

**AUSTRIACARD HOLDINGS AG,  
Vienna**

**Auditor's report over the  
Consolidated financial statements as of  
31 December 2021**

**This report is a translation of the original report in German, which is solely valid.**

# Index of appendices

## Appendix

### Notes to the Financial Statements

- A) Management report for the financial year 2021
- B) Consolidated financial statements as of 31 December 2021
  - Consolidated statement of financial position as of 31 December 2021
  - Consolidated income statement for the financial year 2021
  - Consolidated statement of comprehensive income for the financial year 2021
  - Consolidated statement of changes in equity
  - Consolidated statement of cash flows
  - Notes to the consolidated financial statements for the financial year 2021

I



# Auditor's Report

## Report on the Consolidated Financial Statements

### Audit Opinion

We have audited the consolidated financial statements of

**AUSTRIACARD HOLDINGS AG,**  
**Vienna, Austria,**

and its subsidiaries ("the Group"), which comprise the Consolidated Statement of Financial Position as at 31 December 2021, and the Consolidated Statement of Profit or Loss and Other Comprehensive Income, Consolidated Statement of Changes in Equity and Consolidated Statement of Cash Flows for the year then ended, and the Notes to the Consolidated Financial Statements.

In our opinion, the consolidated financial statements present fairly, in all material respects, the consolidated financial position of the Group as at 31 December 2021, and its consolidated financial performance and consolidated cash flows for the year then ended in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU, the additional requirements pursuant to Section 245a UGB (Austrian Commercial Code).

### Basis for our Opinion

We conducted our audit in accordance with Austrian Standards on Auditing. These standards require the audit to be conducted in accordance with International Standards on Auditing (ISAs). Our responsibilities under those standards are described in the "Auditor's Responsibilities" section of our report. We are independent of the audited Group in accordance with Austrian company law and professional regulations, and we have fulfilled our other responsibilities under those relevant ethical requirements. We believe that the audit evidence we have obtained up to the date of the auditor's report is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion on this date.

### Responsibilities of Management and the Supervisory Board for the Consolidated Financial Statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU, the additional requirements to Section 245a UGB (Austrian Commercial Code) and for such internal controls as management determines are necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

Management is also responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting, unless management either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The supervisory board is responsible for overseeing the Group's financial reporting process.

## **Auditor's Responsibilities**

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error and to issue an auditor's report that includes our audit opinion. Reasonable assurance represents a high level of assurance, but provides no guarantee that an audit conducted in accordance with Austrian Standards on Auditing (and therefore ISAs), will always detect a material misstatement, if any. Misstatements may result from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of these consolidated financial statements.

As part of an audit in accordance with Austrian Standards on Auditing, we exercise professional judgment and maintain professional skepticism throughout the audit.

Moreover:

- We identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error, we design and perform audit procedures responsive to those such risks and obtain sufficient and appropriate audit evidence to serve as a basis for our audit opinion. The risk of not detecting material misstatements resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations or override of internal control.
- We obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control.
- We evaluate the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.
- We conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty about the entity's ability to continue as a going concern, we are required to draw attention in our audit report to the respective note in the consolidated financial statements. If such disclosures are not appropriate, we will modify our audit opinion. Our conclusions are based up to the date of our auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to continue as a going concern.
- We evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the notes, and whether the consolidated financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.
- We obtain sufficient appropriate audit evidence regarding the financial information of the entities and business activities within the Group to express an opinion on the consolidated financial statements. We are responsible for the direction, supervision and performance of the group audit. We remain solely responsible for our audit opinion.
- We communicate to the supervisory board regarding, among other matters, the planned scope and timing of our audit as well as significant findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

## **Group Management Report**

In accordance with Austrian company law, the group management report is to be audited as to whether it is consistent with the consolidated financial statements and prepared in accordance with legal requirements.

Management is responsible for the preparation of the group management report in accordance with Austrian company law.

We have conducted our audit in accordance with generally accepted standards on the audit of group management reports as applied in Austria.

### **Opinion**

In our opinion, the group management report is consistent with the consolidated financial statements and has been prepared in accordance with legal requirements.

### **Statement**

Based on our knowledge gained in the course of the audit of the consolidated financial statements and our understanding of the Group and its environment, we did not note any material misstatements in the group management report.

## **Engagement Partner**

The engagement partner is Mr Gerhard Wolf.

Vienna, 31 March 2022

KPMG Austria GmbH  
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

signed by:  
Gerhard Wolf  
Wirtschaftsprüfer  
(Austrian Chartered Accountant)

**This report is a translation of the original report in German, which is solely valid.**

The consolidated financial statements together with our auditor's opinion may only be published if the consolidated financial statements and the group management report are identical with the audited version

(translated)

**Annex I**

# **ANNUAL FINANCIAL REPORT 2021**

**CONTENTS**

<b>A) GROUP MANAGEMENT REPORT .....</b>	<b>3</b>
<b>B) CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS .....</b>	<b>23</b>
Consolidated statement of financial position .....	23
Consolidated income statement .....	24
Consolidated statement of comprehensive income .....	25
Consolidated statement of changes in equity .....	26
Consolidated statement of cash flows .....	27
Notes to the consolidated financial statements .....	28
Basis of preparation .....	28
1. Reporting Entity .....	28
2. Basis of accounting .....	28
3. Use of judgments and estimates .....	28
Performance of the year .....	29
4. Operating segments .....	29
5. Revenues .....	32
6. Litigation and restructuring expenses .....	34
7. Income and expenses .....	34
8. Net Finance costs .....	35
9. Earnings per share .....	35
Employee Benefits .....	36
10. Employee benefits .....	36
11. Employee expenses .....	39
12. Income taxes .....	39
Assets .....	41
13. Property, plant and equipment and right of use assets .....	41
14. Intangible assets and goodwill .....	43
15. Equity-accounted investees .....	45
16. Inventory .....	45
17. Trade and other receivables .....	46
18. Cash and cash equivalents .....	46
Equity and Liabilities .....	47
19. Capital management .....	47
20. Loans and Borrowings .....	47
21. Trade and other payables .....	49
22. Provisions .....	49
Financial instruments .....	50
23. Financial instruments – Fair values and risk management .....	50
Other disclosures .....	54
24. List of Subsidiaries .....	54
25. Acquisition of subsidiaries .....	55
26. Non-controlling interests (NCI) .....	56
27. Average number of employees .....	57
28. Related parties .....	57
29. Auditor's fees .....	57
30. Subsequent events .....	57
Accounting policies .....	58
31. Changes in accounting policies .....	58
32. Significant accounting policies .....	58
33. New Standards and Interpretations that have not been applied yet or have not been adopted by the European Union. ....	64

## A) GROUP MANAGEMENT REPORT

### 1. GROUP PROFILE

AUSTRIACARD HOLDINGS Group (also "AUSTRIACARD HOLDINGS" or "the Group"), founded in 1897 and headquartered in Vienna with its parent company AUSTRIACARD HOLDINGS AG (also "the Company"), is an international group active in the business areas of "Digital Security" (DS) under the brands AUSTRIACARD and TAG SYSTEMS, "Information Management" (IM) under the brand INFORM as well as "Internet of Things" (IoT) under the brand name NAUTILUS. AUSTRIACARD HOLDINGS is driven by historic values of service rendering, innovation and perseverance in sustainable growth for all stakeholders. In 2021, the Digital Security Division generated revenues of € 108.1 million (2020: € 109.7 million) and the Information Management Division revenues of € 75.0 million (2020: € 69.8 million). On a consolidated level and accounting for intra-group eliminations, the Group achieved revenues of € 178.0 million in 2021 (2020: € 173.9 million).

With 125 years of history in the field, AUSTRIACARD HOLDINGS Group is one of the leading B2B (business-to-business) providers of secure data solutions in Europe and a market leader in Austria, Scandinavia, Central and Eastern Europe and South Eastern Europe, with significant market shares in many European countries and Turkey and hence high potential for further growth. Additionally, the Group has high future potential outside Europe, especially in the US market after the establishment of its new personalization centre, and in the Middle East & Africa region. AUSTRIACARD HOLDINGS has also a market leading position in the provision of payment products to the new Banks, the Challenger Banks, hence a high future growth potential on world-wide scale. The Group has a very strong pan-European operational footprint, reaching from the United Kingdom to Greece and Turkey, with eight production facilities and seven personalization centres in Europe, as well as two additional personalization centres in South America and the USA, allowing us to serve customers, wherever they are, in the best way. Its reliability is confirmed by the confidence of its customers across 50 countries in highly sensitive areas of Financial Institutions, Government & Public Sector, Telecommunications, Transportation as well as Industry & Retail. The Group's international customer base benefits from a complementary product and service offering ranging from bill printing, direct mailing and document processing to payment, transit and ID cards increasingly bundled with online, mobile and digitalization solutions.

Through our entrepreneurial activity, we envision making a difference in the lives of our employees, shareholders and customers with a sense of responsibility and respect towards society and the environment. Our mission is to be at the forefront of informational technology and communication industries thus providing our customers with cutting-edge solutions that make an actual difference in their respective businesses

The principles of AUSTRIACARD HOLDINGS are based on the commitment to personal care and support of our customers. The passion for innovation and well-served customers have been the driving force of the Lykos family over four generations. The Group's endurance has been tried and tested through turbulent and significant times in recent Greek and European history. It is the partner of choice for 125 years for its high quality products, impeccable services and ethos of integrity. From print services and card production to modern digital documentation workflow, trust, reliability and security have been the core values by which our customers have known us.

## 2. GROUP BUSINESS ACTIVITY

### 2.1. Digital Security

The Group's entities and operations in the Digital Security segment, including TAG SYSTEMS report to the respective parent company AUSTRIA CARD-Plastikkarten und Ausweissysteme Gesellschaft m.b.H. ("**AUSTRIACARD GmbH**" and, collectively with its subsidiaries, "**AUSTRIACARD**"). AUSTRIACARD GmbH was founded in 1981 as a personalization center for eurocheques and eurocheque cards and has developed into a leading European company in the area of smart cards, payment and identification solutions. The Digital Security segment provides end-to-end secure data solutions across the entire value chain and offers personalization services and highly innovative products for the highly sensitive areas of Financial Institutions, Government, Public Sector, Transportation as well as Industry & Retail. Those products and services are based on high security standards and range from dual interface payment cards and government electronic identification cards to innovative mobile payment solutions.

AUSTRIACARD's activities comprise primarily the certified production of smart cards and personalization services, including value-added services ranging from assistance during the card design and certification process, consulting and project management throughout the product life cycle and the development of embedded smart card operating systems. AUSTRIACARD is a certified producer of Visa, Mastercard (CQM), Diners Club International brands, AMEX and JCB. Besides the extensive experience in safety and the secure handling of highly sensitive data AUSTRIACARD operates under permanent supervision of external auditors appointed or accredited by the payment schemes and other institutions following strict standards for digital and physical safety and security. In addition to the installed internal quality assurance systems certified according to ISO 9001, AUSTRIACARD relies on distinct awareness of all employees regarding confidentiality in data handling and operational safety.

AUSTRIACARD has a very strong pan-European operational footprint including four production facilities located in Andorra, Austria and Romania and seven personalization centres located in the United Kingdom, Spain, Austria, Poland, Romania, Greece and Turkey, as well as personalization centres in South America and the USA. With additional sales offices in Norway, Czech Republic, Germany, Croatia, Serbia, Jordan, the UAE and a network of partners and selling agencies around the world, AUSTRIACARD is able to provide high value services and advice wherever our customers are located

The production process for smart cards consists essentially of printing on plastic foils, which are then laminated into cards. Special printing techniques, lamination or structure plates, hotfoils as well as special security features can be added into the card based on the individual need of the particular clients. Moreover, alternative card materials are included in our offering, such as recycled or degradable PVC, assisting in the cause of creating and enforcing environmental consciousness. AUSTRIACARD's production processes also include the highly sensitive embedding of chips into cards as well as antennas for contactless payment functionalities based on state-of-the-art NFC (near field communication) applications.

AUSTRIACARD has developed its own flexible and highly secure chip operating system ("ACOS" & "ACOS ID") which are regularly updated based on new requirements from VISA, MasterCard, Common Criteria and which serve as the basis for flexible functionalities offered to its customers. AUSTRIACARD further personalizes smart cards digitally and physically for major international financial institutions, companies in the transport and private sector, as well as major public sector bodies, on the basis of its certifications by, among others, VISA and Mastercard.

In addition to the production and personalization of smart cards, including software applications based on the latest technological developments, AUSTRIACARD is also developing various new and flexible solutions for PIN distribution as well as a digital payment proposition that facilitates payments from a consumer's card account over a variety of payment channels and across various use cases. AUSTRIACARD's ability to introduce and adapt new technologies is based on its research and development department's deep knowledge of chip operating systems for the payment and identification industries.

AUSTRIACARD sold approximately € 88.8 million (2020: € 88.6 million) cards to its clients in 2021 and estimates that it is among the top worldwide EMV-based smart card manufacturers. Being the market leader in Scandinavia, Austria, Central and Eastern Europe as well as South Eastern Europe, AUSTRIACARD holds also the market leading position in the provision of payment products to the new Banks, the Challenger Banks, hence a high future growth potential on a world-wide scale.

## 2.2. Information Management

The entities and operations in the Information Management segment report to the respective parent company, INFORM P. LYKOS HOLDINGS S.A. (LYK.ATH), founded in 1897 in Greece (“**INFORM**”) and provides products and services for secure document and information management, innovating in digital transformation of businesses and organizations for providing highly specialized solutions under the brand INFORM. INFORM has been listed on the Athens Stock Exchange since 1994, and is the market leader in Central and Eastern Europe in the in the Public and Private Sector.

INFORM, with privately owned production facilities in Athens (Greece), Bucharest (Romania) and Tirana (Albania), is one of the companies leading the developments in the Technology of Electronic and Digital Printing, incorporating added value and additional services, in order to constantly upgrade their offered solutions. These fields have been a long-standing differentiating factors in maintaining us at the top of our clients’ preferences. Optimising performance and incorporating cutting edge technologies is a constant foundation which defines not only our business direction but also drives our competitive advantages for our core expertise.

INFORM provides highly specialized and technologically advanced solutions in order to support its customers in their own digital transformation. These include OCR / Data Capture Solutions using Machine Learning (ML), Robotic Process Automation, Natural Language Understanding and Cognitive Analytics Solutions, Intelligent chatbot journeys, Accounting Automations, Digital onboarding, Paperless branch concepts, Loyalty, and Digital Strategy Consulting Services.

INFORM, has created dedicated teams of experts across all of its offices for the entirety of solutions offered and invests heavily in enhancing its services portfolio and the expertise of its personnel – sustaining a business culture which has been established from its foundation and is proven by our actions throughout time.

## 2.3. Nautilus

In 2018 the Group started its initiative to provide security in the world of Internet of Things (‘IoT’) under the brand of NAUTILUS and has grouped its activities in the new IoT Division at AUSTRIACARD HOLDINGS AG level. NAUTILUS’ mission is a future where assets and solutions flow intelligently in their value chains, by transforming the “Internet of Things” ecosystem.

Through continuous research and development, service excellence, teamwork, innovation and integrity, NAUTILUS seeks to be pioneering leaders across multiple market segments. Our passion for innovation and excellence in hardware embedded security drives us to provide high quality services that can be applied to a wide spectrum of industries, from Supply Chains 4.0 to Industrial Applications, Security and Defence segments. Nautilus continued this initiative and is currently developing high-end solutions in the fields of secure / encrypted communications and assets tracking and control.

### 3. GROUP BUSINESS PERFORMANCE

#### 3.1. Economic, market and industry environment

Global growth is estimated to have surged to 5.5% in 2021- its strongest post-recession pace in 80 years, as a relaxation of pandemic-related lockdowns in many countries helped boost demand – compared to a recession of -3.4% in 2020. Notwithstanding this annual increase, resurgences of the COVID-19 pandemic and widespread supply bottlenecks weighed appreciably on global activity in the second half of last year reported the Global Economic Prospects report issued by World Bank in January 2022. The Euro area followed that trend as the Gross Domestic Product is expected to have surged by 5.2% compared to a decline of -6.4% in 2020. After the strong rebound to growth in 2021, the World Bank expects global growth to decelerate markedly to 4.1 percent respectively to 4.2% in the Euro area in 2022, reflecting continued COVID-19 flare-ups, diminished fiscal support, and lingering supply bottlenecks.

Despite a COVID-related dip in 2020, the payment cards market is growing while non-chip cards and simple smart cards are replaced by dual interface cards. Despite the fact that the recently founded so-called Challenger Banks were affected significantly by the COVID-19 pandemic, it is expected that they will continue to grow on global scale once the market starts to be normalized, using payment cards as a mean to facilitate their market expansion. At the same time there are trends towards mobile payments and payment products based on recycled materials which opens new product segments. Over the last decade, Financial institutions have become more cost conscious due to the reduction of margins in their core business paired with increasing regulatory pressures which causes gradually eroding sales prices in the payment card market. In addition, the Digital Security industry is experiencing a phase of consolidation which was highlighted in 2017 by the merger of Oberthur and Morpho, now "Idemia", and continued in 2019 with the takeovers of Gemalto by Thales, of Thames by Paragon and of TAG Systems by AUSTRIACARD as well as in 2021 with the acquisition of Nitecrest by AUSTRIACARD.

In the Information Management segment the security printing and especially digital transformation solutions are growing as well. The boundary between physical and online delivery is disappearing due to increasing environmental awareness but also due to the growing online penetration and easier handling and thus creating new opportunities. Also a migration from printing to digital communication and interactive data management is taking place. The competition in the transactional printing is more local with few international players. As the market place is evolving new opportunities arise in the market sectors that we already operate in such as financial institutions or utility companies leading for example in the outsourcing their formerly internal printing services. Additionally, there is an intensified trend to launch new or complementary services that aim in reaching through various communication channels their end customers providing customized and interactive communication. As a Division we are aiming at addressing these needs by transforming our services and products to any form of communication needed in the digital era, supporting our customers in their own digitalization journey and therewith reducing the dependence on paper "communication" solutions.

### 3.2. Significant events of the financial year

In 2021, the Group continued to deal with the health risks related to COVID-19 pandemic by consequently implementing known measures to reduce the risk of contagion such as home office, obligation to wear masks, separation of shifts in our facilities and others. In continuation of the trend in 2020, the sourcing of raw materials, especially of chips, has become even more difficult with the global demand soaring and with the suppliers not being able to increase their production accordingly. As a result, also purchase prices have started to rise substantially in 2021. Fortunately, thanks to the effort of our employees we were collectively able to manage these challenges and mitigate price risk and avoid production stoppages in 2021.

Business-wise 2021 was characterized by relatively low activity in the first half of the year which was still significantly affected by the COVID-pandemic. Only in the second half of the year, business picked up substantially and we closed the year with a substantial order backlog.

The Information Management segment continued its transformation from a digital printing company to a company supporting its customers in their own digital transformation. In that sense INFORM acquired CLOUDFIN, Cyprus, in February 2021 in order to enhance its service offering in the field of Document Management services, including electronic archiving, as well as document recognition products for Know Your Customer / Business (KYC / KYB) processes with control authentication and data extraction from identification documents, tax, corporate and utility documents.

The Digital Security segment finalized the closure of its personalization center and the sale of the related building in Krakow, Poland within the first semester of 2021. In parallel, Digital Security continued its ramp-up of its new personalization center in New Jersey, USA successfully as the TAG System USA (TAG US) achieved a break-even EBITDA in its first full year of operation and more importantly building a substantial customer base with great promise going forward. The Group formally obtained control of TAG US and fully consolidates this entity since April 2021.

Also in 2021 INFORM increased its majority stake in the recently acquired NEXT DOCS companies and AUSTRIACARD HOLDINGS increased its majority stake in AUSTRIACARD GmbH by buying out non-operative shareholders that came on board during the acquisition of TAG SYSTEMS Group. In the context of the latter the put options granted in 2019 were waived and a new put options were granted to the remaining former TAG SYSTEMS shareholders. As result an income related to the release of the unused part of the put option liability and an expense related to the recognition of a liability related to the new put options was recognized amounting to € 2.1 million each.

In order to facilitate group financing and reduce costs, the structure of Digital Security Division was simplified by eliminating two the Dutch holding companies and putting all operational subsidiaries directly under AUSTRIACARD GmbH.

With the objective to improve its market position in the important UK-market and thus its growth prospects with the fast rising Challenger banks, Digital Security acquired in December 2021 the UK-based Gift & Loyalty card producer and personalizer NITECREST Limited and thus the remaining 50% of the common joint venture TAG NITECREST Limited, UK which operates the Group's personalization center in the UK. The purchase price for NITECREST was partially paid in cash and partially by granting shares of AUSTRIACARD GmbH. As a result, thanks to the combined strength of AUSTRIACARD, TAG SYSTEMS and NITECREST, Digital Security is in a great position for further growth going forward.

The following table shows key performance indicators for Digital Security Division and the Group for financial year 2021 as presented in these financial statements compared to pro forma key performance indicators which have been calculated supposing that TAG USA and NITECREST had been fully consolidated since 1/1/2021. Based on this assumption the Group would show € 198 million revenues compared to € 178 million, € 26.6 million adjusted EBITDA compared to € 21.8 million and € 10.6 million adjusted EBIT compared to € 7.1 million actually presented in these financial statements. Also the relation of net debt leverage to adjusted EBITDA improves from 3.9 times EBITDA to 3.2 times adjusted EBITDA based on these pro-forma results.

<b>Pro forma Key performance indicators</b>	<b>2021 pro forma</b>	<b>% of Re- venues</b>	<b>2021 actual</b>	<b>% of Re- venues</b>	<b>2020 actual</b>	<b>% of Re- venues</b>	<b>D '21pf- '21</b>	<b>D '21pf- '21 %</b>	<b>D '21pf- '20</b>	<b>D '21pf- '20 %</b>
<b>in € million</b>										
<b>Revenue</b>										
Digital Security	128.5		108.1		109.7		20.4	18.9%	18.8	17.1%
Information Management	75.0		75.0		69.8		0.0	0.0%	5.2	7.5%
<b>Total Revenues (consolidated)</b>	<b>198.4</b>		<b>178.0</b>		<b>173.9</b>		<b>20.4</b>	<b>11.5%</b>	<b>24.5</b>	<b>14.1%</b>
<b>adjusted EBITDA</b>										
Digital Security	19.8	15.4%	15.1	14.0%	15.0	13.7%	4.7	31.5%	4.8	31.9%
Information Management	7.2	9.6%	7.2	9.6%	6.1	8.8%	0.0	0.0%	1.1	18.4%
<b>Total adjusted EBITDA (consolidated)</b>	<b>26.6</b>	<b>13.4%</b>	<b>21.8</b>	<b>12.3%</b>	<b>20.3</b>	<b>11.7%</b>	<b>4.7</b>	<b>21.7%</b>	<b>6.2</b>	<b>30.8%</b>
<b>adjusted EBIT</b>										
Digital Security	9.8	7.7%	6.4	5.9%	7.9	7.2%	3.5	54.5%	1.9	24.2%
Information Management	1.5	2.0%	1.5	2.0%	0.6	0.8%	0.0	0.0%	0.9	153.9%
<b>Total adjusted EBIT (consolidated)</b>	<b>10.6</b>	<b>5.3%</b>	<b>7.1</b>	<b>4.0%</b>	<b>7.3</b>	<b>4.2%</b>	<b>3.5</b>	<b>48.6%</b>	<b>3.3</b>	<b>45.8%</b>
<b>Net Debt</b>										
Digital Security	55.1		55.1		38.4		0.0	0.0%	16.7	43.4%
Information Management	21.7		21.7		18.6		0.0	0.0%	3.1	16.4%
<b>Total Net debt (consolidated)</b>	<b>85.1</b>		<b>85.1</b>		<b>57.8</b>		<b>0.0</b>	<b>0.0%</b>	<b>27.3</b>	<b>47.2%</b>
<b>Net Debt / adjusted EBITDA</b>										
Digital Security	2.8		3.7		2.6		(0.9)	n.a	0.2	n.a
Information Management	3.0		3.0		3.0		0.0	n.a	(0.0)	n.a
<b>Total Net debt / adjusted EBITDA (consolidated)</b>	<b>3.2</b>		<b>3.9</b>		<b>2.8</b>		<b>(0.7)</b>	<b>n.a</b>	<b>0.4</b>	<b>n.a</b>

The Group introduced separate management participation programs in 2021, on the basis of which the Group CEO will receive shares in INFORM P. LYKOS Holdings or has already received shares in AUSTRIACARD GmbH (ACV). In addition, the Group introduced another management participation program, which entitles selected members of the senior management of the Digital Security Division to acquire shares in ACV. According to this program, the holders of exercisable options have the right to acquire shares free of charge within a certain period after their grant in fiscal year 2026. The following contractual terms underlie the granted stock option programs.

The total number of options to be granted is dependent on the return on invested capital ('ROIC') achieved in fiscal year 2025 compared to the fair value of the Digital Security Division as of December 31, 2020. ROIC is calculated using a defined formula based on the audited consolidated financial statements for fiscal year 2025.

Options in % of share capital	Minimum annual Net ROIC
0%	< 8.4%
2%	8.4%
4%	11.8%
6%	14.9%
8%	17.6%
10%	20.1%

Starting on January 1, 2022, 25% of the options will vest at the end of each of the calendar years 2022, 2023, 2024 and 2025, with the number of options granted not being determined until 2026 and may be 0. If program participants leave as defined 'bad leavers' before the end of 2025, then they will lose all options. If program participants leave as 'good leavers', they retain the options that have vested by then, but the remaining unvested options are cancelled without consideration.

Program participants have been granted a put option for the options granted in the event that the shares of ACV are not listed on a public stock exchange at the time when the options are granted. In any event, ACV has a call option to purchase the granted options from the Program Participants. Both the value of the put option of the program participants and the value of the call option of ACV are calculated according to a defined formula based on the consolidated financial statements as of December 31, 2025.

### 3.3. Business performance of Group

actual Business performance	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
<b>Revenues</b>	<b>177,954,895</b>	<b>173,852,641</b>	<b>4,102,254</b>	<b>2.4%</b>
Costs of material & mailing	(97,217,221)	(96,763,333)	(453,888)	0.5%
<b>Gross profit I</b>	<b>80,737,674</b>	<b>77,089,308</b>	<b>3,648,366</b>	<b>4.7%</b>
<i>Gross margin I</i>	45.4%	44.3%	1.0%	2.3%
Production costs	(39,837,444)	(37,426,926)	(2,410,518)	6.4%
<b>Gross profit II</b>	<b>40,900,230</b>	<b>39,662,382</b>	<b>1,237,849</b>	<b>3.1%</b>
<i>Gross margin II</i>	23.0%	22.8%	0.2%	
Other income	3,607,838	2,579,119	1,028,719	39.9%
Selling and distribution expenses	(14,424,372)	(13,643,811)	(780,561)	5.7%
Administrative expenses	(13,459,669)	(11,844,590)	(1,615,079)	13.6%
Research and development expenses	(6,011,699)	(5,538,572)	(473,127)	8.5%
Other expenses	(1,184,722)	(1,539,072)	354,350	-23.0%
Result from associated companies	418,287	361,748	56,539	n/a
+ Depreciation, amortization and impairment	11,967,787	10,272,786	1,695,002	16.5%
<b>adjusted EBITDA</b>	<b>21,813,680</b>	<b>20,309,989</b>	<b>1,503,691</b>	<b>7.4%</b>
<i>adjusted EBITDA margin</i>	12.3%	11.7%	0.6%	
- Depreciation, amortization and impairment	(11,967,787)	(10,272,786)	(1,695,002)	16.5%
<b>adjusted EBIT</b>	<b>9,845,893</b>	<b>10,037,204</b>	<b>(191,311)</b>	<b>-1.9%</b>
Financial income	97,857	22,217	75,639	340.4%
Financial expenses	(2,810,035)	(2,789,391)	(20,644)	0.7%
<b>Net finance costs</b>	<b>(2,712,178)</b>	<b>(2,767,174)</b>	<b>54,995</b>	<b>-2.0%</b>
<b>adjusted Profit (Loss) before tax</b>	<b>7,133,715</b>	<b>7,270,030</b>	<b>(136,315)</b>	<b>-1.9%</b>
Adjustment & non-recurring items	5,153,204	(800,673)	5,953,876	-743.6%
<b>Profit (Loss) before tax</b>	<b>12,286,919</b>	<b>6,469,357</b>	<b>5,817,562</b>	<b>89.9%</b>
Income tax expense	(2,246,400)	(1,024,171)	(1,222,229)	119.3%
<b>Profit (Loss)</b>	<b>10,040,519</b>	<b>5,445,186</b>	<b>4,595,333</b>	<b>84.4%</b>

AUSTRIACARD HOLDINGS Group revenues reached € 178.0 million increasing by € 4.1 million or 2.4% compared to 2020. This increase mainly relates to a bounce back of revenues in the Information Management segment after a COVID-related low in 2020. From regional perspective, this increase is mostly due to good business development in the core markets in Central and Eastern Europe and Turkey as well as to our expansion in the US market while Western Europe registered a significant decrease mainly due to a cyclical decline in Austria and pandemic-related lower deliveries to Industry customers in the UK.

Revenues by region	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Western Europe & Nordics	58,535,161	68,437,096	(9,901,935)	-14.5%
Central & Eastern Europe	94,967,345	88,432,080	6,535,265	7.4%
Other	24,452,389	16,983,465	7,468,924	44.0%
<b>Total</b>	<b>177,954,895</b>	<b>173,852,641</b>	<b>4,102,254</b>	<b>2.4%</b>

Gross profit I increased by € 3.6 million to € 80.7 million in 2021 as the Gross margin I improved by 1.0 percentage point to 45.4%. This improvement relates to a better sales mix in terms of products & services and savings in material costs.

Operating expenses excl. D,A&I	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Production costs	(39,837,444)	(37,426,926)	(2,410,518)	6.4%
Selling and distribution expenses	(14,424,372)	(13,643,811)	(780,561)	5.7%
Administrative expenses	(13,459,669)	(11,844,590)	(1,615,079)	13.6%
Research and development expenses	(6,011,699)	(5,538,572)	(473,127)	8.5%
+ Depreciation, amortization and impairment	11,306,922	10,272,786	1,034,136	10.1%
<b>Total</b>	<b>(62,426,262)</b>	<b>(58,181,113)</b>	<b>(4,245,148)</b>	<b>7.3%</b>
<b>Operating expenses as a % of Revenues</b>	<b>35.1%</b>	<b>33.5%</b>		

Operating expenses excluding depreciation, amortization and impairment (OPEX) surged by € 4.2 million or 7.3% from € 58.2 million to € 62.4 million as the OPEX in both divisions increased due to higher business activity, expansion into the US market, further roll-out of digital services in the IM segment as well as transaction related expenses.

Other income increased by € 1.0 million to € 3.6 million in 2021 due to higher capitalization of internal development effort as well as to releases of prior year's accruals & provisions and a COVID-related subsidy. Other expenses were reduced by € 0.4 million to € 1.2 million in 2021 due to the anti-competition penalty which had been incurred by the IM segment in 2020. The Result from associated companies has remained on a similar level as in 2020 as an impairment amounting to € 0.6 million of the investment in SEGLAN partially compensated the good performance of TAG NITECREST.

Adjusted EBITDA increased by € 1.5 million or 7.4% from € 20.3 million to € 21.8 million in 2021 essentially as a result of a higher balance of Other income and Other expenses. Adjusted Profit before tax slightly decreased by € 0.1 million or 1.9% as depreciation, amortization and impairments increased by € 1.7 million.

Profit increased by € 4.6 million from € 5.4 million to € 10.0 million as a high balance of Adjustment & non-recurring items overcompensated higher income taxes. The high positive balance of Adjustments & non-recurring items essentially relates to the gains from the step acquisition of TAG NITECREST and accounting treatment change with respect to defined employee benefit plans in Greece which were partially compensated by expenses related to the stock option award plans for group senior management and the extraordinary write-off of assets of the personalization site in Krakow, Poland which was closed in 2021.

Adjustment & non-recurring items	2021	2020	D '21-'20
Gain from adjustment of a defined benefit plan	500,843	0	500,843
Income from step-acquisition of TAG NITECREST	6,623,435	0	6,623,435
Income from release of Put Option for shares of a subsidiary	2,138,044	0	2,138,044
Foreign exchange gains	28,802	24,096	4,707
Income from Financial assets at fair value through profit or loss	3,686	19,471	(15,785)
Share-based remuneration	(1,518,000)	0	(1,518,000)
Expense from granting a Put Option for shares of a subsidiary	(2,138,044)	0	(2,138,044)
Expense from restructuring	0	(250,000)	250,000
Foreign exchange losses	0	(594,200)	594,200
Restructuring-related impairment of intangible & tangible assets	(415,036)	0	(415,036)
Expense from Financial assets at fair value through profit or loss	(70,526)	(39)	(70,487)
<b>Total</b>	<b>5,153,203</b>	<b>(800,673)</b>	<b>5,953,876</b>

### 3.4. Report on segments

#### 3.4.1. Digital Security

Business performance	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
<b>Revenues</b>	<b>108,064,629</b>	<b>109,737,493</b>	<b>(1,672,864)</b>	<b>-1.5%</b>
Costs of material & mailing	(55,741,903)	(58,080,171)	2,338,268	-4.0%
<b>Gross profit I</b>	<b>52,322,726</b>	<b>51,657,322</b>	<b>665,404</b>	<b>1.3%</b>
	<i>Gross margin I</i>			
	48.4%	47.1%	1.3%	
Production costs	(24,665,428)	(23,712,583)	(952,845)	4.0%
<b>Gross profit II</b>	<b>27,657,298</b>	<b>27,944,739</b>	<b>(287,442)</b>	<b>-1.0%</b>
	<i>Gross margin II</i>			
	25.6%	25.5%	0.1%	
Other income	3,023,988	1,911,502	1,112,486	58.2%
Selling and distribution expenses	(9,376,703)	(8,864,180)	(512,523)	5.8%
Administrative expenses	(7,983,559)	(6,888,483)	(1,095,075)	15.9%
Research and development expenses	(5,519,444)	(4,502,152)	(1,017,292)	22.6%
Other expenses	(596,647)	(762,459)	165,812	-21.7%
Result from associated companies	418,287	361,748	56,539	n/a
+ Depreciation, amortization & impairment	7,451,979	5,820,989	1,630,990	28.0%
<b>adjusted EBITDA</b>	<b>15,075,199</b>	<b>15,021,705</b>	<b>53,494</b>	<b>0.4%</b>
	<i>adjusted EBITDA margin</i>			
	14.0%	13.7%	0.3%	
- Depreciation, amortization & impairment	(7,451,979)	(5,820,989)	(1,630,990)	28.0%
<b>adjusted EBIT</b>	<b>7,623,220</b>	<b>9,200,716</b>	<b>(1,577,496)</b>	<b>-17.1%</b>
Financial income	97,629	20,707	76,922	371.5%
Financial expenses	(1,350,016)	(1,300,765)	(49,252)	3.8%
<b>Net finance costs</b>	<b>(1,252,387)</b>	<b>(1,280,058)</b>	<b>27,671</b>	<b>-2.2%</b>
<b>adjusted Profit (Loss) before tax</b>	<b>6,370,833</b>	<b>7,920,658</b>	<b>(1,549,825)</b>	<b>-19.6%</b>
Adjustment & non-recurring items	5,293,534	(627,989)	5,921,523	942.9%
<b>Profit (Loss) before tax</b>	<b>11,664,366</b>	<b>7,292,669</b>	<b>4,371,698</b>	<b>59.9%</b>

The Digital Security segment recorded revenues of € 108.1 million in 2021 decreasing by € 1.7 million or 1.5% compared to 2020. This decrease results mostly from a reduction in contract assets while the overall invoicing as well as the number of cards sold have remained on a similar level. The stability in revenues is the result of significant growth in the US market, Turkey and Germany being offset by cyclical lower demand in Austria, Poland and Greece as well as by Industry clients in the UK.

Gross profit I increased by € 0.7 million from € 51.7 million to € 52.3 million in 2021 as the Gross margin I increased by 1.3 percentage points to 48.4%. This improvement essentially relates to savings in material costs.

Operating expenses excl. D,A&I	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Production costs	(24,665,428)	(23,712,583)	(952,845)	4.0%
Selling and distribution expenses	(9,376,703)	(8,864,180)	(512,523)	5.8%
Administrative expenses	(7,983,559)	(6,888,483)	(1,095,075)	15.9%
Research and development expenses	(5,519,444)	(4,502,152)	(1,017,292)	22.6%
+ Depreciation, amortization & impairment	6,791,113	5,820,989	970,125	16.7%
<b>Total</b>	<b>(40,754,021)</b>	<b>(38,146,409)</b>	<b>(2,607,612)</b>	<b>6.8%</b>
<b>Operating expenses as a % of Revenues</b>	<b>37.7%</b>	<b>34.8%</b>		

Operating expenses as presented above increased by € 2.6 million or 6.8% in 2021 due to the continued ramp up of the new personalization center in the US, higher personnel and maintenance costs as well as due to M&A related expense.

Adjusted EBITDA essentially remained stable at € 15.1 million as the increase in Operating expenses was offset by higher Gross profit and Other income. The higher balance of Other income and expenses relates to internal software and chip operating system (OS) development and SAP/ERP implementation efforts as well as to the reversal of provisions & accruals. The Result from associated companies essentially remained stable due to an impairment of SEGLAN amounting to € 0.6 million which partially offset the positive performance of TAG NITECREST.

Adjusted Profit before tax decreased by € 1.5 million from € 7.9 million to € 6.4 million as a result of higher regular and extraordinary depreciation and amortization. Considering Adjustment and non-recurring items amounting to € 5.3 million, Profit before tax came in at € 11.7 million. Adjustment and non-recurring items relate essentially to the positive accounting effect of the step acquisition of TAG NITECREST which was reduced by non-cash costs related to a stock option plan for senior group management and the extraordinary write-off of personalization center located in Krakow, Poland, which was closed in 2021.

### 3.4.2. Information Management

Business performance	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
<b>Revenues</b>	<b>74,980,809</b>	<b>69,778,540</b>	<b>5,202,269</b>	<b>7.5%</b>
Costs of material & mailing	(46,134,464)	(43,668,860)	(2,465,605)	5.6%
<b>Gross profit I</b>	<b>28,846,344</b>	<b>26,109,680</b>	<b>2,736,664</b>	<b>10.5%</b>
	<i>Gross margin I</i>	<i>38.5%</i>	<i>37.4%</i>	<i>1.1%</i>
Production costs	(15,436,689)	(13,991,818)	(1,444,871)	10.3%
<b>Gross profit II</b>	<b>13,409,656</b>	<b>12,117,862</b>	<b>1,291,794</b>	<b>10.7%</b>
	<i>Gross margin II</i>	<i>17.9%</i>	<i>17.4%</i>	<i>0.5%</i>
Other income	1,451,528	1,484,367	(32,839)	-2.2%
Selling and distribution expenses	(5,302,967)	(4,941,092)	(361,875)	7.3%
Administrative expenses	(5,154,615)	(4,697,046)	(457,569)	9.7%
Research and development expenses	(466,384)	(764,613)	298,229	-39.0%
Other expenses	(1,141,811)	(1,268,497)	126,686	-10.0%
+ Depreciation, amortization and impairment	4,432,235	4,174,958	257,277	6.2%
<b>adjusted EBITDA</b>	<b>7,227,642</b>	<b>6,105,939</b>	<b>1,121,703</b>	<b>18.4%</b>
	<i>adjusted EBITDA margin</i>	<i>9.6%</i>	<i>8.8%</i>	<i>0.9%</i>
- Depreciation, amortization and impairment	(4,432,235)	(4,174,958)	(257,277)	6.2%
<b>adjusted EBIT</b>	<b>2,795,407</b>	<b>1,930,982</b>	<b>864,425</b>	<b>44.8%</b>
Financial income	853	1,522	(669)	-44.0%
Financial expenses	(1,312,663)	(1,348,232)	35,570	-2.6%
<b>Net finance costs</b>	<b>(1,311,809)</b>	<b>(1,346,710)</b>	<b>34,901</b>	<b>-2.6%</b>
<b>adjusted Profit (Loss) before tax</b>	<b>1,483,598</b>	<b>584,272</b>	<b>899,326</b>	<b>153.9%</b>
Adjustment & non-recurring items	(590,931)	(172,683)	(418,248)	n/a
<b>Profit (Loss) before tax</b>	<b>892,667</b>	<b>411,589</b>	<b>481,078</b>	<b>116.9%</b>

The Information Management segment recorded revenues of € 75.0 million increasing by € 5.2 million or 7.5% compared to 2020. The main reasons for this increase were positive development of the core business in Romania as the economy recovered from the pandemic as well as scanning archiving & document management projects which significantly increased the profit contribution of digitalization solutions, both in Greece and Romania.

Gross profit I improved by € 2.7 million or 10.5% and the Gross margin I by 1.1 percentage points from 37.4% to 38.5% because of the better sales mix with a higher contribution from services.

Operating expenses excl. D&A	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Production costs	(15,436,689)	(13,991,818)	(1,444,871)	10.3%
Selling and distribution expenses	(5,302,967)	(4,941,092)	(361,875)	7.3%
Administrative expenses	(5,154,615)	(4,697,046)	(457,569)	9.7%
Research and development expenses	(466,384)	(764,613)	298,229	-39.0%
+ Depreciation, amortization and impairment	4,432,235	4,174,958	257,277	6.2%
<b>Total</b>	<b>(21,928,420)</b>	<b>(20,219,611)</b>	<b>(1,708,808)</b>	<b>8.5%</b>
<b>Operating expenses as a % of Revenues</b>	<b>29.2%</b>	<b>29.0%</b>		

Operating expenses excluding depreciation, amortization and impairment increased by € 1.7 million or 8.5% mainly due to the higher personnel expenses for supporting sales growth and strengthening IT technology teams for digital offering, as well as higher energy cost.

Adjusted EBITDA increased by 18.4% or € 1.1 million from € 6.1 million to € 7.2 million as the increased Gross profit exceeded higher Operating expenses.

Adjusted Profit before tax increased by € 0.9 million from € 0.6 million to € 1.5 million due to increase in adjusted EBITDA. Deducting Adjustment and non-recurring items related to costs of a stock option award plan for senior group management and foreign exchange losses, Profit before tax came in at € 0.9 million compared to € 0.4 million in 2020.

### 3.5. Financial position

Statement of financial position	31/12/2021	31/12/2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Non-current assets	145,339,505	115,175,019	30,164,487	26.2%
Current assets	81,045,570	66,231,821	14,813,749	22.4%
<b>Total assets</b>	<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>	<b>44,978,236</b>	<b>24.8%</b>
Total Equity	68,434,431	60,692,602	7,741,829	12.8%
Non-current liabilities	95,792,787	71,441,832	24,350,955	34.1%
Current Liabilities	62,157,858	49,272,406	12,885,452	26.2%
<b>Total Equity and Liabilities</b>	<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>	<b>44,978,236</b>	<b>24.8%</b>

Total assets increased by € 45.0 million from € 181.4 million as of 31 December 2020 to € 226.4 million as of 31 December 2021 which is mainly due to the acquisition-related increase in intangible assets and non-current liabilities. As a result of the significant increase in Total assets, the Group's equity ratio declined from 33.5% to 30.2% as of 31 December 2021.

Working Capital	31/12/2021	31/12/2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Inventories	23,187,892	19,826,466	3,361,427	17.0%
Contract assets	8,692,836	9,870,830	(1,177,994)	-11.9%
Current tax assets	387,421	304,081	83,340	27.4%
Trade receivables	29,266,953	19,311,897	9,955,056	51.5%
Other receivables	8,026,225	5,907,802	2,118,423	35.9%
	69,561,328	55,221,075	14,340,252	26.0%
Current tax liabilities	(1,644,924)	(292,649)	(1,352,274)	462.1%
Trade payables	(24,279,428)	(19,981,097)	(4,298,330)	21.5%
Other payables	(11,143,748)	(8,042,420)	(3,101,327)	38.6%
Contract liabilities	(4,157,584)	(1,794,724)	(2,362,860)	131.7%
Deferred income	(132,162)	(412,066)	279,904	-67.9%
	(41,357,845)	(30,522,957)	(10,834,888)	35.5%
<b>Net Working Capital</b>	<b>28,203,482</b>	<b>24,698,118</b>	<b>3,505,364</b>	<b>14.2%</b>

As of 31 December 2020, Net working capital increased by € 3.5 million or 14.2% to € 28.2 million as a result of the conducted acquisitions and especially due to higher levels of raw materials which have become necessary in the wake of the pandemic-related sourcing and supply chain challenges.

Statement of cash flows	2021	2020 adjusted	D '21-'20	D '21-'20 %
Cash flows from operating activities	13,122,048	16,223,557	(3,101,509)	-19.1%
Cash flows from investing activities	(24,717,514)	(8,213,535)	(16,503,979)	200.9%
Cash flows from financing activities	12,400,661	(18,795,334)	31,195,995	-166.0%
<b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>805,195</b>	<b>(10,761,101)</b>	<b>11,566,296</b>	<b>-107.5%</b>
<b>Capital expenditure incl. finance lease, excl. M&amp;A</b>	<b>(10,759,775)</b>	<b>(9,497,093)</b>	<b>(1,262,682)</b>	<b>13.3%</b>

The Group's cash flow from operating activities decreased by € 3.1 million or 19.1% from € 16.2 million in 2020 to € 13.1 million in 2021. This decrease is essentially linked to higher working capital requirements and the payment of provisions whereas the Adjusted Operating results remained on the same level.

Net cash flow from investing activities was a net outflow of € 24.7 million, of which € 16.8 million relate to acquisitions of subsidiaries and € 9 million to investments in tangible and intangible assets. Additions to tangible and intangible assets including leased assets increased to 10.8 million in 2021 from € 9.5 million in 2020. The

investments mainly relate to investments in machinery and equipment as well as to the ongoing SAP/ERP implementation and the development of software and chip operating systems.

Net cash flow from financing activities was a net inflow of € 12.4 million compared to a net outflow of € 18.8 million in 2020 and mostly relates to financing of the M&A activity.

<b>Net Debt</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Cash and cash equivalents	(11,484,243)	(11,010,746)	(473,497)	4.3%
Loans and borrowings	96,579,875	68,838,864	27,741,011	40.3%
<b>Net Debt</b>	<b>85,095,633</b>	<b>57,828,118</b>	<b>27,267,514</b>	<b>47.2%</b>

Net Debt increased by € 27.3 million from € 57.8 million as of 31 December 2020 to € 85.1 million as of 31 December 2021 due to M&A activity, higher working capital needs and a lower operating cash-flow. The net debt / adjusted EBITDA ratio increased from 2.8 in 2020 to 3.9 as of December 31, 2021 based on the reported figures. On a pro-forma basis, Net debt / adjusted EBITDA increased only from 2.8 in 2020 to 3.2 as at 31 December 2021.

### 3.6. Financial performance indicators

<b>Key performance indicators</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Revenue	177,954,895	173,852,641	4,102,254	2.4%
Gross profit I	80,737,674	77,089,308	3,648,366	4.7%
Gross profit I margin	45.4%	44.3%	1.0%	n/a
OPEX excluding depreciation and impairment	62,426,262	58,181,113	4,245,148	7.3%
OPEX excluding depreciation and impairment as % on sales	35.1%	33.5%	1.6%	n/a
adjusted EBITDA	21,813,680	20,309,989	1,503,691	7.4%
adjusted EBITDA margin	12.3%	11.7%	0.6%	n/a
adjusted EBIT	9,845,893	10,037,204	(191,311)	-1.9%
adjusted EBIT margin	5.5%	5.8%	-0.2%	n/a
adjusted Profit before tax	7,133,715	7,270,030	(136,315)	-1.9%
adjusted Profit before tax margin	4.0%	4.2%	-0.2%	n/a
Net Equity / Total Assets	30.2%	33.5%	-3.2%	n/a
Operating Cash Flow	13,122,048	16,223,557	(3,101,509)	-19.1%
Operating Cash Flow as % on sales	7.4%	9.3%	-2.0%	
Net Working Capital	28,203,482	24,698,118	3,505,364	14.2%
Net Working Capital as % on sales	15.8%	14.2%	1.6%	
Net Debt / adjusted EBITDA ( <i>pro forma</i> )	3.2	2.8	0.4	
Total Liabilities / Net Equity	2.3	2.0	0.3	
Net interest expenses	2,332,757	2,332,757	0	0.0%
adjusted EBITDA / Net interest expenses	9.4	8.7	0.6	

### 3.7. Non-financial performance indicators

<b>Non-financial performance indicators</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Number of sold cards	88,842,940	88,645,048	197,892	0.2%
Transactional printing - variable A4 sides printed	943,162,246	972,735,857	(29,573,611)	-3.0%

## 4. FUTURE DEVELOPMENT AND RISKS

### 4.1. Future development

With extensive experience and know-how in the fields of information technology & data encryption for high-end secure communications, a complementary product portfolio, close long-term customer relationships, our Group is one of the leading B2B (business-to-business) providers of secure data solutions in Europe. AUSTRIACARD HOLDINGS is a market leader in Austria, Scandinavia, Central and Eastern Europe and South Eastern Europe, with significant market shares in many other European countries and Turkey, hence significant potential for further growth. Additionally, the Group has high future potential outside Europe, especially in the US market after the establishment of its new personalization centre, but also in the Middle East & Africa region. AUSTRIACARD HOLDINGS has also a market leading position in the provision of payment products to the new Banks, the Challenger Banks, hence a high future growth potential on world-wide scale. Hence, the Group has significant up selling opportunities through the introduction of digital security services and expansion of its footprint in new geographies. The Group is working continuously in the following fields to create value for its stakeholders:

- New Customers & Markets
  - Increase market share in existing markets
  - Expand geographic footprint and acquire new customers primarily
    - Digital Security: in the Financial sector, including the Challenger Banks with a high future growth potential on world-wide scale, as well as in the Government sector
    - Information Management: in Financial, Telecom, Industry, Retail & Leisure sectors
  - Main regions of interest: USA, Africa, Middle East, Turkey, Europe and South America
- New Solutions & Services
  - Capitalize on AUSTRIACARD HOLDINGS core competences (ACOS, hardware embedded security, cryptography, reliability, client access)
  - Expand Digital Security's innovative products (NFC, Mobile Wallets, Cloud solutions, Integrated Value Added Services)
  - Roll-out new services in Information Management converting current products to higher added value services (Customer Communication Management, Document Management, Scanning & Archiving etc.) as well as the provision of highly specialized and technologically advanced digitalization solutions such as Digital Onboarding, OCR/Data Capture Solutions, Robotic Process Automation, Natural Language Understanding and Cognitive Analytics Solutions, in order to support existing and new customers in their own digital transformation
- Efficiency Gains
  - Create operational and purchasing synergies, especially after the M&A related activity in 2019 and 2021
  - Increase utilization of lower cost sites to enhance competitiveness and profitability
  - Improve efficiency and operational excellence
  - Invest in new technology to improve workflow, reduce costs and increase profitability
- Potential Merger & Acquisitions, strategic partnerships
  - Extend product and service portfolio with innovative solutions
  - Increase regional footprint, client access and creating scale synergies

Additionally, in order for AUSTRIACARD HOLDINGS to maintain and to further increase its competitiveness, it needs to innovate constantly. Developing the right technology at the right time and having the necessary organizational structures in place is crucial. We seek to follow and cautiously anticipate market developments through carefully targeted investments. Maintaining and improving our R&D capabilities is mandatory for our future growth.

## 4.2. Outlook

Despite the current insecurity stemming from the war in Ukraine, ongoing challenges in the procurement of input materials, and ongoing price increases in the procurement market, we expect significant growth for 2022. For Digital Security we anticipate significant growth in business with Challenger Banks as well as in the US market. For Information Management, we also anticipate stability in the base business and significant growth in the area of digital solutions.

For these reasons, we expect higher revenues and EBITDA for 2022. Of course, forward-looking statements involve risks and uncertainties, since they are made on the basis of current knowledge and assumptions, so actual results may vary from expected performance.

## 4.3. Events after the balance sheet date

In February 2022, the war in Ukraine began unexpectedly, causing untold suffering for the Ukrainian population. From a business perspective, this intensified the price increases that were already present in many areas. This applies in particular to the energy sector. Due to the fact that the Group's divisions are not active in an energy-intensive sector and do not have any business relationships with Ukrainian or Russian companies, nor are they active in these markets, we do not expect - from today's perspective - any significant impact on the Group.

## 4.4. Significant risks and uncertainties

By striving for sustained and profitable growth, AUSTRIACARD HOLDINGS is exposed to risks. We seek to limit our exposure solely to unavoidable risks and closely monitor the effects of such exposure to limit the overall risk. Therefore, risk management is a fundamental part of our planning process and the implementation of our strategy. Risk policies and internal control and risk management were determined by management and are apparent in our monthly reporting. Monthly results are closely analysed; adequate measures to manage risks are determined and monitored in management meetings.

The markets in which both divisions, Digital Security and Information Management operate are characterized by a high degree of competition. We respond to the intensive pricing pressure resulting from the competitive market situation with ongoing measures to increase efficiency and reduce cost, whilst in parallel we are continuously addressing new upselling opportunities, through the introduction of new innovative products & services and expansion of our footprint in new geographies.

As a result of the COVID-19 pandemic, the previously prevailing trend of decreasing purchase prices (especially for chips) began to reverse, and purchase prices for important input materials, such as chips, plastic films, paper and others, started to increase significantly. At the same time, ensuring timely availability of these materials is a challenge as a result of capacity bottlenecks at suppliers and logistics service providers. The situation on the procurement and logistics markets is therefore monitored on an ongoing basis and taken into account accordingly in planning and - where possible - also in sales prices.

## 4.5. Financial instruments, risks and strategies

The Group uses financial instruments for commercial, financing and investment purposes. The main risks arising from the financial instruments of the Group are, basically, the following:

- Market risk (exchange rate risk and interest rate risk)
- Credit risk
- Liquidity risk

### 4.5.1. Market risk

Market risk is the risk that changes in market prices – such as foreign exchange rates and interest rates – will affect the Group's income or the value of its holdings of financial instruments. The objective of market risk management is to manage and control market risk exposures within acceptable parameters, while optimizing the return. The Group is using derivative financial instruments to manage currency risk.

#### *Currency risk*

The Group is exposed to currency risk to the extent that there is a mismatch between the currencies in which sales, purchases and borrowings are denominated and the respective functional currencies of Group companies. The functional currencies of Group companies are primarily the Euro (EUR) and RON (Romania). The currencies in which the Group's transactions are denominated are mainly Euro and RON and to a significantly lesser extent GBP (British Pound), USD (US Dollar), TRY (Turkey), ALL (Albania), PLN (Poland) and others.

Exposure to currency fluctuations arises also from converting the financial information of the Group's subsidiaries in Romania, Turkey, Albania, Poland and UK from functional (local) to presentation currency and its incorporation in the Group's financial statements.

Management continuously monitors the development of relevant foreign exchange rates for current or upcoming transactions. In order to limit exposure to foreign exchange variances the Group aims at invoicing its customers and receiving invoices from suppliers as well as borrowing financial debt in the functional currency of the respective group component. As most costs of the Group accrue in Euro the Group also aims at fixing Euro sales prices for deliveries invoiced local currency. Where deemed necessary, the Group uses foreign currency derivatives to hedge future transactions, trade receivables and liabilities.

#### *Interest rate risk*

The Group is essentially financed using borrowings and loans with variable interest rates which are mostly linked to the Euribor. If the Group would not use derivatives for hedging, interest charges would – given the same level of net debt – increase if the Euribor increases. Management continuously monitors the development of net debt and interest rates.

In order to reduce the Group's interest rate risk, an interest rate swaps have been concluded to change the variable interest rate to a fixed interest rate for the long-term acquisition loans concluded in 2021.

### 4.5.2. Credit risk

Credit risk is the risk of financial loss to the Group if a customer or counterparty to a financial instrument fails to meet its contractual obligations, and arises principally from the Group's receivables from customers.

Credit risk is managed through credit examinations, credit limits and verification routines. If counterparty's credit-worthiness is questionable, advance payments or Letter of Credits are requested. The Group's main customers are banks and utility companies with sound credit ratings which reduces the Group's overall credit risk. In order to further decrease credit risk, the Group uses non-recourse factoring for certain customers.

### 4.5.3. Liquidity risk

Liquidity risk is the risk that the Group will encounter difficulty in meeting the obligations associated with its financial liabilities that are settled by delivering cash or another financial asset. The Group's approach to managing liquidity is to ensure, as far as possible, that it will have sufficient liquidity to meet its liabilities when they are due, under both normal and stressed conditions, without incurring unacceptable losses or risking damage to the Group's reputation.

The Group manages its liquidity needs by monitoring the contractual payments for long-term and short-term financial debt as well as the working capital requirements. Liquidity needs are monitored on a monthly basis and based on 90 to 180 day forecasts. Net cash requirements are compared to available borrowing limits, to identify surpluses or deficiencies in liquidity.

## 5. PERSONNEL

The measures to improve efficiency and adjusting production capacities to current market conditions in both Divisions, Digital Security and Information Management, in the last years represented large challenges for AUSTRIACARD HOLDINGS. Successfully managing difficult market conditions and achieving operating growth has only been possible thanks to the strong contribution made by every single employee.

In 2020 the COVID-19 pandemic started in Europe continuing in 2021 and reminded everyone that health is the most important and cannot be taken for granted. In order to protect our employees, we have implemented various measures to increase hygiene and avoiding close contacts at all factories of the Group.

Our employees' knowledge, capacity for innovation and high motivation are preconditions for the further internationalization and success of AUSTRIACARD HOLDINGS Group. Therefore, the Group aims to promote team spirit and motivation through initiatives such as the AUSTRIACARD Academy which is aimed at continued internal education and at improving internal cooperation.

As it is key that all employees understand and are aligned with the Group's objectives and work effectively together to reach these goals, a part of the annual remuneration of employees in management positions consists of variable performance components which are tied to meeting Group targets (EBITDA target per Division) and personal goals depending on the field of responsibility which are agreed on an annual basis.

In total, the Group's headcount has increased from 1,264 as of 31/12/2020 to 1,398 as of 31/12/2021 mainly as a result of the acquisition of the NITECREST companies.

Number of employees	31/12/2021	31/12/2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Digital Security Division	890	747	143	19.1%
Information Management Division	508	517	(9)	-1.7%
<b>Total</b>	<b>1,398</b>	<b>1,264</b>	<b>134</b>	<b>10.6%</b>

The average number of employees counted as full-time-equivalents, excluding the additional FTE related to NITECREST, was slightly increased by 3 FTE from 1200 FTE in 2020 to 1,203 FTE in 2021.

## 6. ENVIRONMENTAL MANAGEMENT

AUSTRIACARD HOLDINGS prevents pollution caused by all segments during production as far as possible by means of an effective environmental management system. This management system is based on statutory provisions and requirements, whereas Digital Security Division complies with EMAS (Eco Management and Audit Scheme) and Information Management Division with ISO 14001 (Environmental Management) and FSC (Forest Stewardship Council). The managers of the respective production and business premises are responsible for

complying with these provisions. Furthermore, there are clear regulations governing the responsibilities for environmental protection issues.

## 7. RESEARCH AND DEVELOPMENT

AUSTRIACARD HOLDINGS' research and development strategy is focused on the following objectives:

- Market-oriented product innovations as a basis to continue the growth strategy
- Optimizing the use of resources and production processes.

Particularly in the Digital Security Division effective research & development is important as the product cycles are short and as the requirements of business partners and final customers are evolving. This is especially valid for the payment sector. We understand these changes as opportunities and rely on our R&D experts to enable us to propose unique services to our customer which will help us grow in the short and long run.

Main projects are currently the development of biometric payment card products where contactless payments are authorized by fingerprint, roll-out of payment card products based on recycled plastic or degradable PVC and the continued development of our native operating systems "ACOS" for payment cards and "ACOS ID" for ID and Government solutions and cards. Capitalizing on the development of ACOS ID, the Group is already supplying the first picture e-health-card in Austria. Furthermore, our specialists in Spain continue developing a new ERP for personalization businesses for our personalization center in the USA.

INFORM innovates, with the roll-out new services in Information Management, converting current products to higher added value services (Customer Communication Management, Document Management, Scanning & Archiving etc.), and especially with the provision of highly specialized and technologically advanced digitalization solutions, such as Digital Onboarding, OCR / Data Capture Solutions, Robotic Process Automation, Natural Language Understanding and Cognitive Analytics Solutions, in order to support its customers and to attract new ones, supporting them in their own digital transformation journey.

In 2018 the Group started its initiative to provide security in the world of Internet of Things ('IoT') under the brand of NAUTILUS and has grouped its activities of its new IoT Division at AUSTRIACARD HOLDINGS AG level. NAUTILUS's mission is a future where assets and solutions flow intelligently in their value chains, by transforming the "Internet of Things" ecosystem. Through continuous research and development, service excellence, teamwork, innovation and integrity, NAUTILUS seeks to be pioneering leader across multiple market segments. Our passion for innovation drives us to provide high quality services that can be applied to a wide spectrum of industries, from Supply Chains 4.0 to Industrial Applications, Security and Defence segments. Nautilus continued this initiative and is currently developing high-end solutions in the fields of secure / encrypted communications and assets tracking and control.

Vienna, 28 March 2022

Nikolaos Lykos  
Chairman of the Management Board

Panagiotis Spyropoulos  
Vice Chairman & Group CEO

## B) CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

### Consolidated statement of financial position

	Note	31 December 2021	31 December 2020
<b>Assets</b>			
Property, plant and equipment and right of use assets	13	82,955,114	79,614,688
Intangible assets and goodwill	14	60,650,884	31,378,015
Equity-accounted investees	15	260,000	2,274,439
Other receivables	17	634,484	639,907
Other long-term assets	5	500,008	681,829
Deferred tax assets	12	339,015	586,140
<b>Non-current assets</b>		<b>145,339,505</b>	<b>115,175,019</b>
Inventories	16	23,187,892	19,826,466
Contract assets	5	8,692,836	9,870,830
Current income tax assets		387,421	304,081
Trade receivables	17	29,266,953	19,311,897
Other receivables	17	8,026,225	5,907,802
Cash and cash equivalents	0 18	11,484,243	11,010,746
<b>Current assets</b>		<b>81,045,570</b>	<b>66,231,821</b>
<b>Total assets</b>		<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>
<b>Equity</b>			
Share capital		14,638,053	14,638,053
Share premium		6,999,933	6,999,933
Other reserves		6,449,833	8,144,995
Retained earnings		27,867,163	18,928,480
<b>Equity attributable to owners of the Company</b>		<b>55,954,982</b>	<b>48,711,461</b>
Non-controlling interests	26	12,479,449	11,981,141
<b>Total Equity</b>		<b>68,434,431</b>	<b>60,692,602</b>
<b>Liabilities</b>			
Loans and borrowings	20	75,842,814	51,492,291
Employee benefits	10	4,531,729	5,249,949
Other payables	21	8,644,733	10,276,883
Deferred tax liabilities	12	6,773,511	4,422,709
<b>Non-current liabilities</b>		<b>95,792,787</b>	<b>71,441,832</b>
Current income tax liabilities		1,644,924	292,649
Loans and borrowings	20	20,737,061	17,346,573
Trade payables	21	24,279,428	19,981,097
Other payables	21	11,143,748	8,042,420
Contract liabilities	5	4,157,584	1,794,724
Deferred income		132,162	412,066
Provisions	22	62,951	1,402,875
<b>Current Liabilities</b>		<b>62,157,858</b>	<b>49,272,406</b>
<b>Total Liabilities</b>		<b>157,950,645</b>	<b>120,714,238</b>
<b>Total Equity and Liabilities</b>		<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>

The following explanatory notes constitute an integral part of these consolidated financial statements.

## Consolidated income statement

The income statement of the Group for the year 1/1 – 31/12/2021 and the respective comparative figures of the previous year are the following:

	Note	2021	2020
Revenues	5	177,954,895	173,852,641
Cost of sales	7	(137,469,701)	(134,190,259)
<b>Gross profit</b>		<b>40,485,194</b>	<b>39,662,382</b>
Other income	7	12,870,160	2,579,119
Selling and distribution expenses	7	(14,424,372)	(13,643,811)
Administrative expenses	7	(14,977,669)	(11,844,590)
Research and development expenses	7	(6,011,699)	(5,538,572)
Other expenses	7	(3,322,766)	(730,517)
Litigation and restructuring expenses	6	0	(1,058,555)
Result from associated companies	15	418,287	361,748
+ Depreciation, amortization and impairment	13, 14	11,721,958	10,272,786
<b>EBITDA</b>		<b>26,759,093</b>	<b>20,059,989</b>
- Depreciation, amortization and impairment	13, 14	(11,721,958)	(10,272,786)
<b>EBIT</b>		<b>15,037,135</b>	<b>9,787,204</b>
Financial income	8	130,344	65,784
Financial expenses	8	(2,880,561)	(3,383,630)
<b>Net finance costs</b>	8	<b>(2,750,217)</b>	<b>(3,317,846)</b>
<b>Profit (Loss) before tax</b>		<b>12,286,918</b>	<b>6,469,358</b>
Income tax expense	12	(2,246,400)	(1,024,171)
<b>Profit (Loss)</b>		<b>10,040,518</b>	<b>5,445,186</b>
<b>Profit (Loss) attributable to:</b>			
Owners of the Company		9,228,426	5,148,050
Non-controlling interests		812,092	297,136
		<b>10,040,518</b>	<b>5,445,186</b>
<b>Earnings (loss) per share</b>			
Basic and diluted	9	<b>0.63</b>	<b>0.35</b>

The following explanatory notes constitute an integral part of these consolidated financial statements.

## Consolidated statement of comprehensive income

	Note	2021	2020
<b>Profit (Loss)</b>		<b>10,040,518</b>	<b>5,445,186</b>
<b>Other comprehensive income</b>			
<b>Items that will never be reclassified to profit or loss</b>			
Revaluation of property, plant and equipment	13	(398,708)	1,527,526
Related tax		64,998	(375,044)
Revaluation of defined benefit liability	10	(78,193)	117,841
Related tax		(31,328)	(30,070)
		<b>(443,230)</b>	<b>1,240,253</b>
<b>Items that are reclassified to profit or loss</b>			
Cash flow hedges	23	(235,582)	72,072
Related tax		58,070	(18,018)
Foreign currency translation differences		(1,240,285)	(1,100,005)
		<b>(1,417,797)</b>	<b>(1,045,951)</b>
<b>Other comprehensive income, net of tax</b>		<b>(1,861,027)</b>	<b>194,302</b>
<b>Total comprehensive income</b>		<b>8,179,491</b>	<b>5,639,488</b>
<b>Total comprehensive income attributable to:</b>			
Owners of the Company		7,513,521	5,521,230
Non-controlling interests		665,970	118,258
		<b>8,179,491</b>	<b>5,639,488</b>

The following explanatory notes constitute an integral part of these consolidated financial statements.

## Consolidated statement of changes in equity

	For the year ended 31 December 2021							
	Share capital	Share premium	Translation reserve	Revaluation reserve	Attributable to owners of the Company			Retained earnings
					IAS 19 reserve	Cash flow hedge reserve		
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(4,770,665)</b>	<b>13,403,471</b>	<b>(478,811)</b>	<b>0</b>	<b>18,928,480</b>	
Profit (Loss)	0	0	0	0	0	0	9,228,426	
Other comprehensive income	0	0	(1,075,375)	(333,400)	(112,598)	(174,210)	0	
<b>Total comprehensive income</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1,075,375)</b>	<b>(333,400)</b>	<b>(112,598)</b>	<b>(174,210)</b>	<b>9,228,426</b>	
Distribution of dividends	0	0	0	0	0	0	0	
Share based payment through equity instruments	0	0	0	0	0	0	1,372,432	
Acquisition of non-controlling interests without loss of control	0	0	0	0	0	0	(1,404,913)	
Other movements	0	0	420	0	0	0	(257,262)	
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(5,845,620)</b>	<b>13,070,071</b>	<b>(600,409)</b>	<b>(174,210)</b>	<b>27,867,163</b>	

	For the year ended 31 December 2020							
	Share capital	Share premium	Translation reserve	Revaluation reserve	Attributable to owners of the Company			Retained earnings
					IAS 19 reserve	Cash flow hedge reserve		
<b>Balance at 1 January 2020</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(3,832,024)</b>	<b>12,295,119</b>	<b>(595,916)</b>	<b>(54,054)</b>	<b>14,596,108</b>	
Profit (Loss)	0	0	0	0	0	0	5,148,050	
Other comprehensive income	0	0	(941,932)	1,152,439	108,079	54,054	0	
<b>Total comprehensive income</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(941,392)</b>	<b>1,152,439</b>	<b>108,079</b>	<b>54,054</b>	<b>5,148,050</b>	
Distribution of dividends	0	0	0	0	0	0	(675,000)	
Acquisition of non-controlling interests	0	0	2,751	(44,087)	26	0	(113,678)	
<b>Balance at 31 December 2020</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(4,770,665)</b>	<b>13,403,471</b>	<b>(487,811)</b>	<b>0</b>	<b>18,928,480</b>	

## Consolidated statement of cash flows

The statement of cash flows of the Group for the year 1/1 – 31/12/2021 and the respective comparative figures of the previous year are the following:

	Note	2021	2020 adjusted
<b>Cash flows from operating activities</b>			
Profit (Loss) before tax		12,286,918	6,649,358
<b>Adjustments for:</b>			
-Depreciation, amortization and impairment	13, 14	11,721,958	10,272,786
-Net finance cost	8	2,750,217	3,317,846
-Net gain on sale of property, plant and equipment		(326)	(72,308)
-Result from associated companies		(418,287)	(361,748)
-Change in provisions (included in EBIT)	10	(2,088,205)	793,024
-Other non-cash transactions		(5,545,482)	226,532
		18,706,793	20,645,490
<b>Changes in:</b>			
-Inventories	16	(2,591,706)	(666,753)
-Contract assets	5	1,177,994	(714,863)
-Trade and other receivables	17	(6,755,487)	1,009,717
-Contract liabilities	5	2,362,860	(915,894)
-Trade and other liabilities	22	1,803,730	(1,720,634)
Taxes paid		(1,582,136)	(1,413,505)
<b>Net cash from (used in) operating activities</b>		<b>13,122,048</b>	<b>16,223,557</b>
<b>Cash flows from investment activities</b>			
Interest received		97,710	108,986
Proceeds from sale of property, plant and equipment		301,715	245,599
Dividends received from associated companies		762,713	715,264
Acquisition of subsidiaries and business, net of cash acquired	25	(16,844,929)	0
Acquisition of property, plant and equipment & intangible assets	13, 14	(9,034,724)	(8,767,389)
Acquisition of other long-term assets		0	(428,975)
<b>Net cash from (used in) investing activities</b>		<b>(24,717,514)</b>	<b>(8,213,535)</b>
<b>Cash flows from financing activities</b>			
Interest paid		(2,518,605)	(2,433,678)
Proceeds from loans and borrowings	21	36,319,458	40,874,112
Repayment of borrowings	21	(9,676,120)	(53,792,869)
Payment of lease liabilities	21	(2,724,768)	(2,255,524)
Dividends paid to non-controlling interest		(877,347)	(512,376)
Dividends paid to owners of the Company		0	(675,000)
Acquisition of non-controlling interests		(8,121,956)	0
<b>Net cash from (used in) financing activities</b>		<b>12,400,661</b>	<b>(18,795,334)</b>
<b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>		<b>805,195</b>	<b>(10,785,312)</b>
<b>Cash and cash equivalents at 1 January</b>		<b>11,010,746</b>	<b>22,266,638</b>
Effect of movements in exchange rates on cash held		(331,698)	(470,581)
<b>Cash and cash equivalents at 31 December</b>		<b>11,484,243</b>	<b>11,010,746</b>

The following explanatory notes constitute an integral part of these annual financial statements.

## Notes to the consolidated financial statements

### Basis of preparation

#### 1. Reporting Entity

AUSTRIACARD HOLDINGS AG (the 'Company') is domiciled in Austria. AUSTRIACARD HOLDINGS AG was established at September 29th, 2010 and since March 12th, 2014 is the ultimate legal parent of AUSTRIACARD HOLDINGS Group. The Company's registered office is in Lamezanstraße 4-8, 1232, Vienna, Austria. These consolidated financial statements comprise the Company and its subsidiaries (collectively the 'Group' and individually 'Group companies'). The Group is an international group active in the business areas of "Digital Security" under the brand AUSTRIACARD and TAG SYSTEMS and "Information Management" under the brand INFORM.

#### 2. Basis of accounting

The accompanying consolidated financial statements (hereinafter "financial statements") have been prepared by Management pursuing §245a of the Austrian Commercial Code in accordance with the International Financial Reporting Standards (hereinafter «IFRS») as adopted by the European Union (EU). The financial statements have been prepared on historic costs basis, as modified following the adjustment of certain assets and liabilities at fair values. These financial statements are presented in euro, which is the functional currency of the Company.

Amounts and percentage rates in these consolidated financial statements were rounded, and the addition of these individual figures can therefore produce results that differ from the totals shown.

Details of the Group's accounting policies and methods, including changes during the year are included in Notes 31 and 32.

#### 3. Use of judgments and estimates

In preparing these consolidated financial statements, management has made judgments, estimates and assumptions that affect the application of the Group's accounting policies and the reported amounts of assets, liabilities, income and expenses and the notes to the financial statements. Actuals may differ from these estimates.

Judgments, estimates and assumptions are based on the experience from previous years and other factors, included the expectations of future events that are considered reasonable under the particular conditions. Management considers the following accounting estimates and assumptions discussed below to be its critical accounting estimates.

##### i. Testing for impairment of goodwill and non-current other assets

Management tests at least annually whether goodwill has suffered any impairment. The recoverable amounts of cash-generating units have been determined based on the higher between value-in-use calculations and fair value less costs to sell. The preparation of these calculations requires the use of estimates, as for example planning of future cash flows and derivation of the discount rate.

Non-financial assets are reviewed for impairment whenever events or changes in circumstances indicate that the carrying amount may not be recoverable. If an impairment indicator is identified, the fair value of the non-financial asset is appraised – if necessary by an external appraiser – and compared with the carrying amount. If the carrying amount exceeds the fair value, impairment is recognized.

##### ii. Acquisition of subsidiaries: Determination of Fair Values of the identifiable assets and liabilities acquired

When the NITECREST companies were acquired in 2021, customer relationships were identified as the main identifiable intangible assets. There were determined using the "Multi-Period-Excess-Earnings" method. These calculations require the use of estimates, such as planning future revenues and expenses, as well as deriving the discount rate.

Please refer to Note 25 for further information on the acquisition of subsidiaries.

## Performance of the year

### 4. Operating segments

#### i. Basis for segmentation

The identification of reportable segments is based on information that is regularly used by the Group's chief decision maker to allocate resources and assess performance. The CEO is the Group's chief decision maker. The Group's CEO reviews the internal report on a monthly and year to date basis. The accounting basis for the internal report is consistent with the IFRS financial reporting.

Internal reporting to the CEO is based on business areas which comprise two strategic segments, which are the reportable segments, the Digital Security Division and the Information Management Division. These segments offer different products and services, and are managed separately because they require different technology and marketing strategies.

#### ii. Intersegment transactions

Transactions between the segments involve mainly the sale of goods and provision of services and are eliminated in the column "Eliminations". Intragroup transactions between the segments generally reflect ordinary market conditions.

#### iii. Information about reportable segments

Information related to each reportable segment is set out below. Segment adjusted EBITDA is used to measure performance because management believes that this information is the most relevant in evaluating the results of the respective segments.

Reportable segments	Operations
<b>Digital Security</b>	Production, development and personalization of Smart Cards for Banks, Public Organizations and Retail chains holding international certificates by, among others, Visa and MasterCard.
<b>Information Management</b>	Printing management, production of secured documents, production of prepaid cards and business process outsourcing, services of printing and posting statements, electronic presentation of statements and printing management for Banks, Telecommunication companies, Public sector and Industrial/Trade companies.

Income and expenses as well as assets and liabilities that are not attributable to one of the operating segments presented above are summarized in column "Corporate". Assets and liabilities being used by both operating segments are allocated proportionally based on use.

2021	Reportable Segments			Corporate	Eliminations	Total
	Digital Security	Information Management	Total reportable segments			
Revenues	104,447,629	73,507,266	177,954,895	0	0	177,954,895
Intersegment revenues	3,617,000	1,473,543	5,090,543	0	(5,090,543)	0
<b>Segment revenues</b>	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>183,045,438</b>	<b>0</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>
Costs of material & mailing	(55,741,903)	(46,134,464)	(101,876,367)	0	4,659,147	(97,217,221)
<b>Gross profit I</b>	<b>52,322,726</b>	<b>28,846,344</b>	<b>81,169,070</b>	<b>0</b>	<b>(431,396)</b>	<b>80,737,674</b>
Production costs	(24,665,428)	(15,436,689)	(40,102,117)	0	264,673	(39,837,444)
<b>Gross profit II</b>	<b>27,657,298</b>	<b>13,409,656</b>	<b>41,066,954</b>	<b>0</b>	<b>(166,723)</b>	<b>40,900,230</b>
Other income	3,023,988	1,451,528	4,475,516	0	(867,678)	3,607,838
Selling and distribution expenses	(9,376,703)	(5,302,967)	(14,679,670)	0	255,298	(14,424,372)
Administrative expenses	(7,983,559)	(5,154,615)	(13,138,174)	(420,691)	99,196	(13,459,669)
Research and development expenses	(5,519,444)	(466,384)	(5,985,828)	(137,486)	111,615	(6,011,699)
Other expenses	(596,647)	(1,141,811)	(1,738,458)	(14,556)	568,291	(1,184,722)
Result from associated companies	418,287	0	418,287	0	0	418,287
+ Depreciation, amortization and impairment	7,451,979	4,432,235	11,884,214	83,572	2	11,967,787
<b>adjusted EBITDA</b>	<b>15,075,199</b>	<b>7,227,642</b>	<b>22,302,841</b>	<b>(489,161)</b>	<b>(0)</b>	<b>21,813,680</b>
- Depreciation, amortization and impairment	(7,451,979)	(4,432,235)	(11,884,214)	(83,572)	(2)	(11,967,787)
<b>adjusted EBIT</b>	<b>7,623,220</b>	<b>2,795,407</b>	<b>10,418,627</b>	<b>(572,733)</b>	<b>(2)</b>	<b>9,845,893</b>
Financial income	97,629	853	98,482	(626)	0	97,857
Financial expenses	(1,350,016)	(1,312,663)	(2,662,679)	(147,356)	0	(2,810,035)
<b>Net finance costs</b>	<b>(1,252,387)</b>	<b>(1,311,809)</b>	<b>(2,564,197)</b>	<b>(147,982)</b>	<b>0</b>	<b>(2,712,178)</b>
<b>adjusted Profit (Loss) before tax</b>	<b>6,370,833</b>	<b>1,483,598</b>	<b>7,854,431</b>	<b>(720,714)</b>	<b>(2)</b>	<b>7,133,715</b>
Adjustments & non-recurring items	5,293,534	(590,931)	4,702,603	0	450,601	5,153,204
<b>Profit (Loss) before tax</b>	<b>11,664,366</b>	<b>892,667</b>	<b>12,557,033</b>	<b>(720,714)</b>	<b>450,599</b>	<b>12,286,919</b>
Income tax expense	(1,807,554)	(433,596)	(2,241,150)	(5,250)	0	(2,246,400)
<b>Profit (Loss)</b>	<b>9,856,812</b>	<b>459,071</b>	<b>10,315,884</b>	<b>(725,964)</b>	<b>450,599</b>	<b>10,040,519</b>
Segment assets	151,388,244	67,804,828	219,193,072	67,218,205	(56,946,202)	229,465,076
Segment liabilities	101,915,861	42,174,150	144,090,011	9,301,541	7,639,093	161,030,645
Capital expenditure incl. finance lease	28,234,779	3,827,345	32,062,125	5,650	0	32,067,775
Depreciation & Amortization	6,791,113	4,432,235	11,223,348	83,572	2	11,306,922
Impairment on Non-current assets	1,475,611	0	0	1,475,611	0	1,475,611

2020	Reportable Segments			Corporate	Eliminations	Total
	Digital Security	Information Management	Total reportable segments			
Revenues	104,828,232	69,024,409	173,852,641	0	0	173,852,641
Intersegment revenues	4,909,261	754,131	5,663,392	0	(5,663,392)	0
<b>Segment revenues</b>	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>179,516,033</b>	<b>0</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>
Costs of material & mailing	(58,080,171)	(43,668,860)	(101,749,031)	0	4,985,697	(96,763,333)
<b>Gross profit I</b>	<b>51,657,322</b>	<b>26,109,680</b>	<b>77,607,003</b>	<b>0</b>	<b>(677,695)</b>	<b>77,089,308</b>
Production costs	(23,712,583)	(13,991,818)	(37,704,401)	0	277,475	(37,426,926)
<b>Gross profit II</b>	<b>27,944,739</b>	<b>12,117,862</b>	<b>40,062,602</b>	<b>0</b>	<b>(400,220)</b>	<b>39,662,382</b>
Other income	1,911,502	1,484,367	3,395,869	0	(816,750)	2,579,119
Selling and distribution expenses	(8,864,180)	(4,941,092)	(13,805,271)	0	161,460	(13,643,811)
Administrative expenses	(6,888,483)	(4,697,046)	(11,585,529)	(371,496)	112,436	(11,844,590)
Research and development expenses	(4,502,152)	(764,613)	(5,266,764)	(717,363)	445,556	(5,538,572)
Other expenses	(762,459)	(1,268,497)	(2,030,956)	(5,633)	497,517	(1,539,072)
Result from associated companies	361,748	0	361,748	0	0	361,748
+ Depreciation, amortization and impairment	5,820,989	4,174,958	9,995,946	276,838	2	10,272,786
<b>adjusted EBITDA</b>	<b>15,021,705</b>	<b>6,105,939</b>	<b>21,127,644</b>	<b>(817,655)</b>	<b>0</b>	<b>20,309,989</b>
- Depreciation, amortization and impairment	(5,820,989)	(4,174,958)	(9,995,946)	(276,838)	(2)	(10,272,786)
<b>adjusted EBIT</b>	<b>9,200,716</b>	<b>1,930,982</b>	<b>11,131,698</b>	<b>(1,094,493)</b>	<b>(1)</b>	<b>10,037,204</b>
Financial income	20,707	1,522	22,229	0	(12)	22,217
Financial expenses	(1,300,765)	(1,348,232)	(2,648,997)	(140,394)	0	(2,789,391)
<b>Net finance costs</b>	<b>(1,280,058)</b>	<b>(1,346,710)</b>	<b>(2,626,768)</b>	<b>(140,394)</b>	<b>(12)</b>	<b>(2,767,174)</b>
<b>adjusted Profit (Loss) before tax</b>	<b>7,920,658</b>	<b>584,272</b>	<b>8,504,930</b>	<b>(1,234,887)</b>	<b>(13)</b>	<b>7,270,030</b>
Adjustments & non-recurring items	(627,989)	(172,683)	(800,673)	0	0	(800,673)
<b>Profit (Loss) before tax</b>	<b>7,292,669</b>	<b>411,589</b>	<b>7,704,257</b>	<b>(1,234,887)</b>	<b>(13)</b>	<b>6,469,358</b>
Income tax expense	(667,560)	(465,008)	(1,132,569)	108,397	0	(1,024,171)
<b>Profit (Loss)</b>	<b>6,625,109</b>	<b>(53,420)</b>	<b>6,571,689</b>	<b>(1,126,490)</b>	<b>(13)</b>	<b>5,445,186</b>
Segment assets	103,036,765	69,683,117	172,719,882	59,758,756	(51,071,798)	181,406,840
Segment liabilities	68,064,759	41,875,659	109,940,418	2,260,321	8,513,498	120,714,238
Capital expenditure incl. finance lease	9,291,106	2,016,671	11,307,777	17,160	0	11,324,936
Depreciation & Amortization	5,820,989	4,078,379	9,899,367	132,838	2	10,032,207
Impairment on Non-current assets	0	96,579	96,579	144,000	0	240,597

## iv. Geographic Information

Non-current assets by country	2021	2020
Greece	23,840,597	25,297,613
Romania	32,898,364	33,657,316
Austria	29,110,968	26,679,478
United Kingdom	31,183,394	267,081
Other countries	28,306,182	29,273,531
<b>Total</b>	<b>145,339,505</b>	<b>115,175,019</b>

## v. Adjustment & non-recurring items

Adjustment & non-recurring items	2021	2020
Gain from adjustment of a defined benefit plan	500,843	0
Income from step-acquisition of TAG NITECREST	6,623,435	0
Income from release of Put Option for shares of a subsidiary	2,138,044	0
Foreign exchange gains	28,802	24,096
Income from Financial assets at fair value through profit or loss	3,686	19,471
Share-based remuneration	(1,518,000)	0
Expense from granting a Put Option for shares of a subsidiary	(2,138,044)	0
Expense from restructuring	0	(250,000)
Foreign exchange losses	0	(594,200)
Impairment of intangible & tangible assets	(415,036)	0
Expense from Financial assets at fair value through profit or loss	(70,526)	(39)
<b>Total</b>	<b>5,153,203</b>	<b>(800,673)</b>

## 5. Revenues

### A. Revenues from contracts with customers

2021	Digital Security	Information Management	Eliminations	Total
<b>Revenues by region</b>				
Western Europe & Scandinavia	57,871,744	804,718	(141,301)	58,535,161
Central & Eastern Europe	25,645,304	73,928,504	(4,949,242)	94,967,345
Asia & Africa	18,221,579	247,587	0	18,126,387
Americas	6,324,028	0	0	6,324,028
Oceania	1,974	0	0	1,974
	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>
<b>Type of revenue</b>				
Revenues from sale of goods	77,073,611	24,250,531	558,434	101,882,576
Revenues from services	9,923,549	11,216,277	(383,041)	20,756,785
Revenues from licenses & royalties	39,201	155,644	0	194,845
Revenues from sale of merchandise	13,518,863	10,266,481	(4,270,283)	19,515,060
Revenues from transportation services	7,509,404	29,091,876	(995,652)	35,605,628
	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>
<b>Timing of revenue recognition</b>				
Products and services transferred over time	94,545,766	64,714,328	(820,259)	158,439,835
Products transferred at a point of time	13,518,863	10,266,481	(4,270,283)	19,515,060
	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>

2020	Digital Security	Information Management	Eliminations	Total
<b>Revenues by region</b>				
Western Europe & Scandinavia	67,223,583	1,751,280	(537,767)	68,437,096
Central & Eastern Europe	25,847,970	67,709,735	(5,125,626)	88,432,080
Asia & Africa	15,200,136	317,525	0	15,517,661
Americas	1,453,538	0	0	1,453,538
Oceania	12,266	0	0	12,266
	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>
<b>Type of revenue</b>				
Revenues from sale of goods	86,971,318	26,135,288	676,121	113,782,727
Revenues from services	7,580,364	8,365,456	(623,937)	15,321,882
Revenues from licenses & royalties	73,609	0	0	73,609
Revenues from sale of merchandise	9,520,831	9,197,328	(5,715,575)	13,002,583
Revenues from transportation services	5,591,372	26,080,468	0	31,671,840
	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>
<b>Timing of revenue recognition</b>				
Products and services transferred over time	100,216,663	60,581,212	52,183	160,850,057
Products transferred at a point of time	9,520,831	9,197,328	(5,715,575)	13,002,583
	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>

#### B. Contract assets and receivables

	2021	2020
Trade receivables	29,268,194	19,311,897
Contract assets	8,692,836	9,870,830
	<b>37,961,030</b>	<b>29,182,727</b>

The contract assets relate to the Group's rights to consideration for work completed but not billed at the reporting date on made-to-order printing and payment products.

#### C. Contract liabilities

	2021	2020
<b>Balance at 1 January</b>	<b>1,794,724</b>	<b>2,710,618</b>
Prepayments received	3,824,987	1,874,729
Recognition as revenue	(1,337,247)	(2,710,618)
Acquisition through business combinations	0	0
Effect of movements in exchange rates	(124,880)	(80,005)
<b>Balance at 31 December</b>	<b>4,157,584</b>	<b>1,794,724</b>

Contract liabilities essentially relate to prepayments received for the delivery of customer-specific printing and payment products.

#### D. Costs to fulfill a contract

	2021	2020
<b>Balance at 1 January</b>	<b>681,829</b>	<b>863,651</b>
Costs to fulfil a contract accrued during the year	0	0
Realized as an expense	(181,821)	(181,821)
Transfer	0	0
Effect of movements in exchange rates	0	0
<b>Balance at 31 December</b>	<b>500,008</b>	<b>681,829</b>

Costs to fulfill a contract are included in Other long-term assets in the Statement of financial position.

## 6. Litigation and restructuring expenses

	2021	2020
Litigations	0	808,555
Restructuring	0	250,000
<b>Total</b>	<b>0</b>	<b>1,058,555</b>

Expenses from litigation and restructuring in the 2020 financial year include expenses from the penalty imposed by the Romanian Competition Authority resulting from proceedings of the Romanian Competition Authority against Inform Lykos S.A. Romania (ILR), a subsidiary of the Group, which have been ongoing since 2016, as well as expenses from litigation and from the closure of a personalization site in Poland.

## 7. Income and expenses

### A. Other Income

	2021	2020
Government grants	231,467	65,816
Gain on sale of equipment	22,182	72,308
Rental income from property leases	76,754	77,492
Reversal of accruals	1,130,279	150,952
Income from step-acquisition of TAG NITECREST	6,623,435	0
Income from release of Put Option for shares of a subsidiary	2,138,044	0
Release of allowance on receivables	0	72,324
Capitalised development expenses	2,469,194	1,984,410
Other income	178,805	155,816
<b>Total</b>	<b>12,870,160</b>	<b>2,579,119</b>

### B. Other Expenses

	2021	2020
Contract penalties	209,365	5,433
Impairment loss on trade receivables and contract assets	78,559	276,418
Losses from write-downs of inventories	427,277	153,284
Expense from granting a Put Option for shares of a subsidiary	2,138,044	0
Property and other taxes	64,352	35,186
Bank charges	140,037	105,168
Re-invoiced expenses	85,138	8,958
Other expenses	179,994	260,196
<b>Total</b>	<b>3,322,766</b>	<b>730,517</b>

### C. Expenses by nature

The following table presents Costs of sales, Administrative expenses, Selling and distribution expenses and Research and development expenses by nature of expense.

	2021	2020
Employee compensation and expenses	40,561,046	37,570,640
Costs of inventories recognized as expense	65,867,683	66,928,102
Mailing costs	31,349,537	29,835,232
Third party fees	7,521,521	6,073,131
Commissions paid	1,102,128	1,097,947
Utilities and maintenance expenses	6,551,283	6,047,432
Rentals from property and machinery	468,532	335,212
Tax and duties	546,971	433,182
Transportation expenses	2,762,776	2,529,567
Inks and similar consumable materials	2,228,439	2,206,282
Depreciation, amortization and impairment	11,721,958	10,272,786
Other expenses	2,141,568	1,887,720
<b>Total</b>	<b>172,883,440</b>	<b>165,217,232</b>

Employee compensation and expenses include share-based payment expense amounting to € 1.5 million (2020: € 0), see note 10.

### 8. Net Finance costs

	2021	2020
Interest income under the effective interest method	97,780	22,218
Financial assets at fair value through profit or loss – net change in fair value	3,686	19,471
Foreign exchange gains	28,802	24,096
Dividend income	76	0
<b>Finance income</b>	<b>130,344</b>	<b>65,784</b>
Interest expense on Financial liabilities measured at amortized cost	(2,312,928)	(2,332,757)
Commissions of letters of guarantee	(179,027)	(148,556)
Foreign exchange losses	0	(594,200)
Financial assets at fair value through profit or loss – net change in fair value	(70,526)	(39)
Other financial expenses	(318,079)	308,078)
<b>Finance costs</b>	<b>(2,880,561)</b>	<b>(3,383,630)</b>
<b>Net finance costs recognized in profit or loss</b>	<b>(2,750,217)</b>	<b>(3,317,846)</b>

### 9. Earnings per share

#### A. Basic and diluted earnings or (losses)

	2021	2020
Profit (loss) attributable to the owners of the Company	9,228,426	5,148,050

#### B. Weighted-average number of ordinary shares

	2021	2020
Issued ordinary shares at 1 January	14,638,053	14,638,053
Effects in the year	0	0
<b>Weighted-average number of ordinary shares at 31<sup>st</sup> December</b>	<b>14,638,053</b>	<b>14,638,053</b>

## Employee Benefits

### 10. Employee benefits

- **Greece**

Obligations resulting from this program concern compensation of staff retirement arising from the provisions of Law 2112/20, as amended by Law 4093/12. According to Greek legislation, establishing and funding is not provided in the form of contributions, specific fund (reserve) to cover the severance compensation laws 2112/20 and 3026/54, as amended by Law 4093/12, and for other related benefits. As a result, a special fund is not created, from which the settlement of the liability could be made. The compensation provided by the laws 2112/20 and 3026/54, as amended by Law 4093/12 are exclusively one-off indemnities which are given only in cases of normal retirement, redundancy and for those subject to Law 3026/54, in death and voluntary retirement under conditions. There are no funding requirements. Employers are not required to contribute to the plan.

Effect of adjustment due to the change in International Accounting Standard (IAS) 19 "Employee benefits". : The International Financial Reporting Standards Interpretations Committee issued a final agenda decision in May 2021, under the title "Attributing Benefits to Periods of Service" (IAS 19), which includes explanatory material regarding the attribution of benefits in periods of service regarding a specific defined benefit plan analogous to that defined in Article 8 of Greek Law 3198/1955 regarding provision of compensation due to retirement (the "Labor Law Defined Benefit Plan"). This explanatory information differentiates the way in which the basic principles and regulations of IAS 19 have been applied in Greece in the previous years, and therefore, according to what is defined in the "IASB Due Process Handbook (par 8.6)", entities that prepare their financial statements in accordance with IFRS are required to amend their Accounting Policy accordingly. Based on the above, the aforementioned decision is implemented as a change in accounting policy.

In these consolidated financial statements, this change has been corrected on a current basis through profit & loss and not retrospectively due to immateriality.

- **Austria**

#### *Pension plans*

The company provides unfunded defined pension plans for one person, who is retired and receives a percentage of his former salary on monthly basis. In case of death, the widow of the employee receives 60% of the benefit.

#### *Severance*

Severance benefit obligations for employees hired before 1 January 2003 are covered by defined benefit plans. Upon termination by the Group or retirement, eligible employees receive severance payments equal to a multiple of their monthly compensation which comprises fixed compensation plus variable elements such as overtime or bonuses. Maximum severance is equal to a multiple of twelve times the eligible monthly compensation.

Contribution-based termination benefits exist for employees whose employment started after 31 December 2002. These obligations for termination benefits are fulfilled by regular contributions to an employee benefit fund. Except for this, there are no further obligations for the Group and hence the recognition of a provision is not necessary.

**A. Movement in net defined benefit liability**

	Defined benefit obligation	
	2021	2020
<b>Balance at 1 January</b>	<b>5,249,949</b>	<b>5,611,974</b>
<b>Included in profit or loss</b>		
Current service cost	198,296	183,179
Gain from adjustment of a defined benefit plan	(500,843)	0
Settlement/Curtailment/Termination loss/(gain)	(149,289)	(103,843)
Interest cost (income)	40,087	58,717
	<b>(411,749)</b>	<b>138,054</b>
<b>Included in OCI</b>		
Remeasurement loss (gain):		
– Actuarial loss (gain) arising from:		
- demographic assumptions	42,120	(19,849)
- financial assumptions	147,471	(164,955)
- experience adjustment	(111,398)	66,963
	<b>78,193</b>	<b>(117,841)</b>
<b>Sum</b>	<b>(718,221)</b>	<b>20,212</b>
<b>Other</b>		
Benefits paid	(384,664)	(382,237)
	<b>(384,664)</b>	<b>(382,237)</b>
<b>Balance at 31 December</b>	<b>4,531,729</b>	<b>5,249,949</b>
Acquisition through business combinations	0	0
<b>Balance at 31 December new</b>	<b>4,531,729</b>	<b>5,249,949</b>

**B. Actuarial assumptions**

The following were the principal actuarial assumptions at each reporting date (expressed as weighted averages).

- *Post-employment define benefit plans in Greece*

	2021	2020
Discount rate	1.0%	1.4%
Future salary increase	2.0%	1.0%

The weighted-average duration of the defined benefit obligation for the fiscal year 202020 was:

	2021	2020
Years	7.3	7.9

- *Post-employment define benefit plans in Austria*

	2021	2020
Discount rate	1.0%	0.8%
Future salary increase	2.2%	1.5%

The weighted-average duration of the defined benefit obligation for the fiscal year 2020 was:

	2021	2020
Years	8.5	8.7

### C. Sensitivity analysis

Reasonable possible changes at the reporting (and comparative) date to one of the relevant actuarial assumptions holding other assumptions constant would affect Define Benefit obligation as shown below:

Effect in euro	31/12/2021		31/12/2020	
	Increase	Decrease	Increase	Decrease
Discount rate (1 percentage point movement)	(196,758)	198,057	(328,878)	377,763
Salary increase (1 percentage point movement)	192,987	(194,463)	373.058	(335.178)

### D. Share-based payment

#### i. Management Participation Program 2021

In 2021, the Group adopted two management participation programs, each of which was based on certain operational and strategic target achievements in relation to the Digital Security Division and the Information Management Division, respectively. If the targets of the DS Division are achieved, the Group's management acquires the right to purchase a capital share in the amount of € 75,000 in AUSTRIACARD GmbH, Vienna, free of charge. Under the Information Management Division program, the Group's management acquires the right to purchase 300,000 shares in INFORM P. LYKOS HOLDINGS SA free of charge.

Due to the full achievement of the target, all share options were issued and exercised at the exercise price of EUR 0 per share for the acquisition of a share in the share capital of two Group companies. The fair value of the shares acquired amounted to € 1,518,000 and was recognized in the income statement in 2021 in personnel expenses and in retained earnings. The fair values of the shares were determined based on current business valuations and, in the case of the Information Management Division, based on the share price.

In the case of AUSTRIACARD GmbH, the shares were still transferred to the Group management in 2021. In the case of INFORM P. LYKOS HOLDINGS SA, treasury shares are scheduled to be transferred from INFORM to the Group management in 2022.

#### ii. Digital Security Management Participation Program 2022 - 2025

On December 23, 2021, the Group introduced a stock option program entitling selected members of senior management of the Digital Security Division to acquire shares in AUSTRIACARD GmbH, Vienna (ACV). According to this program, the holders of exercisable options have the right to acquire shares free of charge within a certain period after their grant in the financial year 2026. The following contractual terms and conditions underlie the granted stock option programs.

The total number of options to be granted is dependent on the return on invested capital ('ROIC') achieved in fiscal year 2025 compared to the fair value of the Digital Security Division as of December 31, 2020. ROIC is calculated using a defined formula based on the audited consolidated financial statements for fiscal year 2025.

Options in % of share capital	Minimum yearly net ROIC
0%	< 8.4%
2%	8.4%
4%	11.8%
6%	14.9%
8%	17.6%
10%	20.1%

Starting on January 1, 2022, 25% of the options will vest at the end of each of the calendar years 2022, 2023, 2024 and 2025, whereby the number of options granted will not be determined until 2026 and may also be 0. If program participants leave as defined 'bad leavers' before the end of 2025, then they will lose all options. If program participants leave as good leavers, they retain the options that have vested by then, but the remaining unvested options are canceled without consideration.

Program participants have been granted a put option for the options granted in the event that the shares of ACV are not listed on a public stock exchange at the time the options are granted. In any event, ACV has a call option to purchase the granted options from the Program Participants. Both the value of the put option of the program participants and the value of the call option of ACV are calculated according to a defined formula based on the consolidated financial statements as of December 31, 2025.

The fair value of the options determined based on the current corporate planning amounts to € 8.1 million as of December 31, 2021.

## 11. Employee expenses

	2021	2020
Wages and salaries	31,529,523	30,505,951
Social security contributions	5,841,933	5,692,778
Other expenses for personnel	1,475,943	1,288,046
Share-based payment expense	1,518,000	0
Gain on defined benefit plan adjustment	(500,843)	0
Expenses related to defined benefit and contribution plans	195,647	333,865
<b>Total</b>	<b>40,561,046</b>	<b>37,820,640</b>

## 12. Income taxes

	2021	2020
Current taxes	(1,810,092)	(1,099,120)
Deferred taxes	(436,308)	74,949
<b>Income tax income (expense)</b>	<b>(2,246,400)</b>	<b>(1,024,171)</b>

### A. Income tax reconciliation

		2021		2020
<b>Earnings before tax</b>		<b>12,286,918</b>		<b>6,469,358</b>
Tax using the Company's domestic tax rate	25.0%	(3,071,730)	25.0%	(1,617,339)
Effect of tax rates in foreign jurisdictions		875,185		515,511
Change of tax rates		(6,086)		0
Result from associated companies		104,572		90,437
Non-deductible expenses		(660,984)		(310,459)
Tax-exempt income		1,991,447		164,466
Tax incentives		10,704		191,405
Current-year losses for which no deferred tax asset is recognized		(853,076)		(251,377)
Recognition of previously unrecognised deferred tax asset on previously tax losses		0		345,672
Change in temporary differences		(636,433)		(152,487)
<b>Income taxes</b>		<b>(2,246,400)</b>		<b>1,024,171</b>

## B. Movement in deferred tax balances

	31/12/2021		31/12/2020	
	Assets	Liabilities	Assets	Liabilities
Property, plant and equipment	485,656	3,356,378	516,527	3,083,556
Intangible assets	0	3,958,850	142,262	2,192,238
Receivables	198,565	(23,834)	199,391	46,573
Other assets	62,477	587,327	62,689	500,519
Loans and borrowings	0	(2,554)	12,960	(2,573)
Employee benefits	738,753	2,803	742,527	4,483
Deferred income	40,170	85,425	7,170	0
Contract assets	0	464,715	0	445,934
Contract liabilities	22,776	0	3,782	0
Other liabilities	171,996	733,149	225,763	574,012
Tax loss carry-forwards	1,004,680	0	1,077,995	0
<b>Deferred tax assets / liabilities</b>	<b>2,725,074</b>	<b>9,162,258</b>	<b>2,991,067</b>	<b>6,844,742</b>
Set-off of tax	(2,386,059)	(2,388,747)	(2,404,927)	(2,422,033)
<b>Net deferred tax assets / liabilities</b>	<b>339,015</b>	<b>6,773,511</b>	<b>586,140</b>	<b>4,422,709</b>

Deferred tax assets were not recognized on tax loss carryforwards of € 4,136,968 (31/12/2020: € 1,708,555) as of 31 December 2021. Deferred tax assets on tax loss carryforwards have been capitalized up to the extent that they are covered with expected usable tax profits in a given time frame. The time frame is five to seven years or shorter depending on the tax jurisdiction.

## Assets

## 13. Property, plant and equipment and right of use assets

## A. Reconciliation of carrying amount

	Land and buildings	Plant and equipment	Fixtures and fittings	Under construction	Total
<b>Cost</b>					
<b>Balance at 1 January 2020</b>	<b>89,077,401</b>	<b>88,768,739</b>	<b>18,903,704</b>	<b>1,096,069</b>	<b>197,845,914</b>
Additions	1,068,055	3,774,529	921,894	685,164	6,449,642
Disposals	(77,997)	(1,999,446)	(739,425)	(887,818)	(3,704,687)
Revaluations	1,527,527	0	0	0	1,527,527
Transfers	17,232	90,283	133,618	(241,133)	0
Effect of movements in exchange rates	(470,672)	(561,323)	(254,385)	(18,798)	(1,305,178)
<b>Balance at 31 December 2020</b>	<b>91,141,545</b>	<b>90,072,782</b>	<b>18,965,406</b>	<b>633,485</b>	<b>200,813,218</b>
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>91,141,545</b>	<b>90,072,782</b>	<b>18,965,406</b>	<b>633,485</b>	<b>200,813,218</b>
Additions	548,955	2,920,320	1,051,793	697,318	5,218,386
Disposals	(1,077,287)	(636,774)	(528,687)	(556,557)	(2,799,305)
Transfers	0	(593,987)	717,614	(123,628)	0
Acquisitions through business combinations	3,633,705	21,247,701	2,816,629	0	27,698,035
Effect of movements in exchange rates	(444,250)	(399,451)	(174,910)	(6,141)	(1,024,752)
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>93,802,668</b>	<b>112,610,590</b>	<b>22,847,846</b>	<b>644,476</b>	<b>229,905,581</b>
<b>Accumulated amortization and impairment losses</b>					
<b>Balance at 1 January 2020</b>	<b>38,458,890</b>	<b>63,323,674</b>	<b>15,771,565</b>	<b>0</b>	<b>117,554,139</b>
Depreciation	1,319,242	4,358,686	971,969	0	6,649,897
Impairment	96,579	0	0	0	96,579
Transfers	10,248	(10,248)	0	0	0
Disposals	0	(1,781,189)	(738,252)	0	(2,519,441)
Effect of movements in exchange rates	76,275)	(316,321)	(190,050)	0	(582,645)
<b>Balance at 31 December 2020</b>	<b>39,808,694</b>	<b>65,574,603</b>	<b>15,815,232</b>	<b>0</b>	<b>121,198,529</b>
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>39,808,694</b>	<b>65,574,603</b>	<b>15,815,232</b>	<b>0</b>	<b>121,198,529</b>
Depreciation	1,586,728	4,453,667	1,049,730	0	7,090,125
Impairment	158,857	256,180	0	0	415,037
Transfers	0	(430,759)	430,759	0	0
Disposals	(392,855)	(713,638)	(524,188)	0	(1,630,681)
Acquisitions through business combinations	2,054,297	16,163,378	2,149,692	0	20,367,367
Effect of movements in exchange rates	(88,315)	(271,004)	(130,591)	0	(489,910)
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>43,127,406</b>	<b>85,032,427</b>	<b>18,790,634</b>	<b>0</b>	<b>149,950,467</b>
<b>Carrying amounts</b>					
At 1 January 2020	50,618,501	25,445,065	3,132,139	1,096,069	80,291,775
<b>At 31 December 2020</b>	<b>51,332,852</b>	<b>24,498,179</b>	<b>3,150,174</b>	<b>633,485</b>	<b>79,614,688</b>
<b>At 31 December 2021</b>	<b>50,675,262</b>	<b>27,578,163</b>	<b>4,057,213</b>	<b>644,476</b>	<b>82,955,114</b>

## B. Right of use assets

Position 'Property, plant and equipment and right of use assets' includes assets owned by the group as well as assets the group is obliged to use on base of contractual agreements (lease contracts in accordance with IFRS 16) and which are therefore recognised. Right of use assets defined as "Investment property" do not exist in the group.

The group leases building spaces, company flats, technical equipment, machines and cars. Following right of use assets are recognized in opening balance per 01/01/2021 and balance per 31/12/2021:

	Land and buildings	Plant and equipment	Fixtures and fittings	Total
<b>Carrying amounts</b>				
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>1,798,711</b>	<b>8,360,840</b>	<b>112,023</b>	<b>10,271,574</b>
Additions cost	1,485,900	1,109,657	18,562	2,614,119
Disposal cost	0	(1,632,006)	0	(1,632,006)
Depreciations and impairment	(334,957)	(1,456,092)	(40,997)	(1,986,182)
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>2,949,654</b>	<b>6,381,703</b>	<b>89,589</b>	<b>9,420,945</b>

Short-term leases, (lease term < 12 months) and leases for which the underlying asset is of low value are not recognized in the group. Lease payments associated with those leases of € 356,440 (31/12/2020: € 289,978) were recognized directly as an expense in business year 2020.

### C. Measurement of fair values

#### i. Fair value hierarchy

The fair value of land and buildings is determined regularly by external independent appraisers, who have recognized professional qualifications and recent experience in the location and category of property assessed. If the difference of fair value compared to carrying amount is material, a revaluation is recognized. Based on data taken into account in the valuation technique, the measurement of fair value for these properties is at Level 3.

#### ii. Valuation technique and significant unobservable inputs

The carrying amount of the property using the cost model would have been € 31.8 million as at 31/12/2021 (31/12/2020: € 31.8 million).

##### *Land and buildings used for production in Greece*

Given that there were no significant changes in 2021, the last revaluation was carried out as of 31/12/2020. The study conducted by the independent appraiser based on market indications on similar properties, incorporating adjustments for factors specific to the property for revaluation, such as size of land and buildings, use, location and any encumbrances. The main input factors for the valuation are the fair value of land per square meter which was appraised at € 179 on average and the replacement cost per square meter which were appraised at € 309/m<sup>2</sup> on average. If these parameters were increased or decreased by 10% then the fair value would have changed +/- € 1.5 million.

##### *Land and buildings used for production in Romania*

Given that there were no significant changes in 2021, the last revaluation was carried out as of 31/12/2020. For the valuation of the Group's property in Romania was used the same valuation technique, as that was used and described for the properties in Greece. The main input factors for the valuation are the fair value of land per square meter which was appraised at € 145 and the construction cost per square meter which were appraised at € 400/m<sup>2</sup> on average after adjustments for current condition of the real estate and market conditions. If these parameters were increased or decreased by 10% then the fair value would have changed +/- € 1.8 million.

##### *Land and buildings used for production in Austria*

The last revaluation was carried out as of 31/12/2020. The valuation was performed by an independent expert using the gross-rental method which comprises the land on which a building is located as well as the building and all related facilities. The valuation of the building and related facilities is based on the yearly attainable income, including the factors that influence value (e.g. impairment due to age and maintenance condition) whereas the valuation of land is based on recent transactions of similar real estates. The main input factors for the valuation are the fair value of land per square meter which was appraised at € 330 and the yield value per square meter which was appraised at € 6.5/m<sup>2</sup> on average. In relation to the present rental space of 12,334 m<sup>2</sup>, this means a market value of rounded € 1,190,- per m<sup>2</sup> of rental space.

### D. Encumbrances

There are encumbrances on the Group's fixed assets for an amount of € 16,600,000 (31/12/2020: € 19,202,157), entirely attributable (31/12/2020: € 16,600,000) to land and building located in Austria with a carrying amount of € 14,680,000 (31/12/2020: € 14,680,000). Carrying amount of loans securitized with pledge as at December 31<sup>st</sup> 2021 is € 47,422,036 (31/12/2020: € 39,498,010).

## 14. Intangible assets and goodwill

### A. Reconciliation of carrying amount

	Goodwill	Software, patents, licenses	Internal development	Customer contracts	Total
<b>Cost</b>					
<b>Balance at 1 January 2020</b>	<b>8,338,304</b>	<b>28,935,325</b>	<b>6,216,102</b>	<b>13,716,581</b>	<b>57,206,311</b>
Additions	0	1,770,008	1,345,402	0	3,115,410
Disposals	0	(2,438,135)	0	0	(2,438,135)
Change in Purchase Price Allocation	2,660,000	0	0	0	2,660,000
Effect of movements in exchange rates	(10,278)	(103,938)	(3,381)	(49,402)	(166,998)
<b>Balance at 31 December 2020</b>	<b>10,988,026</b>	<b>28,163,260</b>	<b>7,558,123</b>	<b>13,667,179</b>	<b>60,376,588</b>
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>10,988,026</b>	<b>28,163,260</b>	<b>7,558,123</b>	<b>13,667,179</b>	<b>60,376,588</b>
Additions	0	3,454,055	2,174,857	(8)	5,628,912
Disposals	0	(103,213)	0	0	(103,213)
Acquisitions through business combinations	19,223,286	694,538	0	8,648,327	28,566,151
Effect of movements in exchange rates	(8,671)	(87,691)	(4,384)	(41,679)	(142,425)
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>30,202,641</b>	<b>32,120,949</b>	<b>9,728,596</b>	<b>22,273,827</b>	<b>94,326,013</b>
<b>Accumulated amortization and impairment losses</b>					
<b>Balance at 1 January 2020</b>	<b>0</b>	<b>25,640,408</b>	<b>2,182,407</b>	<b>88,996</b>	<b>27,911,811</b>
Amortization	0	1,056,963	913,610	1,411,737	3,382,309
Impairment	0	144,000	0	0	144,000
Disposals	0	(2,438,135)	0	0	(2,438,135)
Effect of movements in exchange rates	0	(76,002)	(561)	75,151	(1,412)
<b>Balance at 31 December 2020</b>	<b>0</b>	<b>24,327,234</b>	<b>3,095,456</b>	<b>1,575,884</b>	<b>28,998,573</b>
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>0</b>	<b>24,327,234</b>	<b>3,095,456</b>	<b>1,575,884</b>	<b>28,998,573</b>
Amortization	0	1,215,921	1,248,093	1,440,200	3,904,213
Impairment	0	0	399,709	0	399,709
Disposals	0	(71,809)	0	0	(71,809)
Acquisitions through business combinations	0	517,271	0	0	517,271
Effect of movements in exchange rates	0	(66,386)	(1,306)	(5,136)	(72,828)
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>0</b>	<b>25,922,230</b>	<b>4,741,951</b>	<b>3,010,948</b>	<b>33,675,129</b>
<b>Carrying amounts</b>					
At 1 January 2020	8,338,304	3,294,917	4,033,695	13,627,585	29,294,500
<b>At 31 December 2020</b>	<b>10,988,026</b>	<b>3,836,027</b>	<b>4,462,667</b>	<b>12,091,295</b>	<b>31,378,015</b>
<b>At 31 December 2021</b>	<b>30,202,641</b>	<b>6,198,719</b>	<b>4,986,644</b>	<b>19,262,879</b>	<b>60,650,884</b>

### B. Impairment test

Impairment tests were performed for cash-generating units (CGU) which goodwill was allocated to.

Cash-generating units and allocated goodwill	31/12/2021	31/12/2020
INFORM Romania	1,997,105	1,997,105
TAG SYSTEMS Group	26,174,750	7,798,281
Other	2,030,786	1,192,640
<b>Total</b>	<b>30,202,641</b>	<b>10,988,026</b>

For other fixed assets, impairments of € 1,475,611 (previous year: € 240,579) were made in the financial year.

**INFORM Romania**

As at 31 December 2021 the estimated amount of INFORM Romania exceeded its carrying amount by approximately € 7.5 million (2020: € 10.9 million). The following tables show key assumptions as well as the value by which key assumptions (discount rate and EBITDA growth rate) would need to change individually for the estimated recoverable amount following the value-in-use method to be equal to the carrying amount. The used discount rate represents the weighted cost of capital for the CGU. The assumed EBITDA growth rate for the next five years is based on internal budgets.

<b>Key assumptions</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
Discount rate	9.6%	8.2%
Growth rate residual value	1.5%	1.5%
Forecast EBITDA growth rate (average 5 years)	0.7%	0.2%
	<b>Change required for carrying amount to equal recoverable amount</b>	
<b>Sensitivity analysis</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
<i>(in percentage points)</i>		
Discount rate	4.7	4.0
Budgeted EBITDA growth rate	(4.6)	(6.8)

**TAG Systems**

As at 31 December 2021 the estimated amount of CGU TAG Systems exceeded its carrying amount by € 148.0 million. The following tables show key assumptions as well as the value by which key assumptions (discount rate and EBITDA growth rate) would need to change individually for the estimated recoverable amount following the value-in-use method to be equal to the carrying amount. The used discount rate represents the weighted cost of capital for the CGU. The assumed EBITDA growth rate for the next five years is based on internal budgets.

<b>Key assumptions</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
Discount rate	8.4%	10.2%
Growth rate residual value	1.0%	1.0%
Forecast EBITDA growth rate (average 5 years)	16.8%	27.0%
	<b>Change required for carrying amount to equal recoverable amount</b>	
<b>Sensitivity analysis</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
<i>(in percentage points)</i>		
Discount rate	13.5	16.3
Budgeted EBITDA growth rate	(17.5)	(15.2)

## 15. Equity-accounted investees

As of 31.12.2021, the major company Tag Nitecrest Ltd., which was previously accounted for using the equity method, was converted to the full consolidation method after the acquisition of full control. TAG Systems USA Inc., which was also accounted for using the equity method in the previous year, was converted to full consolidation during the year as of 01.04.2021. The remaining companies accounted for using the equity method are immaterial and are therefore summarized here:

### Summarised financial information

	<b>Others</b> <b>31/12/2021</b>
<b>Percentage ownership interest</b>	<b>24.17 – 25.00 %</b>
Non-current assets	1,764,385
Current assets	1,567,129
Non-current liabilities	(23,913)
Current liabilities	(425,190)
<b>Net assets (100%)</b>	<b>2,882,411</b>
Group's share of net assets 31.12.2021	717,289
Revenues	2,008,929
Total Profit (100 %)	133,330

### Reconciliation of carrying amount

	<b>Tag Nitecrest Ltd.</b> <b>31/12/2021</b>	<b>Others</b> <b>31/12/2021</b>	<b>Total</b> <b>31/12/2021</b>
<b>Percentage ownership interest</b>	<b>50.00%</b>	<b>24.17 – 60.00 %</b>	<b>24.17 – 60.00 %</b>
<b>Carrying amount of interest in associate 1.1.2021</b>	<b>1,331,667</b>	<b>942,646</b>	<b>2,274,313</b>
Group's share of profit	1,200,124	(143,150)	1,056,975
Dividends received	(762,713)	(7,329)	(770,042)
Disposal of transition consolidation	(1,769,079)	106,395	(1,662,684)
Impairment	0	(638,562)	(638,562)
<b>Carrying amount of interest in associate</b>	<b>0</b>	<b>260,000</b>	<b>260,000</b>
thereof goodwill from acquisition	0	0	0

## 16. Inventory

	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Raw materials and consumables	19,278,603	16,601,380
Work in progress	68,835	0
Finished and semi-finished goods	1,960,140	1,282,827
Merchandise	864,767	856,707
Prepayments for inventory purchase & goods in transit	1,015,997	1,085,551
<b>Total</b>	<b>23,187,892</b>	<b>19,826,466</b>

In 2021, inventories of amount € 54,114,841 (2020: € 54,622,132) were recognized as cost during the period and included in "Cost of Sales". Expenses due to inventories having been written down to net realizable value amount to € 427,277 (2020: € 153,284). As at 31<sup>st</sup> December 2021, the carrying amount of inventories which were depreciated as a result of the measurement at net realizable value is € 2,540,037 (31/12/2020: € 2,160,541).

**17. Trade and other receivables**

	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Trade receivables	30,835,461	20,902,601
Minus: Allowance for doubtful accounts	(1,568,508)	(1,590,704)
	<b>29,266,953</b>	<b>19,311,897</b>
Debtors-Prepayments to creditors	447,670	220,053
Personnel prepayments and loans	122,465	120,069
VAT and other Tax related receivables	1,484,022	1,556,774
Deferred expenses	1,157,765	844,112
Deposits	77,647	22,159
Other non-financial receivables and assets	140,907	99,719
<i>Other receivables - non financial instruments</i>	<i>3,430,476</i>	<i>2,862,885</i>
Accrued income	1,097,223	1,511,942
Securities at fair value through profit & loss	788,902	595,955
Factoring receivables	3,211,987	1,443,150
Other financial receivables and assets	132,122	133,777
<i>Other receivables - financial instruments</i>	<i>5,230,234</i>	<i>3,684,824</i>
<b>Other receivables</b>	<b>8,660,709</b>	<b>6,547,709</b>
<b>Total</b>	<b>37,927,663</b>	<b>25,859,606</b>
Non-current	634,484	639,907
Current	37,293,178	25,219,699
	<b>37,927,663</b>	<b>25,859,606</b>

**18. Cash and cash equivalents**

	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Cash at hand	16,941	37,999
Bank balances	11,467,302	10,972,746
<b>Total</b>	<b>11,484,243</b>	<b>11,010,746</b>

## Equity and Liabilities

### 19. Capital management

The Group's policy is to maintain a strong capital base so as to maintain a high level of confidence of shareholders, creditors and the market, as well as to sustain future development of the business. Management monitors the return on capital and aims at a medium-term performance of dividends to shareholders.

The board of directors tries to maintain a balance between the higher returns that might be possible with higher levels of borrowings and the advantages and security afforded by a sound capital base. The Group monitors capital using a gearing ratio.

This ratio is calculated as adjusted total liabilities divided by total equity.

	31/12/2021	31/12/2020
Total liabilities	161,030,645	120,714,238
Minus: Cash and cash equivalents	(11,484,243)	(11,010,746)
<b>Adjusted total liabilities</b>	<b>149,546,402</b>	<b>109,703,492</b>
<b>Total equity</b>	<b>68,434,431</b>	<b>60,692,602</b>
<b>Adjusted total liabilities to Total equity</b>	<b>2.19</b>	<b>1.81</b>

### 20. Loans and Borrowings

	31/12/2021	31/12/2020
<b>Non-current liabilities</b>		
Secured bank loans	37,576,761	31,194,148
Unsecured bank loans	24,730,615	7,096,654
Bonds	9,987,500	8,062,500
Finance lease liabilities	3,547,938	5,138,989
	<b>75,842,814</b>	<b>51,492,291</b>
<b>Current liabilities</b>		
Secured bank loans	9,845,276	8,303,862
Unsecured bank loans	4,151,671	5,146,033
Bank overdraft	972,833	0
Bonds	1,275,000	1,437,500
Finance lease liabilities	4,492,282	2,459,178
	<b>20,737,061</b>	<b>17,346,573</b>
<b>Total</b>	<b>96,579,875</b>	<b>68,838,864</b>

The increase in non-current financial liabilities results from the acquisitions and increases in shares in existing subsidiaries made in 2021.

#### A. Terms and maturity

	Currency	Interest rate fixed/variable	Range		Carrying amount in Euro	
			Nominal interest rate	Year of maturity	31/12/2021	31/12/2020
Secured bank loans	EUR	variable	EURIBOR + 1.5% - 5%	2023-2028	43,379,291	32,938,835
	EUR	fixed	1.5%	2023	1,497,552	1,500,438
	RON	variable	ROBOR + 2% - 3.25%	2022	2,545,194	5,058,737
					<b>47,422,036</b>	<b>39,498,010</b>
Unsecured bank loans	EUR	variable	EURIBOR + 1.35% - 3.5%	2022-2028	27,237,130	8,703,692
	EUR	fixed	1.53% - 1.64%	2022	1,085,971	3,524,532
	USD	Fixed	3%	2022	559,185	0
	TRY	fixed	10%	2020	0	14,462
					<b>28,882,286</b>	<b>12,242,687</b>
Bonds	EUR	variable	EURIBOR + 2.5%-3,6%	2023-2027	<b>11,262,500</b>	<b>9,500,000</b>
<b>Total</b>					<b>87,566,822</b>	<b>61,240,696</b>

Securities have been provided for liabilities to banks in the amount of EUR 47,422,036 (previous year: EUR 39,498,010). The material securities are a pledge on a land and building and pledges on shares in three subsidiaries.

## B. Finance lease liabilities

	Future minimum lease payments		Interest		Present value of minimum lease payments	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Less than one year	3,571,376	2,798,723	240,453	209,479	3,330,924	2,589,244
Between one and five years	4,369,482	5,084,385	222,438	313,176	4,147,045	7,087,433
More than five years	581,165	265,650	18,913	27,936	562,252	370,181
	<b>8,522,024</b>	<b>8,148,758</b>	<b>481,804</b>	<b>550,590</b>	<b>8,040,220</b>	<b>10,377,677</b>

## C. Reconciliation of loans and borrowings

	Secured Loans & Borrowings	Unsecured Loans & Borrowings	Bank overdraft	Bonds	Leasing	Total
<b>1 January 2021</b>	<b>39,498,010</b>	<b>12,242,687</b>	<b>0</b>	<b>9,500,000</b>	<b>7,598,167</b>	<b>68,838,864</b>
Proceeds from loans and borrowings	13,711,966	20,587,865	972,833	3,200,000	146,794	38,619,458
Repayment of loans and borrowings	(5,798,887)	(4,231,288)	0	(1,437,500)	0	(11,976,120)
Repayment of finance lease liabilities	0	0	0	0	(2,724,768)	(2,724,768)
<b>Sum of changes due to cash flows from financing activities</b>	<b>7,913,078</b>	<b>15,848,133</b>	<b>972,833</b>	<b>1,762,500</b>	<b>(2,577,974)</b>	<b>23,918,569</b>
<b>Changes in consolidation scope</b>	<b>0</b>	<b>559,185</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2,470,892</b>	<b>3,030,078</b>
<b>Changes in exchange rate</b>	<b>10,948</b>	<b>232,282</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(131,446)</b>	<b>111,784</b>
New lease liabilities	0	0	0	0	881,092	881,092
Interest expenses	0	0	0	0	(200,511)	(200,511)
<b>31 December 2021</b>	<b>47,422,036</b>	<b>28,882,286</b>	<b>972,833</b>	<b>11,262,500</b>	<b>8,040,220</b>	<b>96,579,875</b>

	Secured Loans & Borrowings	Unsecured Loans & Borrowings	Bonds	Leasing	Total
<b>1 January 2020</b>	<b>18,315,910</b>	<b>49,863,311</b>	<b>6,000,000</b>	<b>9,525,489</b>	<b>83,704,710</b>
Proceeds from loans and borrowings	35,874,112	1,500,000	3,500,000	0	40,874,112
Repayment of loans and borrowings	(14,661,645)	(39,131,224)	0	0	(53,792,869)
Repayment of finance lease liabilities	0	0	0	(2,255,524)	(2,255,524)
<b>Sum of changes due to cash flows from financing activities</b>	<b>21,212,467</b>	<b>(37,631,224)</b>	<b>3,500,000</b>	<b>(2,255,524)</b>	<b>(15,174,281)</b>
<b>Changes due to acquisition of control over subsidiaries</b>	<b>(30,368)</b>	<b>10,600</b>	<b>0</b>	<b>(164,563)</b>	<b>(184,331)</b>
<b>Changes in exchange rate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>131,571</b>	<b>131,571</b>
New finance lease liabilities	0	0	0	410,124	410,124
Interest expenses	0	0	0	(48,930)	(48,930)
<b>31 December 2020</b>	<b>39,498,010</b>	<b>12,242,687</b>	<b>9,500,000</b>	<b>7,598,167</b>	<b>68,838,864</b>

**21. Trade and other payables**

	<b>31/12/20201</b>	<b>31/12/2020</b>
<b>Trade payables</b>	<b>24,279,428</b>	<b>19,981,097</b>
Social security	1,226,578	1,201,684
Wages and salaries payable	311,250	263,988
Accruals – personnel related	1,651,007	2,645,473
VAT payable and other taxes	3,027,820	1,330,159
Other non-financial payables	283,540	340,881
Other payables - non financial instruments	<b>6,500,466</b>	<b>5,782,184</b>
Dividends payable	32,332	59,928
Accruals	1,821,802	1,487,538
Other financial payables	14,513,881	10,989,653
Other payables - financial instruments	<b>16,368,015</b>	<b>12,537,119</b>
<b>Other payables</b>	<b>22,868,481</b>	<b>18,319,303</b>
<b>Total</b>	<b>47,147,909</b>	<b>38,300,401</b>
Non-current	11,724,733	10,276,883
Current	35,423,175	28,023,518
	<b>47,147,909</b>	<b>38,300,401</b>

**22. Provisions**

	<b>Litigations</b>	<b>Restructuring</b>	<b>Total</b>
<b>Balance at 1 January 2021</b>	<b>1,157,322</b>	<b>245,553</b>	<b>1,402,875</b>
Provisions made during the year	0	0	0
Provisions used during the year	(899,669)	(245,553)	(1,145,222)
Provisions reversed during the year	0	0	0
Acquisitions through business combinations	0	0	0
Effect of movements in exchange rates	(12,499)	0	(12,499)
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>62,951</b>	<b>0</b>	<b>62,951</b>

## Financial instruments

### 23. Financial instruments – Fair values and risk management

#### A. Accounting classifications and fair values

The financial instruments carried at fair value through profit and loss concerns an investment in a quoted mixed fund consisting of a mix of securities and equity investments as well as two interest rate swaps and put options granted for non-controlling interests in a subsidiary. The fair value of all financial instruments approximates the carrying amount and corresponds to a Level 2 fair value according to IFRS 13.

31 December 2021	At amortized cost	FVTPL	FVTOCI	Non-financial instruments	Total
<b>Assets</b>					
Trade receivables	29,266,953	0	0	0	<b>29,266,953</b>
Other receivables	4,441,331	788,902	0	3,430,476	<b>8,660,709</b>
Cash and cash equivalents	11,484,243	0	0	0	<b>11,484,243</b>
<b>Total</b>	<b>45,192,528</b>	<b>788,902</b>	<b>0</b>	<b>3,430,476</b>	<b>49,411,905</b>
<b>Liabilities</b>					
Loans and borrowings	96,579,875	0	0	0	<b>96,579,875</b>
Trade payables	24,279,428	0	0	0	<b>24,279,428</b>
Other payables	4,657,390	8,395,044	235,581	6,500,466	<b>19,788,481</b>
<b>Total</b>	<b>125,516,693</b>	<b>8,395,044</b>	<b>235,581</b>	<b>6,500,466</b>	<b>140,647,784</b>
<b>31 December 2020</b>					
	At amortized cost	FVTPL	FVTOCI	Non-financial instruments	Total
<b>Assets</b>					
Trade receivables	19,311,897	0	0	0	<b>19,311,897</b>
Other receivables	3,088,869	595,955	0	2,862,885	<b>6,547,709</b>
Cash and cash equivalents	11,010,746	0	0	0	<b>11,010,746</b>
<b>Total</b>	<b>33,411,511</b>	<b>595,955</b>	<b>0</b>	<b>2,862,885</b>	<b>36,870,352</b>
<b>Liabilities</b>					
Loans and borrowings	68,838,864	0	0	0	<b>68,838,864</b>
Trade payables	19,981,097	0	0	0	<b>19,981,097</b>
Other payables	1,777,119	10,760,000	0	5,782,184	<b>18,319,303</b>
<b>Total</b>	<b>90,597,080</b>	<b>10,760,000</b>	<b>0</b>	<b>5,782,184</b>	<b>107,139,265</b>

#### i. Derivative financial instruments and hedges

The following table shows the value of the derivative financial instruments held by the Group as of 31 December 2021. The financial instruments, which were recorded as a cash flow hedge, form a valuation unit with the secured loans:

Financial institution	Derivative	Beginning	End	Nominal value loan	Fixed interest rate	Market value 31/12/2021
Unicredit Bank Austria AG	Interest Rate Swap	30/06/2020	31/03/2027	14,300,000	0%	-57,500
Unicredit Bank Austria AG	Interest Rate Swap	27/10/2021	30/09/2028	21,000,000	0.15%	-178,081

The following table shows the value of the derivative financial instruments as of 31 December 2020, which were recorded as a cash flow hedge:

Financial institution	Derivative	Beginning	End	Reference value GBP	Fixed interest rate	Market value 31/12/2020
Unicredit Bank Austria AG	Interest Rate Swap	30/06/2020	31/03/2027	16,900,000	0%	-278,029

## B. Risk Management

Risk management is coordinated at group level by the Board of Directors in close cooperation with Financial Directors of the Group's segments. It is focused primarily on ensuring short and medium-term cash inflows and solvency. The Group has exposure to various risks arising from financial instruments. The main types of these risks are the following:

- Credit risk
- Liquidity risk
- Market risk

### i. Credit risk

Credit risk is the risk of financial loss to the Group if a customer or counterparty to a financial instrument fails to meet its contractual obligations, and arises principally from the Group's receivables from customers.

Credit risk is managed through credit examinations, credit limits and verification routines. If counterparty's credit-worthiness is questionable, advance payments or Letter of Credits are requested. The Group's main customers are banks and utility companies with sound credit ratings which reduces the Group's overall credit risk. In order to further decrease credit risk the Group uses non-recourse factoring for certain customers. The carrying amount of financial assets and contract assets represents the maximum credit exposure.

Trade receivables and Contract assets per country	31/12/2021	31/12/2020
Greece	4,199,824	3,165,497
Albania	64,870	201,501
Romania	9,307,357	9,346,525
Austria	4,837,602	5,109,802
Turkey	2,413,903	1,550,118
United Kingdom	5,326,417	455,826
United States of America	2,266,326	145,923
Other countries	9,543,490	9,207,536
<b>Total</b>	<b>37,959,789</b>	<b>29,182,727</b>

Credit risk for Trade receivables and Contract assets	31/12/2021			31/12/2020		
	Weighted average loss rate	Gross amount 2021	Impairment loss allowance	Weighted average loss rate	Gross amount 2020	Impairment loss allowance
Current - not past due	0.1%	27,600,364	(24,178)	0.2%	22,639,456	(39,485)
Past due 1 - 30 days	0.2%	5,313,680	(12,494)	0.5%	2,955,754	(14,884)
Past due 31-90 days	0.1%	3,161,200	(2,335)	3.2%	2,079,255	(66,779)
Past due 91-120 days	0.4%	671,454	(2,785)	1.4%	216,340	(3,019)
Past due more than 121 days – <i>credit impaired</i>	55.1%	2,781,600	(1,533,191)	51.1%	2,893,162	(1,477,074)
<b>Total</b>		<b>39,528,298</b>	<b>(1,574,983)</b>		<b>30,783,968</b>	<b>(1,601,241)</b>

Allowance for impairment of Trade receivables and Contract assets

<b>Balance at 1 January 2020</b>	<b>(1,479,685)</b>
Net remeasurement loss allowance (individual and collective impairments)	(208,363)
Release	69,014
Other adjustments	(17,793)
<b>Balance at 31 December 2020</b>	<b>(1,601,241)</b>
Allowance	(4,567)
Amounts written off	28,166
<b>Balance at 31 December 2021</b>	<b>(1,568,508)</b>

## ii. Liquidity risk

Liquidity risk is the risk that the Group will encounter difficulty in meeting the obligations associated with its financial liabilities that are settled by delivering cash or another financial asset. The Group's approach to managing liquidity is to ensure, as far as possible, that it will have sufficient liquidity to meet its liabilities when they are due, under both normal and stressed conditions, without incurring unacceptable losses or risking damage to the Group's reputation.

Contractual maturities of long-term bank loans are contingent on the Group's compliance with contractual covenants. These covenants concern, among others, financial ratios such as Net Debt / EBITDA and Total equity / Total liabilities which are verified on an annual basis. Group management monitors these ratios closely as in case of non-compliance, long-term loans could be called due by the lending financial institutions.

The Group manages its liquidity needs by monitoring the contractual payments for long-term and short-term financial debt as well as the working capital requirements. Liquidity needs are monitored regularly and based on a 90-180 days forecast. Net cash requirements are compared to available borrowing limits, to identify surpluses or deficiencies in liquidity.

### Exposure to liquidity risk

The following are the remaining contractual maturities of financial liabilities at the reporting date. The amounts are undiscounted and include estimated interest payments.

31 December 2021	Carrying amount	Total	1 year or less	1–2 years	2–5 years	More than 5 years
Secured bank loans	47,422,036	<b>50,782,543</b>	10,964,331	18,081,641	17,100,749	4,635,823
Unsecured bank loans	28,882,286	<b>30,708,060</b>	4,131,048	7,425,007	12,033,005	7,119,000
Bonds	11,262,500	<b>12,155,825</b>	1,587,294	4,109,719	4,740,113	1,718,700
Bank overdraft	972,833	<b>972,833</b>	0	972,833	0	0
Finance lease liabilities	8,040,220	<b>8,522,016</b>	3,571,460	2,050,140	2,161,646	738,770
Trade payables	24,279,428	<b>24,279,428</b>	24,279,428	0	0	0
Other payables – financial instruments	13,288,015	<b>13,288,015</b>	4,657,389	0	8,395,044	0
	<b>134,147,318</b>	<b>140,708,720</b>	<b>38,462,201</b>	<b>14,557,699</b>	<b>27,329,808</b>	<b>9,576,470</b>

31 December 2020	Carrying amount	Total	1 year or less	1–2 years	2–5 years	More than 5 years
Secured bank loans	39,498,010	<b>42,213,533</b>	7,312,609	7,176,706	23,748,494	3,975,725
Unsecured bank loans	12,242,687	<b>12,801,356</b>	5,667,918	1,734,523	5,398,915	0
Bonds	9,500,000	<b>10,658,500</b>	1,717,000	1,411,563	4,689,138	2,840,800
Finance lease liabilities	7,598,167	<b>8,092,280</b>	2,769,134	2,431,324	2,617,498	274,324
Trade payables	19,981,097	<b>19,981,097</b>	19,981,097	0	0	0
Other payables – financial instruments	12,537,119	<b>12,537,119</b>	2,277,119	0	10,260,000	0
	<b>101,357,080</b>	<b>106,283,885</b>	<b>38,724,878</b>	<b>12,486,114</b>	<b>44,178,844</b>	<b>4,572,623</b>

## iii. Market risk

Market risk is the risk that changes in market prices – such as foreign exchange rates and interest rates – will affect the Group's income or the value of its holdings of financial instruments. The objective of market risk management is to manage and control market risk exposures within acceptable parameters, while optimizing the return. The Group is using derivative financial instruments to manage market risk.

### Currency risk

The Group is exposed to currency risk to the extent that there is a mismatch between the currencies in which sales, purchases and borrowings are denominated and the respective functional currencies of Group companies. The functional currencies of Group companies are primarily the euro (EUR) and RON (Romania). The currencies in which the Group's transactions are denominated are mainly Euro, RON and to a significantly lesser extent GBP (British Pound), USD (US Dollar), TRY (Turkey), ALL (Albania), PLN (Poland) and others.

Exposure to currency fluctuations arises also from converting the financial information of the Group's subsidiaries in Romania, Turkey, United Kingdom and Poland from functional (local) to presentation currency and its incorporation in the Group's financial statements.

Management continuously monitors the development of relevant foreign exchange rates for current or upcoming transactions. In order to limit exposure to foreign exchange variances the Group aims at invoicing its customers and receiving invoices from suppliers as well as borrowing financial debt in the functional currency of the respective group component. As most costs of the Group accrue in Euro, the Group also aims at fixing to Euro sales prices of deliveries invoiced in local currency to the Euro. Where deemed necessary, the Group uses foreign currency derivatives to hedge future transactions, trade receivables and liabilities.

	Profit or loss net of tax		Equity, net of tax	
	Strengthening	Weakening	Strengthening	Weakening
<b>31 December 2021</b>				
RON (10% movement)	356,831	(291,952)	3,043,949	(2,490,504)
TRY (10% movement)	98,036	(80,211)	125,586	(102,752)
<b>31 December 2020</b>				
RON (10% movement)	242,563	(198,461)	3,224,368	(2,638,119)
TRY (10% movement)	44,602	(36,493)	157,452	(128,824)

#### *Interest rate risk*

Financial assets are invested in bank deposits and money market funds with maturities no longer than three months, classified as cash and cash equivalents. Loans and borrowing are mainly Euribor-floating rate debt instruments. Financial expense and income can therefore be sensitive to interest rate fluctuations.

The following table presents the sensitivity of results and equity to a change in interest rates in the range of +/- 100bp for the years 2021 and 2020 would result the following changes in the income before taxes and equity of the Group:

	Profit or loss		Equity, net of tax	
	100bp increase	100bp decrease	100bp increase	100bp decrease
31 December 2021	(370,268)	56,650	(283,256)	48,042
31 December 2020	(257,548)	99,693	(221,435)	76,837

## Other disclosures

## 24. List of Subsidiaries

Company	Country	Residence main office	Participation percentage	Consolidation method	Participation relation
AUSTRIACARD AG	Austria	Vienna	Parent	Full	Parent
Inform P. Lykos Holdings S.A.	Greece	Athens	70.79%	Full	Direct
Austria Card GmbH	Austria	Vienna	84.67%	Full	Direct
Austria Card Polska Sp.z.o.o. (in liquidation)	Poland	Warsaw	100.00%	Full	Indirect
Austria Card SRL	Romania	Bucharest	100.00%	Full	Indirect
Austria Card Turkey kart Operasyonlari AS	Turkey	Istanbul	95.00%	Full	Indirect
Inform Lykos (Hellas) S.A.	Greece	Athens	100,00%	Full	Indirect
Terrane L.T.D.	Cyprus	Nicosia	100.00%	Full	Indirect
S.C. Inform Lykos S.A.	Romania	Bucharest	100.00%	Full	Indirect
NEXT DOCS ECM EXPERT S.R.L.	Romania	Bucharest	80.59%	Full	Indirect
NEXT DOCS CONFIDENTIAL S.R.L.	Romania	Bucharest	80.00%	Full	Indirect
Inform Albania Sh.p.k.	Albania	Tirana	75.50%	Full	Indirect
CLOUDFIN Ltd.	Cyprus	Strovolos	61.50%	Full	Indirect
CLOUDFIN SINGLE MEMBER S.A.	Greece	Athen	100.00%	Full	Indirect
TAG Systems SAU	Andorra	Andorra la Vella	100.00%	Full	Indirect
TAG Systems Smart Solutions SLU	Spain	Torres de la Alameda (Madrid)	100.00%	Full	Indirect
TAG Systems Sp Zoo	Poland	Warsaw	100.00%	Full	Indirect
TSG Norway AS	Norway	Nesna	100.00%	Full	Indirect
TAG Systems NV (in liquidation)	Curaçao - Netherlands Antilles	Curaçao	100.00%	Full	Indirect
TAG Systems USA Inc	United States	Eatontown (New Jersey)	60.00%	Full	Indirect
Tag Nitecrest Ltd	United Kingdom	Leyland (Lancashire)	100.00%	Full	Indirect
Nitecrest Ltd.	United Kingdom	Leyland (Lancashire)	100.00%	Full	Indirect
Seglan SL	Spain	Madrid	25.00%	At Equity	Indirect
TAG Cadena SAS	Colombia	La Estrella (Medellin)	24.17%	At Equity	Indirect

In business year 2021 the group of consolidated companies changed as follows:

	31/12/2021	31/12/2020
As of beginning of the period – fully consolidated	19	20
Disposal because of liquidation	(1)	0
Disposal because of merger	(1)	(1)
Addition because of acquisition (fully consolidated)	2	0
Addition because of start-up	1	0
Addition because of change of consolidation method	2	0
<b>As of end of the period – fully consolidated</b>	<b>22</b>	<b>19</b>
As of beginning of the period – at equity consolidated	4	3
Disposal because of change of consolidation method (from at equity to full)	(2)	0
Addition because of acquisition (consolidated at equity)	0	0
Addition because of founding (consolidated at equity)	0	1
As of end of the period – at equity consolidated	2	4
<b>As of end of the period - total</b>	<b>24</b>	<b>23</b>

In 2021, Compaper Converting S.A. (Romania) was liquidated, Tag Systems BV (Netherlands) was merged into Austria Card GmbH (Austria). Cloudfin Ltd. (Cyprus) and Nitecrest Ltd. (UK) were newly acquired, Cloudfin Single Member SA (Greece) was founded. TAG Systems USA Inc. (USA) and TAG Nitecrest Ltd. (UK) were converted from consolidation at equity to full consolidation following the acquisition of full control.

In February 2021, the Group through its subsidiary S.C. INFORM LYKOS S.A. in Romania increased, its majority stake in the share capital of NEXT DOCS ECM EXPERT S.R.L. and NEXT DOCS CONFIDENTIAL S.R.L., by 15.52% and 14.55% respectively and now owns 80.59% of NEXT DOCS ECM EXPERT S.R.L. and 80% of NEXT DOCS CONFIDENTIAL S.R.L. In December 2021, INFORM increased its majority stake in the share capital of CLOUDFIN LTD by 5% to 61.5%.

As part of a management participation program (see note 10.D.i.), the Company indirectly transferred a share in Austria Card GmbH (ACV) in the amount of - at that time - 1.5% to the Group management in mid-2021. In October 2021, the Company acquired shares in ACV in the amount of - at that time - 18.7%. In the course of this, the existing put option was derecognized in its entirety. The difference between the carrying amount of the liability and the actual payment was recognized as income in Other income. At the same time, an expense in the same amount was recognized in Other expenses in connection with the granting of a new put option for - at that time - 7.9% shares of certain shareholders of ACV. Taking into account the effects of the acquisition of the Nitecrest companies described in Note 25, there are currently put options held by the respective minority shareholders for non-controlling interests in ACV amounting to 13.9%. The anticipated acquisition method is applied to these shares and therefore no non-controlling interests are recognized in the Group's equity.

## 25. Acquisition of subsidiaries

The Group acquired a majority stake of 56.50% and, thus, control of the Cyprus Company CLOUDFIN LTD to expand its range of services in the field of document management, including electronic archiving, as well as document recognition products for Know Your Customer/Know your Business (KYC/KYB) processes in February 2021. This acquisition was done through the subsidiary of INFORM P. LYKOS HOLDINGS S.A. (INFORM). In the course of the purchase price allocation, a goodwill of € 0.9 million was identified, which reflects the expansion of our range of services and the expected synergies.

With the goal of strengthening our position in the important growth market United Kingdom and therefore improving the starting position for further growth, especially at Challenger banks, the Group acquired 100% of the British family company NITECREST LIMITED (NCL) and thus additionally full control of the joint venture TAG NITECREST LIMITED, UK (TNUK). NCL produces and personalizes Gift & Loyalty and Telecom cards for local and international markets. TNUK personalizes payment cards produced by AUSTRIACARD (mainly) for financial institutions in the UK and maintains the corresponding customer relationships and contracts.

The purchase price was paid with liquid funds, as well as by issuing new shares in ACV. In addition, the purchase price will be supplemented by a payment which is dependent on the level of earnings after tax of the Nitecrest companies and is due in 2022. The sellers were granted an option to sell the transferred shares in ACV. The seller can exercise the option in 2026 at the earliest, whereby the price is to be determined on the basis of the EBITDA of the year 2025 and an agreed multiplier less net financial liabilities.

In the course of the purchase price allocation, a goodwill of € 18.3 million was identified, which reflects the strong growth potential of the Nitecrest companies. The Group incurred transaction costs of € 0.4 million from the business combinations carried out in the financial year. These are included in the administrative expenses in the consolidated financial statements.

In the period from 1 January 2021 to 31 December 2021, the companies acquired generated sales of € 28.4 million and EBITDA of € 6.5 million. Ever since first-time consolidation, the sales included in the income statement have been € 0.5 million and the EBITDA € 0.3 million.

**A. Identifiable acquired assets and liabilities assumed, consideration transferred, goodwill**

	Nitecrest Companies	Total
Property, plant and equipment	6,583,025	6,583,243
Intangible assets and goodwill	8,540,471	8,825,613
<b>Non-current assets</b>	<b>15,123,496</b>	<b>15,408,856</b>
Inventories	766,125	766,125
Trade receivables	6,868,519	6,911,986
Other receivables	298,914	298,914
Cash and cash equivalents	5,740,372	5,751,215
<b>Current assets</b>	<b>13,673,930</b>	<b>13,728,240</b>
Loans and borrowings – LT	(436,226)	(436,226)
Deferred tax liabilities	(2,207,011)	(2,221,795)
<b>Non-current liabilities</b>	<b>(2,643,237)</b>	<b>(2,658,021)</b>
Loans and borrowings – ST	(1,814,949)	(1,814,949)
Trade payables	(3,273,057)	(3,279,889)
Other payables	(1,808,007)	(1,814,632)
Provisions	0	(74,004)
<b>Current liabilities</b>	<b>(6,896,013)</b>	<b>(6,983,474)</b>
<b>Net assets</b>	<b>19,258,177</b>	<b>19,495,601</b>
<b>Total acquired net assets after deduction of NCI</b>		<b>19,433,374</b>
Cash transferred		21,308,147
Fair value IFRS 3 step acquisition		6,858,849
Put Option		6,257,000
Contingent purchase price liability		2,699,000
Goodwill		19,223,286

**26. Non-controlling interests (NCI)**

The following table presents summarized financial information on the listed Inform P. Lykos S.A. Group, which are subject to material non-controlling interests. The parent company of the Inform P. Lykos S.A. Group is Inform P. Lykos S.A., Athens. The Company directly holds 70.79% of the issued capital and the voting rights.

	31/12/2021	31/12/2020
<b>NCI percentage</b>	<b>29.21%</b>	<b>29.21%</b>
Non-current assets	53,715,289	54,730,923
Current assets	23,498,817	24,630,973
Non-current liabilities	(17,874,829)	(19,887,476)
Current liabilities	(24,299,321)	(21,988,183)
<b>Net assets</b>	<b>35,039,956</b>	<b>37,486,237</b>
Carrying amount of Non-controlling interests	402,601	347,958
Revenue	74,980,809	69,778,540
Profit (Loss)	459,071	(53,420)
Other comprehensive income	(271,898)	76,030
<b>Total comprehensive income</b>	<b>187,173</b>	<b>23,410</b>
Profit allocated to Non-controlling interests	493,796	305,238
Other comprehensive income allocated to Non-controlling interests	(1,143)	(4,920)
Cash flows from operating activities	4,232,866	5,370,877
Cash flows from investment activities	(4,894,927)	(2,015,412)
Cash flows from financing activities	(2,816,701)	(2,365,150)
<b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>(3,478,762)</b>	<b>990,315</b>

## 27. Average number of employees

	2021	2020
<b>Average number of employees during the period</b>	<b>1,399</b>	<b>1,264</b>
<i>Thereof White collar employees</i>	594	510
<i>Thereof Blue collar employees</i>	805	754

## 28. Related parties

For the purpose of this report, related parties are defined as the members of the Supervisory Board and of the Management Board as well as their closely related companies, subsidiaries, joint ventures and associates. Business transactions with related parties are carried out at ordinary arm's length conditions.

### i. Key management personnel compensation

Key management personnel compensation is as following:

	2021	2020
Short-term employee benefits	580,244	604,857

### ii. Key management personnel transactions

Directors of the Company control 96.22% of the voting shares of the ultimate Parent Company. No post-employment benefits exist. None of key management personnel, or their related parties, hold positions in other companies that result in them having control or significant influence over these companies.

With regard to share-based payments, see Note 10.D.i.

### iii. Transactions with members of the Supervisory Board

In 2021 Mr. Ilias Karantzalis, Chairman of the Supervisory Board, invoiced € 18,000 (2019: € 20,000) for legal consulting services to the Group.

### iv. Transactions with associated companies

Balance sheet of 31/12/2021 includes trade receivables from associated companies in the amount of € 494,216 (2020: € 474,263) and trade payables in the amount of € 1,889,025 (2020: € 0). In the income statement for the financial year, income of € 6,543,226 (2020: € 8,052,929) is reported with associates.

## 29. Auditor's fees

	2021	2020
Audit fees	121,679	134,417

## 30. Subsequent events

In February 2022, the war in Ukraine began unexpectedly, causing untold suffering for the Ukrainian population. From a business perspective, the price increases that were already present in many areas intensified in the course of this. This applies in particular to the energy sector. Due to the fact that the Group's divisions are not active in an energy-intensive sector and do not have any (significant) business relationships with Ukrainian or Russian companies, nor are they active in these markets, we do not expect - from today's perspective - any significant impact on the Group.

## Accounting policies

### 31. Changes in accounting policies

#### New Standards, Interpretations, Revisions and Amendments to existing Standards that are effective and have been adopted by the European Union

The following amendments and interpretations of the IFRS have been issued by the International Accounting Standards Board (IASB), adopted by the European Union, and their application is mandatory from or after 01/01/2021.

Standard		Effective date*)	Material impact on consolidated financial statements
IFRS 9	Amendments to IFRS 9: Interest Rate Benchmark Reform	01/01/2021	No
IAS 39	Amendments to IAS 39: Interest Rate Benchmark Reform	01/01/2021	No
IFRS 7	Amendments to IFRS 7: Interest Rate Benchmark Reform	01/01/2021	No
IFRS 4	Amendments to IFRS 4: Interest Rate Benchmark Reform	01/01/2021	No
IFRS 16	Amendments to IFRS 16: Interest Rate Benchmark Reform	01/01/2021	No
IFRS 16	Amendments to IFRS 16: Covid-19-Related Rent Concessions	01/01/2021	No

\*) Applicable to financial years beginning on or after the indicated date

### 32. Significant accounting policies

The Group has consistently applied the following accounting policies to all periods presented in these consolidated and separate financial statements.

#### A. Basis of consolidation

Subsidiaries are entities controlled by the Group. The Group controls an entity when it is exposed to, or has rights to, variable returns from its involvement with the entity and has the ability to affect those returns through its power over the entity. The financial statements of subsidiaries are included in the consolidated financial statements from the date on which control commences until the date on which control ceases.

Inter-company transactions, balances and unrealized gains and losses on transactions between Group companies are eliminated. Unrealized losses are also eliminated unless the transaction provides evidence of an impairment of the asset transferred.

The Group accounts for business combinations using the acquisition method when control is transferred to the Group. At the date of acquisition the Group recognizes separately from goodwill, the recognized assets acquired, the liabilities incurred and any non-controlling participations to the merged subsidiary. The recognized assets and the liabilities incurred should satisfy the definitions of assets and liabilities in the Framework of Preparation and Presentation of Financial Statements at the date of acquisition, in order to fulfil the criteria of recognition by the acquisition method. The Group measures the transferred assets and the liabilities incurred at fair values at the date of acquisition. The consideration transferred in return for the acquisition is measured at fair value, which is calculated as the sum of fair value at the date of assets transferred by the Group, the liabilities incurred if any to the previous owners and participation rights issued by the Group.

Any contingent consideration is measured at fair value at the date of acquisition. If an obligation to pay contingent consideration that meets the definition of a financial instrument is classified as equity, then it is not measured and settlement is accounted for within equity. Otherwise, subsequent changes in the fair value of the contingent consideration are recognized in profit or loss.

Non-controlling interests are initially measured at their proportionate share of the acquiree's identifiable net assets at the acquisition date. Changes in the Group's ownership interest in a subsidiary that do not result in a loss of control are accounted for as equity transactions.

If put options are granted by the Group for non-controlling interests and it is considered probable that these put options will be exercised, then the liabilities related to the put options are recognized in the financial statements at fair value. In this case, no non-controlling interests are recognized in equity or existing non-controlling interests are derecognized.

#### B. Foreign currency

The items of financial statements of the Group companies are measured based on the currency of economic environment, in which each company operates (functional currency). The financial statements are presented in Euro which is the functional currency and the presentation currency of the parent company.

##### i. Foreign currency transactions

The Group companies record foreign currency business transactions using the exchange rate in effect on the transaction date. Monetary assets and liabilities denominated in foreign currencies are translated into the functional currency using the exchange rate in effect on the reporting date. Foreign currency differences are generally recognized in profit or loss.

## ii. Foreign operations

The assets and liabilities of foreign operations, including goodwill and fair value adjustments arising on acquisition, are translated into euro at the exchange rates at the reporting date. The income and expenses of foreign operations are translated into euro using the average exchange rate in effect at the date of transaction. Gain and losses on foreign currency translation are recognized in OCI and accumulated in the translation reserve, except to the extent that the translation difference is allocated to NCI.

## C. Revenue

Revenue is measured based on the consideration specified in a contract with a customer. The Group recognizes revenue when it transfers control over a good or service to a customer. The recognition of major categories of revenues is as follows:

- Sales of made-to-order / customer-specific goods

The Group has determined that for made-to-order card- and paper products, the customer controls all of the work in progress as the products are being manufactured. This is because under those contracts card- and printed products are made to a customer's specification and if a contract is terminated by the customer, then the Group is entitled to reimbursement of the costs incurred to date, including a reasonable margin. Invoices are issued according to contractual terms and are usually payable within 30 – 45 days. Uninvoiced amounts are presented as contract assets.

Revenue and associated costs are recognised over time – i.e. before the goods are delivered to the customers' premises. Progress is determined based on the cost-to-cost method.

- Sales of merchandise

Customers obtain control of products that are not produced but resold by the Group to the customer only when the goods are delivered to the agreed location. Invoices are generated at that point in time. Invoices are usually payable within 30 to 45 days. Revenue is recognised when the goods are delivered to the location agreed with the customer.

- Sales of services rendered

Revenue arising from services is recognized in the accounting period in which the services are rendered, by reference to stage of completion of the specific transaction and assessed on the basis of the actual service provided as a proportion of the total services to be provided.

## D. Employee benefits

### i. Pensions or similar obligations

A defined contribution plan is a post-employment benefit plan under which the Group pays contributions to publicly or contractual or voluntary basis. The Company has no further payment obligations once the contributions have been paid. The contributions are recognized as employee benefit expense when they are due. Prepaid contributions are recognized as an asset to the extent that a cash refund or a reduction in the future payments is recognized.

A defined benefit plan is a post-employment benefit plan other than a defined contribution plan. The liability recognized in the balance sheet in respect of defined benefit plan is the present value of the benefit obligation as at balance sheet date less the fair value of plan assets. The defined benefit obligation is calculated annually by independent actuaries using the projected unit credit method. The present value of the obligation is determined by discounting the estimated future cash outflows using interest rates of high-quality corporate bonds that are denominated in the currency in which the benefits will be paid, and that have terms to maturity approximating to the terms of the related liability. Actuarial gains and losses arising from experience adjustments and changes in actuarial assumptions on post-benefit employment plans are charged or credited to equity in other comprehensive income in the period in which they arise. Past service costs are recognized immediately in the income statement.

### ii. Termination benefits

Termination benefits are expensed at the earlier of when the Group can no longer withdraw the offer of those benefits and when the Group recognizes costs for a restructuring. If benefits are not expected to be settled wholly within 12 months of the reporting date, then they are discounted.

### iii. Share-based payment arrangements

The fair value at the grant date of share-based payment arrangements to employees is recognized as an expense with a corresponding increase in equity over the period in which the employees become unconditionally entitled to the awards. The amount recognized as an expense is adjusted to reflect the number of awards for which the relevant service conditions and non-market performance conditions are expected to be satisfied, so that the final amount recognized as an expense is based on the number of awards that satisfy the relevant service conditions and non-market performance conditions at the end of the vesting period. For share-based payment awards with non-vesting conditions, the fair value is determined at the grant date taking into account these conditions; no adjustment is required for differences between expected and actual outcomes.

The fair value of the amount payable to employees in respect of stock appreciation rights that are settled in cash is recognized as an expense with a corresponding increase in the liability over the period in which the employees become unconditionally entitled to those payments. The liability is remeasured at each reporting date and at the settlement date based on the fair value of the stock appreciation rights to be settled. Any changes in the liability are recognized in profit or loss.

## E. Government grants & subsidies

Research premiums are provided by governments to give incentives for companies to perform technical and scientific research. These research premiums are presented in Other income in the income statements as when companies that have qualifying expenses can receive such premiums in the form of a tax credit irrespective of taxes ever paid or ever to be paid. These premiums are included in 'Trade and other receivables'. The Company records the benefit of this premium only when all qualifying research has been performed and the Group has obtained sufficient evidence from the relevant government authority that the premium will be granted.

At the same time, the research premiums represent government grants for capitalized expenses for internal development. The Group deducts the research premiums from the cost of internal development.

## F. Income tax

Income tax expense comprises current and deferred tax. It is recognized in profit or loss except to the extent that it relates to a business combination, or items recognized directly in equity or in OCI.

### i. Current tax

Current tax comprises the expected tax payable or receivable on the taxable income or loss for the year and any adjustment to tax payable or receivable in respect of previous years.

### ii. Deferred tax

Deferred tax is recognized in respect of temporary differences between the carrying amounts of assets and liabilities for financial reporting purposes and the amounts used for taxation purposes. Deferred tax is not recognized for:

- temporary differences on the initial recognition of assets or liabilities in a transaction that is not a business combination and that affects neither accounting nor taxable profit or loss;
- temporary differences related to investments in subsidiaries, associates and joint arrangements to the extent that the Group is able to control the timing of the reversal of the temporary differences and it is probable that they will not reverse in the foreseeable future;

Deferred tax assets remaining after netting with deferred tax liabilities are recognized for unused tax losses, unused tax credits and deductible temporary differences to the extent that it is probable that future taxable profits will be available against which they can be used. Deferred tax assets are reviewed at each reporting date and are reduced to the extent that it is no longer probable that the related tax benefit will be realized; such reductions are reversed when the probability of future taxable profits improves.

Unrecognized deferred tax assets are reassessed at each reporting date and recognized to the extent that it has become probable that future taxable profits will be available against which they can be used.

Deferred tax is measured at the tax rates that are expected to be applied to temporary differences when they reverse, using tax rates enacted or substantively enacted at the reporting date.

The measurement of deferred tax reflects the tax consequences that would follow from the manner in which the Group expects, at the reporting date, to recover or settle the carrying amount of its assets and liabilities.

Deferred income tax assets and liabilities are offset when there is a legally enforceable right to offset current tax assets against current tax liabilities and when the deferred income taxes assets and liabilities relate to income taxes levied by the same taxation authority on either the same taxable entity or different taxable entities where there is an intention to settle the balances on a net basis.

## G. Inventories

Inventories are measured at the lower of cost and net realizable value. The cost of inventories is based on the weighted average method. In the case of manufactured inventories and work in progress, cost includes an appropriate share of production overheads based on normal operating capacity. Cost of inventories does not include any financial expenses.

Net realizable value is the estimated selling price in the ordinary course of business, less the estimated costs of completion and selling expenses.

Appropriate allowance is made for damaged, obsolete and slow moving items. Write-downs to net realizable value and inventory losses are expensed in other expenses in the period in which the write-downs or losses occur.

## H. Property, plant and equipment

Land and buildings used for operations and administrative purposes, are presented in the balance sheet at their revaluated values, less their accumulated depreciation and, if any, impairment following the Revaluation method as per IAS 16.

When the carrying amount of land or buildings is increased by a re-adjustment, this increase will be recorded in the statement of comprehensive income and then accumulated to equity as a readjustment surplus. In case the accounting value of buildings or land is reduced in the future following a readjustment, this reduction will be recorded in the statement of comprehensive income up to the amount of the existing credit balance of readjustment surplus. Any excess of impairment loss over this surplus will be recorded in the income statement.

The remaining categories of tangible assets are measured at historical cost less accumulated depreciation and, if any, accumulated impairment losses. Historical cost includes expenditure that is directly attributable to the acquisition or construction of the items. Subsequent expenditure is capitalized only if it is probable that the future economic benefits associated with the expenditure will flow to the Group.

Depreciation is calculated using the straight-line method over their estimated useful lives. Leased assets are depreciated over the shorter of the lease term and their useful lives unless it is reasonably certain that the Group will obtain ownership by the end of the lease term. Land is not depreciated.

The estimated useful lives of property, plant and equipment for current and comparative periods are as follows:

	<b>Years</b>
Buildings	20-50
Plant, machinery, other equipment	3-20

## I. Intangible assets and goodwill

<b>Element</b>	<b>Measurement</b>
Goodwill	Goodwill arising on the acquisition of subsidiaries is measured at cost less accumulated impairment losses.
Customer relations	Customer relationships are part of the assets acquired through business combinations of the Group. The fair value was recognized under the income approach using the multi-period excess earnings method.  Subsequent to initial recognition, the Group measures the above assets at cost less accumulated depreciation and any impairment losses.
Research and development expenses	Expenditure on research activities is recognized in profit or loss as incurred.  Development expenditure is capitalized only if the expenditure can be measured reliably, the product or process is technically and commercially feasible, future economic benefits are probable and the Group intends to and has sufficient resources to complete development and to use or sell the asset. Otherwise, it is recognized in profit or loss as incurred. Subsequent to initial recognition, development expenditure is measured at cost (less deductible research premium) less accumulated amortization and any accumulated impairment losses.
Other intangible assets	Other intangible assets, including software licenses that are acquired by the Group and have finite useful lives are measured at cost less accumulated amortization and any accumulated impairment losses.

Amortization is calculated using the straight-line method over their estimated useful lives, and is generally recognized in profit or loss. Goodwill is not amortized but tested (at least) annually for impairment according to IAS 36.

The estimated useful lives for current and comparative periods are as follows:

	<b>Years</b>
Development costs	2-5
Software licenses	5-10
Customer contracts	8-15

## J. Financial instruments

The Group classifies non-derivative financial assets into the following categories: financial assets at fair value through profit or loss and financial assets at amortized cost.

### i. Non-derivative financial assets and financial liabilities – Recognition, measurement and derecognition

The Group initially recognizes receivables and debt securities issued on the date when they are originated. All other financial assets and financial liabilities are initially recognized when the Group becomes a party to the contractual provisions of the instrument.

A financial asset (unless it is a trade receivable without a significant financing component) or financial liability is initially measured at fair value plus, for an item not at FVTPL, transaction costs that are directly attributable to its acquisition or issue. A trade receivable without a significant financing component is initially measured at the transaction price.

The Group derecognizes a financial asset when the contractual rights to the cash flows from the asset expire, or it transfers the rights to receive the contractual cash flows in a transaction in which substantially all of the risks and rewards of ownership of the financial asset are transferred, or it neither transfers nor retains substantially all of the risks and rewards of ownership and does not retain control over the transferred asset. Any interest in such derecognized financial assets that is created or retained by the Group is recognized as a separate asset or liability.

The Group derecognizes a financial liability when its contractual obligations are discharged or cancelled, or expire.

Financial assets and financial liabilities are offset and the net amount presented in the statement of financial position when, and only when, the Group has a legal right to offset the amounts and intends either to settle them on a net basis or to realize the asset and settle the liability simultaneously.

## ii. Non-derivative financial assets – Classification and subsequent measurement

Element	Measurement
Financial assets at fair value through profit or loss	These assets are subsequently measured at fair value. Net gains and losses, including any interest or dividend income, are recognised in profit or loss.
Financial assets at amortized cost	These assets are subsequently measured at amortised cost using the effective interest method. The amortised cost is reduced by impairment losses. Interest income, foreign exchange gains and losses and impairment are recognised in profit or loss. Any gain or loss on derecognition is recognised in profit or loss.

## iii. Non-derivative financial liabilities – Measurement

Non-derivative financial liabilities are initially recognized at fair value less any directly attributable transaction costs. Subsequent to initial recognition, these liabilities are measured at amortized cost using the effective interest method.

## K. Share capital

(a) Ordinary shares are classified as equity. Share capital represents the value of company's shares in issue. Any excess of the fair value of the consideration received over the par value of the shares issued is recognized as "share premium" in shareholders' equity.

(b) Incremental external costs directly attributable to the issue of new shares are shown in equity as a deduction, net of tax, from the proceeds.

## L. Impairment

### i. Non-derivative financial assets

The Group recognizes loss allowances for ECLs on financial assets measured at amortised cost and contract assets. The Group measures loss allowances at an amount equal to lifetime ECLs. Loss allowances for trade receivables and contract assets are always measured at an amount equal to lifetime ECLs. When estimating ECLs, the Group considers reasonable and supportable information that is relevant and available without undue cost or effort. This includes both quantitative and qualitative information based on the Group's experience and informed credit assessment.

The Group considers a financial asset to be in default when the borrower is unlikely to pay its credit obligations to the Group in full.

Loss allowances for financial assets measured at amortised cost are deducted from the gross carrying amount of the assets. The gross carrying amount of a financial asset is written off when the Group has no reasonable expectations of recovering a financial asset in its entirety or a portion thereof.

### ii. Non-financial assets

At each reporting date, the Group reviews the carrying amounts of its non-financial assets to determine whether there is any indication of impairment. If any such indication exists, then the asset's recoverable amount is estimated. Goodwill is tested annually for impairment.

For impairment testing, assets are grouped together into the smallest group of assets that generates cash inflows from continuing use that are largely independent of the cash inflows of other assets or Cash Generating Units (CGUs). Goodwill arising from a business combination is allocated to CGUs or groups of CGUs that are expected to benefit from the synergies of the combination.

The recoverable amount of an asset or CGU is the greater of its value in use and its fair value less costs to sell. Value in use is based on the estimated future cash flows, discounted to their present value using a post-tax discount rate that reflects current market assessments of the time value of money and the risks specific to the asset or CGU. An impairment loss is recognized if the carrying amount of an asset or CGU exceeds its recoverable amount.

Impairment losses are recognized in profit or loss.

They are allocated first to reduce the carrying amount of any goodwill allocated to the CGU, and then to reduce the carrying amounts of the other assets in the CGU on a pro rata basis.

#### M. Leases

At inception of an arrangement, the Group determines whether the arrangement is or contains a lease. Then the Group separates payments and other consideration required by the arrangement into those for the lease and those for other elements on the basis of their relative fair values.

For lease contracts according to IFRS 16 lease term is determined as the non-cancellable period of a lease, together with both, periods covered by an option to extend the lease if the lessee is reasonably certain to exercise that option, and periods covered by an option to terminate the lease if the lessee is reasonably certain not to exercise that option.

At the commencement date, a right-of-use asset and a lease liability is recognised. Lease liability is measured at the present value of the lease payments that are not paid at that date. The lease payments are discounted using the interest rate implicit in the lease. If that rate cannot be readily determined, the group uses the lessee's incremental borrowing rate. At the commencement date, the right-of-use asset is measured at cost. The cost of the right-of-use asset comprises the amount of the initial measurement of the lease liability, as well as any lease payments made at or before the commencement date (less any lease incentives received), any initial direct costs incurred by the lessee, and an estimate of potential restoration costs. After the commencement date, the-group measures the right-of-use asset applying a cost model. The depreciation requirements of IAS 16 are applied.

According to IFRS 16.5 the group elects not to apply IFRS 16 to short-term leases and leases for which the underlying asset is of low value (< about EUR 5.000,-). Lease payments associated with those leases are recognised directly as an expense.

Subsequent measurement of the lease liability is done by increasing the carrying amount to reflect interest on the lease liability and reducing the carrying amount to reflect the lease payments made. Right-of-use assets and lease liabilities shall be reassessed if one of the following cases occurs: 1. change in lease payments, 2. change in lease term, 3. change in the assessment of an option to purchase the underlying asset, or 4. change in the amounts expected to be payable under a residual value guarantee. At the effective date of the modification, the lessee has to remeasure the present value of the lease liability and the carrying amount of the right-of-use asset. Any gain or loss relating to the partial or full termination of the lease should be recognised in profit or loss. The remeasurement has to be done with a revised discount rate only in case of changes in lease term, changes in the assessment of the option to purchase the underlying assets or if the change in lease payments is due to floating interest rates. A lessee shall account for a lease modification as a separate lease if the modification increases the scope of the lease by adding the right to use one or more underlying assets, and if the consideration for the lease increases by an adequate amount.

### 33. New Standards and Interpretations that have not been applied yet or have not been adopted by the European Union

The following amendments and interpretations of the IFRS have been issued by the International Accounting Standards Board (IASB) but have not been applied yet or have not been adopted by the European Union:

Standard		Effective date*)	Material impact expected on consolidated financial statements
IFRS 17	Insurance contracts	01/01/2023	No
IAS 1	Amendments to IAS 1: Classification of Liabilities as Current or Non-current	01/01/2023	No
IFRS 3	Reference to the Conceptual Framework – Amendments to IFRS 3	01/01/2022	No
IAS 16	Property, Plant and Equipment: Proceeds before Intended Use – Amendments to IAS 16	01/01/2022	No
IAS 37	Onerous Contracts – Costs of Fulfilling a Contract – Amendments to IAS 37	01/01/2022	No
IFRS 1	IFRS 1 First-time Adoption of International Financial Reporting Standards – Subsidiary as a first-time adopter	01/01/2022	No
IFRS 9	IFRS 9 Financial Instruments – Fees in the ‘10 per cent’ test for derecognition of financial liabilities	01/01/2022	No
IAS 41	IAS 41 Agriculture – Taxation in fair value measurements	01/01/2022	No
IAS 8	Definition of Accounting Estimates - Amendments to IAS 8	01/01/2023	No
IAS 1	Disclosure of Accounting Policies - Amendments to IAS 1 and IFRS Practice Statement 2	01/01/2023	No

\*) Applicable to financial years beginning on or after the indicated date

Vienna, 28 March 2022

Nikolaos Lykos  
Chairman of the Management Board

Panagiotis Spyropoulos  
Vice Chairman & Group CEO

# General Conditions of Contract for the Public Accounting Professions (AAB 2018)

Recommended for use by the Board of the Chamber of Tax Advisers and Auditors, last recommended in its decision of April 18, 2018

## Preamble and General Items

(1) Contract within the meaning of these Conditions of Contract refers to each contract on services to be rendered by a person entitled to exercise profession in the field of public accounting exercising that profession (de facto activities as well as providing or performing legal transactions or acts, in each case pursuant to Sections 2 or 3 Austrian Public Accounting Professions Act (WTBG 2017). The parties to the contract shall hereinafter be referred to as the "contractor" on the one hand and the "client" on the other hand).

(2) The General Conditions of Contract for the professions in the field of public accounting are divided into two sections: The Conditions of Section I shall apply to contracts where the agreeing of contracts is part of the operations of the client's company (entrepreneur within the meaning of the Austrian Consumer Protection Act. They shall apply to consumer business under the Austrian Consumer Protection Act (Federal Act of March 8, 1979 / Federal Law Gazette No. 140 as amended) insofar as Section II does not provide otherwise for such business.

(3) In the event that an individual provision is void, the invalid provision shall be replaced by a valid provision that is as close as possible to the desired objective.

## SECTION I

### 1. Scope and Execution of Contract

(1) The scope of the contract is generally determined in a written agreement drawn up between the client and the contractor. In the absence of such a detailed written agreement, (2)-(4) shall apply in case of doubt:

(2) When contracted to perform tax consultation services, consultation shall consist of the following activities:

- a) preparing annual tax returns for income tax and corporate tax as well as value-added tax (VAT) on the basis of the financial statements and other documents and papers required for taxation purposes and to be submitted by the client or (if so agreed) prepared by the contractor. Unless explicitly agreed otherwise, documents and papers required for taxation purposes shall be produced by the client.
- b) examining the tax assessment notices for the tax returns mentioned under a).
- c) negotiating with the fiscal authorities in connection with the tax returns and notices mentioned under a) and b).
- d) participating in external tax audits and assessing the results of external tax audits with regard to the taxes mentioned under a).
- e) participating in appeal procedures with regard to the taxes mentioned under a).

If the contractor receives a flat fee for regular tax consultation, in the absence of written agreements to the contrary, the activities mentioned under d) and e) shall be invoiced separately.

(3) Provided the preparation of one or more annual tax return(s) is part of the contract accepted, this shall not include the examination of any particular accounting conditions nor the examination of whether all relevant concessions, particularly those with regard to value added tax, have been utilized, unless the person entitled to exercise the profession can prove that he/she has been commissioned accordingly.

(4) In each case, the obligation to render other services pursuant to Sections 2 and 3 WTBG 2017 requires for the contractor to be separately and verifiably commissioned.

(5) The aforementioned paragraphs (2) to (4) shall not apply to services requiring particular expertise provided by an expert.

(6) The contractor is not obliged to render any services, issue any warnings or provide any information beyond the scope of the contract.

(7) The contractor shall have the right to engage suitable staff and other performing agents (subcontractors) for the execution of the contract as well as to have a person entitled to exercise the profession substitute for him/her in executing the contract. Staff within the meaning of these Conditions of Contract refers to all persons who support the contractor in his/her operating activities on a regular or permanent basis, irrespective of the type of underlying legal transaction.

(8) In rendering his/her services, the contractor shall exclusively take into account Austrian law; foreign law shall only be taken into account if this has been explicitly agreed upon in writing.

(9) Should the legal situation change subsequent to delivering a final professional statement passed on by the client orally or in writing, the contractor shall not be obliged to inform the client of changes or of the consequences thereof. This shall also apply to the completed parts of a contract.

(10) The client shall be obliged to make sure that the data made available by him/her may be handled by the contractor in the course of rendering the services. In this context, the client shall particularly but not exclusively comply with the applicable provisions under data protection law and labor law.

(11) Unless explicitly agreed otherwise, if the contractor electronically submits an application to an authority, he/she acts only as a messenger and this does not constitute a declaration of intent or knowledge attributable to him/her or a person authorized to submit the application.

(12) The client undertakes not to employ persons that are or were staff of the contractor during the contractual relationship, during and within one year after termination of the contractual relationship, either in his/her company or in an associated company, failing which he/she shall be obliged to pay the contractor the amount of the annual salary of the member of staff taken over.

### 2. Client's Obligation to Provide Information and Submit Complete Set of Documents

(1) The client shall make sure that all documents required for the execution of the contract be placed without special request at the disposal of the contractor at the agreed date, and in good time if no such date has been agreed, and that he/she be informed of all events and circumstances which may be of significance for the execution of the contract. This shall also apply to documents, events and circumstances which become known only after the contractor has commenced his/her work.

(2) The contractor shall be justified in regarding information and documents presented to him/her by the client, in particular figures, as correct and complete and to base the contract on them. The contractor shall not be obliged to identify any errors unless agreed separately in writing. This shall particularly apply to the correctness and completeness of bills. However, he/she is obliged to inform the client of any errors identified by him/her. In case of financial criminal proceedings he/she shall protect the rights of the client.

(3) The client shall confirm in writing that all documents submitted, all information provided and explanations given in the context of audits, expert opinions and expert services are complete.

(4) If the client fails to disclose considerable risks in connection with the preparation of financial statements and other statements, the contractor shall not be obliged to render any compensation insofar as these risks materialize.

(5) Dates and time schedules stated by the contractor for the completion of the contractor's products or parts thereof are best estimates and, unless otherwise agreed in writing, shall not be binding. The same applies to any estimates of fees: they are prepared to best of the contractor's knowledge; however, they shall always be non-binding.

(6) The client shall always provide the contractor with his/her current contact details (particularly the delivery address). The contractor may rely on the validity of the contact details most recently provided by the client, particularly have deliveries made to the most recently provided address, until such time as new contact details are provided.

### 3. Safeguarding of Independence

(1) The client shall be obliged to take all measures to prevent that the independence of the staff of the contractor be jeopardized and shall himself/herself refrain from jeopardizing their independence in any way. In particular, this shall apply to offers of employment and to offers to accept contracts on their own account.

(2) The client acknowledges that his/her personal details required in this respect, as well as the type and scope of the services, including the performance period agreed between the contractor and the client for the services (both audit and non-audit services), shall be handled within a network (if any) to which the contractor belongs, and for this purpose transferred to the other members of the network including abroad for the purpose of examination of the existence of grounds of bias or grounds for exclusion and conflicts of interest. For this purpose the client expressly releases the contractor in accordance with the Data Protection Act and in accordance with Section 80 (4) No. 2 WTBG 2017 from his/her obligation to maintain secrecy. The client can revoke the release from the obligation to maintain secrecy at any time.

#### 4. Reporting Requirements

(1) (Reporting by the contractor) In the absence of an agreement to the contrary, a written report shall be drawn up in the case of audits and expert opinions.

(2) (Communication to the client) All contract-related information and opinions, including reports, (all declarations of knowledge) of the contractor, his/her staff, other performing agents or substitutes ("professional statements") shall only be binding provided they are set down in writing. Professional statements in electronic file formats which are made, transferred or confirmed by fax or e-mail or using similar types of electronic communication (that can be stored and reproduced but is not oral, i.e. e.g. text messages but not telephone) shall be deemed as set down in writing; this shall only apply to professional statements. The client bears the risk that professional statements may be issued by persons not entitled to do so as well as the transfer risk of such professional statements.

(3) (Communication to the client) The client hereby consents to the contractor communicating with the client (e.g. by e-mail) in an unencrypted manner. The client declares that he/she has been informed of the risks arising from the use of electronic communication (particularly access to, maintaining secrecy of, changing of messages in the course of transfer). The contractor, his/her staff, other performing agents or substitutes are not liable for any losses that arise as a result of the use of electronic means of communication.

(4) (Communication to the contractor) Receipt and forwarding of information to the contractor and his/her staff are not always guaranteed when the telephone is used, in particular in conjunction with automatic telephone answering systems, fax, e-mail and other types of electronic communication. As a result, instructions and important information shall only be deemed to have been received by the contractor provided they are also received physically (not by telephone, orally or electronically), unless explicit confirmation of receipt is provided in individual instances. Automatic confirmation that items have been transmitted and read shall not constitute such explicit confirmations of receipt. This shall apply in particular to the transmission of decisions and other information relating to deadlines. As a result, critical and important notifications must be sent to the contractor by mail or courier. Delivery of documents to staff outside the firm's offices shall not count as delivery.

(5) (General) In writing shall mean, insofar as not otherwise laid down in Item 4. (2), written form within the meaning of Section 886 Austrian Civil Code (ABGB) (confirmed by signature). An advanced electronic signature (Art. 26 eIDAS Regulation (EU) No. 910/2014) fulfills the requirement of written form within the meaning of Section 886 ABGB (confirmed by signature) insofar as this is at the discretion of the parties to the contract.

(6) (Promotional information) The contractor will send recurrent general tax law and general commercial law information to the client electronically (e.g. by e-mail). The client acknowledges that he/she has the right to object to receiving direct advertising at any time.

#### 5. Protection of Intellectual Property of the Contractor

(1) The client shall be obliged to ensure that reports, expert opinions, organizational plans, drafts, drawings, calculations and the like, issued by the contractor, be used only for the purpose specified in the contract (e.g. pursuant to Section 44 (3) Austrian Income Tax Act 1988). Furthermore, professional statements made orally or in writing by the contractor may be passed on to a third party for use only with the written consent of the contractor.

(2) The use of professional statements made orally or in writing by the contractor for promotional purposes shall not be permitted; a violation of this provision shall give the contractor the right to terminate without notice to the client all contracts not yet executed.

(3) The contractor shall retain the copyright on his/her work. Permission to use the work shall be subject to the written consent by the contractor.

#### 6. Correction of Errors

(1) The contractor shall have the right and shall be obliged to correct all errors and inaccuracies in his/her professional statement made orally or in writing which subsequently come to light and shall be obliged to inform the client thereof without delay. He/she shall also have the right to inform a third party acquainted with the original professional statement of the change.

(2) The client has the right to have all errors corrected free of charge if the contractor can be held responsible for them; this right will expire six months after completion of the services rendered by the contractor and/or – in cases where a written professional statement has not been delivered – six months after the contractor has completed the work that gives cause to complaint.

(3) If the contractor fails to correct errors which have come to light, the client shall have the right to demand a reduction in price. The extent to which additional claims for damages can be asserted is stipulated under Item 7.

#### 7. Liability

(1) All liability provisions shall apply to all disputes in connection with the contractual relationship, irrespective of the legal grounds. The contractor is liable for losses arising in connection with the contractual relationship (including its termination) only in case of willful intent and gross negligence. The applicability of Section 1298 2<sup>nd</sup> Sentence ABGB is excluded.

(2) In cases of gross negligence, the maximum liability for damages due from the contractor is tenfold the minimum insurance sum of the professional liability insurance according to Section 11 WTBG 2017 as amended.

(3) The limitation of liability pursuant to Item 7. (2) refers to the individual case of damages. The individual case of damages includes all consequences of a breach of duty regardless of whether damages arose in one or more consecutive years. In this context, multiple acts or failures to act that are based on the same or similar source of error as one consistent breach of duty if the matters concerned are legally and economically connected. Single damages remain individual cases of damage even if they are based on several breaches of duty. Furthermore, the contractor's liability for loss of profit as well as collateral, consequential, incidental or similar losses is excluded in case of willful damage.

(4) Any action for damages may only be brought within six months after those entitled to assert a claim have gained knowledge of the damage, but no later than three years after the occurrence of the (primary) loss following the incident upon which the claim is based, unless other statutory limitation periods are laid down in other legal provisions.

(5) Should Section 275 Austrian Commercial Code (UGB) be applicable (due to a criminal offense), the liability provisions contained therein shall apply even in cases where several persons have participated in the execution of the contract or where several activities requiring compensation have taken place and irrespective of whether other participants have acted with intent.

(6) In cases where a formal auditor's report is issued, the applicable limitation period shall commence no later than at the time the said auditor's report was issued.

(7) If activities are carried out by enlisting the services of a third party, e.g. a data-processing company, any warranty claims and claims for damages which arise against the third party according to law and contract shall be deemed as having been passed on to the client once the client has been informed of them. Item 4. (3) notwithstanding, in such a case the contractor shall only be liable for fault in choosing the third party.

(8) The contractor's liability to third parties is excluded in any case. If third parties come into contact with the contractor's work in any manner due to the client, the client shall expressly clarify this fact to them. Insofar as such exclusion of liability is not legally permissible or a liability to third parties has been assumed by the contractor in exceptional cases, these limitations of liability shall in any case also apply to third parties on a subsidiary basis. In any case, a third party cannot raise any claims that go beyond any claim raised by the client. The maximum sum of liability shall be valid only once for all parties injured, including the compensation claims of the client, even if several persons (the client and a third party or several third parties) have sustained losses; the claims of the parties injured shall be satisfied in the order in which the claims have been raised. The client will indemnify and hold harmless the contractor and his/her staff against any claims by third parties in connection with professional statements made orally or in writing by the contractor and passed on to these third parties.

(9) Item 7. shall also apply to any of the client's liability claims to third parties (performing agents and vicarious agents of the contractor) and to substitutes of the contractor relating to the contractual relationship.

#### 8. Secrecy, Data Protection

(1) According to Section 80 WTBG 2017 the contractor shall be obliged to maintain secrecy in all matters that become known to him/her in connection with his/her work for the client, unless the client releases him/her from this duty or he/she is bound by law to deliver a statement.

(2) Insofar as it is necessary to pursue the contractor's claims (particularly claims for fees) or to dispute claims against the contractor (particularly claims for damages raised by the client or third parties against the contractor), the contractor shall be released from his/her professional obligation to maintain secrecy.

(3) The contractor shall be permitted to hand on reports, expert opinions and other written statements pertaining to the results of his/her services to third parties only with the permission of the client, unless he/she is required to do so by law.

(4) The contractor is a data protection controller within the meaning of the General Data Protection Regulation ("GDPR") with regard to all personal data processed under the contract. The contractor is thus authorized to process personal data entrusted to him/her within the limits of the contract. The material made available to the contractor (paper and data carriers) shall generally be handed to the client or to third parties appointed by the client after the respective rendering of services has been completed, or be kept and destroyed by the contractor if so agreed. The contractor is authorized to keep copies thereof insofar as he/she needs them to appropriately document his/her services or insofar as it is required by law or customary in the profession.

(5) If the contractor supports the client in fulfilling his/her duties to the data subjects arising from the client's function as data protection controller, the contractor shall be entitled to charge the client for the actual efforts undertaken. The same shall apply to efforts undertaken for information with regard to the contractual relationship which is provided to third parties after having been released from the obligation to maintain secrecy to third parties by the client.

#### 9. Withdrawal and Cancellation („Termination“)

(1) The notice of termination of a contract shall be issued in writing (see also Item 4. (4) and (5)). The expiry of an existing power of attorney shall not result in a termination of the contract.

(2) Unless otherwise agreed in writing or stipulated by force of law, either contractual partner shall have the right to terminate the contract at any time with immediate effect. The fee shall be calculated according to Item 11.

(3) However, a continuing agreement (fixed-term or open-ended contract on – even if not exclusively – the rendering of repeated individual services, also with a flat fee) may, without good reason, only be terminated at the end of the calendar month by observing a period of notice of three months, unless otherwise agreed in writing.

(4) After notice of termination of a continuing agreement and unless otherwise stipulated in the following, only those individual tasks shall still be completed by the contractor (list of assignments to be completed) that can (generally) be completed fully within the period of notice insofar as the client is notified in writing within one month after commencement of the termination notice period within the meaning of Item 4. (2). The list of assignments to be completed shall be completed within the termination period if all documents required are provided without delay and if no good reason exists that impedes completion.

(5) Should it happen that in case of a continuing agreement more than two similar assignments which are usually completed only once a year (e.g. financial statements, annual tax returns, etc.) are to be completed, any such assignments exceeding this number shall be regarded as assignments to be completed only with the client's explicit consent. If applicable, the client shall be informed of this explicitly in the statement pursuant to Item 9. (4).

#### 10. Termination in Case of Default in Acceptance and Failure to Cooperate on the Part of the Client and Legal Impediments to Execution

(1) If the client defaults on acceptance of the services rendered by the contractor or fails to carry out a task incumbent on him/her either according to Item 2. or imposed on him/her in another way, the contractor shall have the right to terminate the contract without prior notice. The same shall apply if the client requests a way to execute (also partially) the contract that the contractor reasonably believes is not in compliance with the legal situation or professional principles. His/her fees shall be calculated according to Item 11. Default in acceptance or failure to cooperate on the part of the client shall also justify a claim for compensation made by the contractor for the extra time and labor hereby expended as well as for the damage caused, if the contractor does not invoke his/her right to terminate the contract.

(2) For contracts concerning bookkeeping, payroll accounting and administration and assessment of payroll-related taxes and contributions, a termination without prior notice by the contractor is permissible under Item 10. (1) if the client verifiably fails to cooperate twice as laid down in Item 2. (1).

#### 11. Entitlement to Fee

(1) If the contract fails to be executed (e.g. due to withdrawal or cancellation), the contractor shall be entitled to the negotiated compensation (fee), provided he/she was prepared to render the services and was prevented from so doing by circumstances caused by the client, whereby a merely contributory negligence by the contractor in this respect shall be excluded; in this case the contractor need not take into account the amount he/she obtained or failed to obtain through alternative use of his/her own professional services or those of his/her staff.

(2) If a continuing agreement is terminated, the negotiated compensation for the list of assignments to be completed shall be due upon completion or in case completion fails due to reasons attributable to the client (reference is made to Item 11. (1)). Any flat fees negotiated shall be calculated according to the services rendered up to this point.

(3) If the client fails to cooperate and the assignment cannot be carried out as a result, the contractor shall also have the right to set a reasonable grace period on the understanding that, if this grace period expires without results, the contract shall be deemed ineffective and the consequences indicated in Item 11. (1) shall apply.

(4) If the termination notice period under Item 9. (3) is not observed by the client as well as if the contract is terminated by the contractor in accordance with Item 10. (2), the contractor shall retain his/her right to receive the full fee for three months.

#### 12. Fee

(1) Unless the parties explicitly agreed that the services would be rendered free of charge, an appropriate remuneration in accordance with Sections 1004 and 1152 ABGB is due in any case. Amount and type of the entitlement to the fee are laid down in the agreement negotiated between the contractor and his/her client. Unless a different agreement has verifiably been reached, payments made by the client shall in all cases be credited against the oldest debt.

(2) The smallest service unit which may be charged is a quarter of an hour.

(3) Travel time to the extent required is also charged.

(4) Study of documents which, in terms of their nature and extent, may prove necessary for preparation of the contractor in his/her own office may also be charged as a special item.

(5) Should a remuneration already agreed upon prove inadequate as a result of the subsequent occurrence of special circumstances or due to special requirements of the client, the contractor shall notify the client thereof and additional negotiations for the agreement of a more suitable remuneration shall take place (also in case of inadequate flat fees).

(6) The contractor includes charges for supplementary costs and VAT in addition to the above, including but not limited to the following (7) to (9):

(7) Chargeable supplementary costs also include documented or flat-rate cash expenses, traveling expenses (first class for train journeys), per diems, mileage allowance, copying costs and similar supplementary costs.

(8) Should particular third party liabilities be involved, the corresponding insurance premiums (including insurance tax) also count as supplementary costs.

(9) Personnel and material expenses for the preparation of reports, expert opinions and similar documents are also viewed as supplementary costs.

(10) For the execution of a contract wherein joint completion involves several contractors, each of them will charge his/her own compensation.

(11) In the absence of any other agreements, compensation and advance payments are due immediately after they have been requested in writing. Where payments of compensation are made later than 14 days after the due date, default interest may be charged. Where mutual business transactions are concerned, a default interest rate at the amount stipulated in Section 456 1<sup>st</sup> and 2<sup>nd</sup> Sentence UGB shall apply.

(12) Statutory limitation is in accordance with Section 1486 of ABGB, with the period beginning at the time the service has been completed or upon the issuing of the bill within an appropriate time limit at a later point.

(13) An objection may be raised in writing against bills presented by the contractor within 4 weeks after the date of the bill. Otherwise the bill is considered as accepted. Filing of a bill in the accounting system of the recipient is also considered as acceptance.

(14) Application of Section 934 ABGB within the meaning of Section 351 UGB, i.e. rescission for *laesio enormis* (lesion beyond moiety) among entrepreneurs, is hereby renounced.

(15) If a flat fee has been negotiated for contracts concerning bookkeeping, payroll accounting and administration and assessment of payroll-related taxes and contributions, in the absence of written agreements to the contrary, representation in matters concerning all types of tax audits and audits of payroll-related taxes and social security contributions including settlements concerning tax assessments and the basis for contributions, preparation of reports, appeals and the like shall be invoiced separately. Unless otherwise agreed to in writing, the fee shall be considered agreed upon for one year at a time.

(16) Particular individual services in connection with the services mentioned in Item 12. (15), in particular ascertaining whether the requirements for statutory social security contributions are met, shall be dealt with only on the basis of a specific contract.

(17) The contractor shall have the right to ask for advance payments and can make delivery of the results of his/her (continued) work dependent on satisfactory fulfillment of his/her demands. As regards continuing agreements, the rendering of further services may be denied until payment of previous services (as well as any advance payments under Sentence 1) has been effected. This shall analogously apply if services are rendered in installments and fee installments are outstanding.

(18) With the exception of obvious essential errors, a complaint concerning the work of the contractor shall not justify even only the partial retention of fees, other compensation, reimbursements and advance payments (remuneration) owed to him/her in accordance with Item 12.

(19) Offsetting the remuneration claims made by the contractor in accordance with Item 12. shall only be permitted if the demands are uncontested and legally valid.

### 13. Other Provisions

(1) With regard to Item 12. (17), reference shall be made to the legal right of retention (Section 471 ABGB, Section 369 UGB); if the right of retention is wrongfully exercised, the contractor shall generally be liable pursuant to Item 7. or otherwise only up to the outstanding amount of his/her fee.

(2) The client shall not be entitled to receive any working papers and similar documents prepared by the contractor in the course of fulfilling the contract. In the case of contract fulfillment using electronic accounting systems the contractor shall be entitled to delete the data after handing over all data based thereon – which were prepared by the contractor in relation to the contract and which the client is obliged to keep – to the client and/or the succeeding public accountant in a structured, common and machine-readable format. The contractor shall be entitled to an appropriate fee (Item 12. shall apply by analogy) for handing over such data in a structured, common and machine-readable format. If handing over such data in a structured, common and machine-readable format is impossible or unfeasible for special reasons, they may be handed over in the form of a full print-out instead. In such a case, the contractor shall not be entitled to receive a fee.

(3) At the request and expense of the client, the contractor shall hand over all documents received from the client within the scope of his/her activities. However, this shall not apply to correspondence between the contractor and his/her client and to original documents in his/her possession and to documents which are required to be kept in accordance with the legal anti-money laundering provisions applicable to the contractor. The contractor may make copies or duplicates of the documents to be returned to the client. Once such documents have been transferred to the client, the contractor shall be entitled to an appropriate fee (Item 12. shall apply by analogy).

(4) The client shall fetch the documents handed over to the contractor within three months after the work has been completed. If the client fails to do so, the contractor shall have the right to return them to the client at the cost of the client or to charge an appropriate fee (Item 12. shall apply by analogy) if the contractor can prove that he/she has asked the client twice to pick up the documents handed over. The documents may also further be kept by third parties at the expense of the client. Furthermore, the contractor is not liable for any consequences arising from damage, loss or destruction of the documents.

(5) The contractor shall have the right to compensation of any fees that are due by use of any available deposited funds, clearing balances, trust funds or other liquid funds at his/her disposal, even if these funds are explicitly intended for safekeeping, if the client had to have anticipated the counterclaim of the contractor.

(6) To secure an existing or future fee payable, the contractor shall have the right to transfer a balance held by the client with the tax office or another balance held by the client in connection with charges and contributions, to a trust account. In this case the client shall be informed of the transfer. Subsequently, the amount secured may be collected either after agreement has been reached with the client or after enforceability of the fee by execution has been declared.

### 14. Applicable Law, Place of Performance, Jurisdiction

(1) The contract, its execution and the claims resulting from it shall be exclusively governed by Austrian law, excluding national referral rules.

(2) The place of performance shall be the place of business of the contractor.

(3) In absence of a written agreement stipulating otherwise, the place of jurisdiction is the competent court of the place of performance.

## SECTION II

### 15. Supplementary Provisions for Consumer Transactions

(1) Contracts between public accountants and consumers shall fall under the obligatory provisions of the Austrian Consumer Protection Act (KSchG).

(2) The contractor shall only be liable for the willful and grossly negligent violation of the obligations assumed.

(3) Contrary to the limitation laid down in Item 7. (2), the duty to compensate on the part of the contractor shall not be limited in case of gross negligence.

(4) Item 6. (2) (period for right to correction of errors) and Item 7. (4) (asserting claims for damages within a certain period) shall not apply.

(5) Right of Withdrawal pursuant to Section 3 KSchG:

If the consumer has not made his/her contract statement in the office usually used by the contractor, he/she may withdraw from the contract application or the contract proper. This withdrawal may be declared until the contract has been concluded or within one week after its conclusion; the period commences as soon as a document has been handed over to the consumer which contains at least the name and the address of the contractor as well as instructions on the right to withdraw from the contract, but no earlier than the conclusion of the contract. The consumer shall not have the right to withdraw from the contract

1. if the consumer himself/herself established the business relationship concerning the conclusion of this contract with the contractor or his/her representative,

2. if the conclusion of the contract has not been preceded by any talks between the parties involved or their representatives, or

3. in case of contracts where the mutual services have to be rendered immediately, if the contracts are usually concluded outside the offices of the contractors, and the fee agreed upon does not exceed €15.

In order to become legally effective, the withdrawal shall be declared in writing. It is sufficient if the consumer returns a document that contains his/her contract declaration or that of the contractor to the contractor with a note which indicates that the consumer rejects the conclusion or the maintenance of the contract. It is sufficient if this declaration is dispatched within one week.

If the consumer withdraws from the contract according to Section 3 KSchG,

1. the contractor shall return all benefits received, including all statutory interest, calculated from the day of receipt, and compensate the consumer for all necessary and useful expenses incurred in this matter,

2. the consumer shall pay for the value of the services rendered by the contractor as far as they are of a clear and predominant benefit to him/her.

According to Section 4 (3) KSchG, claims for damages shall remain unaffected.

(6) Cost Estimates according to Section 5 Austrian KSchG:

The consumer shall pay for the preparation of a cost estimate by the contractor in accordance with Section 1170a ABGB only if the consumer has been notified of this payment obligation beforehand.

If the contract is based on a cost estimate prepared by the contractor, its correctness shall be deemed warranted as long as the opposite has not been explicitly declared.

(7) Correction of Errors: Supplement to Item 6.:

If the contractor is obliged under Section 932 ABGB to improve or complement his/her services, he/she shall execute this duty at the place where the matter was transferred. If it is in the interest of the consumer to have the work and the documents transferred by the contractor, the consumer may carry out this transfer at his/her own risk and expense.

(8) Jurisdiction: Shall apply instead of Item 14. (3)

If the domicile or the usual residence of the consumer is within the country or if he/she is employed within the country, in case of an action against him/her according to Sections 88, 89, 93 (2) and 104 (1) Austrian Court Jurisdiction Act (JN), the only competent courts shall be the courts of the districts where the consumer has his/her domicile, usual residence or place of employment.

(9) Contracts on Recurring Services:

(a) Contracts which oblige the contractor to render services and the consumer to effect repeated payments and which have been concluded for an indefinite period or a period exceeding one year may be terminated by the consumer at the end of the first year, and after the first year at the end of every six months, by adhering to a two-month period of notice.

(b) If the total work is regarded as a service that cannot be divided on account of its character, the extent and price of which is determined already at the conclusion of the contract, the first date of termination may be postponed until the second year has expired. In case of such contracts the period of notice may be extended to a maximum of six months.

(c) If the execution of a certain contract indicated in lit. a) requires considerable expenses on the part of the contractor and if he/she informed the consumer about this no later than at the time the contract was concluded, reasonable dates of termination and periods of notice which deviate from lit. a) and b) and which fit the respective circumstances may be agreed.

(d) If the consumer terminates the contract without complying with the period of notice, the termination shall become effective at the next termination date which follows the expiry of the period of notice.

(μετάφραση)

**Παράρτημα Ι**

## **ΕΤΗΣΙΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ 2021**

---

**ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ**

<b>A) ΕΚΘΕΣΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ .....</b>	<b>3</b>
<b>B) ΕΝΟΠΙΩΜΕΝΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ .....</b>	<b>26</b>
Ενοποιημένη Κατάσταση Οικονομικής Θέσης .....	26
Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων .....	27
Ενοποιημένη Κατάσταση Συνολικών Εσόδων .....	28
Ενοποιημένη Κατάσταση Μεταβολών Ιδίων Κεφαλαίων .....	29
Ενοποιημένη Κατάσταση Ταμειακών Ροών .....	30
Σημειώσεις επί των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων .....	31
Βάση σύνταξης .....	31
1. Αναφέρουσα Επιχείρηση .....	31
2. Λογιστική βάση .....	31
3. Χρήση κρίσεων και εκτιμήσεων .....	31
Επιδόσεις του έτους .....	32
4. Λειτουργικοί τομείς .....	32
5. Έσοδα .....	35
6. Δικαστικά έξοδα και έξοδα αναδιάρθρωσης .....	37
7. Έσοδα και έξοδα .....	37
8. Καθαρά Χρηματοοικονομικά έξοδα .....	38
9. Κέρδη ανά μετοχή .....	38
Παροχές εργαζομένων .....	40
10. Παροχές εργαζομένων .....	40
11. Έξοδα προσωπικού .....	43
12. Φόρος εισοδήματος .....	43
Περιουσιακά στοιχεία ενεργητικού .....	45
13. Ενσώματα πάγια στοιχεία ενεργητικού και δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων .....	45
14. Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία .....	47
15. Επενδυτές που λογίζονται σε ίδια κεφάλαια .....	50
16. Αποθέματα .....	50
17. Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις .....	51
18. Ταμειακά διαθέσιμα και ταμειακά ισοδύναμα .....	51
Ίδια Κεφάλαια και Υποχρεώσεις .....	52
19. Διαχείριση κεφαλαίου .....	52
20. Δάνεια και Δανεισμός .....	52
21. Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις .....	54
22. Προβλέψεις .....	54
Χρηματοοικονομικά μέσα .....	55
23. Χρηματοοικονομικά μέσα – Εύλογη αξία και διαχείριση κινδύνων .....	55
Λοιπές γνωστοποιήσεις .....	59
24. Λίστα θυγατρικών .....	59
25. Εξαγορά θυγατρικών .....	60
26. Μη ελεγχόμενες συμμετοχές .....	61
27. Μέσος αριθμός εργαζομένων .....	62
28. Συνδεδεμένα μέρη .....	62
29. Αμοιβή Ορκωτών Λογιστών .....	62
30. Μεταγενέστερα γεγονότα .....	62
Λογιστικές πολιτικές .....	63
31. Αλλαγές στις λογιστικές πολιτικές .....	63
32. Σημαντικές λογιστικές πολιτικές .....	63
33. Νέα Πρότυπα και Διερμηνείες που δεν έχουν ακόμη εφαρμοστεί ή δεν έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση .....	69

## A) ΕΚΘΕΣΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ

### 1. ΠΡΟΦΙΛ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ

Ο Όμιλος AUSTRIACARD HOLDINGS (επίσης «AUSTRIACARD HOLDINGS» ή «ο Όμιλος»), που ιδρύθηκε το 1897 και εδρεύει στη Βιέννη με τη μητρική του εταιρεία AUSTRIACARD HOLDINGS AG (επίσης «η Εταιρεία»), είναι ένας διεθνής όμιλος που δραστηριοποιείται στους επιχειρηματικούς τομείς του «Digital Security» (DS) με τις επωνυμίες AUSTRIACARD και TAG SYSTEMS, «Information Management» (IM) με την επωνυμία INFORM καθώς και «Internet of Things» (IoT) με την επωνυμία NAUTILUS. Η AUSTRIACARD HOLDINGS βασίζεται στις ιστορικές αξίες της παροχής υπηρεσιών, της καινοτομίας και της αφοσίωσης στη βιώσιμη ανάπτυξη για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη. Το 2021, το Τμήμα Ψηφιακής Ασφάλειας δημιούργησε έσοδα 108,1 εκατ. ευρώ (2020: 109,7 εκατ. ευρώ) και το Τμήμα Διαχείρισης Πληροφοριών 75,0 εκατ. ευρώ (2020: 69,8 εκατ. ευρώ). Σε ενοποιημένο επίπεδο και λαμβάνοντας υπόψη τις διαγραφές εντός του ομίλου, ο Όμιλος πέτυχε έσοδα 178,0 εκατ. ευρώ το 2021 (2020: 173,9 εκατ. ευρώ).

Με 125 χρόνια ιστορίας στον τομέα, ο Όμιλος AUSTRIACARD HOLDINGS είναι ένας από τους κορυφαίους προμηθευτές ασφαλών λύσεων δεδομένων B2B (business-to-business) στην Ευρώπη και ηγέτης της αγοράς στην Αυστρία, τη Σκανδιναβία, την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη και τη Νοτιοανατολική Ευρώπη, με σημαντικά μερίδια αγοράς σε πολλές ευρωπαϊκές χώρες και την Τουρκία και συνεπώς υψηλές δυνατότητες περαιτέρω ανάπτυξης. Επιπλέον, ο Όμιλος έχει υψηλές μελλοντικές δυνατότητες εκτός Ευρώπης, ειδικά στην αγορά των ΗΠΑ μετά την ίδρυση του νέου του κέντρου εξατομίκευσης και στην περιοχή της Μέσης Ανατολής και Αφρικής. Η AUSTRIACARD HOLDINGS κατέχει επίσης ηγετική θέση στην αγορά στον τομέα της παροχής προϊόντων πληρωμών στις νέες Τράπεζες, τις Challenger Banks, ως εκ τούτου ένα υψηλό μελλοντικό δυναμικό ανάπτυξης σε παγκόσμια κλίμακα. Ο Όμιλος έχει ένα πολύ ισχυρό πανευρωπαϊκό επιχειρησιακό αποτύπωμα, που φτάνει από το Ηνωμένο Βασίλειο έως την Ελλάδα και την Τουρκία, με οκτώ εγκαταστάσεις παραγωγής και επτά κέντρα εξατομίκευσης στην Ευρώπη, καθώς και δύο επιπλέον κέντρα εξατομίκευσης στη Νότια Αμερική και τις ΗΠΑ, που μας επιτρέπουν να εξυπηρετούμε τους πελάτες, όπου κι αν βρίσκονται, με τον καλύτερο τρόπο. Η αξιοπιστία του επιβεβαιώνεται από την εμπιστοσύνη των πελατών του σε 50 χώρες σε εξαιρετικά ευαίσθητους τομείς των Χρηματοπιστωτικών Ιδρυμάτων, του Δημοσίου και του Δημόσιου Τομέα, των Τηλεπικοινωνιών, των Μεταφορών καθώς και της Βιομηχανίας και του Λιανικού Εμπορίου. Η διεθνής πελατειακή βάση του Ομίλου επωφελείται από μια συμπληρωματική προσφορά προϊόντων και υπηρεσιών που κυμαίνεται από εκτύπωση λογαριασμών, απευθείας ταχυδρομική αποστολή και επεξεργασία εγγράφων έως κάρτες πληρωμής, διαμετακόμισης και ταυτότητας που συνδυάζονται όλο και περισσότερο με λύσεις online, φορητές συσκευές και λύσεις ψηφιοποίησης.

Μέσω της επιχειρηματικής μας δραστηριότητας, οραματιζόμαστε να κάνουμε τη διαφορά στη ζωή των εργαζομένων, των μετόχων και των πελατών μας με αίσθημα ευθύνης και σεβασμού προς την κοινωνία και το περιβάλλον. Η αποστολή μας είναι να βρισκόμαστε στην πρώτη γραμμή των βιομηχανιών πληροφορικής και επικοινωνιών παρέχοντας στους πελάτες μας λύσεις αιχμής που κάνουν πραγματική διαφορά στις αντίστοιχες επιχειρήσεις τους

Οι αρχές της AUSTRIACARD HOLDINGS βασίζονται στη δέσμευση για την προσωπική φροντίδα και υποστήριξη των πελατών. Το πάθος για την καινοτομία και την ικανοποίηση που έχει στόχο καλά εξυπηρετούμενους πελάτες, οδηγείται από την οικογένεια Λύκος για πάνω από τέσσερις γενιές. Ο Όμιλος έχει δοκιμαστεί και εξελιχθεί μέσα από παραχώδεις και σημαντικές στιγμές στην πρόσφατη ελληνική ιστορία και την ιστορία της Ευρώπης. Χαίρει εμπιστοσύνης για 125 χρόνια για την υψηλή ποιότητα των προϊόντων της, τις άψογες υπηρεσίες και την ακεραιότητα της. Από τις υπηρεσίες εκτύπωσης και την παραγωγή καρτών έως τη σύγχρονη ροή εργασιών ψηφιακής τεκμηρίωσης, η εμπιστοσύνη, η αξιοπιστία και η ασφάλεια ήταν οι βασικές αξίες με τις οποίες μας γνώρισαν οι πελάτες μας.

## 2. ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ

### 2.1. Digital Security

Οι οντότητες και δραστηριότητες του Ομίλου του κλάδου Ψηφιακής Ασφάλειας, συμπεριλαμβανομένου του κλάδου TAG SYSTEMS αναφέρονται στην αντίστοιχη μητρική εταιρεία AUSTRIA CARD-Plastikkarten und Ausweissysteme Gesellschaft m.b.H. («**AUSTRIACARD** GmbH» και, από κοινού με τις θυγατρικές της, «**AUSTRIACARD**»). Η AUSTRIACARD GmbH ιδρύθηκε το 1981 ως κέντρο εξατομίκευσης για eurocheques και κάρτες eurocheques και έχει εξελιχθεί σε κορυφαία ευρωπαϊκή εταιρεία στον τομέα των έξυπνων καρτών, λύσεων πληρωμών και ταυτοποίησης. Το τμήμα Ψηφιακής Ασφάλειας παρέχει ολοκληρωμένες ασφαλείς λύσεις δεδομένων σε ολόκληρη την αλυσίδα αξίας και προσφέρει υπηρεσίες εξατομίκευσης και εξαιρετικά καινοτόμα προϊόντα για τους εξαιρετικά ευαίσθητους τομείς των Χρηματοπιστωτικών Ιδρυμάτων, της Κυβέρνησης, του Δημόσιου Τομέα, των Μεταφορών καθώς και της Βιομηχανίας και του Λιανικού εμπορίου. Αυτά τα προϊόντα και οι υπηρεσίες βασίζονται σε υψηλά πρότυπα ασφαλείας και κυμαίνονται από κάρτες πληρωμής διπλής διεπαφής και κυβερνητικές ηλεκτρονικές κάρτες ταυτοποίησης έως καινοτόμες λύσεις πληρωμής μέσω κινητού τηλεφώνου.

Οι δραστηριότητες της AUSTRIACARD περιλαμβάνουν κατά κύριο λόγο την πιστοποιημένη παραγωγή έξυπνων καρτών και υπηρεσίες εξατομίκευσης, συμπεριλαμβανομένων υπηρεσιών προστιθέμενης αξίας που κυμαίνονται από βοήθεια κατά τη διαδικασία σχεδιασμού και πιστοποίησης της κάρτας, συμβουλευτική και διαχείριση έργου σε όλο τον κύκλο ζωής του προϊόντος και την ανάπτυξη ενσωματωμένων λειτουργικών συστημάτων έξυπνων καρτών. Η AUSTRIACARD είναι πιστοποιημένος παραγωγός των εμπορικών σημάτων Visa, Mastercard (CQM), Diners Club International, AMEX και JCB. Εκτός από την εκτεταμένη εμπειρία στην ασφάλεια και τον ασφαλή χειρισμό δεδομένων υψηλής ευαισθησίας, η AUSTRIACARD λειτουργεί υπό μόνιμη επίβλεψη εξωτερικών ελεγκτών που διορίζονται ή διαπιστεύονται από τα συστήματα πληρωμών και άλλα ιδρύματα ακολουθώντας αυστηρά πρότυπα ψηφιακής και φυσικής προστασίας και ασφαλείας. Εκτός από τα εγκατεστημένα εσωτερικά συστήματα διασφάλισης ποιότητας που είναι πιστοποιημένα σύμφωνα με το ISO 9001, η AUSTRIACARD βασίζεται στη διακριτή ευαισθητοποίηση όλων των εργαζομένων σχετικά με το απόρρητο στη διαχείριση δεδομένων και τη λειτουργική ασφάλεια.

Η AUSTRIACARD έχει ένα πολύ ισχυρό πανευρωπαϊκό επιχειρησιακό αποτύπωμα που περιλαμβάνει τέσσερις εγκαταστάσεις παραγωγής στην Ανδόρα, την Αυστρία και τη Ρουμανία και επτά κέντρα εξατομίκευσης που βρίσκονται στο Ηνωμένο Βασίλειο, Ισπανία, Αυστρία, Πολωνία, Ρουμανία, Ελλάδα και Τουρκία, καθώς και κέντρα εξατομίκευσης στη Νότια Αμερική και ΗΠΑ. Με πρόσθετα γραφεία πωλήσεων στη Νορβηγία, τη Δημοκρατία της Τσεχίας, τη Γερμανία, την Κροατία, τη Σερβία, την Ιορδανία, τα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα και ένα δίκτυο συνεργατών και πρακτορείων πωλήσεων σε όλο τον κόσμο, η AUSTRIACARD είναι σε θέση να παρέχει υψηλής αξίας υπηρεσίες και συμβουλές όπου κι αν βρίσκονται οι πελάτες μας

Η διαδικασία παραγωγής για έξυπνες κάρτες συνίσταται ουσιαστικά στην εκτύπωση σε πλαστικά φύλλα, τα οποία στη συνέχεια πλαστικοποιούνται σε κάρτες. Ειδικές τεχνικές εκτύπωσης, πλαστικοποίηση ή δομικές πλάκες, hotfoils καθώς και ειδικά χαρακτηριστικά ασφαλείας μπορούν να προστεθούν στην κάρτα με βάση τις ατομικές ανάγκες του συγκεκριμένου πελάτη. Επιπλέον, στην προσφορά μας περιλαμβάνονται εναλλακτικά υλικά καρτών, όπως ανακυκλωμένο ή degradable PVC, βοηθώντας στη δημιουργία και την ενίσχυση της περιβαλλοντικής συνείδησης. Οι διαδικασίες παραγωγής της AUSTRIACARD περιλαμβάνουν επίσης την εξαιρετικά ευαίσθητη ενσωμάτωση τσιπ σε κάρτες καθώς και κεραίες για λειτουργίες ανέπαφων πληρωμών που βασίζονται σε εφαρμογές NFC (near field communication) τελευταίας τεχνολογίας.

Η AUSTRIACARD έχει αναπτύξει το δικό της ευέλικτο και εξαιρετικά ασφαλές λειτουργικό σύστημα τσιπ ("ACOS" & "ACOS ID") το οποίο ενημερώνεται τακτικά με βάση τις νέες απαιτήσεις των VISA, MasterCard, Common Criteria και που χρησιμεύουν ως βάση για ευέλικτες λειτουργίες που προσφέρονται στους πελάτες της. Η AUSTRIACARD εξατομικεύει περαιτέρω τις έξυπνες κάρτες ψηφιακά και φυσικά για μεγάλα διεθνή χρηματοπιστωτικά ιδρύματα, εταιρείες στον τομέα των μεταφορών και του ιδιωτικού τομέα, καθώς και σημαντικούς φορείς του δημόσιου τομέα, με βάση τις πιστοποιήσεις της, μεταξύ άλλων, από τις VISA και Mastercard.

Εκτός από την παραγωγή και την εξατομίκευση έξυπνων καρτών, συμπεριλαμβανομένων εφαρμογών λογισμικού που βασίζονται στις πιο πρόσφατες τεχνολογικές εξελίξεις, η AUSTRIACARD αναπτύσσει επίσης διάφορες νέες και ευέλικτες λύσεις για τη διανομή PIN καθώς και μια πρόταση ψηφιακής πληρωμής που διευκολύνει τις πληρωμές από λογαριασμό κάρτας καταναλωτή μέσω ποικιλίας καναλιών πληρωμής και σε διάφορες περιπτώσεις χρήσης. Η ικανότητα της AUSTRIACARD να εισάγει και να προσαρμόζει νέες τεχνολογίες βασίζεται στη βαθιά γνώση του τμήματος έρευνας και ανάπτυξης σχετικά με τα λειτουργικά συστήματα chip για τους κλάδους πληρωμών και ταυτοποίησης.

Η AUSTRIACARD πούλησε περίπου 88,8 εκατομμύρια ευρώ (2020: 88,6 εκατομμύρια ευρώ) κάρτες στους πελάτες της το 2021 και εκτιμά ότι συγκαταλέγεται στους κορυφαίους παγκοσμίως κατασκευαστές έξυπνων καρτών που βασίζονται σε EMV. Όντας ο ηγέτης της αγοράς στη Σκανδιναβία, την Αυστρία, την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη καθώς και τη Νοτιοανατολική Ευρώπη, η AUSTRIACARD κατέχει επίσης την ηγετική θέση στην αγορά στην παροχή προϊόντων πληρωμών στις νέες Τράπεζες, τις Challenger Banks, ως εκ τούτου ένα υψηλό μελλοντικό δυναμικό ανάπτυξης παγκόσμιας κλίμακας.

## 2.2. Information Management

Οι οντότητες και δραστηριότητες του κλάδου Information Management αναφέρονται στην αντίστοιχη μητρική εταιρεία, INFORM Π. ΛΥΚΟΣ Α.Ε. ΣΥΜΜΕΤΟΧΩΝ (ΛΥΚ.ΑΘ), που ιδρύθηκε το 1897 στην Ελλάδα («**INFORM**») και παρέχει προϊόντα και υπηρεσίες για ασφαλή διαχείριση εγγράφων και πληροφοριών, καινοτομία στον ψηφιακό μετασχηματισμό επιχειρήσεων και οργανισμών για την παροχή άκρως εξειδικευμένων λύσεων με την επωνυμία INFORM. Η INFORM είναι εισηγμένη στο Χρηματιστήριο Αθηνών από το 1994 και κατέχει ηγετική θέση στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη στο Δημόσιο και Ιδιωτικό Τομέα.

Η INFORM, με ιδιόκτητες εγκαταστάσεις παραγωγής σε Αθήνα (Ελλάδα), Βουκουρέστι (Ρουμανία) και Τίρανα (Αλβανία), είναι μια από τις εταιρείες που ηγούνται των εξελίξεων στην Τεχνολογία της Ηλεκτρονικής και Ψηφιακής Εκτύπωσης, ενσωματώνοντας προστιθέμενη αξία και πρόσθετες υπηρεσίες, προκειμένου να αναβαθμίζουν συνεχώς τις προσφερόμενες λύσεις τους. Αυτά τα πεδία ήταν μακροχρόνιοι παράγοντες διαφοροποίησης για τη διατήρηση μας στην κορυφή των προτιμήσεων των πελατών μας. Η βελτιστοποίηση της απόδοσης και η ενσωμάτωση τεχνολογιών αιχμής είναι ένα σταθερό θεμέλιο που καθορίζει όχι μόνο την επιχειρηματική μας κατεύθυνση, αλλά οδηγεί επίσης τα ανταγωνιστικά μας πλεονεκτήματα για τη βασική μας τεχνολογία.

Η INFORM παρέχει εξαιρετικά εξειδικευμένες και τεχνολογικά προηγμένες λύσεις προκειμένου να υποστηρίξει τους πελάτες της στον δικό τους ψηφιακό μετασχηματισμό. Οι υπηρεσίες αυτές περιλαμβάνουν OCR / Data Capture Solutions με την χρήση Machine Learning (ML), Robotic Process Automation, Natural Language Understanding και Cognitive Analytics Solutions, Intelligent chatbot journeys, Accounting Automations, Digital onboarding, Paperless branch concepts, Loyalty, και Digital Strategy Consulting Services.

Η INFORM έχει επενδύσει σε εξειδικευμένες ομάδες σε όλα τα γραφεία της για το σύνολο των λύσεων που προσφέρει και επενδύει σταθερά στην ενίσχυση του χαρτοφυλακίου των υπηρεσιών της και της τεχνολογίας του προσωπικού της – διατηρώντας μια επιχειρηματική κουλτούρα που έχει εδραιωθεί από την ίδρυσή της και αποδεικνύεται από τις δράσεις της διαχρονικά.

## 2.3. Nautilus

Το 2018 ο Όμιλος ξεκίνησε την πρωτοβουλία του για την παροχή ασφάλειας στον κόσμο του Internet of Things («IoT») με την επωνυμία NAUTILUS και έχει ομαδοποιήσει τις δραστηριότητές του στο νέο Τμήμα IoT σε επίπεδο AUSTRIACARD HOLDINGS AG. Η αποστολή του NAUTILUS είναι ένα μέλλον όπου τα περιουσιακά στοιχεία και οι λύσεις ρέουν έξυπνα στις αλυσίδες αξίας τους, μεταμορφώνοντας το οικοσύστημα «Internet of Things».

---

Μέσω της συνεχούς έρευνας και ανάπτυξης, των άριστων υπηρεσιών, της ομαδικής εργασίας, της καινοτομίας και της ακεραιότητας, η NAUTILUS επιδιώκει να είναι πρωτοπόρος ηγέτης σε πολλά τμήματα της αγοράς. Το πάθος μας για καινοτομία και αριστεία στην ενσωματωμένη ασφάλεια υλικού μάς οδηγεί να παρέχουμε υπηρεσίες υψηλής ποιότητας που μπορούν να εφαρμοστούν σε ένα ευρύ φάσμα βιομηχανιών, από τις Αλυσίδες Εφοδιασμού 4.0 έως τα τμήματα Βιομηχανικών Εφαρμογών, Ασφάλειας και Άμυνας. Η Nautilus συνέχισε αυτή την πρωτοβουλία και αναπτύσσει αυτή τη στιγμή λύσεις προηγμένης τεχνολογίας στους τομείς ασφαλών / κρυπτογραφημένων επικοινωνιών και παρακολούθησης και ελέγχου περιουσιακών στοιχείων.

### 3. ΕΠΙΔΟΣΗ ΟΜΙΛΟΥ

#### 3.1. Οικονομικό, επιχειρηματικό και βιομηχανικό περιβάλλον

Η παγκόσμια ανάπτυξη εκτιμάται ότι εκτινάχθηκε στο 5,5% το 2021 - ο ισχυρότερος ρυθμός μετά την ύφεση τα τελευταία 80 χρόνια, καθώς η χαλάρωση των περιορισμών που σχετίζονται με την πανδημία σε πολλές χώρες βοήθησε στην τόνωση της ζήτησης - σε σύγκριση με την ύφεση --3,4% το 2020. Παρά αυτή την ετήσια αύξηση, οι αναζωπυρώσεις της πανδημίας COVID-19 και τα εκτεταμένα σημεία συμφόρησης στην προσφορά επιβάρυναν σημαντικά την παγκόσμια δραστηριότητα το δεύτερο εξάμηνο του περασμένου έτους, σύμφωνα με την έκθεση Global Economic Prospects που εκδόθηκε από την Παγκόσμια Τράπεζα τον Ιανουάριο του 2022. Η ζώνη του ευρώ ακολούθησε αυτή την τάση καθώς το Ακαθάριστο Εγχώριο Προϊόν αναμένεται να έχει αυξηθεί κατά 5,2% σε σύγκριση με μείωση -6,4% το 2020. Μετά την ισχυρή ανάκαμψη στην ανάπτυξη το 2021, η Παγκόσμια Τράπεζα αναμένει ότι η παγκόσμια ανάπτυξη θα επιβραδυνθεί σημαντικά στο 4,1% αντίστοιχα στο 4,2% στην ζώνη του ευρώ το 2022, αντανακλώντας τις συνεχιζόμενες εξάρσεις του COVID-19, τη μειωμένη δημοσιονομική στήριξη και τα παρατεταμένα σημεία συμφόρησης στον εφοδιασμό.

Παρά την πτώση που σχετίζεται με τον COVID το 2020, η αγορά καρτών πληρωμών αυξάνεται, ενώ οι κάρτες χωρίς τσιπ και οι απλές έξυπνες κάρτες αντικαθίστανται από κάρτες διπλής διασύνδεσης. Παρά το γεγονός ότι οι πρόσφατα ιδρυθείσες λεγόμενες Challenger Banks επηρεάστηκαν σημαντικά από την πανδημία COVID-19, αναμένεται ότι θα συνεχίσουν να αναπτύσσονται σε παγκόσμια κλίμακα μόλις αρχίσει να ομαλοποιείται η αγορά, χρησιμοποιώντας κάρτες πληρωμών ως μέσο διευκόλυνσης επέκτασης της αγοράς τους. Ταυτόχρονα, υπάρχουν τάσεις για πληρωμές μέσω κινητού τηλεφώνου και προϊόντα πληρωμών που βασίζονται σε ανακυκλωμένα υλικά, γεγονός που ανοίγει νέα τμήματα προϊόντων. Την τελευταία δεκαετία, τα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα έχουν αποκτήσει μεγαλύτερη συνείδηση του κόστους λόγω της μείωσης των περιθωρίων κέρδους στην κύρια δραστηριότητά τους σε συνδυασμό με τις αυξανόμενες ρυθμιστικές πιέσεις που προκαλούν σταδιακή διάβρωση των τιμών πώλησης στην αγορά καρτών πληρωμών. Επιπλέον, ο κλάδος της Ψηφιακής Ασφάλειας βιώνει μια φάση ενοποίησης που τονίστηκε το 2017 με τη συγχώνευση της Oberthur και της Morpho, σήμερα «Idemia», και συνεχίστηκε το 2019 με την εξαγορά της Gemalto από την Thales, της Thames από την Paragon και της TAG Systems από την AUSTRIACARD καθώς και το 2021 με την εξαγορά της Nitecrest από την AUSTRIACARD.

Στον τομέα της Διαχείρισης Πληροφοριών, αναπτύσσονται επίσης λύσεις εκτύπωσης ασφαλείας και ειδικά λύσεις ψηφιακού μετασχηματισμού. Το όριο μεταξύ φυσικής και διαδικτυακής παράδοσης μηδενίζεται λόγω της αυξανόμενης περιβαλλοντικής ευαισθητοποίησης αλλά και λόγω της αυξανόμενης διαδικτυακής διείσδυσης και του ευκολότερου χειρισμού και, κατά συνέπεια, της δημιουργίας νέων ευκαιριών. Επίσης, λαμβάνει χώρα μια μετάβαση από την εκτύπωση στην ψηφιακή επικοινωνία και τη διαδραστική διαχείριση δεδομένων. Ο ανταγωνισμός στην εκτύπωση συναλλαγών είναι πιο τοπικός με λίγους διεθνείς παίκτες. Καθώς η αγορά εξελίσσεται, προκύπτουν νέες ευκαιρίες στους τομείς της αγοράς στους οποίους δραστηριοποιούμαστε ήδη, όπως χρηματοπιστωτικά ιδρύματα ή εταιρείες κοινής ωφέλειας που πρωτοστατούν, για παράδειγμα, στην εξωτερική ανάθεση των πρώην εσωτερικών εκτυπωτικών υπηρεσιών τους. Επιπλέον, υπάρχει μια εντεινόμενη τάση να λανσάρουν νέες ή συμπληρωματικές υπηρεσίες που στοχεύουν στην προσέγγιση μέσω διαφόρων καναλιών επικοινωνίας στους τελικούς πελάτες τους παρέχοντας εξατομικευμένη και διαδραστική επικοινωνία. Ως Τμήμα στοχεύουμε στην αντιμετώπιση αυτών των αναγκών μετατρέποντας τις υπηρεσίες και τα προϊόντα μας σε οποιαδήποτε μορφή επικοινωνίας απαιτείται στην ψηφιακή εποχή, υποστηρίζοντας τους πελάτες μας στο δικό τους ταξίδι ψηφιοποίησης και μειώνοντας έτσι την εξάρτηση από έντυπες λύσεις «επικοινωνίας».

### 3.2. Σημαντικά γεγονότα του οικονομικού έτους

Το 2021, ο Όμιλος συνέχισε να αντιμετωπίζει τους κινδύνους για την υγεία που σχετίζονται με την πανδημία COVID-19 εφαρμόζοντας κατά συνέπεια γνωστά μέτρα για τη μείωση του κινδύνου μετάδοσης όπως: η εξ αποστάσεως εργασία, η υποχρέωση χρήσης μάσκας, ξεχωριστές βάρδιες στις εγκαταστάσεις μας και άλλα. Σε συνέχιση της τάσης το 2020, η προμήθεια πρώτων υλών, ιδίως τσιπς, έχει γίνει ακόμη πιο δύσκολη με την παγκόσμια μείωση της ζήτησης και με τους προμηθευτές να μην μπορούν να αυξήσουν ανάλογα την παραγωγή τους. Ως αποτέλεσμα, και οι τιμές αγοράς άρχισαν να αυξάνονται σημαντικά το 2021. Ευτυχώς, χάρη στην προσπάθεια των εργαζομένων μας καταφέραμε συλλογικά να διαχειριστούμε αυτές τις προκλήσεις και να μετριάσουμε τον κίνδυνο τιμών και να αποφύγουμε τις διακοπές παραγωγής το 2021.

Το πρώτο εξάμηνο του έτους 2021 χαρακτηρίστηκε επιχειρηματικά από σχετικά χαμηλή δραστηριότητα, το οποίο εξακολουθούσε να επηρεάζεται σημαντικά από την πανδημία COVID-19. Μόνο το δεύτερο εξάμηνο του έτους, οι εργασίες ανέκαμψαν σημαντικά και κλείσαμε τη χρονιά με σημαντική καθυστέρηση παραγγελιών.

Ο τομέας Διαχείρισης Πληροφοριών συνέχισε τη μετατροπή του από εταιρεία ψηφιακής εκτύπωσης σε εταιρεία που υποστηρίζει τους πελάτες της στον δικό τους ψηφιακό μετασχηματισμό. Υπό αυτή την έννοια, η INFORM απέκτησε την CLOUDFIN, στην Κύπρο, τον Φεβρουάριο του 2021, προκειμένου να βελτιώσει την προσφορά υπηρεσιών της στον τομέα των υπηρεσιών Διαχείρισης Εγγράφων, συμπεριλαμβανομένης της ηλεκτρονικής αρχειοθέτησης, καθώς και προϊόντων αναγνώρισης εγγράφων για διαδικασίες Know Your Customer / Business (KYC / KYB) με ελέγχους ταυτοποίησης και εξαγωγή δεδομένων από έγγραφα ταυτοποίησης, φορολογικά, εταιρικά και έγγραφα κοινής ωφέλειας.

Το τμήμα Digital Security ολοκλήρωσε το κλείσιμο του κέντρου εξατομίκευσης και την πώληση του σχετικού κτιρίου στην Κρακοβία της Πολωνίας εντός του πρώτου εξαμήνου του 2021. Παράλληλα, η Digital Security συνέχισε με επιτυχία την ανάπτυξη του νέου της κέντρου εξατομίκευσης στο New Jersey των ΗΠΑ καθώς το TAG System USA (TAG US) πέτυχε ένα EBITDA σε σημείο ισορροπίας (break-even) κατά το πρώτο πλήρες έτος λειτουργίας του και το πιο σημαντικό δημιούργησε μια ουσιαστική πελατειακή βάση με μεγάλες υποσχέσεις στο μέλλον. Ο Όμιλος απέκτησε επίσημα τον έλεγχο της TAG US και ενοποιεί πλήρως αυτήν την οντότητα από τον Απρίλιο του 2021.

Επίσης το 2021 η INFORM αύξησε το πλειοψηφικό της ποσοστό στις πρόσφατα εξαγορασθείσες εταιρείες NEXT DOCS και η AUSTRIACARD HOLDINGS αύξησε το πλειοψηφικό της μερίδιο στην AUSTRIACARD GmbH αγοράζοντας μη λειτουργικούς μετόχους που εντάχθηκαν κατά την εξαγορά του Ομίλου TAG SYSTEMS. Στο πλαίσιο του τελευταίου, τα δικαιώματα πώλησης που παραχωρήθηκαν το 2019 παραιτήθηκαν και παραχωρήθηκαν νέα δικαιώματα πώλησης στους υπόλοιπους πρώην μετόχους της TAG SYSTEMS. Ως αποτέλεσμα, αναγνωρίστηκε ένα έσοδο που σχετίζεται με την αποδέσμευση του αχρησιμοποίητου μέρους της υποχρέωσης του δικαιώματος πώλησης και ένα έξοδο που σχετίζεται με την αναγνώριση υποχρέωσης που σχετίζεται με τα νέα δικαιώματα πώλησης ύψους € 2,1 εκατ. το καθένα.

Προκειμένου να διευκολυνθεί η χρηματοδότηση του ομίλου και να μειωθεί το κόστος, η δομή του Τμήματος Digital Security απλοποιήθηκε με την διαγραφή δύο ολλανδικών εταιρειών χαρτοφυλακίου και την υπαγωγή όλων των λειτουργικών θυγατρικών απευθείας στην AUSTRIACARD GmbH.

Με στόχο να βελτιώσει τη θέση της στην αγορά στη σημαντική αγορά του Ηνωμένου Βασιλείου και, συνεπώς, τις προοπτικές ανάπτυξής της με τις ταχέως αναπτυσσόμενες τράπεζες Challenger, η Digital Security απέκτησε τον Δεκέμβριο του 2021 την εταιρεία παραγωγής και εξατομίκευσης καρτών Gift & Loyalty με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο NITECREST Limited και συνεπώς το υπόλοιπο 50 % της κοινής κοινοπραξίας TAG NITECREST Limited, UK που λειτουργεί το κέντρο εξατομίκευσης του Ομίλου στο Ηνωμένο Βασίλειο. Η τιμή αγοράς για τη NITECREST καταβλήθηκε εν μέρει σε μετρητά και εν μέρει με τη χορήγηση μετοχών της AUSTRIACARD GmbH. Ως αποτέλεσμα, χάρη στη συνδυασμένη δύναμη της AUSTRIACARD, της TAG SYSTEMS και της NITECREST, η Digital Security βρίσκεται σε εξαιρετική θέση για περαιτέρω ανάπτυξη στο μέλλον.

Ο παρακάτω πίνακας δείχνει βασικούς δείκτες απόδοσης για το τμήμα Digital Security και τον Όμιλο για το οικονομικό έτος 2021 όπως παρουσιάζονται σε αυτές τις οικονομικές καταστάσεις σε σύγκριση με pro forma βασικούς δείκτες απόδοσης που έχουν υπολογιστεί υποθέτοντας ότι η TAG USA και η NITECREST είχαν

---

ενοποιηθεί πλήρως από την 1/1/ 2021. Με βάση αυτή την υπόθεση ο Όμιλος θα εμφάνιζε έσοδα 198 εκατ. ευρώ έναντι 178 εκατ. ευρώ, 26,6 εκατ. ευρώ προσαρμοσμένο EBITDA έναντι 21,8 εκατ. ευρώ και 10,6 εκατ. ευρώ προσαρμοσμένο EBIT έναντι 7,1 εκατ. ευρώ που παρουσιάζονται πραγματικά σε αυτές τις οικονομικές καταστάσεις. Επίσης, η σχέση της καθαρής μόχλευσης χρέους με το προσαρμοσμένο EBITDA βελτιώνεται από 3,9 φορές EBITDA σε 3,2 φορές προσαρμοσμένο EBITDA με βάση αυτά τα pro-forma αποτελέσματα.

<b>Pro forma Χρηματοοικονομικοί δείκτες επιδόσεων</b>	<b>2021 pro forma</b>	<b>% of Έσοδα</b>	<b>2021 Πραγματικά</b>	<b>% of Έσοδα</b>	<b>2020 Πραγματικά</b>	<b>% of Έσοδα</b>	<b>D '21pf- '21</b>	<b>D '21pf- '21 %</b>	<b>D '21pf- '20</b>	<b>D '21pf- '20 %</b>
<b>σε εκατομμύρια €</b>										
<b>Πωλήσεις</b>										
Ψηφιακή Ασφάλεια	128.5		108.1		109.7		20.4	18.9%	18.8	17.1%
Διαχείριση πληροφοριών	75.0		75.0		69.8		0.0	0.0%	5.2	7.5%
<b>Σύνολο Εσόδων (ενοποιημένο)</b>	<b>198.4</b>		<b>178.0</b>		<b>173.9</b>		<b>20.4</b>	<b>11.5%</b>	<b>24.5</b>	<b>14.1%</b>
<b>προσαρμοσμένο EBITDA</b>										
Ψηφιακή Ασφάλεια	19.8	15.4%	15.1	14.0%	15.0	13.7%	4.7	31.5%	4.8	31.9%
Διαχείριση πληροφοριών	7.2	9.6%	7.2	9.6%	6.1	8.8%	0.0	0.0%	1.1	18.4%
<b>Σύνολο προσαρμοσμένων EBITDA (ενοποιημένο)</b>	<b>26.6</b>	<b>13.4%</b>	<b>21.8</b>	<b>12.3%</b>	<b>20.3</b>	<b>11.7%</b>	<b>4.7</b>	<b>21.7%</b>	<b>6.2</b>	<b>30.8%</b>
<b>προσαρμοσμένο EBIT</b>										
Ψηφιακή Ασφάλεια	9.8	7.7%	6.4	5.9%	7.9	7.2%	3.5	54.5%	1.9	24.2%
Διαχείριση πληροφοριών	1.5	2.0%	1.5	2.0%	0.6	0.8%	0.0	0.0%	0.9	153.9%
<b>Σύνολο προσαρμοσμένου EBIT (ενοποιημένο)</b>	<b>10.6</b>	<b>5.3%</b>	<b>7.1</b>	<b>4.0%</b>	<b>7.3</b>	<b>4.2%</b>	<b>3.5</b>	<b>48.6%</b>	<b>3.3</b>	<b>45.8%</b>
<b>Καθαρός Δανεισμός</b>										
Ψηφιακή Ασφάλεια	55.1		55.1		38.4		0.0	0.0%	16.7	43.4%
Διαχείριση πληροφοριών	21.7		21.7		18.6		0.0	0.0%	3.1	16.4%
<b>Σύνολο καθαρού δανεισμού (ενοποιημένο)</b>	<b>85.1</b>		<b>85.1</b>		<b>57.8</b>		<b>0.0</b>	<b>0.0%</b>	<b>27.3</b>	<b>47.2%</b>
<b>Καθαρός δανεισμός / προσαρμοσμένο EBITDA</b>										
Ψηφιακή Ασφάλεια	2.8		3.7		2.6		(0.9)	n.a	0.2	n.a
Διαχείριση πληροφοριών	3.0		3.0		3.0		0.0	n.a	(0.0)	n.a
<b>Σύνολο καθαρού δανεισμού / προσαρμοσμένο EBITDA (ενοποιημένο)</b>	<b>3.2</b>		<b>3.9</b>		<b>2.8</b>		<b>(0.7)</b>	<b>n.a</b>	<b>0.4</b>	<b>n.a</b>

Ο Όμιλος εισήγαγε ξεχωριστά προγράμματα συμμετοχής διαχείρισης το 2021, βάσει των οποίων ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου θα λάβει μετοχές της INFORM P. LYKOS Holdings ή έχει ήδη λάβει μετοχές της AUSTRIACARD GmbH (ACV). Επιπλέον, ο Όμιλος εισήγαγε ένα άλλο πρόγραμμα συμμετοχής διαχείρισης, το οποίο δίνει το δικαίωμα σε επιλεγμένα μέλη της ανώτατης διοίκησης του Τμήματος Ψηφιακής Ασφάλειας να αποκτήσουν μετοχές της ACV. Σύμφωνα με αυτό το πρόγραμμα, οι κάτοχοι δικαιωμάτων προαίρεσης έχουν το δικαίωμα να αποκτήσουν δωρεάν μετοχές εντός ορισμένου χρονικού διαστήματος μετά τη χορήγησή τους στη χρήση 2026. Οι ακόλουθοι συμβατικοί όροι διέπουν τα χορηγούμενα προγράμματα δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών.

Ο συνολικός αριθμός των δικαιωμάτων που θα παραχωρηθούν εξαρτάται από την απόδοση του επενδυμένου κεφαλαίου («ROIC») που επιτεύχθηκε το οικονομικό έτος 2025 σε σύγκριση με την εύλογη αξία του Τμήματος

Digital Security στις 31 Δεκεμβρίου 2020. Το ROIC υπολογίζεται χρησιμοποιώντας έναν καθορισμένο τύπο με βάση τις ελεγμένες ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της χρήσης 2025.

Δικαιώματα σε % του μετοχικού κεφαλαίου	Ελάχιστος ετήσιος δείκτης καθαρής αποδοτικότητας επί των επενδεδυμένων κεφαλαίων (ROIC)	
0%		< 8.4%
2%		8.4%
4%		11.8%
6%		14.9%
8%		17.6%
10%		20.1%

Από την 1η Ιανουαρίου 2022, το 25% των δικαιωμάτων θα κατοχυρωθεί στο τέλος καθενός από τα ημερολογιακά έτη 2022, 2023, 2024 και 2025, με τον αριθμό των δικαιωμάτων που χορηγούνται να μην έχει καθοριστεί μέχρι το 2026 και μπορεί να είναι 0. Εάν οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα αποχωρούν όπως ορίζεται ως «bad leavers» πριν από το τέλος του 2025, τότε θα χάσουν όλα τα δικαιώματα. Εάν οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα αποχωρήσουν ως «good leavers», διατηρούν τις επιλογές που είχαν κατοχυρωθεί μέχρι τότε, αλλά τα υπόλοιπα μη κατοχυρωμένα δικαιώματα ακυρώνονται χωρίς εξέταση.

Οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα έχουν λάβει δικαίωμα πώλησης για τα δικαιώματα που παραχωρούνται σε περίπτωση που οι μετοχές της ACV δεν είναι εισηγμένες σε δημόσιο χρηματιστήριο τη στιγμή που χορηγούνται τα δικαιώματα. Σε κάθε περίπτωση, η ACV έχει δικαίωμα προαίρεσης για να αγοράσει τα χορηγούμενα δικαιώματα από τους Συμμετέχοντες στο Πρόγραμμα. Τόσο η αξία του δικαιώματος πώλησης των συμμετεχόντων στο πρόγραμμα όσο και η αξία του δικαιώματος αγοράς του ACV υπολογίζονται σύμφωνα με έναν καθορισμένο τύπο που βασίζεται στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της 31ης Δεκεμβρίου 2025.

### 3.3. Επιχειρηματική απόδοση του Ομίλου

Πραγματική επιχειρηματική απόδοση Ομίλου	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
<b>Πωλήσεις</b>	<b>177,954,895</b>	<b>173,852,641</b>	<b>4,102,254</b>	<b>2.4%</b>
Κόστος υλικών & αποστολής	(97,217,221)	(96,763,333)	(453,888)	0.5%
<b>Μικτό κέρδος Ι</b>	<b>80,737,674</b>	<b>77,089,308</b>	<b>3,648,366</b>	<b>4.7%</b>
<i>Μικτό περιθώριο Ι</i>	<i>45.4%</i>	<i>44.3%</i>	<i>1.0%</i>	<i>2.3%</i>
Κόστος παραγωγής	(39,837,444)	(37,426,926)	(2,410,518)	6.4%
<b>Μικτό κέρδος ΙΙ</b>	<b>40,900,230</b>	<b>39,662,382</b>	<b>1,237,849</b>	<b>3.1%</b>
<i>Μικτό περιθώριο ΙΙ</i>	<i>23.0%</i>	<i>22.8%</i>	<i>0.2%</i>	
Λοιπά έσοδα	3,607,838	2,579,119	1,028,719	39.9%
Έξοδα διάθεσης	(14,424,372)	(13,643,811)	(780,561)	5.7%
Έξοδα διοίκησης	(13,459,669)	(11,844,590)	(1,615,079)	13.6%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(6,011,699)	(5,538,572)	(473,127)	8.5%
Λοιπά έξοδα	(1,184,722)	(1,539,072)	354,350	-23.0%
Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες	418,287	361,748	56,539	n/a
+ Αποσβέσεις και απομείωση	11,967,787	10,272,786	1,695,002	16.5%
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (προσαρμοσμένο EBITDA)</b>	<b>21,813,680</b>	<b>20,309,989</b>	<b>1,503,691</b>	<b>7.4%</b>
<i>περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>12.3%</i>	<i>11.7%</i>	<i>0.6%</i>	
+ Αποσβέσεις και απομείωση	(11,967,787)	(10,272,786)	(1,695,002)	16.5%
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (προσαρμοσμένο EBIT)</b>	<b>9,845,893</b>	<b>10,037,204</b>	<b>(191,311)</b>	<b>-1.9%</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	97,857	22,217	75,639	340.4%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(2,810,035)	(2,789,391)	(20,644)	0.7%
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη</b>	<b>(2,712,178)</b>	<b>(2,767,174)</b>	<b>54,995</b>	<b>-2.0%</b>
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων (προσαρμοσμένο EBT)</b>	<b>7,133,715</b>	<b>7,270,030</b>	<b>(136,315)</b>	<b>-1.9%</b>
Προσαρμογές & Μη επαναλαμβανόμενα έξοδα	5,153,204	(800,673)	5,953,876	-743.6%
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>12,286,919</b>	<b>6,469,357</b>	<b>5,817,562</b>	<b>89.9%</b>
Φόρος εισοδήματος	(2,246,400)	(1,024,171)	(1,222,229)	119.3%
<b>Κέρδη / (ζημιές)</b>	<b>10,040,519</b>	<b>5,445,186</b>	<b>4,595,333</b>	<b>84.4%</b>

Τα έσοδα του Ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS έφθασαν τα 178,0 εκατ. ευρώ αυξημένα κατά 4,1 εκατ. ευρώ ή 2,4% σε σύγκριση με το 2020. Αυτή η αύξηση σχετίζεται κυρίως με την ανάκαμψη των εσόδων στον τομέα Διαχείρισης Πληροφοριών μετά από ένα χαμηλό που σχετίζεται με τον COVID το 2020. Από περιφερειακή άποψη, αυτή η αύξηση οφείλεται κυρίως στην καλή επιχειρηματική ανάπτυξη στις βασικές αγορές της Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης και της Τουρκίας καθώς και στην επέκτασή μας στην αγορά των ΗΠΑ, ενώ η Δυτική Ευρώπη κατέγραψε σημαντική μείωση κυρίως λόγω της κυκλικής πτώσης στην Αυστρία και των χαμηλότερων παραδόσεων σε πελάτες στο Ηνωμένο Βασίλειο λόγω της πανδημίας.

Πωλήσεις ανά περιοχή	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Δυτική Ευρώπη και Σκανδιναβικές χώρες	58,535,161	68,437,096	(9,901,935)	-14.5%
Κεντρική & Ανατολική Ευρώπη	94,967,345	88,432,080	6,535,265	7.4%
Άλλες περιοχές	24,452,389	16,983,465	7,468,924	44.0%
<b>Σύνολο</b>	<b>177,954,895</b>	<b>173,852,641</b>	<b>4,102,254</b>	<b>2.4%</b>

Το Μικτό κέρδος Ι αυξήθηκε κατά 3,6 εκατ. ευρώ σε 80,7 εκατ. ευρώ το 2021 καθώς το Μικτό περιθώριο Ι βελτιώθηκε κατά 1,0 εκατοστιαία μονάδα στο 45,4%. Αυτή η βελτίωση σχετίζεται με ένα καλύτερο μείγμα πωλήσεων όσον αφορά τα προϊόντα και τις υπηρεσίες και την εξοικονόμηση κόστους υλικών.

<b>ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΞΟΔΑ εξαιρουμένων αποσβέσεων και απομειώσεων (OPEX)</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Έξοδα παραγωγής	(39,837,444)	(37,426,926)	(2,410,518)	6.4%
Έξοδα διάθεσης	(14,424,372)	(13,643,811)	(780,561)	5.7%
Έξοδα διοίκησης	(13,459,669)	(11,844,590)	(1,615,079)	13.6%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(6,011,699)	(5,538,572)	(473,127)	8.5%
+ Αποσβέσεις και απομείωση	11,306,922	10,272,786	1,034,136	10.1%
<b>ΣΥΝΟΛΟ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΩΝ ΕΞΟΔΩΝ</b>	<b>(62,426,262)</b>	<b>(58,181,113)</b>	<b>(4,245,148)</b>	<b>7.3%</b>
<b>% ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΩΝ ΕΞΟΔΩΝ ΣΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ</b>	<b>35.1%</b>	<b>33.5%</b>		

Τα λειτουργικά έξοδα προ αποσβέσεων και απομείωσης (OPEX) αυξήθηκαν κατά 4,2 εκατ. ευρώ ή 7,3% από 58,2 εκατ. ευρώ σε 62,4 εκατ. ευρώ καθώς το OPEX και στα δύο τμήματα αυξήθηκε λόγω της υψηλότερης επιχειρηματικής δραστηριότητας, της επέκτασης στην αγορά των ΗΠΑ, της περαιτέρω εξάπλωσης ψηφιακών υπηρεσιών στον τομέα άμεσων μηνυμάτων καθώς και δαπανών που σχετίζονται με συναλλαγές.

Τα λοιπά έσοδα αυξήθηκαν κατά 1,0 εκατ. ευρώ σε 3,6 εκατ. ευρώ το 2021 λόγω της υψηλότερης κεφαλαιοποίησης της εσωτερικής αναπτυξιακής προσπάθειας καθώς και των αποδεσμεύσεων δεδουλευμένων και προβλέψεων του προηγούμενου έτους και μιας επιδότησης που σχετίζεται με τον COVID. Τα λοιπά έξοδα μειώθηκαν κατά 0,4 εκατ. ευρώ σε 1,2 εκατ. ευρώ το 2021 λόγω της ποινής κατά του ανταγωνισμού που είχε επιβληθεί στον τομέα IM το 2020. Το αποτέλεσμα από τις συνδεδεμένες εταιρείες παρέμεινε σε παρόμοιο επίπεδο με το 2020 ως απομείωση ύψους σε 0,6 εκατ. € της επένδυσης στη SEGLAN αντιστάθμισε εν μέρει την καλή απόδοση της TAG NITECREST.

Το αναπροσαρμοσμένο EBITDA αυξήθηκε κατά 1,5 εκατ. ευρώ ή 7,4% από 20,3 εκατ. ευρώ σε 21,8 εκατ. ευρώ το 2021, κυρίως ως αποτέλεσμα του υψηλότερου ισοζυγίου Λοιπών εσόδων και Λοιπών Εξόδων. Τα αναπροσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων μειώθηκαν ελαφρά κατά 0,1 εκατ. ευρώ ή 1,9% καθώς οι αποσβέσεις και οι απομειώσεις αυξήθηκαν κατά 1,7 εκατ. ευρώ.

Τα κέρδη αυξήθηκαν κατά 4,6 εκατ. ευρώ από 5,4 εκατ. ευρώ σε 10,0 εκατ. ευρώ καθώς το υψηλό ισοζύγιο αναπροσαρμογών και μη επαναλαμβανόμενων στοιχείων αντιστάθμισε τους υψηλότερους φόρους εισοδήματος. Το υψηλό θετικό ισοζύγιο προσαρμογών και μη επαναλαμβανόμενων στοιχείων σχετίζεται ουσιαστικά με τα κέρδη από τη σταδιακή απόκτηση της TAG NITECREST και την αλλαγή της λογιστικής αντιμετώπισης σε σχέση με προγράμματα καθορισμένων παροχών εργαζομένων στην Ελλάδα, τα οποία αντισταθμίστηκαν εν μέρει από τα έξοδα που σχετίζονται με τα προγράμματα ανάθεσης δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών για ανώτατα στελέχη του ομίλου και την έκτακτη διαγραφή περιουσιακών στοιχείων της εγκατάστασης εξατομίκευσης στην Κρακοβία της Πολωνίας που έκλεισε το 2021.

<b>ΜΗ ΕΠΑΝΑΛΑΜΒΑΝΟΜΕΝΑ ΕΞΟΔΑ και ΛΟΙΠΕΣ ΠΡΟΣΑΡΜΟΓΕΣ</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>
Κέρδος από την προσαρμογή προγράμματος καθορισμένων παροχών	500,843	0	500,843
Έσοδα από την εξαγορά της TAG NITECREST	6,623,435	0	6,623,435
Έσοδα από την αποδέσμευση Δικαιώματος Πώλησης για μετοχές θυγατρικής	2,138,044	0	2,138,044
Κέρδη από συναλλαγματικές διαφορές	28,802	24,096	4,707
Έσοδα από χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων	3,686	19,471	(15,785)
Αμοιβή βάσει αξίας μετοχών	(1,518,000)	0	(1,518,000)
Έξοδα από τη χορήγηση Δικαιώματος Πώλησης για μετοχές θυγατρικής	(2,138,044)	0	(2,138,044)
Έξοδα από αναδιάρθρωση	0	(250,000)	250,000
Ζημιές από συναλλαγματικές διαφορές	0	(594,200)	594,200
Απομείωση αξίας άυλων και ενσώματων περιουσιακών στοιχείων λόγω αναδιάρθρωσης	(415,036)	0	(415,036)
Έξοδα από χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων	(70,526)	(39)	(70,487)
<b>Σύνολο</b>	<b>5,153,203</b>	<b>(800,673)</b>	<b>5,953,876</b>

## 3.4. Έκθεση τμημάτων

## 3.4.1. Digital Security

Επιχειρηματική απόδοση	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
<b>Πωλήσεις</b>	<b>108,064,629</b>	<b>109,737,493</b>	<b>(1,672,864)</b>	<b>-1.5%</b>
Κόστος υλικών & αποστολής	(55,741,903)	(58,080,171)	2,338,268	-4.0%
<b>Μικτό κέρδος Ι</b>	<b>52,322,726</b>	<b>51,657,322</b>	<b>665,404</b>	<b>1.3%</b>
<i>Μικτό περιθώριο Ι</i>	<i>48.4%</i>	<i>47.1%</i>	<i>1.3%</i>	
Κόστος παραγωγής	(24,665,428)	(23,712,583)	(952,845)	4.0%
<b>Μικτό κέρδος ΙΙ</b>	<b>27,657,298</b>	<b>27,944,739</b>	<b>(287,442)</b>	<b>-1.0%</b>
<i>Μικτό περιθώριο ΙΙ</i>	<i>25.6%</i>	<i>25.5%</i>	<i>0.1%</i>	
Λοιπά έσοδα	3,023,988	1,911,502	1,112,486	58.2%
Έξοδα διάθεσης	(9,376,703)	(8,864,180)	(512,523)	5.8%
Έξοδα διοίκησης	(7,983,559)	(6,888,483)	(1,095,075)	15.9%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5,519,444)	(4,502,152)	(1,017,292)	22.6%
Λοιπά έξοδα	(596,647)	(762,459)	165,812	-21.7%
Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες	418,287	361,748	56,539	n/a
+ Αποσβέσεις και απομείωση	7,451,979	5,820,989	1,630,990	28.0%
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (προσαρμοσμένο EBITDA)</b>	<b>15,075,199</b>	<b>15,021,705</b>	<b>53,494</b>	<b>0.4%</b>
<i>περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>14.0%</i>	<i>13.7%</i>	<i>0.3%</i>	
+ Αποσβέσεις και απομείωση	(7,451,979)	(5,820,989)	(1,630,990)	28.0%
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (προσαρμοσμένο EBIT)</b>	<b>7,623,220</b>	<b>9,200,716</b>	<b>(1,577,496)</b>	<b>-17.1%</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	97,629	20,707	76,922	371.5%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(1,350,016)	(1,300,765)	(49,252)	3.8%
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη</b>	<b>(1,252,387)</b>	<b>(1,280,058)</b>	<b>27,671</b>	<b>-2.2%</b>
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων (προσαρμοσμένο EBT)</b>	<b>6,370,833</b>	<b>7,920,658</b>	<b>(1,549,825)</b>	<b>-19.6%</b>
Προσαρμογές & Μη επαναλαμβανόμενα έξοδα	5,293,534	(627,989)	5,921,523	942.9%
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>11,664,366</b>	<b>7,292,669</b>	<b>4,371,698</b>	<b>59.9%</b>

Το τμήμα Digital Security κατέγραψε έσοδα 108,1 εκατ. ευρώ το 2021 μειωμένα κατά 1,7 εκατ. ευρώ ή 1,5% σε σύγκριση με το 2020. Αυτή η μείωση οφείλεται κυρίως στη μείωση των περιουσιακών στοιχείων των συμβολαίων, ενώ η συνολική τιμολόγηση καθώς και ο αριθμός των καρτών που πωλήθηκαν παρέμειναν σε παρόμοιο επίπεδο. Η σταθερότητα των εσόδων είναι το αποτέλεσμα της σημαντικής ανάπτυξης στην αγορά των ΗΠΑ, η Τουρκία και η Γερμανία αντισταθμίζονται από την κυκλική χαμηλότερη ζήτηση στην Αυστρία, την Πολωνία και την Ελλάδα καθώς και από πελάτες του κλάδου στο Ηνωμένο Βασίλειο.

Το μικτό κέρδος Ι αυξήθηκε κατά 0,7 εκατ. ευρώ από 51,7 εκατ. ευρώ σε 52,3 εκατ. ευρώ το 2021 καθώς το μικτό περιθώριο Ι αυξήθηκε κατά 1,3 εκατοστιαίες μονάδες στο 48,4%. Αυτή η βελτίωση σχετίζεται ουσιαστικά με την εξοικονόμηση κόστους υλικών.

<b>ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΞΟΔΑ εξαιρουμένων αποσβέσεων και απομειώσεων (OPEX)</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Έξοδα παραγωγής	(24,665,428)	(23,712,583)	(952,845)	4.0%
Έξοδα διάθεσης	(9,376,703)	(8,864,180)	(512,523)	5.8%
Έξοδα διοίκησης	(7,983,559)	(6,888,483)	(1,095,075)	15.9%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5,519,444)	(4,502,152)	(1,017,292)	22.6%
+ Αποσβέσεις και απομείωση	6,791,113	5,820,989	970,125	16.7%
<b>ΣΥΝΟΛΟ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΩΝ ΕΞΟΔΩΝ</b>	<b>(40,754,021)</b>	<b>(38,146,409)</b>	<b>(2,607,612)</b>	<b>6.8%</b>
<b>% ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΩΝ ΕΞΟΔΩΝ ΣΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ</b>	<b>37.7%</b>	<b>34.8%</b>		

Τα λειτουργικά έξοδα όπως παρουσιάζονται παραπάνω αυξήθηκαν κατά 2,6 εκατ. ευρώ ή 6,8% το 2021 λόγω της συνεχιζόμενης αύξησης του νέου κέντρου εξατομίκευσης στις ΗΠΑ, του υψηλότερου κόστους προσωπικού και συντήρησης καθώς και λόγω εξόδων που σχετίζονται με συγχωνεύσεις και εξαγορές.

Το αναπροσαρμοσμένο EBITDA παρέμεινε ουσιαστικά σταθερό στα € 15,1 εκατ. καθώς η αύξηση των λειτουργικών εξόδων αντισταθμίστηκε από τα υψηλότερα μικτά κέρδη και άλλα έσοδα. Το υψηλότερο υπόλοιπο των Λοιπών εσόδων και εξόδων σχετίζεται με την ανάπτυξη εσωτερικού λογισμικού και λειτουργικού συστήματος (OS) και τις προσπάθειες υλοποίησης SAP/ERP καθώς και με την αντιστροφή προβλέψεων και δεδουλευμένων. Το αποτέλεσμα από τις συνδεδεμένες εταιρείες παρέμεινε ουσιαστικά σταθερό λόγω απομείωσης της SEGLAN ύψους € 0,6 εκατ. που αντιστάθμισε εν μέρει τη θετική απόδοση της TAG NITECREST.

Τα αναπροσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων μειώθηκαν κατά 1,5 εκατ. ευρώ από 7,9 εκατ. ευρώ σε 6,4 εκατ. ευρώ ως αποτέλεσμα των υψηλότερων τακτικών και έκτακτων αποσβέσεων. Λαμβανομένων υπόψη των αναπροσαρμογών και των μη επαναλαμβανόμενων στοιχείων ύψους € 5,3 εκατ., τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε € 11,7 εκατ.. Οι προσαρμογές και τα μη επαναλαμβανόμενα στοιχεία σχετίζονται ουσιαστικά με τη θετική λογιστική επίδραση της σταδιακής απόκτησης της TAG NITECREST, η οποία μειώθηκε από τα μη ταμειακά έξοδα που σχετίζονται με ένα πρόγραμμα δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών για ανώτερα στελέχη του ομίλου και την έκτακτη διαγραφή του κέντρου εξατομίκευσης που βρίσκεται στην Κρακοβία, Πολωνία, το οποίο έκλεισε το 2021.

## 3.4.2. Information Management

Επιχειρηματική απόδοση	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
<b>Πωλήσεις</b>	<b>74,980,809</b>	<b>69,778,540</b>	<b>5,202,269</b>	<b>7.5%</b>
Κόστος υλικών & αποστολής	(46,134,464)	(43,668,860)	(2,465,605)	5.6%
<b>Μικτό κέρδος Ι</b>	<b>28,846,344</b>	<b>26,109,680</b>	<b>2,736,664</b>	<b>10.5%</b>
<i>Μικτό περιθώριο Ι</i>	<i>38.5%</i>	<i>37.4%</i>	<i>1.1%</i>	
Κόστος παραγωγής	(15,436,689)	(13,991,818)	(1,444,871)	10.3%
<b>Μικτό κέρδος ΙΙ</b>	<b>13,409,656</b>	<b>12,117,862</b>	<b>1,291,794</b>	<b>10.7%</b>
<i>Μικτό περιθώριο ΙΙ</i>	<i>17.9%</i>	<i>17.4%</i>	<i>0.5%</i>	
Λοιπά έσοδα	1,451,528	1,484,367	(32,839)	-2.2%
Έξοδα διάθεσης	(5,302,967)	(4,941,092)	(361,875)	7.3%
Έξοδα διοίκησης	(5,154,615)	(4,697,046)	(457,569)	9.7%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(466,384)	(764,613)	298,229	-39.0%
Λοιπά έξοδα	(1,141,811)	(1,268,497)	126,686	-10.0%
+ Αποσβέσεις και απομείωση	4,432,235	4,174,958	257,277	6.2%
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (προσαρμοσμένο EBITDA)</b>	<b>7,227,642</b>	<b>6,105,939</b>	<b>1,121,703</b>	<b>18.4%</b>
<i>περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>9.6%</i>	<i>8.8%</i>	<i>0.9%</i>	
+ Αποσβέσεις και απομείωση	(4,432,235)	(4,174,958)	(257,277)	6.2%
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (προσαρμοσμένο EBIT)</b>	<b>2,795,407</b>	<b>1,930,982</b>	<b>864,425</b>	<b>44.8%</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	853	1,522	(669)	-44.0%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(1,312,663)	(1,348,232)	35,570	-2.6%
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη</b>	<b>(1,311,809)</b>	<b>(1,346,710)</b>	<b>34,901</b>	<b>-2.6%</b>
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων (προσαρμοσμένο EBT)</b>	<b>1,483,598</b>	<b>584,272</b>	<b>899,326</b>	<b>153.9%</b>
Προσαρμογές & Μη επαναλαμβανόμενα έξοδα	(590,931)	(172,683)	(418,248)	n/a
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>892,667</b>	<b>411,589</b>	<b>481,078</b>	<b>116.9%</b>

Το τμήμα Information Management κατέγραψε έσοδα 75,0 εκατ. ευρώ αυξημένα κατά 5,2 εκατ. ευρώ ή 7,5% σε σύγκριση με το 2020. Οι κύριοι λόγοι αυτής της αύξησης ήταν η θετική ανάπτυξη της βασικής δραστηριότητας στη Ρουμανία καθώς η οικονομία ανέκαμψε από την πανδημία καθώς και η σάρωση αρχειοθέτησης & έργα διαχείρισης εγγράφων που αύξησαν σημαντικά τη συνεισφορά στα κέρδη των λύσεων ψηφιοποίησης, τόσο στην Ελλάδα όσο και στη Ρουμανία.

Το μικτό κέρδος βελτιώθηκε κατά 2,7 εκατ. ευρώ ή 10,5% και το μικτό περιθώριο Ι κατά 1,1 ποσοστιαίες μονάδες από 37,4% σε 38,5% λόγω του καλύτερου μείγματος πωλήσεων με μεγαλύτερη συνεισφορά από τις υπηρεσίες.

<b>ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΞΟΔΑ εξαιρουμένων αποσβέσεων και απομειώσεων (OPEX)</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Έξοδα παραγωγής	(15,436,689)	(13,991,818)	(1,444,871)	10.3%
Έξοδα διάθεσης	(5,302,967)	(4,941,092)	(361,875)	7.3%
Έξοδα διοίκησης	(5,154,615)	(4,697,046)	(457,569)	9.7%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(466,384)	(764,613)	298,229	-39.0%
+ Αποσβέσεις και απομείωση	4,432,235	4,174,958	257,277	6.2%
<b>ΣΥΝΟΛΟ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΩΝ ΕΞΟΔΩΝ</b>	<b>(21,928,420)</b>	<b>(20,219,611)</b>	<b>(1,708,808)</b>	<b>8.5%</b>
<b>% ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΩΝ ΕΞΟΔΩΝ ΣΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ</b>	<b>29.2%</b>	<b>29.0%</b>		

Τα λειτουργικά έξοδα προ αποσβέσεων και απομείωσης αυξήθηκαν κατά 1,7 εκατ. ευρώ ή 8,5% κυρίως λόγω των υψηλότερων δαπανών προσωπικού για την υποστήριξη της αύξησης των πωλήσεων και την ενίσχυση των ομάδων τεχνολογίας πληροφορικής για ψηφιακή προσφορά, καθώς και του υψηλότερου ενεργειακού κόστους,

Το αναπροσαρμοσμένο EBITDA αυξήθηκε κατά 18,4% ή 1,1 εκατ. ευρώ από 6,1 εκατ. ευρώ σε 7,2 εκατ. ευρώ καθώς τα αυξημένα μικτά κέρδη ξεπέρασαν τα υψηλότερα λειτουργικά έξοδα.

Τα αναπροσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων αυξήθηκαν κατά 0,9 εκατ. ευρώ από 0,6 εκατ. ευρώ σε 1,5 εκατ. ευρώ λόγω της αύξησης του αναπροσαρμοσμένου EBITDA. Αφαιρώντας τις προσαρμογές και τα μη επαναλαμβανόμενα στοιχεία που σχετίζονται με το κόστος ενός προγράμματος ανάθεσης δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών για ανώτερα στελέχη του ομίλου και τις συναλλαγματικές ζημιές, τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε 0,9 εκατ. ευρώ έναντι 0,4 εκατ. ευρώ το 2020.

### 3.5. Οικονομική θέση

Κατάσταση οικονομικής θέσης	31/12/2021	31/12/2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	145,339,505	115,175,019	30,164,487	26.2%
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	81,045,570	66,231,821	14,813,749	22.4%
<b>Σύνολο περιουσιακών στοιχείων</b>	<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>	<b>44,978,236</b>	<b>24.8%</b>
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	68,434,431	60,692,602	7,741,829	12.8%
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	95,792,787	71,441,832	24,350,955	34.1%
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	62,157,858	49,272,406	12,885,452	26.2%
<b>Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων</b>	<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>	<b>44,978,236</b>	<b>24.8%</b>

Το σύνολο του ενεργητικού αυξήθηκε κατά 45,0 εκατ. ευρώ από 181,4 εκατ. ευρώ στις 31 Δεκεμβρίου 2020 σε 226,4 εκατ. ευρώ στις 31 Δεκεμβρίου 2021, γεγονός που οφείλεται κυρίως στην αύξηση των άυλων περιουσιακών στοιχείων και των μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων που σχετίζεται με την απόκτηση. Ως αποτέλεσμα της σημαντικής αύξησης του συνόλου του ενεργητικού, ο δείκτης ιδίων κεφαλαίων του Ομίλου μειώθηκε από 33,5% σε 30,2% στις 31 Δεκεμβρίου 2021.

Κεφάλαιο Κίνησης	31/12/2021	31/12/2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Αποθέματα	23,187,892	19,826,466	3,361,427	17.0%
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	8,692,836	9,870,830	(1,177,994)	-11.9%
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις	387,421	304,081	83,340	27.4%
Εμπορικές απαιτήσεις	29,266,953	19,311,897	9,955,056	51.5%
Λοιπές απαιτήσεις	8,026,225	5,907,802	2,118,423	35.9%
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	69,561,328	55,221,075	14,340,252	26.0%
Εμπορικές υποχρεώσεις	(1,644,924)	(292,649)	(1,352,274)	462.1%
Λοιπές υποχρεώσεις	(24,279,428)	(19,981,097)	(4,298,330)	21.5%
Λοιπές υποχρεώσεις	(11,143,748)	(8,042,420)	(3,101,327)	38.6%
Συμβατικές υποχρεώσεις	(4,157,584)	(1,794,724)	(2,362,860)	131.7%
Αναβαλλόμενα έσοδα	(132,162)	(412,066)	279,904	-67.9%
	(41,357,845)	(30,522,957)	(10,834,888)	35.5%
<b>Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης</b>	<b>28,203,482</b>	<b>24,698,118</b>	<b>3,505,364</b>	<b>14.2%</b>

Στις 31 Δεκεμβρίου 2020, το καθαρό κεφάλαιο κίνησης αυξήθηκε κατά 3,5 εκατ. ευρώ ή 14,2% σε 28,2 εκατ. ευρώ ως αποτέλεσμα των εξαγορών που πραγματοποιήθηκαν και ιδιαίτερα λόγω των υψηλότερων επιπέδων πρώτων υλών που κατέστησαν απαραίτητα λόγω της προμήθειας που σχετίζεται με την πανδημία και προκλήσεις της εφοδιαστικής αλυσίδας.

<b>Κατάσταση ταμειακών ροών</b>	<b>2021</b>	<b>2020 adjusted</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες	13,122,048	16,223,557	(3,101,509)	-19.1%
Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες	(24,717,514)	(8,213,535)	(16,503,979)	200.9%
Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	12,400,661	(18,795,334)	31,195,995	-166.0%
<b>Καθαρή αύξηση (μείωση) ταμειακών διαθεσίμων και ισοδύναμων</b>	<b>805,195</b>	<b>(10,761,101)</b>	<b>11,566,296</b>	<b>-107.5%</b>
<b>Κεφαλαιουχικές δαπάνες συμμ. χρηματοδοτικής μίσθωσης και εξαιρουμένων συγχωνεύσεων και εξαγορών</b>	<b>(10,759,775)</b>	<b>(9,497,093)</b>	<b>(1,262,682)</b>	<b>13.3%</b>

Οι ταμειακές ροές του Ομίλου από λειτουργικές δραστηριότητες μειώθηκαν κατά 3,1 εκατ. ευρώ ή 19,1% από 16,2 εκατ. ευρώ το 2020 σε 13,1 εκατ. ευρώ το 2021. Η μείωση αυτή συνδέεται ουσιαστικά με υψηλότερες απαιτήσεις σε κεφάλαιο κίνησης και την πληρωμή προβλέψεων, ενώ τα Προσαρμοσμένα Λειτουργικά αποτελέσματα παρέμειναν στο ίδιο επίπεδο.

Οι καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες ήταν καθαρές εκροές 24,7 εκατ. ευρώ, εκ των οποίων τα 16,8 εκατ. ευρώ αφορούν εξαγορές θυγατρικών και τα 9 εκατ. ευρώ σε επενδύσεις σε ενσώματα και άυλα περιουσιακά στοιχεία. Οι προσθήκες σε ενσώματα και άυλα περιουσιακά στοιχεία συμπεριλαμβανομένων των μισθωμένων περιουσιακών στοιχείων αυξήθηκαν σε 10,8 εκατ. το 2021 από 9,5 εκατ. ευρώ το 2020. Οι επενδύσεις αφορούν κυρίως επενδύσεις σε μηχανήματα και εξοπλισμό καθώς και στη συνεχιζόμενη εφαρμογή SAP/ERP και στην ανάπτυξη λογισμικού και λειτουργικών συστημάτων chip.

Η καθαρή ταμειακή ροή από χρηματοδοτικές δραστηριότητες ήταν καθαρή εισροή 12,4 εκατ. ευρώ σε σύγκριση με καθαρή εκροή 18,8 εκατ. ευρώ το 2020 και αφορά κυρίως τη χρηματοδότηση της δραστηριότητας συγχωνεύσεων και εξαγορών.

<b>Καθαρό χρέος</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	(11,484,243)	(11,010,746)	(473,497)	4.3%
Δανειακές υποχρεώσεις	96,579,875	68,838,864	27,741,011	40.3%
<b>Καθαρό χρέος</b>	<b>85,095,633</b>	<b>57,828,118</b>	<b>27,267,514</b>	<b>47.2%</b>

Ο Καθαρός Δανεισμός αυξήθηκε κατά 27,3 εκατ. ευρώ από 57,8 εκατ. ευρώ στις 31 Δεκεμβρίου 2020 σε 85,1 εκατ. ευρώ στις 31 Δεκεμβρίου 2021 λόγω της δραστηριότητας συγχωνεύσεων και εξαγορών, των υψηλότερων αναγκών σε κεφάλαιο κίνησης και των χαμηλότερων λειτουργικών ταμειακών ροών. Ο δείκτης καθαρού δανεισμού / προσαρμοσμένο EBITDA αυξήθηκε από 2,8 το 2020 σε 3,9 στις 31 Δεκεμβρίου 2021 με βάση τα αναφερόμενα στοιχεία. Σε pro-forma βάση, ο καθαρός δανεισμός / προσαρμοσμένο EBITDA αυξήθηκε μόνο από 2,8 το 2020 σε 3,2 στις 31 Δεκεμβρίου 2021.

### 3.6. Χρηματοοικονομικοί δείκτες απόδοσης

<b>Χρηματοοικονομικοί δείκτες επιδόσεων</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Πωλήσεις	177,954,895	173,852,641	4,102,254	2.4%
Μικτό κέρδος Ι	80,737,674	77,089,308	3,648,366	4.7%
Μικτό περιθώριο Ι	45.4%	44.3%	1.0%	n/a
ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΞΟΔΑ εξαιρουμένων αποσβέσεων και απομειώσεων	62,426,262	58,181,113	4,245,148	7.3%
ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΞΟΔΑ εξαιρουμένων αποσβέσεων και απομειώσεων σε % πωλήσεων	35.1%	33.5%	1.6%	n/a

Προσαρμοσμένο EBITDA	21,813,680	20,309,989	1,503,691	7.4%
Προσαρμοσμένο περιθώριο EBITDA	12.3%	11.7%	0.6%	n/a
Προσαρμοσμένο EBIT	9,845,893	10,037,204	(191,311)	-1.9%
Προσαρμοσμένο περιθώριο EBIT	5.5%	5.8%	-0.2%	n/a
Προσαρμοσμένο Κέρδη προ φόρων	7,133,715	7,270,030	(136,315)	-1.9%
Προσαρμοσμένο περιθώριο Κέρδη προ φόρων	4.0%	4.2%	-0.2%	n/a
Καθαρά Ίδια Κεφάλαια / Σύνολο Ενεργητικού	30.2%	33.5%	-3.2%	n/a
Ταμειακές Ροές από Λειτουργικές Δραστηριότητες	13,122,048	16,223,557	(3,101,509)	-19.1%
Ταμειακές Ροές από Λειτουργικές Δραστηριότητες σε % πωλήσεων	7.4%	9.3%	-2.0%	
Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης	28,203,482	24,698,118	3,505,364	14.2%
Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης σε % πωλήσεων	15.8%	14.2%	1.6%	
Καθαρό χρέος / προσαρμοσμένο EBITDA ( <i>pro forma</i> )	3.2	2.8	0.4	
Σύνολο Υποχρεώσεων / Καθαρά Ίδια Κεφάλαια	2.3	2.0	0.3	
Καθαρά έξοδα τόκων	2,332,757	2,332,757	0	0.0%
προσαρμοσμένα EBITDA / Καθαρά έξοδα τόκων	9.4	8.7	0.6	

### 3.7. Μη χρηματοοικονομικοί δείκτες απόδοσης

Μη χρηματοοικονομικοί δείκτες απόδοσης	2021	2020	D '21-'20	D '21-'20 %
Αριθμός καρτών που πωλήθηκαν	88,842,940	88,645,048	197,892	0.2%
Εκτύπωση συναλλαγών - εκτυπωμένες μεταβλητές πλευρές A4	943,162,246	972,735,857	(29,573,611)	-3.0%

## 4. ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ

### 4.1. Μελλοντική ανάπτυξη

Με μεγάλη εμπειρία και τεχνογνωσία στους τομείς της τεχνολογίας πληροφοριών και κρυπτογράφησης δεδομένων για ασφαλείς επικοινωνίες υψηλής ποιότητας, ένα συμπληρωματικό χαρτοφυλάκιο προϊόντων, στενές μακροπρόθεσμες σχέσεις με τους πελάτες, ο Όμιλός μας είναι ένας από τους κορυφαίους B2B (business-to-business) προμηθευτές ασφαλών λύσεων δεδομένων στην Ευρώπη. Η AUSTRIACARD HOLDINGS κατέχει ηγετική θέση στην αγορά στην Αυστρία, τη Σκανδιναβία, την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη και τη Νοτιοανατολική Ευρώπη, με σημαντικά μερίδια αγοράς σε πολλές άλλες ευρωπαϊκές χώρες και την Τουρκία, ως εκ τούτου σημαντικές δυνατότητες περαιτέρω ανάπτυξης. Επιπλέον, ο Όμιλος έχει υψηλές μελλοντικές δυνατότητες εκτός Ευρώπης, ειδικά στην αγορά των ΗΠΑ μετά την ίδρυση του νέου του κέντρου εξατομίκευσης, αλλά και στην περιοχή της Μέσης Ανατολής και Αφρικής. Η AUSTRIACARD HOLDINGS κατέχει επίσης ηγετική θέση στην αγορά στον τομέα της παροχής προϊόντων πληρωμών στις νέες Τράπεζες, τις Challenger Banks, ως εκ τούτου ένα υψηλό μελλοντικό δυναμικό ανάπτυξης σε παγκόσμια κλίμακα. Ως εκ τούτου, ο Όμιλος έχει σημαντικές ευκαιρίες πωλήσεων μέσω της εισαγωγής υπηρεσιών ψηφιακής ασφάλειας και της επέκτασης του αποτυπώματός του σε νέες γεωγραφικές περιοχές. Ο Όμιλος εργάζεται συνεχώς στους ακόλουθους τομείς για τη δημιουργία αξίας για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη:

- Νέες Αγορές & Πελάτες
  - ο Αύξηση του μεριδίου αγοράς στις υπάρχουσες αγορές
  - ο Διεύρυνση του γεωγραφικού αποτυπώματος και απόκτηση νέων πελατών κατά προτεραιότητα
    - Digital Security: στον χρηματοπιστωτικό τομέα, συμπεριλαμβανομένων των Challenger Banks με υψηλές μελλοντικές δυνατότητες ανάπτυξης σε παγκόσμια κλίμακα, καθώς και στον Δημόσιο τομέα
    - Information Management: σε τομείς Χρηματοοικονομικών, Τηλεπικοινωνιών, Βιομηχανίας, Λιανικής & Υπηρεσιών Αναψυχής
  - ο Κύριες περιοχές ενδιαφέροντος: ΗΠΑ, Αφρική, Μέση Ανατολή, Τουρκία, Ευρώπη και Νότια Αμερική
- Νέα προϊόντα και υπηρεσίες
  - ο Αξιοποίηση των βασικών ικανοτήτων της AUSTRIACARD HOLDINGS (ACOS, ενσωματωμένη ασφάλεια υλικού, κρυπτογραφία, αξιοπιστία, πρόσβαση πελατών)
  - ο Επέκταση των καινοτόμων προϊόντων της Digital Security (NFC, Mobile Wallets, λύσεις Cloud, Ολοκληρωμένες Υπηρεσίες Προστιθέμενης Αξίας)
  - ο Διάδοση νέων υπηρεσιών στη Διαχείριση Πληροφοριών μετατρέποντας τα τρέχοντα προϊόντα σε υπηρεσίες υψηλότερης προστιθέμενης αξίας (Διαχείριση Επικοινωνίας Πελατών, Διαχείριση Εγγράφων, Σάρωση & Αρχαιοθέτηση κ.λπ.) καθώς και παροχή λύσεων ψηφιοποίησης υψηλής εξειδίκευσης και τεχνολογικής προηγμένης όπως Digital Onboarding, OCR /Λύσεις λήψης δεδομένων, αυτοματισμός ρομποτικής διαδικασίας, κατανόηση φυσικής γλώσσας και λύσεις γνωστικής ανάλυσης, προκειμένου να υποστηριχθούν οι υπάρχοντες και οι νέοι πελάτες στον δικό τους ψηφιακό μετασχηματισμό
- Κέρδη Αποτελεσματικότητας
  - ο Δημιουργία λειτουργικών συνεργιών και συνεργιών αγορών, ειδικά μετά τη δραστηριότητα που σχετίζεται με συγχωνεύσεις και εξαγορές το 2019 και το 2021
  - ο Αύξηση της χρήσης τοποθεσιών χαμηλότερου κόστους για την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας και της κερδοφορίας
  - ο Βελτίωση της αποτελεσματικότητας και της λειτουργικής αριστείας
  - ο Επένδυση σε νέα τεχνολογία για τη βελτίωση της ροής εργασιών, τη μείωση του κόστους και την αύξηση της κερδοφορίας
- Ενδεχόμενες Συγχωνεύσεις & Εξαγορές, στρατηγικές συνεργασίες
  - ο Επέκταση του χαρτοφυλακίου προϊόντων και υπηρεσιών με καινοτόμες λύσεις
  - ο Αύξηση του τοπικού αποτυπώματος, πρόσβασης πελατών και δημιουργίας συνεργιών κλίμακας

Επιπλέον, για να διατηρήσει η AUSTRIACARD HOLDINGS και να αυξήσει περαιτέρω την ανταγωνιστικότητά της, πρέπει να καινοτομεί συνεχώς. Η ανάπτυξη της σωστής τεχνολογίας την κατάλληλη στιγμή και η ύπαρξη των απαραίτητων οργανωτικών δομών είναι ζωτικής σημασίας. Επιδιώκουμε να παρακολουθούμε και να προβλέπουμε προσεκτικά τις εξελίξεις της αγοράς μέσω προσεκτικά στοχευμένων επενδύσεων. Η διατήρηση και η βελτίωση των δυνατοτήτων μας στην Ε&Α είναι υποχρεωτική για τη μελλοντική μας ανάπτυξη.

#### 4.2. Αποτελέσματα

Παρά την τρέχουσα ανασφάλεια που απορρέει από τον πόλεμο στην Ουκρανία, τις συνεχιζόμενες προκλήσεις στην προμήθεια υλικών εισροών και τις συνεχιζόμενες αυξήσεις τιμών στην αγορά προμηθειών, αναμένουμε σημαντική ανάπτυξη για το 2022. Για το τμήμα Digital Security αναμένουμε σημαντική ανάπτυξη στις επιχειρήσεις και με τις Challenger Banks όπως και στην αγορά των ΗΠΑ. Για το τμήμα Information Management, προσδοκούμε επίσης σταθερότητα στη βασική δραστηριότητα και σημαντική ανάπτυξη στον τομέα των ψηφιακών λύσεων.

Για αυτούς τους λόγους, αναμένουμε υψηλότερα έσοδα και EBITDA για το 2022. Φυσικά, οι μελλοντικές δηλώσεις ενέχουν κινδύνους και αβεβαιότητες, καθώς γίνονται με βάση τις τρέχουσες γνώσεις και παραδοχές, επομένως τα πραγματικά αποτελέσματα μπορεί να διαφέρουν από την αναμενόμενη απόδοση.

#### 4.3. Γεγονότα μετά την ημερομηνία ισοζυγίου

Τον Φεβρουάριο του 2022, ο πόλεμος στην Ουκρανία ξεκίνησε απροσδόκητα, προκαλώντας ανείπωτα δεινά στον ουκρανικό πληθυσμό. Από επιχειρηματική σκοπιά, αυτό ενέτεινε τις αυξήσεις τιμών που υπήρχαν ήδη σε πολλούς τομείς. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα για τον ενεργειακό τομέα. Λόγω του γεγονότος ότι τα τμήματα του Ομίλου δεν δραστηριοποιούνται σε κλάδο ενέργειας και δεν έχουν επιχειρηματικές σχέσεις με εταιρείες της Ουκρανίας ή της Ρωσίας, ούτε δραστηριοποιούνται σε αυτές τις αγορές, δεν αναμένουμε -από τη σημερινή σκοπιά- καμία σημαντική επίπτωση στον Όμιλο.

#### 4.4. Σημαντικοί κίνδυνοι και αβεβαιότητες

Στην προσπάθεια για διαρκή και κερδοφόρα ανάπτυξη, η AUSTRIACARD HOLDINGS εκτίθεται σε κινδύνους. Επιδιώκουμε να περιορίσουμε την έκθεσή μας αποκλειστικά σε αναπόφευκτους κινδύνους και παρακολουθούμε στενά τις επιπτώσεις αυτής της έκθεσης για να περιορίσουμε τον συνολικό κίνδυνο. Ως εκ τούτου, η διαχείριση κινδύνων αποτελεί θεμελιώδες μέρος της διαδικασίας σχεδιασμού μας και της υλοποίησης της στρατηγικής μας. Οι πολιτικές κινδύνου και ο εσωτερικός έλεγχος και η διαχείριση κινδύνων καθορίστηκαν από τη διοίκηση και είναι εμφανείς στη μηνιαία αναφορά μας. Τα μηνιαία αποτελέσματα αναλύονται προσεκτικά. Τα κατάλληλα μέτρα για τη διαχείριση των κινδύνων καθορίζονται και παρακολουθούνται στις συνεδριάσεις της διοίκησης.

Οι αγορές στις οποίες δραστηριοποιούνται και τα δύο τμήματα, Digital Security και Information Management χαρακτηρίζονται από υψηλό βαθμό ανταγωνισμού. Ανταποκρινόμαστε στην έντονη τιμολογιακή πίεση που προκύπτει από την ανταγωνιστική κατάσταση της αγοράς με συνεχή μέτρα για την αύξηση της αποδοτικότητας και τη μείωση του κόστους, ενώ παράλληλα αντιμετωπίζουμε συνεχώς νέες ευκαιρίες ανόδου των πωλήσεων, μέσω της εισαγωγής νέων καινοτόμων προϊόντων και υπηρεσιών και της επέκτασης του αποτυπώματός μας σε νέες γεωγραφικές περιοχές.

Ως αποτέλεσμα της πανδημίας COVID-19, η προηγούμενης επικρατούσα τάση μείωσης των τιμών αγοράς (ειδικά για τα τσιπ) άρχισε να αντιστρέφεται και οι τιμές αγοράς για σημαντικά υλικά εισροής, όπως τσιπς, πλαστικές μεμβράνες, χαρτί και άλλα, άρχισαν να αυξάνονται σημαντικά. Ταυτόχρονα, η διασφάλιση της έγκαιρης διαθεσιμότητας αυτών των υλικών αποτελεί πρόκληση ως αποτέλεσμα των σημείων συμφόρησης της χωρητικότητας σε προμηθευτές και παρόχους υπηρεσιών logistics. Συνεπώς, η κατάσταση στις αγορές προμηθειών και υλικοτεχνικής υποστήριξης παρακολουθείται σε συνεχή βάση και λαμβάνεται αναλόγως υπόψη στον προγραμματισμό και - όπου είναι δυνατόν - επίσης στις τιμές πώλησης.

#### 4.5. Χρηματοοικονομικά μέσα, κίνδυνοι και στρατηγικές

Ο Όμιλος χρησιμοποιεί χρηματοοικονομικά μέσα για εμπορικούς, χρηματοοικονομικούς και επενδυτικούς σκοπούς. Οι κύριοι κίνδυνοι που προκύπτουν από τα χρηματοοικονομικά μέσα του Ομίλου είναι, κατά βάση, οι εξής:

- Κίνδυνος αγοράς (συναλλαγματικός κίνδυνος και κίνδυνος επιτοκίου)
- Πιστωτικός κίνδυνος
- Κίνδυνος ρευστότητας

##### 4.5.1. Κίνδυνος αγοράς

Ο κίνδυνος αγοράς είναι ο κίνδυνος αλλαγών των τιμών αγοράς – όπως οι συναλλαγματικές ισοτιμίες και τα επιτόκια – να επηρεάσουν τα έσοδα του Ομίλου ή την αξία των χρηματοοικονομικών μέσων που κατέχει. Ο στόχος της διαχείρισης κινδύνου αγοράς είναι η διαχείριση και ο έλεγχος των ανοιγμάτων σε κίνδυνο αγοράς εντός αποδεκτών παραμέτρων, με παράλληλη βελτιστοποίηση της απόδοσης. Ο Όμιλος χρησιμοποιεί παράγωγα χρηματοοικονομικά μέσα για τη διαχείριση του συναλλαγματικού κινδύνου.

##### *Συναλλαγματικός κίνδυνος*

Ο Όμιλος εκτίθεται σε συναλλαγματικό κίνδυνο στο βαθμό που υπάρχει αναντιστοιχία μεταξύ των νομισμάτων στα οποία εκφράζονται οι πωλήσεις, οι αγορές και ο δανεισμός και των αντίστοιχων νομισμάτων λειτουργίας των εταιρειών του Ομίλου. Τα λειτουργικά νομίσματα των εταιρειών του Ομίλου είναι κυρίως το Ευρώ (EUR) και το RON (Ρουμανία). Τα νομίσματα στα οποία εκφράζονται οι συναλλαγές του Ομίλου είναι κυρίως Ευρώ και RON και σε σημαντικά μικρότερο βαθμό GBP (Βρετανική Λίρα), USD (Δολάριο ΗΠΑ), TRY (Τουρκία), ALL (Αλβανία), PLN (Πολωνία) και άλλα.

Η έκθεση σε συναλλαγματικές διακυμάνσεις προκύπτει επίσης από τη μετατροπή των οικονομικών πληροφοριών των θυγατρικών του Ομίλου στη Ρουμανία, την Τουρκία, την Αλβανία, την Πολωνία και το Ηνωμένο Βασίλειο από λειτουργικό (τοπικό) σε νόμισμα παρουσίασης και την ενσωμάτωσή τους στις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

Η Διοίκηση παρακολουθεί συνεχώς την εξέλιξη των σχετικών συναλλαγματικών ισοτιμιών για τρέχουσες ή επερχόμενες συναλλαγές. Προκειμένου να περιοριστεί η έκθεση σε συναλλαγματικές αποκλίσεις, ο Όμιλος στοχεύει στην τιμολόγηση των πελατών του και τη λήψη τιμολογίων από προμηθευτές καθώς και στο δανεισμό χρηματοοικονομικών χρεών στο λειτουργικό νόμισμα του αντίστοιχου στοιχείου του ομίλου. Καθώς το μεγαλύτερο μέρος του κόστους του Ομίλου συγκεντρώνεται σε Ευρώ, ο Όμιλος στοχεύει επίσης στον καθορισμό των τιμών πώλησης σε ευρώ για παραδόσεις που τιμολογούνται σε τοπικό νόμισμα. Όπου κρίνεται απαραίτητο, ο Όμιλος χρησιμοποιεί παράγωγα σε ξένο νόμισμα για την αντιστάθμιση μελλοντικών συναλλαγών, εμπορικών απαιτήσεων και υποχρεώσεων.

##### *Κίνδυνος επιτοκίου*

Ο Όμιλος ουσιαστικά χρηματοδοτείται με δανεισμό και δάνεια με κυμαινόμενα επιτόκια που συνδέονται κυρίως με το Euribor. Εάν ο Όμιλος δεν χρησιμοποιούσε παράγωγα για αντιστάθμιση, οι τόκοι θα αυξάνονταν – δεδομένου του ίδιου επιπέδου καθαρού δανεισμού – εάν αυξηθεί το Euribor. Η Διοίκηση παρακολουθεί συνεχώς την εξέλιξη του καθαρού χρέους και των επιτοκίων.

Προκειμένου να μειωθεί ο κίνδυνος επιτοκίου του Ομίλου, έχουν συναφθεί συμβάσεις ανταλλαγής επιτοκίων για την αλλαγή του κυμαινόμενου επιτοκίου σε σταθερό επιτόκιο για τα μακροπρόθεσμα δάνεια απόκτησης που έχουν συναφθεί το 2021.

##### 4.5.2. Πιστωτικός κίνδυνος

Ο πιστωτικός κίνδυνος είναι ο κίνδυνος οικονομικής ζημίας για τον Όμιλο εάν ένας πελάτης ή αντισυμβαλλόμενος σε ένα χρηματοοικονομικό μέσο δεν εκπληρώσει τις συμβατικές του υποχρεώσεις και προκύπτει κυρίως από τις απαιτήσεις του Ομίλου από πελάτες.

Η διαχείριση του πιστωτικού κινδύνου γίνεται μέσω πιστωτικών ελέγχων, πιστωτικών ορίων και επαλήθευσης. Εάν η πιστοληπτική ικανότητα του αντισυμβαλλομένου είναι αμφίβολη, ζητούνται προκαταβολές ή πίστωση. Οι κύριοι πελάτες του Ομίλου είναι τράπεζες και εταιρείες κοινής ωφελείας με υγιείς αξιολογήσεις πιστοληπτικής ικανότητας που μειώνουν τον συνολικό πιστωτικό κίνδυνο του Ομίλου. Προκειμένου να μειώσει περαιτέρω τον πιστωτικό κίνδυνο, ο Όμιλος χρησιμοποιεί non-recourse factoring για ορισμένους πελάτες.

#### 4.5.3. Κίνδυνος ρευστότητας

Κίνδυνος ρευστότητας είναι ο κίνδυνος ο Όμιλος να αντιμετωπίσει δυσκολίες στην εκπλήρωση των υποχρεώσεων που σχετίζονται με τις χρηματοοικονομικές του υποχρεώσεις που διακανονίζονται με την παράδοση μετρητών ή άλλου χρηματοοικονομικού περιουσιακού στοιχείου. Η προσέγγιση του Ομίλου στη διαχείριση της ρευστότητας είναι να διασφαλίσει, στο μέτρο του δυνατού, ότι θα έχει επαρκή ρευστότητα για να καλύψει τις υποχρεώσεις του όταν αυτές είναι απαιτητές, τόσο υπό κανονικές όσο και υπό συνθήκες πίεσης, χωρίς να υποστεί απαράδεκτες ζημιές ή να διακινδυνεύσει τη φήμη του Ομίλου.

Ο Όμιλος διαχειρίζεται τις ανάγκες ρευστότητας παρακολουθώντας τις συμβατικές πληρωμές για μακροπρόθεσμο και βραχυπρόθεσμο χρηματοοικονομικό χρέος καθώς και τις απαιτήσεις σε κεφάλαιο κίνησης. Οι ανάγκες ρευστότητας παρακολουθούνται σε μηνιαία βάση και βασίζονται σε προβλέψεις 90 έως 180 ημερών. Οι καθαρές ταμειακές απαιτήσεις συγκρίνονται με τα διαθέσιμα όρια δανεισμού, για τον εντοπισμό πλεονασμάτων ή ελλείψεων ρευστότητας.

## 5. ΠΡΟΣΩΠΙΚΟ

Τα μέτρα για τη βελτίωση της αποτελεσματικότητας και την προσαρμογή της παραγωγικής ικανότητας στις τρέχουσες συνθήκες της αγοράς και στα δύο Τμήματα, Digital Security και Information Management, τα τελευταία χρόνια αντιπροσώπευαν μεγάλες προκλήσεις για την AUSTRIACARD HOLDINGS. Η επιτυχής διαχείριση των δύσκολων συνθηκών της αγοράς και η επίτευξη λειτουργικής ανάπτυξης κατέστη δυνατή μόνο χάρη στην ισχυρή συμβολή κάθε εργαζομένου.

Το 2020 η πανδημία COVID-19 ξεκίνησε στην Ευρώπη και συνεχίστηκε το 2021 και υπενθύμισε σε όλους ότι η υγεία είναι το πιο σημαντικό και δεν μπορεί να θεωρείται δεδομένο. Για την προστασία των εργαζομένων μας, έχουμε εφαρμόσει διάφορα μέτρα για την βελτίωση της υγιεινής και την αποφυγή στενών επαφών σε όλα τα εργοστάσια του Ομίλου.

Οι γνώσεις των εργαζομένων μας, η ικανότητα για καινοτομία και τα υψηλά κίνητρα αποτελούν προϋποθέσεις για την περαιτέρω διεθνοποίηση και επιτυχία του Ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS. Ως εκ τούτου, ο Όμιλος στοχεύει να προωθήσει το ομαδικό πνεύμα και κίνητρα μέσω πρωτοβουλιών όπως η Ακαδημία AUSTRIACARD που στοχεύει στη συνεχή εσωτερική εκπαίδευση και στη βελτίωση της εσωτερικής συνεργασίας.

Καθώς είναι βασικό όλοι οι εργαζόμενοι να κατανοούν και να ευθυγραμμίζονται με τους στόχους του Ομίλου και να συνεργάζονται αποτελεσματικά για την επίτευξη αυτών των στόχων, ένα μέρος της ετήσιας αμοιβής των εργαζομένων σε διευθυντικές θέσεις αποτελείται από μεταβλητά στοιχεία απόδοσης που συνδέονται με την επίτευξη των στόχων του Ομίλου (στόχος EBITDA ανά Τμήμα) και προσωπικούς στόχους ανάλογα με το πεδίο ευθύνης που συμφωνούνται σε ετήσια βάση.

Συνολικά, το προσωπικό του Ομίλου αυξήθηκε από 1.264 στις 31/12/2020 σε 1.398 στις 31/12/2021, κυρίως ως αποτέλεσμα της εξαγοράς των εταιρειών NITECREST.

<b>Αριθμός εργαζομένων</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>	<b>D '21-'20</b>	<b>D '21-'20 %</b>
Διεύθυνση Ψηφιακής Ασφάλειας	890	747	143	19.1%
Διεύθυνση Διαχείρισης Πληροφοριών	508	517	(9)	-1.7%
<b>Σύνολο</b>	<b>1,398</b>	<b>1,264</b>	<b>134</b>	<b>10.6%</b>

Ο μέσος αριθμός εργαζομένων που υπολογίζονται ως Ισοδύναμα Πλήρους απασχόλησης, εξαιρουμένου του πρόσθετου ΙΠΑ που σχετίζεται με το NITECREST, αυξήθηκε ελαφρώς κατά 3 ΙΠΑ από 1200 ΙΠΑ το 2020 σε 1.203 ΙΠΑ το 2021.

## 6. ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ

Η AUSTRIACARD HOLDINGS προλαμβάνει όσο το δυνατόν περισσότερο τη ρύπανση που προκαλείται από όλα τα τμήματα κατά την παραγωγή μέσω ενός αποτελεσματικού συστήματος περιβαλλοντικής διαχείρισης. Αυτό το σύστημα διαχείρισης βασίζεται σε νομοθετικές διατάξεις και απαιτήσεις, ενώ το Τμήμα Digital Security συμμορφώνεται με το EMAS (Σχέδιο Eco Management and Audit Scheme) και το Τμήμα Information Management με το ISO 14001 (Περιβαλλοντική Διαχείριση) και το FSC (Forest Stewardship Council). Υπεύθυνοι για την τήρηση των διατάξεων αυτών είναι οι διαχειριστές των αντίστοιχων παραγωγικών και επαγγελματικών χώρων. Επιπλέον, υπάρχουν σαφείς ρυθμίσεις που διέπουν τις αρμοδιότητες για θέματα προστασίας του περιβάλλοντος.

## 7. ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗ

Η στρατηγική έρευνας και ανάπτυξης της AUSTRIACARD HOLDINGS επικεντρώνεται στους ακόλουθους στόχους:

- Καινοτομίες προϊόντων προσαρμοσμένες στην αγορά ως βάση για τη συνέχιση της στρατηγικής ανάπτυξης
- Βελτιστοποίηση της χρήσης των πόρων και των διαδικασιών παραγωγής.

Ιδιαίτερα στο Τμήμα Digital Security είναι σημαντική η αποτελεσματική έρευνα και ανάπτυξη καθώς οι κύκλοι προϊόντων είναι σύντομοι και καθώς οι απαιτήσεις των επιχειρηματικών εταιρών και των τελικών πελατών εξελίσσονται. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα για τον τομέα πληρωμών. Αντιλαμβανόμαστε αυτές τις αλλαγές ως ευκαιρίες και βασιζόμαστε στους ειδικούς μας στην E&A για να μας επιτρέψουν να προτείνουμε μοναδικές υπηρεσίες στον πελάτη μας που θα μας βοηθήσουν να αναπτυχθούμε βραχυπρόθεσμα και μακροπρόθεσμα.

Τα κύρια έργα είναι επί του παρόντος η ανάπτυξη βιομετρικών προϊόντων με κάρτες πληρωμών όπου οι ανέπαφες πληρωμές επιτρέπονται με δακτυλικό αποτύπωμα, η διάθεση προϊόντων καρτών πληρωμής που βασίζονται σε ανακυκλωμένο πλαστικό ή degradable PVC και η συνεχής ανάπτυξη των εγγενών λειτουργικών μας συστημάτων "ACOS" για κάρτες πληρωμών και " ACOS ID» για λύσεις και κάρτες Ταυτότητας και Δημοσίου. Αξιοποιώντας την ανάπτυξη της ACOS ID, ο Όμιλος προμηθεύει ήδη την πρώτη εικόνα ηλεκτρονικής κάρτας υγείας στην Αυστρία. Επιπλέον, οι ειδικοί μας στην Ισπανία συνεχίζουν να αναπτύσσουν ένα νέο ERP για επιχειρήσεις εξατομικευσης για το κέντρο εξατομικευσης στις ΗΠΑ.

Η INFORM καινοτομεί, με την ανάπτυξη νέων υπηρεσιών στη Διαχείριση Πληροφοριών, μετατρέποντας τα τρέχοντα προϊόντα σε υπηρεσίες υψηλότερης προστιθέμενης αξίας (Διαχείριση Επικοινωνίας Πελατών, Διαχείριση Εγγράφων, Σάρωση & Αρχαιοθέτηση κ.λπ.), και ιδιαίτερα με την παροχή λύσεων ψηφιοποίησης υψηλής εξειδίκευσης και τεχνολογίας, όπως Digital Onboarding, OCR / Data Capture Solutions, Robotic Process Automation, Natural Language Understanding και Cognitive Analytics Solutions, προκειμένου να υποστηρίξει τους πελάτες της και να προσελκύσει νέους, υποστηρίζοντάς τους στο δικό τους ταξίδι ψηφιακού μετασχηματισμού.

Το 2018 ο Όμιλος ξεκίνησε την πρωτοβουλία του για την παροχή ασφάλειας στον κόσμο του Internet of Things («IoT») με την επωνυμία NAUTILUS και έχει ομαδοποιήσει τις δραστηριότητές του στο νέο του Τμήμα IoT σε επίπεδο AUSTRIACARD HOLDINGS AG. Η αποστολή του NAUTILUS είναι ένα μέλλον όπου τα περιουσιακά στοιχεία και οι λύσεις ρέουν στις αλυσίδες αξίας τους, μεταμορφώνοντας το οικοσύστημα «Internet of Things». Μέσω της συνεχούς έρευνας και ανάπτυξης, των άριστων υπηρεσιών, της ομαδικής εργασίας, της καινοτομίας και της ακεραιότητας, ο NAUTILUS επιδιώκει να είναι πρωτοπόρος ηγέτης σε πολλά τμήματα της αγοράς. Το πάθος μας για την καινοτομία μας οδηγεί να παρέχουμε υπηρεσίες υψηλής ποιότητας που μπορούν να εφαρμοστούν σε ένα ευρύ φάσμα βιομηχανιών, από το Supply Chains 4.0 έως τα τμήματα Βιομηχανικών Εφαρμογών, Ασφάλειας και Άμυνας. Η Nautilus συνέχισε αυτή την πρωτοβουλία και αναπτύσσει επί του παρόντος

λύσεις προηγμένης τεχνολογίας στους τομείς των ασφαλών / κρυπτογραφημένων επικοινωνιών και της παρακολούθησης και ελέγχου περιουσιακών στοιχείων.

Βιέννη, 28 Μαρτίου 2022

Νικόλαος Λύκος  
Πρόεδρος του Δ.Σ.

Παναγιώτης Σπυρόπουλος  
Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου

**B) ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ****Ενοποιημένη Κατάσταση Οικονομικής Θέσης**

	Σημείωση	31 Δεκεμβρίου 2021	31 Δεκεμβρίου 2020
<b>Περιουσιακά στοιχεία</b>			
Ενσώματα περιουσιακά στοιχεία και δικαιώματα χρήσης	13	82,955,114	79,614,688
Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία	14	60,650,884	31,378,015
Επενδυτές που λογίζονται στα ίδια κεφάλαια	15	260,000	2,274,439
Λοιπές απαιτήσεις	17	634,484	639,907
Άλλα μακροπρόθεσμα περιουσιακά στοιχεία	5	500,008	681,829
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	12	339,015	586,140
<b>Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία</b>		<b>145,339,505</b>	<b>115,175,019</b>
Αποθέματα	16	23,187,892	19,826,466
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	5	8,692,836	9,870,830
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις		387,421	304,081
Εμπορικές απαιτήσεις	17	29,266,953	19,311,897
Λοιπές απαιτήσεις	17	8,026,225	5,907,802
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	0 18	11,484,243	11,010,746
<b>Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία</b>		<b>81,045,570</b>	<b>66,231,821</b>
<b>Σύνολο περιουσιακών στοιχείων</b>		<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>
<b>Ίδια Κεφάλαια</b>			
Μετοχικό κεφάλαιο		14,638,053	14,638,053
Υπέρ το άρτιο		6,999,933	6,999,933
Λοιπά αποθεματικά		6,449,833	8,144,995
Αποτελέσματα σε νέο		27,867,163	18,928,480
<b>Ίδια κεφάλαια αποδιδόμενα στους μετόχους της μητρικής</b>		<b>55,954,982</b>	<b>48,711,461</b>
Μη ελεγχόμενες συμμετοχές	26	12,479,449	11,981,141
<b>Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων</b>		<b>68,434,431</b>	<b>60,692,602</b>
<b>Υποχρεώσεις</b>			
Δανειακές υποχρεώσεις	20	75,842,814	51,492,291
Παροχές προσωπικού	10	4,531,729	5,249,949
Λοιπές υποχρεώσεις	21	8,644,733	10,276,883
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	12	6,773,511	4,422,709
<b>Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις</b>		<b>95,792,787</b>	<b>71,441,832</b>
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις		1,644,924	292,649
Δανειακές υποχρεώσεις	20	20,737,061	17,346,573
Εμπορικές υποχρεώσεις	21	24,279,428	19,981,097
Λοιπές υποχρεώσεις	21	11,143,748	8,042,420
Συμβατικές υποχρεώσεις	5	4,157,584	1,794,724
Αναβαλλόμενα έσοδα		132,162	412,066
Προβλέψεις	22	62,951	1,402,875
<b>Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις</b>		<b>62,157,858</b>	<b>49,272,406</b>
<b>Σύνολο υποχρεώσεων</b>		<b>157,950,645</b>	<b>120,714,238</b>
<b>Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων</b>		<b>226,385,076</b>	<b>181,406,840</b>

Οι επεξηγηματικές σημειώσεις που ακολουθούν αποτελούν αναπόσπαστο μέρος αυτών των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων.

## Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων

Η Κατάσταση Αποτελεσμάτων του Ομίλου για τη χρήση 1/1 – 31/12/2021 και τα αντίστοιχα συγκριτικά στοιχεία της προηγούμενης χρήσης είναι τα ακόλουθα:

	Note	2021	2020
Πωλήσεις	5	177,954,895	173,852,641
Κόστος πωληθέντων	7	(137,469,701)	(134,190,259)
<b>Μικτό κέρδος</b>		<b>40,485,194</b>	<b>39,662,382</b>
Λοιπά έσοδα	7	12,870,160	2,579,119
Έξοδα διάθεσης	7	(14,424,372)	(13,643,811)
Έξοδα διοίκησης	7	(14,977,669)	(11,844,590)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	7	(6,011,699)	(5,538,572)
Λοιπά έξοδα	7	(3,322,766)	(730,517)
Δικαστικά έξοδα και έξοδα αναδιάρθρωσης	6	0	(1,058,555)
Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες	15	418,287	361,748
+ Αποσβέσεις και απομείωση	13, 14	11,721,958	10,272,786
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA)</b>		<b>26,759,093</b>	<b>20,059,989</b>
- Αποσβέσεις και απομείωση	13, 14	(11,721,958)	(10,272,786)
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT)</b>		<b>15,037,135</b>	<b>9,787,204</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	8	130,344	65,784
Χρηματοοικονομικά έξοδα	8	(2,880,561)	(3,383,630)
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη</b>	8	<b>(2,750,217)</b>	<b>(3,317,846)</b>
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>		<b>12,286,918</b>	<b>6,469,358</b>
Φόρος εισοδήματος	12	(2,246,400)	(1,024,171)
<b>Κέρδη / (ζημιές)</b>		<b>10,040,518</b>	<b>5,445,186</b>
<b>Κέρδη / (ζημιές) αποδιδόμενα σε:</b>			
Ιδιοκτήτες της μητρικής		9,228,426	5,148,050
Μη ελέγχουσες συμμετοχές		812,092	297,136
		<b>10,040,518</b>	<b>5,445,186</b>
<b>Κέρδη (ζημιές) ανά μετοχή</b>			
Βασικά και απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή	9	<b>0.63</b>	<b>0.35</b>

Οι επεξηγηματικές σημειώσεις που ακολουθούν αποτελούν αναπόσπαστο μέρος αυτών των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων.

**Ενοποιημένη Κατάσταση Συνολικών Εσόδων**

	Note	2021	2020
<b>Κέρδη / (ζημιές)</b>		<b>10,040,518</b>	<b>5,445,186</b>
<b>Λοιπά συνολικά έσοδα</b>			
<b>Στοιχεία τα οποία δεν θα ανακαταταχθούν στα αποτελέσματα</b>			
Αναπροσαρμογή αξίας ακινήτων	13	(398,708)	1,527,526
Αναλογούν φόρος		64,998	(375,044)
Αναλογιστικά Κέρδη/ (Ζημιές) αναγνώρισης πρόβλεψης αποζημίωσης προσωπικού	10	(78,193)	117,841
Αναλογούν φόρος		(31,328)	(30,070)
		<b>(443,230)</b>	<b>1,240,253</b>
<b>Στοιχεία τα οποία ενδέχεται να ανακαταταχθούν στα αποτελέσματα</b>			
Αντιστάθμιση ταμειακών ροών	23	(235,582)	72,072
Αναλογούν φόρος		58,070	(18,018)
Συναλλαγματικές διαφορές		(1,240,285)	(1,100,005)
		<b>(1,417,797)</b>	<b>(1,045,951)</b>
<b>Λοιπά συνολικά έσοδα μετά φόρων</b>		<b>(1,861,027)</b>	<b>194,302</b>
<b>Συνολικό εισόδημα</b>		<b>8,179,491</b>	<b>5,639,488</b>
<b>Συνολικό εισόδημα αποδιδόμενο σε:</b>			
Ιδιοκτήτες της μητρικής		7,513,521	5,521,230
Μη ελέγχουσες συμμετοχές		665,970	118,258
		<b>8,179,491</b>	<b>5,639,488</b>

Οι επεξηγηματικές σημειώσεις που ακολουθούν αποτελούν αναπόσπαστο μέρος αυτών των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων.

## Ενοποιημένη Κατάσταση Μεταβολών Ιδίων Κεφαλαίων

	Για τη χρήση που έληξε την 31η Δεκεμβρίου 2021						
	Μετοχικό κεφάλαιο	Υπέρ το άρτιο	Αποθεματικό συν/κών διαφορών	Αποθεματικό αναπροσαρμογής	Αποθεματικό ΔΛΠ 19	Αποθεματ. Αντιστάθ. ταμειακών ροών	Αποτελέσματα σε νέο
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(4,770,665)</b>	<b>13,403,471</b>	<b>(478,811)</b>	<b>0</b>	<b>18,928,480</b>
Κέρδη / (ζημιές)	0	0	0	0	0	0	9,228,426
Λοιπά συνολικά έσοδα	0	0	(1,075,375)	(333,400)	(112,598)	(174,210)	0
<b>Συνολικά έσοδα</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1,075,375)</b>	<b>(333,400)</b>	<b>(112,598)</b>	<b>(174,210)</b>	<b>9,228,426</b>
Διανομή μερισμάτων	0	0	0	0	0	0	0
Πληρωμή που βασίζεται στην αξία των μετοχών μέσω των συμμετοχικών τίτλων	0	0	0	0	0	0	1,372,432
Απόκτηση μη ελεγχουσών συμμετοχών χωρίς απώλεια ελέγχου	0	0	0	0	0	0	(1,404,913)
Λοιπές συναλλαγές	0	0	420	0	0	0	(257,262)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(5,845,620)</b>	<b>13,070,071</b>	<b>(600,409)</b>	<b>(174,210)</b>	<b>27,867,163</b>

	Για τη χρήση που έληξε την 31η Δεκεμβρίου 2020						
	Μετοχικό κεφάλαιο	Υπέρ το άρτιο	Αποθεματικό συν/κών διαφορών	Αποθεματικό αναπροσαρμογής	Αποθεματικό ΔΛΠ 19	Αποθεματ. Αντιστάθ. ταμειακών ροών	Αποτελέσματα σε νέο
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(3,832,024)</b>	<b>12,295,119</b>	<b>(595,916)</b>	<b>(54,054)</b>	<b>14,596,108</b>
Κέρδη / (ζημιές)	0	0	0	0	0	0	5,148,050
Λοιπά συνολικά έσοδα	0	0	(941,932)	1,152,439	108,079	54,054	0
<b>Συνολικά έσοδα</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(941,392)</b>	<b>1,152,439</b>	<b>108,079</b>	<b>54,054</b>	<b>5,148,050</b>
Διανομή μερισμάτων	0	0	0	0	0	0	(675,000)
Απόκτηση μη ελεγχουσών συμμετοχών	0	0	2,751	(44,087)	26	0	(113,678)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>14,638,053</b>	<b>6,999,933</b>	<b>(4,770,665)</b>	<b>13,403,471</b>	<b>(487,811)</b>	<b>0</b>	<b>18,928,480</b>

## Ενοποιημένη Κατάσταση Ταμειακών Ροών

Η κατάσταση ταμειακών ροών του Ομίλου για τη χρήση 1/1 – 31/12/2021 και τα αντίστοιχα συγκριτικά στοιχεία της προηγούμενης χρήσης είναι τα ακόλουθα:

Σημείωμα	2021	2020 αναπροσαρμοσμένο
<b>Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>		
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων	12,286,918	6,649,358
<b>Πλέον / μείον προσαρμογές για:</b>		
-Αποσβέσεις και απομείωση	13, 14	11,721,958
-Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη	8	2,750,217
-Κέρδη από πώληση ενσώματων ακινητοποιήσεων		(326)
-Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες		(418,287)
-Αλλαγή στις προβλέψεις (περιλαμβάνεται στα EBIT)	10	(2,088,205)
-Άλλες μη χρηματικές συναλλαγές		(5,545,482)
	18,706,793	20,645,490
<b>Μεταβολές για:</b>		
-Αποθέματα	16	(2,591,706)
-Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	5	1,177,994
-Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	17	(6,755,487)
-Συμβατικές υποχρεώσεις	5	2,362,860
-Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις	22	1,803,730
Πληρωθέντες φόροι		(1,582,136)
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>	<b>13,122,048</b>	<b>16,223,557</b>
<b>Ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες</b>		
Ληφθέντες τόκοι		97,710
Εισπράξεις από πώληση ενσώματων περιουσιακών στοιχείων		301,715
Μερίσματα από συνδεδεμένες εταιρείες		762,713
Αποκτήσεις θυγατρικών και επιχειρηματικής δραστηριότητας, καθαρές από μετρητά που αποκτήθηκαν	25	(16,844,929)
Απόκτηση ενσώματων και άυλων περιουσιακών στοιχείων	13, 14	(9,034,724)
Απόκτηση άλλων μακροπρόθεσμων περιουσιακών στοιχείων		0
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες</b>	<b>(24,717,514)</b>	<b>(8,213,535)</b>
<b>Ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>		
Καταβληθέντοι τόκοι		(2,518,605)
Εισπράξεις από δάνεια	21	36,319,458
Αποπληρωμή δανείων	21	(9,676,120)
Πληρωμή υποχρεώσεων μίσθωσης	21	(2,724,768)
Καταβληθέντα μερίσματα σε μη ελέγχουσες συμμετοχές		(877,347)
Καταβληθέντα μερίσματα σε ιδιοκτήτες της Εταιρείας		0
Απόκτηση μη ελεγχουσών συμμετοχών		(8,121,956)
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>	<b>12,400,661</b>	<b>(18,795,334)</b>
<b>Καθαρή αύξηση (μείωση) ταμειακών διαθεσίμων και ισοδύναμων</b>	<b>805,195</b>	<b>(10,785,312)</b>
<b>Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα 1 Ιανουαρίου</b>	<b>11,010,746</b>	<b>22,266,638</b>
Επίδραση από μεταβολή συναλλαγματικών ισοτιμιών	(331,698)	(470,581)
<b>Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα 31 Δεκεμβρίου</b>	<b>11,484,243</b>	<b>11,010,746</b>

Οι επεξηγηματικές σημειώσεις που ακολουθούν αποτελούν αναπόσπαστο μέρος αυτών των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων.

## Σημειώσεις επί των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων

### Βάση σύνταξης

#### 1. Αναφέρουσα Επιχείρηση

Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG (η «Εταιρεία») εδρεύει στην Αυστρία. Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG ιδρύθηκε στις 29 Σεπτεμβρίου 2010 και από τις 12 Μαρτίου 2014 είναι η απόλυτη νόμιμη μητρική εταιρεία του Ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS. Η έδρα της Εταιρείας βρίσκεται στη Lamezanstraße 4-8, 1232, Βιέννη, Αυστρία. Αυτές οι ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις περιλαμβάνουν την Εταιρεία και τις θυγατρικές της (συλλογικά τον «Όμιλο» και μεμονωμένα «Εταιρείες του Ομίλου»). Ο Όμιλος είναι ένας διεθνής όμιλος που δραστηριοποιείται στους επιχειρηματικούς τομείς «Digital Security» με την επωνυμία AUSTRIACARD και TAG SYSTEMS και «Information Management» με την επωνυμία INFORM.

#### 2. Λογιστική βάση

Οι συνυμμένες ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις (εφεξής οι «οικονομικές καταστάσεις») έχουν συνταχθεί από τη Διοίκηση σύμφωνα με την §245a του Αυστριακού Εμπορικού Κώδικα σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς (εφεξής «ΔΠΧΑ») όπως έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση (ΕΕ). Οι οικονομικές καταστάσεις έχουν συνταχθεί με βάση το ιστορικό κόστος, όπως τροποποιήθηκαν μετά την προσαρμογή ορισμένων περιουσιακών στοιχείων και υποχρεώσεων σε εύλογες αξίες. Αυτές οι οικονομικές καταστάσεις παρουσιάζονται σε ευρώ, που είναι το λειτουργικό νόμισμα της Εταιρείας.

Τα ποσά και τα ποσοστά σε αυτές τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις στρογγυλοποιήθηκαν και η προσθήκη αυτών των μεμονωμένων μεγεθών μπορεί επομένως να παράγει αποτελέσματα που διαφέρουν από τα σύνολα που εμφανίζονται.

Λεπτομέρειες για τις λογιστικές πολιτικές και μεθόδους του Ομίλου, συμπεριλαμβανομένων των αλλαγών κατά τη διάρκεια του έτους περιλαμβάνονται στις Σημειώσεις 31 και 32.

#### 3. Χρήση κρίσεων και εκτιμήσεων

Κατά την κατάρτιση αυτών των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων, η διοίκηση έχει κάνει κρίσεις, εκτιμήσεις και παραδοχές που επηρεάζουν την εφαρμογή των λογιστικών πολιτικών του Ομίλου και τα αναφερόμενα ποσά περιουσιακών στοιχείων, υποχρεώσεων, εσόδων και εξόδων και τις σημειώσεις στις οικονομικές καταστάσεις. Τα πραγματικά στοιχεία μπορεί να διαφέρουν από αυτές τις εκτιμήσεις.

Οι κρίσεις, οι εκτιμήσεις και οι παραδοχές βασίζονται στην εμπειρία προηγούμενων ετών και σε άλλους παράγοντες, συμπεριλαμβανομένων των προσδοκιών για μελλοντικά γεγονότα που κρίνονται εύλογες υπό τις συγκεκριμένες συνθήκες. Η Διοίκηση θεωρεί τις ακόλουθες λογιστικές εκτιμήσεις και παραδοχές που αναλύονται παρακάτω ως κρίσιμες λογιστικές εκτιμήσεις της.

##### i. Έλεγχος για απομείωση υπεραξίας και λοιπών μακροπρόθεσμων περιουσιακών στοιχείων

Η διοίκηση ελέγχει τουλάχιστον ετησίως εάν η υπεραξία έχει υποστεί απομείωση. Τα ανακτήσιμα ποσά των μονάδων δημιουργίας ταμιακών ροών έχουν προσδιοριστεί με βάση το υψηλότερο μεταξύ υπολογισμών αξίας χρήσης και εύλογης αξίας μείον το κόστος πώλησης. Η προετοιμασία αυτών των υπολογισμών απαιτεί τη χρήση εκτιμήσεων, όπως για παράδειγμα τον προγραμματισμό μελλοντικών ταμιακών ροών και τον υπολογισμό του προεξοφλητικού επιτοκίου.

Τα μη χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία εξετάζονται για απομείωση όποτε γεγονότα ή αλλαγές στις συνθήκες υποδηλώνουν ότι η λογιστική αξία μπορεί να μην είναι ανακτήσιμη. Εάν εντοπιστεί δείκτης απομείωσης, η εύλογη αξία του μη χρηματοοικονομικού περιουσιακού στοιχείου εκτιμάται – εάν χρειάζεται από εξωτερικό εκτιμητή – και συγκρίνεται με τη λογιστική αξία. Εάν η λογιστική αξία υπερβαίνει την εύλογη αξία, αναγνωρίζεται απομείωση.

##### ii. Εξαγορά θυγατρικών: Προσδιορισμός εύλογων αξιών των αναγνωρίσιμων περιουσιακών στοιχείων και υποχρεώσεων που αποκτήθηκαν

Όταν εξαγοράστηκαν οι εταιρείες NITECREST το 2021, οι σχέσεις με τους πελάτες προσδιορίστηκαν ως τα κύρια αναγνωρίσιμα άυλα περιουσιακά στοιχεία. Υπολογίστηκαν με τη μέθοδο «Multi-Period-Excess-Earnings». Αυτοί οι υπολογισμοί απαιτούν τη χρήση εκτιμήσεων, όπως ο σχεδιασμός μελλοντικών εσόδων και εξόδων, καθώς και η εξαγωγή του προεξοφλητικού επιτοκίου.

Ανατρέξτε στη Σημείωση 25 για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με την απόκτηση θυγατρικών.

## Επιδόσεις του έτους

### 4. Λειτουργικοί τομείς

#### i. Βάση καταμερισμού

Ο προσδιορισμός των προς αναφορά τομέων βασίζεται σε πληροφορίες που χρησιμοποιούνται τακτικά από τον επικεφαλής λήψης αποφάσεων του Ομίλου για την κατανομή πόρων και την αξιολόγηση της απόδοσης. Ο Διευθύνων Σύμβουλος είναι ο επικεφαλής λήψης αποφάσεων του Ομίλου. Ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου εξετάζει την εσωτερική έκθεση σε μηνιαία και ετήσια βάση μέχρι σήμερα. Η λογιστική βάση για την εσωτερική έκθεση είναι συνεπής με τη χρηματοοικονομική αναφορά σύμφωνα με τα ΔΠΧΑ.

Η εσωτερική αναφορά προς τον Διευθύνοντα Σύμβουλο βασίζεται σε επιχειρηματικούς τομείς που περιλαμβάνουν δύο στρατηγικούς τομείς, οι οποίοι είναι οι τομείς αναφοράς, το Τμήμα Digital Security και το Τμήμα Information Management. Αυτά τα τμήματα προσφέρουν διαφορετικά προϊόντα και υπηρεσίες και διαχειρίζονται ξεχωριστά επειδή απαιτούν διαφορετική τεχνολογία και στρατηγικές μάρκετινγκ.

#### ii. Διατμηματικές συναλλαγές

Οι συναλλαγές μεταξύ των τμημάτων αφορούν κυρίως την πώληση αγαθών και την παροχή υπηρεσιών και απαλείφονται στη στήλη «Απαλοιφές». Οι ενδοομιλικές συναλλαγές μεταξύ των τμημάτων αντανακλούν γενικά τις συνήθεις συνθήκες της αγοράς.

#### iii. Πληροφορίες σχετικά με τα προς αναφορά τμήματα

Οι πληροφορίες που σχετίζονται με κάθε προς αναφορά τμήμα παρατίθενται παρακάτω. Το EBITDA προσαρμοσμένο ανά τμήμα χρησιμοποιείται για τη μέτρηση της απόδοσης επειδή η διοίκηση πιστεύει ότι αυτές οι πληροφορίες είναι οι πιο σχετικές για την αξιολόγηση των αποτελεσμάτων των αντίστοιχων τμημάτων.

Προς αναφορά τμήματα	Δραστηριότητες
<b>Digital Security</b>	Παραγωγή, ανάπτυξη και εξυπηρέτηση έξυπνων καρτών για τράπεζες, δημόσιους οργανισμούς και αλυσίδες λιανικής που κατέχουν διεθνή πιστοποιητικά από, μεταξύ άλλων, Visa και MasterCard.
<b>Information Management</b>	Διαχείριση εκτυπώσεων, παραγωγή ασφαλισμένων εγγράφων, παραγωγή προπληρωμένων καρτών και outsourcing επιχειρηματικών διαδικασιών, υπηρεσίες εκτύπωσης και ανάρτησης καταστάσεων, ηλεκτρονική παρουσίαση καταστάσεων και διαχείριση εκτυπώσεων για Τράπεζες, Εταιρείες Τηλεπικοινωνιών, Δημόσιο και Βιομηχανικές/Εμπορικές επιχειρήσεις.

Τα έσοδα και τα έξοδα καθώς και τα περιουσιακά στοιχεία και οι υποχρεώσεις που δεν αποδίδονται σε έναν από τους λειτουργικούς τομείς που παρουσιάζονται παραπάνω συνοψίζονται στη στήλη «Εταιρική». Τα περιουσιακά στοιχεία και οι υποχρεώσεις που χρησιμοποιούνται και από τους δύο λειτουργικούς τομείς κατανέμονται αναλογικά με βάση τη χρήση.

## Λειτουργικοί τομείς

2021	Ψηφιακή Ασφάλεια	Διαχείριση Πληροφοριών	Σύνολο λειτουργικών τομέων	Εταιρικό	Απαλείψεις	Σύνολο
Πωλήσεις	104,447,629	73,507,266	177,954,895	0	0	177,954,895
Διατομεακές πωλήσεις	3,617,000	1,473,543	5,090,543	0	(5,090,543)	0
<b>Πωλήσεις Τομέα</b>	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>183,045,438</b>	<b>0</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>
Κόστος υλικών & αποστολής	(55,741,903)	(46,134,464)	(101,876,367)	0	4,659,147	(97,217,221)
<b>Μικτό κέρδος Ι</b>	<b>52,322,726</b>	<b>28,846,344</b>	<b>81,169,070</b>	<b>0</b>	<b>(431,396)</b>	<b>80,737,674</b>
Κόστος παραγωγής	(24,665,428)	(15,436,689)	(40,102,117)	0	264,673	(39,837,444)
<b>Μικτό κέρδος ΙΙ</b>	<b>27,657,298</b>	<b>13,409,656</b>	<b>41,066,954</b>	<b>0</b>	<b>(166,723)</b>	<b>40,900,230</b>
Λοιπά έσοδα	3,023,988	1,451,528	4,475,516	0	(867,678)	3,607,838
Έξοδα διάθεσης	(9,376,703)	(5,302,967)	(14,679,670)	0	255,298	(14,424,372)
Έξοδα διοίκησης	(7,983,559)	(5,154,615)	(13,138,174)	(420,691)	99,196	(13,459,669)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5,519,444)	(466,384)	(5,985,828)	(137,486)	111,615	(6,011,699)
Λοιπά έξοδα	(596,647)	(1,141,811)	(1,738,458)	(14,556)	568,291	(1,184,722)
Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες	418,287	0	418,287	0	0	418,287
+ Αποσβέσεις και απομείωση	7,451,979	4,432,235	11,884,214	83,572	2	11,967,787
<b>προσαρμοσμένο EBITDA</b>	<b>15,075,199</b>	<b>7,227,642</b>	<b>22,302,841</b>	<b>(489,161)</b>	<b>(0)</b>	<b>21,813,680</b>
- + Αποσβέσεις και απομείωση	(7,451,979)	(4,432,235)	(11,884,214)	(83,572)	(2)	(11,967,787)
<b>προσαρμοσμένο EBIT</b>	<b>7,623,220</b>	<b>2,795,407</b>	<b>10,418,627</b>	<b>(572,733)</b>	<b>(2)</b>	<b>9,845,893</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	97,629	853	98,482	(626)	0	97,857
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(1,350,016)	(1,312,663)	(2,662,679)	(147,356)	0	(2,810,035)
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη</b>	<b>(1,252,387)</b>	<b>(1,311,809)</b>	<b>(2,564,197)</b>	<b>(147,982)</b>	<b>0</b>	<b>(2,712,178)</b>
<b>προσαρμοσμένο EBT</b>	<b>6,370,833</b>	<b>1,483,598</b>	<b>7,854,431</b>	<b>(720,714)</b>	<b>(2)</b>	<b>7,133,715</b>
Προσαρμογές & Μη επαναλαμβανόμενα έξοδα	5,293,534	(590,931)	4,702,603	0	450,601	5,153,204
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>11,664,366</b>	<b>892,667</b>	<b>12,557,033</b>	<b>(720,714)</b>	<b>450,599</b>	<b>12,286,919</b>
Φόρος εισοδήματος	(1,807,554)	(433,596)	(2,241,150)	(5,250)	0	(2,246,400)
<b>Κέρδη / (ζημιές)</b>	<b>9,856,812</b>	<b>459,071</b>	<b>10,315,884</b>	<b>(725,964)</b>	<b>450,599</b>	<b>10,040,519</b>
Περιουσιακά στοιχεία τομέα	151,388,244	67,804,828	219,193,072	67,218,205	(56,946,202)	229,465,076
Υποχρεώσεις τομέα	101,915,861	42,174,150	144,090,011	9,301,541	7,639,093	161,030,645
Κεφαλαιουχικές δαπάνες συμπ. χρηματοδοτική μίσθωση	28,234,779	3,827,345	32,062,125	5,650	0	32,067,775
Αποσβέσεις	6,791,113	4,432,235	11,223,348	83,572	2	11,306,922
Απομείωση αξίας μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	1,475,611	0	0	1,475,611	0	1,475,611

2020	Λειτουργικοί τομείς					
	Ψηφιακή Ασφάλεια	Διαχείριση Πληροφοριών	Σύνολο Λειτουργικών τομέων	Εταιρικό	Απαλειψεις	Σύνολο
Πωλήσεις	104,828,232	69,024,409	173,852,641	0	0	173,852,641
Διατομεακές πωλήσεις	4,909,261	754,131	5,663,392	0	(5,663,392)	0
<b>Πωλήσεις Τομέα</b>	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>179,516,033</b>	<b>0</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>
Κόστος υλικών & αποστολής	(58,080,171)	(43,668,860)	(101,749,031)	0	4,985,697	(96,763,333)
<b>Μικτό κέρδος Ι</b>	<b>51,657,322</b>	<b>26,109,680</b>	<b>77,607,003</b>	<b>0</b>	<b>(677,695)</b>	<b>77,089,308</b>
Κόστος παραγωγής	(23,712,583)	(13,991,818)	(37,704,401)	0	277,475	(37,426,926)
<b>Μικτό κέρδος ΙΙ</b>	<b>27,944,739</b>	<b>12,117,862</b>	<b>40,062,602</b>	<b>0</b>	<b>(400,220)</b>	<b>39,662,382</b>
Λοιπά έσοδα	1,911,502	1,484,367	3,395,869	0	(816,750)	2,579,119
Έξοδα διάθεσης	(8,864,180)	(4,941,092)	(13,805,271)	0	161,460	(13,643,811)
Έξοδα διοίκησης	(6,888,483)	(4,697,046)	(11,585,529)	(371,496)	112,436	(11,844,590)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(4,502,152)	(764,613)	(5,266,764)	(717,363)	445,556	(5,538,572)
Λοιπά έξοδα	(762,459)	(1,268,497)	(2,030,956)	(5,633)	497,517	(1,539,072)
Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες	361,748	0	361,748	0	0	361,748
+ Αποσβέσεις και απομείωση	5,820,989	4,174,958	9,995,946	276,838	2	10,272,786
<b>προσαρμοσμένο EBITDA</b>	<b>15,021,705</b>	<b>6,105,939</b>	<b>21,127,644</b>	<b>(817,655)</b>	<b>0</b>	<b>20,309,989</b>
+ Αποσβέσεις και απομείωση	(5,820,989)	(4,174,958)	(9,995,946)	(276,838)	(2)	(10,272,786)
<b>προσαρμοσμένο EBIT</b>	<b>9,200,716</b>	<b>1,930,982</b>	<b>11,131,698</b>	<b>(1,094,493)</b>	<b>(1)</b>	<b>10,037,204</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	20,707	1,522	22,229	0	(12)	22,217
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(1,300,765)	(1,348,232)	(2,648,997)	(140,394)	0	(2,789,391)
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη</b>	<b>(1,280,058)</b>	<b>(1,346,710)</b>	<b>(2,626,768)</b>	<b>(140,394)</b>	<b>(12)</b>	<b>(2,767,174)</b>
<b>προσαρμοσμένο EBT</b>	<b>7,920,658</b>	<b>584,272</b>	<b>8,504,930</b>	<b>(1,234,887)</b>	<b>(13)</b>	<b>7,270,030</b>
Προσαρμογές & Μη επαναλαμβανόμενα έξοδα	(627,989)	(172,683)	(800,673)	0	0	(800,673)
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>7,292,669</b>	<b>411,589</b>	<b>7,704,257</b>	<b>(1,234,887)</b>	<b>(13)</b>	<b>6,469,358</b>
Φόρος εισοδήματος	(667,560)	(465,008)	(1,132,569)	108,397	0	(1,024,171)
<b>Κέρδη / (ζημιές)</b>	<b>6,625,109</b>	<b>(53,420)</b>	<b>6,571,689</b>	<b>(1,126,490)</b>	<b>(13)</b>	<b>5,445,186</b>
Περιουσιακά στοιχεία τομέα	103,036,765	69,683,117	172,719,882	59,758,756	(51,071,798)	181,406,840
Υποχρεώσεις τομέα	68,064,759	41,875,659	109,940,418	2,260,321	8,513,498	120,714,238
Κεφαλαιουχικές δαπάνες συμπ. χρηματοδοτική μίσθωση	9,291,106	2,016,671	11,307,777	17,160	0	11,324,936
Αποσβέσεις	5,820,989	4,078,379	9,899,367	132,838	2	10,032,207
Απομείωση αξίας μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	0	96,579	96,579	144,000	0	240,597

## iv. Πληροφορίες ανά Γεωγραφικό Τομέα

Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία ανά χώρα	2021	2020
Ελλάδα	23,840,597	25,297,613
Ρωμανία	32,898,364	33,657,316
Αυστρία	29,110,968	26,679,478
Ηνωμένο Βασίλειο	31,183,394	267,081
Λοιπές χώρες	28,306,182	29,273,531
<b>Σύνολο</b>	<b>145,339,505</b>	<b>115,175,019</b>

## ν. Προσαρμογές & μη επαναλαμβανόμενα στοιχεία

Προσαρμογές & Μη επαναλαμβανόμενα στοιχεία	2021	2020
Κέρδος από την προσαρμογή προγράμματος καθορισμένων παροχών	500,843	0
Έσοδα από την εξαγορά της TAG NITECREST	6,623,435	0
Έσοδα από την αποδέσμευση Δικαιώματος Πώλησης για μετοχές θυγατρικής	2,138,044	0
Κέρδη από συναλλαγματικές διαφορές	28,802	24,096
Έσοδα από χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων Αμοιβή βάσει αξίας μετοχών	3,686	19,471
	(1,518,000)	0
Έξοδα από τη χορήγηση Δικαιώματος Πώλησης για μετοχές θυγατρικής	(2,138,044)	0
Έξοδα από αναδιάρθρωση	0	(250,000)
Ζημιές από συναλλαγματικές διαφορές	0	(594,200)
Απομείωση αξίας άυλων και ενσώματων περιουσιακών στοιχείων λόγω αναδιάρθρωσης	(415,036)	0
Έξοδα από χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων	(70,526)	(39)
<b>Σύνολο</b>	<b>5,153,203</b>	<b>(800,673)</b>

## 5. Έσοδα

### A. Έσοδα από συμβόλαια με πελάτες

2021	Ψηφιακή Ασφάλεια	Διαχείριση Πληροφοριών	Απαλειψεις	Σύνολο
<b>Πωλήσεις ανά περιοχή</b>				
Δυτική Ευρώπη και Σκανδιναβικές χώρες	57,871,744	804,718	(141,301)	58,535,161
Κεντρική & Ανατολική Ευρώπη	25,645,304	73,928,504	(4,949,242)	94,967,345
Ασία & Αφρική	18,221,579	247,587	0	18,126,387
Αμερική	6,324,028	0	0	6,324,028
Ωκεανία	1,974	0	0	1,974
	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>
<b>Ανάλυση ανά προϊοντική κατηγορία</b>				
Έσοδα από πωλήσεις αγαθών	77,073,611	24,250,531	558,434	101,882,576
Έσοδα από υπηρεσίες	9,923,549	11,216,277	(383,041)	20,756,785
Έσοδα από άδειες και δικαιώματα	39,201	155,644	0	194,845
Έσοδα από πώληση εμπορευμάτων	13,518,863	10,266,481	(4,270,283)	19,515,060
Έσοδα από υπηρεσίες μεταφορών	7,509,404	29,091,876	(995,652)	35,605,628
	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>
<b>Χρόνος αναγνώρισης εσόδων</b>				
Προϊόντα και υπηρεσίες που μεταφέρονται με την πάροδο του χρόνου	94,545,766	64,714,328	(820,259)	158,439,835
Προϊόντα που μεταφέρονται σε μια συγκεκριμένη χρονική στιγμή	13,518,863	10,266,481	(4,270,283)	19,515,060
	<b>108,064,629</b>	<b>74,980,809</b>	<b>(5,090,543)</b>	<b>177,954,895</b>

2020	Ψηφιακή Ασφάλεια	Διαχείριση Πληροφοριών	Απαλειψεις	Σύνολο
<b>Πωλήσεις ανά περιοχή</b>				
Δυτική Ευρώπη και Σκανδιναβικές χώρες	67,223,583	1,751,280	(537,767)	68,437,096
Κεντρική & Ανατολική Ευρώπη	25,847,970	67,709,735	(5,125,626)	88,432,080
Ασία & Αφρική	15,200,136	317,525	0	15,517,661
Αμερική	1,453,538	0	0	1,453,538
Ωκεανία	12,266	0	0	12,266
	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>
<b>Ανάλυση ανά προϊοντική κατηγορία</b>				
Έσοδα από πωλήσεις αγαθών	86,971,318	26,135,288	676,121	113,782,727
Έσοδα από υπηρεσίες	7,580,364	8,365,456	(623,937)	15,321,882
Έσοδα από άδειες και δικαιώματα	73,609	0	0	73,609
Έσοδα από πώληση εμπορευμάτων	9,520,831	9,197,328	(5,715,575)	13,002,583
Έσοδα από υπηρεσίες μεταφορών	5,591,372	26,080,468	0	31,671,840
	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>
<b>Χρόνος αναγνώρισης εσόδων</b>				
Προϊόντα και υπηρεσίες που μεταφέρονται με την πάροδο του χρόνου	100,216,663	60,581,212	52,183	160,850,057
Προϊόντα που μεταφέρονται σε μια συγκεκριμένη χρονική στιγμή	9,520,831	9,197,328	(5,715,575)	13,002,583
	<b>109,737,493</b>	<b>69,778,540</b>	<b>(5,663,392)</b>	<b>173,852,641</b>

#### B. Συμβατικά στοιχεία ενεργητικού και απαιτήσεις

	2021	2020
Εμπορικές απαιτήσεις	29,268,194	19,311,897
Συμβατικά στοιχεία ενεργητικού	8,692,836	9,870,830
	<b>37,961,030</b>	<b>29,182,727</b>

Τα συμβατικά στοιχεία ενεργητικού σχετίζονται με τα δικαιώματα του Ομίλου για αντιπαροχή για εργασίες που έχουν ολοκληρωθεί αλλά δεν έχουν τιμολογηθεί κατά την ημερομηνία αναφοράς για προϊόντα εκτύπωσης και πληρωμής κατά παραγγελία.

#### C. Συμβατικές υποχρεώσεις

	2021	2020
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου</b>	<b>1,794,724</b>	<b>2,710,618</b>
Ληφθείσες προκαταβολές	3,824,987	1,874,729
Αναγνώριση ως έσοδο	(1,337,247)	(2,710,618)
Απόκτηση μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	0	0
Επίδραση αλλαγών στις συναλλαγματικές ισοτιμίες	(124,880)	(80,005)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου</b>	<b>4,157,584</b>	<b>1,794,724</b>

Οι συμβατικές υποχρεώσεις σχετίζονται ουσιαστικά με προπληρωμές που λαμβάνονται για την παράδοση προϊόντων εκτύπωσης και πληρωμής που αφορούν ειδικά τον πελάτη.

#### D. Κόστος εκπλήρωσης μιας σύμβασης

	2021	2020
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου</b>	<b>681,829</b>	<b>863,651</b>
Δαπάνες για την εκπλήρωση σύμβασης κατά τη διάρκεια της χρήσης	0	0
Αναγνώριση ως έξοδο	(181,821)	(181,821)
Μεταφορά	0	0

Επίδραση αλλαγών στις συναλλαγματικές ισοτιμίες	0	0
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου</b>	<b>500,008</b>	<b>681,829</b>

Costs to fulfill a contract are included in Other long-term assets in the Statement of financial position.

## 6. Δικαστικά έξοδα και έξοδα αναδιάρθρωσης

	2021	2020
Δικαστικές υποθέσεις	0	808,555
Αναδιάρθρωση	0	250,000
<b>Σύνολο</b>	<b>0</b>	<b>1,058,555</b>

Τα έξοδα από δικαστικές υποθέσεις και αναδιάρθρωση για το οικονομικό έτος 2020 περιλαμβάνουν έξοδα από την ποινή που επέβαλε η Ρουμανική Αρχή Ανταγωνισμού που προκύπτει από διαδικασίες της Ρουμανικής Αρχής Ανταγωνισμού κατά της Inform Lykos S.A. Romania (ILR), θυγατρικής του Ομίλου, οι οποίες βρίσκονται σε εξέλιξη από το 2016, καθώς και έξοδα από δικαστικές αγωγές και από το κλείσιμο μιας εγκατάστασης εξατομίκευσης στην Πολωνία.

## 7. Έσοδα και έξοδα

### A. Λοιπά έσοδα

	2021	2020
Κρατικές επιχορηγήσεις	231,467	65,816
Κέρδη από πώληση εξοπλισμού	22,182	72,308
Μισθώματα από εκμισθώσεις κτιριακών εγκαταστάσεων	76,754	77,492
Αντιστροφή δεδουλευμένων	1,130,279	150,952
Έσοδα από την εξαγορά της TAG NITECREST	6,623,435	0
Έσοδα από την αποδέσμευση Δικαιώματος Πώλησης για μετοχές θυγατρικής	2,138,044	0
Αναστροφή προβλέψεων προηγούμενων χρήσεων	0	72,324
Κεφαλαιοποιηθέντα έξοδα ανάπτυξης	2,469,194	1,984,410
Λοιπά έσοδα	178,805	155,816
<b>Total</b>	<b>12,870,160</b>	<b>2,579,119</b>

### B. Λοιπά έξοδα

	2021	2020
Ζημιά από συμβατικές ρήτρες	209,365	5,433
Ζημιά απομείωσης εμπορικών απαιτήσεων και συμβατικών στοιχείων ενεργητικού	78,559	276,418
Ζημιές από διαγραφές αποθεμάτων	427,277	153,284
Έξοδα από τη χορήγηση Δικαιώματος Πώλησης για μετοχές θυγατρικής	2,138,044	0
Φόρος ακίνητης περιουσίας και άλλοι φόροι	64,352	35,186
Έξοδα τραπεζών	140,037	105,168
Επανατιμολογηθέντα έξοδα	85,138	8,958
Λοιπά έξοδα	179,994	260,196
<b>Σύνολο</b>	<b>3,322,766</b>	<b>730,517</b>

**C. Λειτουργικά έξοδα**

Ο παρακάτω πίνακας παρουσιάζει Κόστος πωλήσεων, Έξοδα Διοίκησης, Έξοδα Πώλησης και Διανομής και Έξοδα Έρευνας και Ανάπτυξης κατά φύση εξόδου.

	2021	2020
Αμοιβές και έξοδα προσωπικού	40,561,046	37,570,640
Κόστος αποθεμάτων αναγνωρισμένο ως έξοδο	65,867,683	66,928,102
Κόστη αποστολής	31,349,537	29,835,232
Αμοιβές και έξοδα τρίτων	7,521,521	6,073,131
Προμήθειες	1,102,128	1,097,947
Παροχές και έξοδα συντήρησης	6,551,283	6,047,432
Μισθώματα από εκμισθώσεις κτιριακών εγκαταστάσεων και μηχανημάτων	468,532	335,212
Φόροι και τέλη	546,971	433,182
Έξοδα μεταφορών	2,762,776	2,529,567
Υλικά άμεσης ανάλωσης	2,228,439	2,206,282
Αποσβέσεις	11,721,958	10,272,786
Λοιπά έξοδα	2,141,568	1,887,720
<b>Σύνολο</b>	<b>172,883,440</b>	<b>165,217,232</b>

Employee compensation and expenses include share-based payment expense amounting to € 1.5 million (2020: € 0), see note 10.

**8. Καθαρά Χρηματοοικονομικά έξοδα**

	2021	2020
Έσοδα από τόκους με τη μέθοδο του πραγματικού επιτοκίου	97,780	22,218
Χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων – καθαρή μεταβολή εύλογης αξίας	3,686	19,471
Κέρδη από συναλλαγματικές διαφορές	28,802	24,096
Έσοδα από μερίσματα	76	0
<b>Χρηματοοικονομικά έσοδα</b>	<b>130,344</b>	<b>65,784</b>
Έξοδα από τόκους χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων που αποτιμώνται στο αναπόσβεστο κόστος	(2,312,928)	(2,332,757)
Προμήθειες εγγυητικών επιστολών	(179,027)	(148,556)
Ζημιές από συναλλαγματικές διαφορές	0	(594,200)
Χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων – καθαρή μεταβολή εύλογης αξίας	(70,526)	(39)
Λοιπά χρηματοοικονομικά έξοδα	(318,079)	308,078)
<b>Χρηματοοικονομικά έξοδα</b>	<b>(2,880,561)</b>	<b>(3,383,630)</b>
<b>Καθαρό χρηματοοικονομικό κόστος στα αποτελέσματα</b>	<b>(2,750,217)</b>	<b>(3,317,846)</b>

**9. Κέρδη ανά μετοχή****A. Βασικά και μειωμένα κέρδη ή (ζημιές)**

	2021	2020
Κέρδη / (ζημιές) που αναλογούν σε ιδιοκτήτες της εταιρίας	9,228,426	5,148,050

**B. Μέσος σταθμισμένος αριθμός κοινών μετοχών**

	2021	2020
Κοινές μετοχές την 1 Ιανουαρίου	14,638,053	14,638,053
Επιδράσεις στο έτος	0	0
<b>Μέσος σταθμισμένος αριθμός κοινών μετοχών την 31 Δεκεμβρίου</b>	<b>14,638,053</b>	<b>14,638,053</b>

## Παροχές εργαζομένων

### 10. Παροχές εργαζομένων

- **Ελλάδα**

Υποχρεώσεις που απορρέουν από το πρόγραμμα αυτό αφορούν αποζημίωση συνταξιοδότησης προσωπικού που απορρέουν από τις διατάξεις του Ν. 2112/20, όπως τροποποιήθηκε με τον Ν. 4093/12. Σύμφωνα με την ελληνική νομοθεσία, η ίδρυση και χρηματοδότηση δεν παρέχεται με τη μορφή εισφορών, συγκεκριμένου ταμείου (αποθεματικού) για την κάλυψη των αποζημιώσεων απόλυσης ν. 2112/20 και 3026/54, όπως τροποποιήθηκαν με το Ν. 4093/12, και για άλλες συναφείς παροχές. Ως αποτέλεσμα, δεν δημιουργείται ειδικό ταμείο από το οποίο θα μπορούσε να γίνει η διευθέτηση της υποχρέωσης. Οι αποζημιώσεις που προβλέπονται από τους νόμους 2112/20 και 3026/54, όπως τροποποιήθηκαν με τον Ν. 4093/12 είναι αποκλειστικά εφάπαξ αποζημιώσεις που δίνονται μόνο σε περιπτώσεις κανονικής συνταξιοδότησης, απολύσεων και για τους υπαγόμενους στον Ν. 3026/54, λόγω θανάτου και οικειοθελούς συνταξιοδότησης υπό προϋποθέσεις. Δεν υπάρχουν απαιτήσεις χρηματοδότησης. Οι εργοδότες δεν υποχρεούνται να συνεισφέρουν στο σχέδιο.

Επίδραση της προσαρμογής λόγω της αλλαγής στο Διεθνές Λογιστικό Πρότυπο (ΔΛΠ) 19 «Παροχές σε εργαζομένους». : Η Επιτροπή Διερμηνειών των Διεθνών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Αναφοράς εξέδωσε τελική απόφαση ημερήσιας διάταξης τον Μάιο του 2021, υπό τον τίτλο «Κατανομή παροχών σε περιόδους υπηρεσίας» (ΔΛΠ 19), η οποία περιλαμβάνει επεξηγηματικό υλικό σχετικά με την απόδοση παροχών σε περιόδους υπηρεσίας σχετικά με συγκεκριμένο καθορισμένο πρόγραμμα παροχών ανάλογο με αυτό που ορίζεται στο άρθρο 8 του ελληνικού νόμου 3198/1955 σχετικά με την παροχή αποζημιώσεων λόγω συνταξιοδότησης (το «Εργατικό Δίκαιο Πρόγραμμα Καθορισμένων Παροχών»). Αυτές οι επεξηγηματικές πληροφορίες διαφοροποιούν τον τρόπο με τον οποίο εφαρμόστηκαν οι βασικές αρχές και οι κανονισμοί του ΔΛΠ 19 στην Ελλάδα τα προηγούμενα χρόνια και επομένως, σύμφωνα με όσα ορίζονται στο «Εγχειρίδιο Δέουσας Διαδικασίας IASB (παρ. 8.6)», οι οντότητες που προετοιμάζουν οι οικονομικές τους καταστάσεις σύμφωνα με τα ΔΠΧΑ υποχρεούνται να τροποποιήσουν ανάλογα τη Λογιστική τους Πολιτική. Με βάση τα παραπάνω, η προαναφερθείσα απόφαση εφαρμόζεται ως αλλαγή λογιστικής πολιτικής.

Σε αυτές τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις, η μεταβολή αυτή έχει διορθωθεί σε τρέχουσα βάση μέσω των αποτελεσμάτων και όχι αναδρομικά λόγω μη σημαντικότητας.

- **Αυστρία**

#### *Προγράμματα συνταξιοδότησης*

Η εταιρεία παρέχει μη χρηματοδοτούμενα καθορισμένα συνταξιοδοτικά προγράμματα για ένα άτομο, το οποίο είναι συνταξιούχος και λαμβάνει ένα ποσοστό από τον προηγούμενο μισθό του σε μηνιαία βάση. Σε περίπτωση θανάτου, η χήρα του εργαζομένου λαμβάνει το 60% της παροχής.

#### *Αποζημίωση*

Οι αποζημιώσεις αποχώρησης για υπαλλήλους που προσελήφθησαν πριν από την 1η Ιανουαρίου 2003 καλύπτονται από προγράμματα καθορισμένων παροχών. Κατά την αποχώρηση από τον Όμιλο ή τη συνταξιοδότηση, οι δικαιούχοι υπάλληλοι λαμβάνουν αποζημιώσεις απόλυσης ίσες με το πολλαπλάσιο της μηνιαίας αποζημίωσής τους που περιλαμβάνει σταθερή αποζημίωση συν μεταβλητά στοιχεία όπως υπερωρίες ή μπόνους. Η μέγιστη αποζημίωση αποχώρησης ισούται με πολλαπλάσιο του δωδεκαπλάσιου της επιλέξιμης μηνιαίας αποζημίωσης.

Παροχές τερματισμού της απασχόλησης βάσει εισφορών υπάρχουν για εργαζομένους των οποίων η απασχόληση ξεκίνησε μετά τις 31 Δεκεμβρίου 2002. Αυτές οι υποχρεώσεις για παροχές εξόδου από την υπηρεσία καλύπτονται από τακτικές εισφορές σε ένα ταμείο παροχών εργαζομένων. Εκτός από αυτό, δεν υπάρχουν περαιτέρω υποχρεώσεις για τον Όμιλο και ως εκ τούτου η αναγνώριση πρόβλεψης δεν είναι απαραίτητη.

**A. Κίνηση στην καθαρή υποχρέωση καθορισμένων παροχών**

	Υποχρέωση των καθορισμένων παροχών	
	2021	2020
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου</b>	<b>5,249,949</b>	<b>5,611,974</b>
<b>Περιλαμβάνονται στα αποτελέσματα</b>		
Κόστος τρέχουσας απασχόλησης	198,296	183,179
Κέρδος από την προσαρμογή προγράμματος καθορισμένων παροχών	(500,843)	0
Διακανονισμός/Περικοπή/Ζημιά τερματισμού/(κέρδος)	(149,289)	(103,843)
Κόστος τόκων (έσοδο)	40,087	58,717
	<b>(411,749)</b>	<b>138,054</b>
<b>Περιλαμβάνονται στα λοιπά συνολικά έσοδα</b>		
Επαναμετρήσεις ζημιές (κέρδη):		
- Αναλογιστική ζημία (κέρδος) που προκύπτει από:		
- δημογραφικές παραδοχές	42,120	(19,849)
- Χρηματοοικονομικές παραδοχές	147,471	(164,955)
- Εμπειρικές αναπροσαρμογές	(111,398)	66,963
	<b>78,193</b>	<b>(117,841)</b>
<b>Συνολικό ποσό</b>	<b>(718,221)</b>	<b>20,212</b>
<b>Λοιπές υποχρεώσεις</b>		
Καταβληθείσες παροχές	(384,664)	(382,237)
	<b>(384,664)</b>	<b>(382,237)</b>
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου</b>	<b>4,531,729</b>	<b>5,249,949</b>
Απόκτηση μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	0	0
<b>Νέο υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου</b>	<b>4,531,729</b>	<b>5,249,949</b>

**B. Αναλογιστικές παραδοχές**

Τα ακόλουθα ήταν οι κύριες αναλογιστικές παραδοχές σε κάθε ημερομηνία αναφοράς (εκφρασμένες ως σταθμισμένοι μέσοι όροι).

- Προγράμματα καθορισμένων παροχών μετά την έξοδο από την υπηρεσία στην Ελλάδα

	2021	2020
Επιτόκιο προεξόφλησης	1.0%	1.4%
Ποσοστό μελλοντικής αύξησης αμοιβών	2.0%	1.0%

The weighted-average duration of the defined benefit obligation for the fiscal year 202020 was:

	2021	2020
Έτη	7.3	7.9

- Προγράμματα καθορισμένων παροχών μετά την έξοδο από την υπηρεσία στην Αυστρία

	2021	2020
Επιτόκιο προεξόφλησης	1.0%	0.8%
Ποσοστό μελλοντικής αύξησης αμοιβών	2.2%	1.5%

Η σταθμισμένη μέση διάρκεια της υποχρέωσης καθορισμένων παροχών για τη χρήση 2020 ήταν:

	2021	2020
Έτη	8.5	8.7

### C. Ανάλυση ευαισθησίας

Λογικές πιθανές αλλαγές κατά την ημερομηνία αναφοράς (και συγκριτική περίοδο αναφοράς) σε μία από τις σχετικές αναλογιστικές παραδοχές που διατηρούν άλλες παραδοχές σταθερές θα επηρεάσουν την υποχρέωση καθορισμού παροχών όπως φαίνεται παρακάτω:

Επίδραση σε ευρώ	31/12/2021		31/12/2020	
	Increase	Decrease	Increase	Decrease
Επιτόκιο προεξόφλησης (1% μεταβολή)	(196,758)	198,057	(328,878)	377,763
Μελλοντική αύξηση αμοιβών (1% μεταβολή)	192,987	(194,463)	373.058	(335.178)

### D. Πληρωμή βάσει αξίας μετοχών

#### i. Πρόγραμμα Συμμετοχής Διοίκησης 2021

Το 2021, ο Όμιλος υιοθέτησε δύο προγράμματα συμμετοχής της διοίκησης, καθένα από τα οποία βασίστηκε σε ορισμένα επιχειρησιακά και στρατηγικά επιτεύγματα στόχων σε σχέση με το Τμήμα Digital Security και το Τμήμα Information Management, αντίστοιχα. Εάν επιτευχθούν οι στόχοι του Τμήματος DS, η διοίκηση του Ομίλου αποκτά το δικαίωμα να αγοράσει δωρεάν μερίδιο κεφαλαίου ύψους € 75.000 στην AUSTRIACARD GmbH, Βιέννη. Στο πλαίσιο του προγράμματος Information Management Division, η διοίκηση του Ομίλου αποκτά το δικαίωμα να αγοράσει δωρεάν 300.000 μετοχές της INFORM P. LYKOS HOLDINGS SA.

Λόγω της πλήρους επίτευξης του στόχου, όλα τα δικαιώματα προαίρεσης εκδόθηκαν και ασκήθηκαν στην τιμή άσκησης των 0 ευρώ ανά μετοχή για την απόκτηση μεριδίου στο μετοχικό κεφάλαιο δύο εταιρειών του Ομίλου. Η εύλογη αξία των μετοχών που αποκτήθηκαν ανήλθε σε € 1.518.000 και αναγνωρίστηκε στα αποτελέσματα χρήσης 2021 στα έξοδα προσωπικού και στα κέρδη εις νέον. Οι εύλογες αξίες των μετοχών καθορίστηκαν με βάση τις τρέχουσες επιχειρηματικές αποτιμήσεις και, στην περίπτωση του Τμήματος IM, με βάση την τιμή της μετοχής.

Στην περίπτωση της AUSTRIACARD GmbH, οι μετοχές εξακολουθούσαν να μεταβιβάζονται στη διοίκηση του Ομίλου το 2021. Στην περίπτωση της INFORM P. LYKOS HOLDINGS SA, οι ίδιες μετοχές προγραμματίζεται να μεταφερθούν από την INFORM στη διοίκηση του Ομίλου το 2022.

#### ii. Πρόγραμμα Συμμετοχής Διοίκησης Digital Security 2022 - 2025

Στις 23 Δεκεμβρίου 2021, ο Όμιλος εισήγαγε ένα πρόγραμμα δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών που δίνει το δικαίωμα σε επιλεγμένα μέλη των ανώτερων στελεχών του Τμήματος Digital Security να αποκτήσουν μετοχές της AUSTRIACARD GmbH, Βιέννη (ACV). Σύμφωνα με αυτό το πρόγραμμα, οι κάτοχοι δικαιωμάτων προαίρεσης έχουν το δικαίωμα να αποκτήσουν δωρεάν μετοχές εντός ορισμένης περιόδου μετά τη χορήγησή τους το οικονομικό έτος 2026. Οι ακόλουθοι συμβατικοί όροι και προϋποθέσεις διέπουν τα χορηγούμενα προγράμματα δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών.

Ο συνολικός αριθμός των επιλογών που θα παραχωρηθούν εξαρτάται από την απόδοση του επενδυμένου κεφαλαίου («ROIC») που επιτεύχθηκε το οικονομικό έτος 2025 σε σύγκριση με την εύλογη αξία του Τμήματος Digital Security στις 31 Δεκεμβρίου 2020. Το ROIC υπολογίζεται χρησιμοποιώντας έναν καθορισμένο τύπο με βάση τις ελεγμένες ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της χρήσης 2025.

Δικαιώματα σε % του μετοχικού κεφαλαίου	Ελάχιστος ετήσιος δείκτης καθαρής αποδοτικότητας επί των επενδυμένων κεφαλαίων (ROIC)	
0%	<	8.4%
2%		8.4%
4%		11.8%
6%		14.9%
8%		17.6%
10%		20.1%

Από την 1η Ιανουαρίου 2022, το 25% των δικαιωμάτων θα κατοχυρωθεί στο τέλος καθενός από τα ημερολογιακά έτη 2022, 2023, 2024 και 2025, οπότε ο αριθμός των δικαιωμάτων που θα χορηγηθούν δεν θα καθοριστεί έως το 2026 και μπορεί επίσης να είναι 0. Εάν Οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα φεύγουν όπως ορίζεται ως «bad leavers» πριν από το τέλος του 2025, τότε θα χάσουν όλες τις επιλογές. Εάν οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα αποχωρήσουν ως good leavers, διατηρούν τις επιλογές που είχαν κατοχυρωθεί μέχρι τότε, αλλά τα υπόλοιπα μη κατοχυρωμένα δικαιώματα ακυρώνονται χωρίς αντάλλαγμα.

Οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα έχουν δικαίωμα πώλησης για τα δικαιώματα που παραχωρούνται σε περίπτωση που οι μετοχές της ACV δεν είναι εισηγμένες σε δημόσιο χρηματιστήριο τη στιγμή που χορηγούνται τα δικαιώματα. Σε κάθε περίπτωση, η ACV έχει δικαίωμα προαίρεσης για να αγοράσει τα χορηγούμενα δικαιώματα από τους Συμμετέχοντες στο Πρόγραμμα. Τόσο η αξία του δικαιώματος πώλησης των συμμετεχόντων στο πρόγραμμα όσο και η αξία του δικαιώματος αγοράς του ACV υπολογίζονται σύμφωνα με έναν καθορισμένο τύπο που βασίζεται στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της 31ης Δεκεμβρίου 2025.

Η εύλογη αξία των δικαιωμάτων προαίρεσης που προσδιορίστηκε με βάση τον τρέχοντα εταιρικό σχεδιασμό ανέρχεται σε € 8,1 εκατ. στις 31 Δεκεμβρίου 2021.

**11. Έξοδα προσωπικού**

	2021	2020
Αμοιβές & Ημερομίσθια	31,529,523	30,505,951
Ασφαλιστικές εισφορές	5,841,933	5,692,778
Λοιπά έξοδα προσωπικού	1,475,943	1,288,046
Έξοδα πληρωμής βάσει αξίας μετοχών	1,518,000	0
Κέρδος από την προσαρμογή προγράμματος καθορισμένων παροχών	(500,843)	0
Έξοδα συνδεδεμένα με καθορισμένα προγράμματα παροχών και παροχών τερματισμού	195,647	333,865
<b>Σύνολο</b>	<b>40,561,046</b>	<b>37,820,640</b>

**12. Φόρος εισοδήματος**

	2021	2020
Φόρος εισοδήματος τρέχοντος έτους	(1,810,092)	(1,099,120)
Αναβαλλόμενη φορολογία	(436,308)	74,949
<b>Έσοδο (έξοδο) φόρου</b>	<b>(2,246,400)</b>	<b>(1,024,171)</b>

**A. Συμφωνία φόρου εισοδήματος**

		2021		2020
<b>Κέρδη προ φόρων</b>		<b>12,286,918</b>		<b>6,469,358</b>
Φόρος που προκύπτει βάσει του εγχώριου φορολογικού συντελεστή	25.0%	(3,071,730)	25.0%	(1,617,339)
Επίδραση φορολογικών συντελεστών σε ξένες δικαιοδοσίες		875,185		515,511
Αλλαγή φορολογικού συντελεστή		(6,086)		0
Αποτέλεσμα από συνδεδεμένες εταιρείες		104,572		90,437
Μη εκπιπόμενες δαπάνες		(660,984)		(310,459)
Αφορολόγητο εισόδημα		1,991,447		164,466
Φορολογικά κίνητρα		10,704		191,405
Ζημιές τρέχουσας χρήσης για τις οποίες δεν έχει αναγνωρισθεί αναβαλλόμενη φορολογική απαίτηση		(853,076)		(251,377)
Αναγνώριση προηγούμενης μη αναγνωρισμένης αναβαλλόμενης φορολογικής απαίτησης επί προηγούμενων φορολογικών ζημιών		0		345,672
Μεταβολή αναγνωρισμένων εκπιπόμενων προσωρινών διαφορών		(636,433)		(152,487)
<b>Φόροι εισοδήματος</b>		<b>(2,246,400)</b>		<b>1,024,171</b>

## B. Κίνηση στα αναβαλλόμενα φορολογικά υπόλοιπα

	31/12/2021		31/12/2020	
	Απαιτήσεις	Υποχρεώσεις	Απαιτήσεις	Υποχρεώσεις
Ενσώματες ακινητοποιήσεις	485,656	3,356,378	516,527	3,083,556
Άυλα περιουσιακά στοιχεία	0	3,958,850	142,262	2,192,238
Απαιτήσεις	198,565	(23,834)	199,391	46,573
Λοιπά περιουσιακά στοιχεία	62,477	587,327	62,689	500,519
Δάνεια	0	(2,554)	12,960	(2,573)
Παροχές προσωπικού	738,753	2,803	742,527	4,483
Αναβαλλόμενα έσοδα	40,170	85,425	7,170	0
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	0	464,715	0	445,934
Συμβατικές υποχρεώσεις	22,776	0	3,782	0
Λοιπές υποχρεώσεις	171,996	733,149	225,763	574,012
Μεταφερόμενες φορολογικές ζημιές	1,004,680	0	1,077,995	0
<b>Φορολογικές απαιτήσεις (υποχρεώσεις)</b>	<b>2,725,074</b>	<b>9,162,258</b>	<b>2,991,067</b>	<b>6,844,742</b>
Συμψηφισμός	(2,386,059)	(2,388,747)	(2,404,927)	(2,422,033)
<b>Καθαρές Φορολογικές απαιτήσεις (υποχρεώσεις)</b>	<b>339,015</b>	<b>6,773,511</b>	<b>586,140</b>	<b>4,422,709</b>

Αναβαλλόμενη φορολογική απαίτηση δεν αναγνωρίστηκε σε μεταφορές φορολογικών ζημιών ύψους € 4.136.968 (31/12/2020: € 1.708.555) στις 31 Δεκεμβρίου 2021. Οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις για μεταφορές φορολογικών ζημιών έχουν κεφαλαιοποιηθεί στο βαθμό που καλύπτονται από τα αναμενόμενα φορολογικά κέρδη σε δεδομένο χρονικό πλαίσιο. Το χρονικό πλαίσιο είναι πέντε έως επτά έτη ή μικρότερο, ανάλογα με τη φορολογική δικαιοδοσία.

## Περιουσιακά στοιχεία ενεργητικού

## 13. Ενσώματα πάγια στοιχεία ενεργητικού και δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων

## Α. Συμφωνία λογιστικής αξίας

	Εδαφικές εκτάσεις και κτίρια	Μηχανήματα και λοιπός εξοπλισμός	Έπιπλα και λοιπός εξοπλισμός	Ακίνητοποιήσεις υπό εκτέλεση	Σύνολο
<b>Κόστη</b>					
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>89,077,401</b>	<b>88,768,739</b>	<b>18,903,704</b>	<b>1,096,069</b>	<b>197,845,914</b>
Προσθήκες	1,068,055	3,774,529	921,894	685,164	6,449,642
Εκποιήσεις	(77,997)	(1,999,446)	(739,425)	(887,818)	(3,704,687)
Επανεκτίμηση	1,527,527	0	0	0	1,527,527
Αναταξινομήσεις	17,232	90,283	133,618	(241,133)	0
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	(470,672)	(561,323)	(254,385)	(18,798)	(1,305,178)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>91,141,545</b>	<b>90,072,782</b>	<b>18,965,406</b>	<b>633,485</b>	<b>200,813,218</b>
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>91,141,545</b>	<b>90,072,782</b>	<b>18,965,406</b>	<b>633,485</b>	<b>200,813,218</b>
Προσθήκες	548,955	2,920,320	1,051,793	697,318	5,218,386
Εκποιήσεις	(1,077,287)	(636,774)	(528,687)	(556,557)	(2,799,305)
Αναταξινομήσεις	0	(593,987)	717,614	(123,628)	0
Εξαγορές μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	3,633,705	21,247,701	2,816,629	0	27,698,035
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	(444,250)	(399,451)	(174,910)	(6,141)	(1,024,752)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>93,802,668</b>	<b>112,610,590</b>	<b>22,847,846</b>	<b>644,476</b>	<b>229,905,581</b>
<b>Συσσωρευμένες αποσβέσεις και ζημιές απομείωσης</b>					
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>38,458,890</b>	<b>63,323,674</b>	<b>15,771,565</b>	<b>0</b>	<b>117,554,139</b>
Αποσβέσεις	1,319,242	4,358,686	971,969	0	6,649,897
Απομείωση	96,579	0	0	0	96,579
Αναταξινομήσεις	10,248	(10,248)	0	0	0
Εκποιήσεις	0	(1,781,189)	(738,252)	0	(2,519,441)
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	76,275	(316,321)	(190,050)	0	(582,645)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>39,808,694</b>	<b>65,574,603</b>	<b>15,815,232</b>	<b>0</b>	<b>121,198,529</b>
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>39,808,694</b>	<b>65,574,603</b>	<b>15,815,232</b>	<b>0</b>	<b>121,198,529</b>
Αποσβέσεις	1,586,728	4,453,667	1,049,730	0	7,090,125
Απομείωση	158,857	256,180	0	0	415,037
Αναταξινομήσεις	0	(430,759)	430,759	0	0
Εκποιήσεις	(392,855)	(713,638)	(524,188)	0	(1,630,681)
Εξαγορές μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	2,054,297	16,163,378	2,149,692	0	20,367,367
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	(88,315)	(271,004)	(130,591)	0	(489,910)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>43,127,406</b>	<b>85,032,427</b>	<b>18,790,634</b>	<b>0</b>	<b>149,950,467</b>
<b>Λογιστικές αξίες</b>					
Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020	50,618,501	25,445,065	3,132,139	1,096,069	80,291,775
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>51,332,852</b>	<b>24,498,179</b>	<b>3,150,174</b>	<b>633,485</b>	<b>79,614,688</b>
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>50,675,262</b>	<b>27,578,163</b>	<b>4,057,213</b>	<b>644,476</b>	<b>82,955,114</b>

## Β. Δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων

Η θέση «Ενσώματα πάγια περιουσιακά στοιχεία και δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων» περιλαμβάνει περιουσιακά στοιχεία που ανήκουν στον όμιλο καθώς και περιουσιακά στοιχεία που ο όμιλος υποχρεούται να χρησιμοποιήσει βάσει συμβατικών συμφωνιών (συμβάσεις μίσθωσης σύμφωνα με το ΔΠΧΑ 16) και τα οποία συνεπώς αναγνωρίζονται. Δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων που ορίζονται ως «Επενδύσεις σε ακίνητα» δεν υπάρχουν στον όμιλο.

Ο όμιλος μισθώνει κτιριακούς χώρους, εταιρικά διαμερίσματα, τεχνικό εξοπλισμό, μηχανήματα και αυτοκίνητα. Τα ακόλουθα δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων αναγνωρίζονται στο αρχικό υπόλοιπο την 01/01/2021 και το υπόλοιπο την 31/12/2021:

	Εδαφικές εκτάσεις και κτίρια	Μηχανήματα και λοιπός εξοπλισμός	Έπιπλα και λοιπός εξοπλισμός	Σύνολο
<b>Λογιστικές αξίες</b>				
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>1,798,711</b>	<b>8,360,840</b>	<b>112,023</b>	<b>10,271,574</b>
Προσθήκες	1,485,900	1,109,657	18,562	2,614,119
Εκποιήσεις	0	(1,632,006)	0	(1,632,006)
Αποσβέσεις και απομείωση	(334,957)	(1,456,092)	(40,997)	(1,986,182)

<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>2,949,654</b>	<b>6,381,703</b>	<b>89,589</b>	<b>9,420,945</b>
------------------------------------	------------------	------------------	---------------	------------------

Οι βραχυπρόθεσμες μισθώσεις (διάρκεια μίσθωσης < 12 μήνες) και οι μισθώσεις για τις οποίες το υποκείμενο περιουσιακό στοιχείο είναι χαμηλής αξίας δεν αναγνωρίζονται στον όμιλο. Οι πληρωμές μισθωμάτων που σχετίζονται με αυτές τις μισθώσεις ύψους € 356.440 (31/12/2020: € 289.978) αναγνωρίστηκαν απευθείας ως έξοδο στην εταιρική χρήση 2020.

### C. Επιμέτρηση εύλογης αξίας

#### i. Ιεραρχία εύλογης αξίας

Η εύλογη αξία της γης και των κτιρίων προσδιορίζεται τακτικά από εξωτερικούς ανεξάρτητους εκτιμητές, οι οποίοι έχουν αναγνωρισμένα επαγγελματικά προσόντα και πρόσφατη εμπειρία στην τοποθεσία και την κατηγορία του ακινήτου που αξιολογήθηκε. Εάν η διαφορά της εύλογης αξίας σε σύγκριση με τη λογιστική αξία είναι σημαντική, αναγνωρίζεται επανεκτίμηση. Με βάση τα δεδομένα που λαμβάνονται υπόψη στην τεχνική αποτίμησης, η επιμέτρηση της εύλογης αξίας για αυτά τα ακίνητα είναι στο Επίπεδο 3.

#### ii. Τεχνική αποτίμησης και σημαντικές μη παρατηρήσιμες εισροές

Η λογιστική αξία του ακινήτου με τη χρήση του μοντέλου κόστους θα ήταν € 31,8 εκατ. στις 31/12/2021 (31/12/2020: € 31,8 εκατ.).

#### *Οικόπεδα και κτίρια που χρησιμοποιούνται για παραγωγή στην Ελλάδα*

Δεδομένου ότι δεν υπήρξαν σημαντικές αλλαγές το 2021, η τελευταία αναπροσαρμογή πραγματοποιήθηκε στις 31/12/2020. Η μελέτη που διεξήχθη από τον ανεξάρτητο εκτιμητή βασίζεται σε ενδείξεις της αγοράς για παρόμοια ακίνητα, ενσωματώνοντας προσαρμογές για παράγοντες που αφορούν ειδικά το ακίνητο προς επανεκτίμηση, όπως μέγεθος γης και κτιρίων, χρήση, τοποθεσία και τυχόν βάρη. Οι κύριοι παράγοντες εισροής για την αποτίμηση είναι η εύλογη αξία της γης ανά τετραγωνικό μέτρο που εκτιμήθηκε σε € 179 κατά μέσο όρο και το κόστος αντικατάστασης ανά τετραγωνικό μέτρο που εκτιμήθηκαν σε € 309/m<sup>2</sup> κατά μέσο όρο. Εάν αυτές οι παράμετροι αυξάνονταν ή μειώνονταν κατά 10% τότε η εύλογη αξία θα είχε αλλάξει +/- € 1,5 εκατ..

#### *Οικόπεδα και κτίρια που χρησιμοποιούνται για παραγωγή στην Ρουμανία*

Δεδομένου ότι δεν υπήρξαν σημαντικές αλλαγές το 2021, η τελευταία αναπροσαρμογή πραγματοποιήθηκε στις 31/12/2020. Για την αποτίμηση των ακινήτων του Ομίλου στη Ρουμανία χρησιμοποιήθηκε η ίδια τεχνική αποτίμησης που χρησιμοποιήθηκε και περιγράφηκε για τα ακίνητα στην Ελλάδα. Οι κύριοι παράγοντες εισόδου για την αποτίμηση είναι η εύλογη αξία της γης ανά τετραγωνικό μέτρο που εκτιμήθηκε σε € 145 και το κόστος κατασκευής ανά τετραγωνικό μέτρο που εκτιμήθηκαν σε € 400/m<sup>2</sup> κατά μέσο όρο μετά από προσαρμογές για την τρέχουσα κατάσταση της ακίνητης περιουσίας και τις συνθήκες αγοράς. Εάν αυτές οι παράμετροι αυξάνονταν ή μειώνονταν κατά 10% τότε η εύλογη αξία θα είχε αλλάξει +/- € 1,8 εκατ..

#### *Οικόπεδα και κτίρια που χρησιμοποιούνται για παραγωγή στην Αυστρία*

Η τελευταία αναπροσαρμογή πραγματοποιήθηκε στις 31/12/2020. Η αποτίμηση πραγματοποιήθηκε από ανεξάρτητο εμπειρογνώμονα χρησιμοποιώντας τη μέθοδο ακαθάριστης μίσθωσης που περιλαμβάνει τη γη στην οποία βρίσκεται ένα κτίριο καθώς και το κτίριο και όλες τις σχετικές εγκαταστάσεις. Η αποτίμηση του κτιρίου και των σχετικών εγκαταστάσεων βασίζεται στο ετήσιο εφικτό εισόδημα, συμπεριλαμβανομένων των παραγόντων που επηρεάζουν την αξία (π.χ. απομείωση λόγω παλαιότητας και συνθήκης συντήρησης) ενώ η αποτίμηση της γης βασίζεται σε πρόσφατες συναλλαγές παρόμοιων ακινήτων. Οι κύριοι παράγοντες εισροής για την αποτίμηση είναι η εύλογη αξία της γης ανά τετραγωνικό μέτρο που εκτιμήθηκε σε € 330 και η αξία απόδοσης ανά τετραγωνικό μέτρο που εκτιμήθηκε σε € 6,5/m<sup>2</sup> κατά μέσο όρο. Σε σχέση με τον σημερινό ενοικιαζόμενο χώρο 12.334 m<sup>2</sup>, αυτό σημαίνει αγοραία αξία 1.190 € στρογγυλοποιημένη - ανά m<sup>2</sup> ενοικιαζόμενου χώρου.

### D. Εμπράγματα βάρη

Επί των παγίων στοιχείων του Ομίλου υπάρχουν εμπράγματα βάρη ποσού € 16.600.000 (31/12/2020: € 19.202.157), εξ ολοκλήρου που αποδίδονται (31/12/2020: € 16.600.000) σε γη και κτίρια που βρίσκονται στην Αυστρία. 14.680.000 (31/12/2020: 14.680.000 €). Η λογιστική αξία των δανείων που τιτλοποιήθηκαν με ενέχυρο την 31η Δεκεμβρίου 2021 είναι € 47.422.036 (31/12/2020: € 39.498.010).

**14. Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία**

## Α. Συμφωνία λογιστικής αξίας

	Υπεραξία	Λογισμικό, διπλώματα ευρεσιτεχνίας, άδειες	Εσωτερική ανάπτυξη	Πελατειακές σχέσεις	Σύνολο
<b>Κόστη</b>					
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>8,338,304</b>	<b>28,935,325</b>	<b>6,216,102</b>	<b>13,716,581</b>	<b>57,206,311</b>
Προσθήκες	0	1,770,008	1,345,402	0	3,115,410
Εκποιήσεις	0	(2,438,135)	0	0	(2,438,135)
Αλλαγή στην κατανομή της τιμής αγοράς	2,660,000	0	0	0	2,660,000
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	(10,278)	(103,938)	(3,381)	(49,402)	(166,998)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>10,988,026</b>	<b>28,163,260</b>	<b>7,558,123</b>	<b>13,667,179</b>	<b>60,376,588</b>
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>10,988,026</b>	<b>28,163,260</b>	<b>7,558,123</b>	<b>13,667,179</b>	<b>60,376,588</b>
Προσθήκες	0	3,454,055	2,174,857	(8)	5,628,912
Εκποιήσεις	0	(103,213)	0	0	(103,213)
Εξαγορές μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	19,223,286	694,538	0	8,648,327	28,566,151
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	(8,671)	(87,691)	(4,384)	(41,679)	(142,425)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>30,202,641</b>	<b>32,120,949</b>	<b>9,728,596</b>	<b>22,273,827</b>	<b>94,326,013</b>
<b>Συσσωρευμένες αποσβέσεις και ζημιές απομείωσης</b>					
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>0</b>	<b>25,640,408</b>	<b>2,182,407</b>	<b>88,996</b>	<b>27,911,811</b>
Αποσβέσεις	0	1,056,963	913,610	1,411,737	3,382,309
Απομείωση	0	144,000	0	0	144,000
Εκποιήσεις	0	(2,438,135)	0	0	(2,438,135)
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	0	(76,002)	(561)	75,151	(1,412)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>0</b>	<b>24,327,234</b>	<b>3,095,456</b>	<b>1,575,884</b>	<b>28,998,573</b>
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>0</b>	<b>24,327,234</b>	<b>3,095,456</b>	<b>1,575,884</b>	<b>28,998,573</b>
Αποσβέσεις	0	1,215,921	1,248,093	1,440,200	3,904,213
Απομείωση	0	0	399,709	0	399,709
Εκποιήσεις	0	(71,809)	0	0	(71,809)
Εξαγορές μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	0	517,271	0	0	517,271
Επίδραση διακύμανσης συναλλαγματικής ισοτιμίας	0	(66,386)	(1,306)	(5,136)	(72,828)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>0</b>	<b>25,922,230</b>	<b>4,741,951</b>	<b>3,010,948</b>	<b>33,675,129</b>
<b>Carrying amounts</b>					
Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020	8,338,304	3,294,917	4,033,695	13,627,585	29,294,500
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>10,988,026</b>	<b>3,836,027</b>	<b>4,462,667</b>	<b>12,091,295</b>	<b>31,378,015</b>
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>30,202,641</b>	<b>6,198,719</b>	<b>4,986,644</b>	<b>19,262,879</b>	<b>60,650,884</b>

## Β. Έλεγχος απομείωσης

Πραγματοποιήθηκαν έλεγχοι απομείωσης για μονάδες δημιουργίας ταμιακών ροών (ΜΔΤΡ) στις οποίες κατανεμήθηκε η υπεραξία.

Μονάδες δημιουργίας ταμιακών ροών και κατανεμημένη υπεραξία	31/12/2021	31/12/2020
INFORM Ρουμανία	1,997,105	1,997,105
Όμιλος TAG SYSTEMS	26,174,750	7,798,281
Λοιπά	2,030,786	1,192,640
<b>Σύνολο</b>	<b>30,202,641</b>	<b>10,988,026</b>

Για τα λοιπά πάγια περιουσιακά στοιχεία της χρήσης έγιναν απομειώσεις ποσού € 1.475.611 (προηγούμενη χρήση: € 240.579).

**INFORM Roumania**

Στις 31 Δεκεμβρίου 2021, το εκτιμώμενο ποσό της INFORM Romania υπερέβαινε τη λογιστική της αξία κατά 7,5 εκατομμύρια ευρώ περίπου (2020: 10,9 εκατομμύρια ευρώ). Οι ακόλουθοι πίνακες δείχνουν τις βασικές παραδοχές καθώς και την αξία με την οποία οι βασικές παραδοχές (επιτόκιο προεξόφλησης και ρυθμός αύξησης EBITDA) θα πρέπει να αλλάξουν μεμονωμένα ώστε το εκτιμώμενο ανακτήσιμο ποσό σύμφωνα με τη μέθοδο της αξίας χρήσης να είναι ίσο με τη λογιστική αξία. Το χρησιμοποιούμενο προεξοφλητικό επιτόκιο αντιπροσωπεύει το σταθμισμένο κόστος κεφαλαίου για τη ΜΔΤΡ. Ο υποτιθέμενος ρυθμός αύξησης EBITDA για τα επόμενα πέντε χρόνια βασίζεται σε εσωτερικούς προϋπολογισμούς.

<b>Βασικές παραδοχές</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
Προεξοφλητικό επιτόκιο	9.6%	8.2%
Ρυθμός ανάπτυξης υπολειπόμενης αξίας	1.5%	1.5%
Πρόβλεψη ρυθμού ανάπτυξης EBITDA (μέσος όρος 5ετίας)	0.7%	0.2%

**Μεταβολή που απαιτείται για να ισούται το ανακτήσιμο ποσό με τη λογιστική αξία**

<b>Ανάλυση ευαισθησίας</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
<i>(σε ποσοστιαίες μονάδες)</i>		
Προεξοφλητικό επιτόκιο	4.7	4.0
Προϋπολογισμένος ρυθμός ανάπτυξης EBITDA	(4.6)	(6.8)

**TAG Systems**

Στις 31 Δεκεμβρίου 2021, το εκτιμώμενο ποσό ΜΔΤΡ της TAG Systems υπερέβη τη λογιστική της αξία κατά 148,0 εκατ. ευρώ. Οι ακόλουθοι πίνακες δείχνουν τις βασικές παραδοχές καθώς και την αξία με την οποία οι βασικές παραδοχές (επιτόκιο προεξόφλησης και ρυθμός αύξησης EBITDA) θα πρέπει να αλλάξουν μεμονωμένα ώστε το εκτιμώμενο ανακτήσιμο ποσό σύμφωνα με τη μέθοδο της αξίας χρήσης να είναι ίσο με τη λογιστική αξία. Το χρησιμοποιούμενο προεξοφλητικό επιτόκιο αντιπροσωπεύει το σταθμισμένο κόστος κεφαλαίου για τις ΜΔΤΡ. Ο υποτιθέμενος ρυθμός αύξησης EBITDA για τα επόμενα πέντε χρόνια βασίζεται σε εσωτερικούς προϋπολογισμούς.

<b>Βασικές παραδοχές</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
Προεξοφλητικό επιτόκιο	8.4%	10.2%
Ρυθμός ανάπτυξης υπολειπόμενης αξίας	1.0%	1.0%
Πρόβλεψη ρυθμού ανάπτυξης EBITDA (μέσος όρος 5ετίας)	16.8%	27.0%

**Μεταβολή που απαιτείται για να ισούται το ανακτήσιμο ποσό με τη λογιστική αξία**

<b>Ανάλυση ευαισθησίας</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>
<i>(σε ποσοστιαίες μονάδες)</i>		
Προεξοφλητικό επιτόκιο	13.5	16.3
Προϋπολογισμένος ρυθμός ανάπτυξης EBITDA	(17.5)	(15.2)

## 15. Επενδυτές που λογίζονται σε ίδια κεφάλαια

Στις 31.12.2021, η μεγάλη εταιρεία Tag Nitecrest Ltd., η οποία λογιστικοποιούνταν προηγουμένως με τη μέθοδο της καθαρής θέσης, μετατράπηκε στη μέθοδο της ολικής ενοποίησης μετά την απόκτηση του πλήρους ελέγχου. Η TAG Systems USA Inc., η οποία επίσης λογιστικοποιήθηκε με τη μέθοδο της καθαρής θέσης το προηγούμενο έτος, μετατράπηκε σε πλήρη ενοποίηση κατά τη διάρκεια του έτους από την 01.04.2021. Οι υπόλοιπες εταιρείες που λογιστικοποιήθηκαν με τη μέθοδο της καθαρής θέσης είναι ασήμαντες και επομένως συνοψίζονται εδώ:

### Συνοπτικά οικονομικά στοιχεία

	Λοιπά 31/12/2021
<b>Ποσοστό συμμετοχής ιδιοκτησίας</b>	<b>24.17 – 25.00 %</b>
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	1,764,385
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	1,567,129
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	(23,913)
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	(425,190)
<b>Καθαρά περιουσιακά στοιχεία (100%)</b>	<b>2,882,411</b>
Μερίδιο του Ομίλου στα καθαρά περιουσιακά στοιχεία 31.12.2021	717,289
Πωλήσεις	2,008,929
Σύνολο Κέρδους (100 %)	133,330

### Συμφωνία λογιστικής αξίας

	Tag Nitecrest Ltd. 31/12/2021	Λοιπά 31/12/2021	Σύνολο 31/12/2021
<b>Ποσοστό συμμετοχής ιδιοκτησίας</b>	<b>50.00%</b>	<b>24.17 – 60.00 %</b>	<b>24.17 – 60.00 %</b>
<b>Λογιστική αξία συμμετοχής σε συνδεδεμένες εταιρίες 1.1.2021</b>	<b>1,331,667</b>	<b>942,646</b>	<b>2,274,313</b>
Μερίδιο του ομίλου στα κέρδη	1,200,124	(143,150)	1,056,975
Μερίσματα εισπραχθέντα	(762,713)	(7,329)	(770,042)
Διάθεση μεταβατικής ενοποίησης	(1,769,079)	106,395	(1,662,684)
Απομείωση	0	(638,562)	(638,562)
<b>Λογιστική αξία συμμετοχής σε συνδεδεμένες εταιρίες</b>	<b>0</b>	<b>260,000</b>	<b>260,000</b>
υπεραξία από την εξαγορά	0	0	0

## 16. Αποθέματα

	31/12/2021	31/12/2020
Πρώτες ύλες και αναλώσιμα	19,278,603	16,601,380
Εργασίες σε εξέλιξη	68,835	0
Έτοιμα και ημιέτοιμα προϊόντα	1,960,140	1,282,827
Εμπορεύματα	864,767	856,707
Προκαταβολές για αγορές αποθεμάτων	1,015,997	1,085,551
<b>Σύνολο</b>	<b>23,187,892</b>	<b>19,826,466</b>

Το 2021, αποθέματα αξίας € 54.114.841 (2020: € 54.622.132) αναγνωρίστηκαν ως κόστος της περιόδου και συμπεριλήφθηκαν στο «Κόστος Πωλήσεων». Τα έξοδα που οφείλονται σε μείωση των αποθεμάτων στην καθαρή ρευστοποιήσιμη αξία ανέρχονται σε € 427.277 (2020: € 153.284). Την 31η Δεκεμβρίου 2021, η λογιστική αξία των αποθεμάτων που αποσβέστηκαν ως αποτέλεσμα της επιμέτρησης στην καθαρή ρευστοποιήσιμη αξία είναι € 2.540.037 (31/12/2020: € 2.160.541).

**17. Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις**

	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Εμπορικές απαιτήσεις	30,835,461	20,902,601
Μείον: Πρόβλεψη για επισφαλείς λογαριασμούς	(1,568,508)	(1,590,704)
	<b>29,266,953</b>	<b>19,311,897</b>
Χρεώστες-προκαταβολές σε πιστωτές	447,670	220,053
Προκαταβολές και δάνεια προσωπικού	122,465	120,069
ΦΠΑ και λοιπές απαιτήσεις φόρων	1,484,022	1,556,774
Προπληρωμένα έξοδα	1,157,765	844,112
Προκαταβολές	77,647	22,159
Λοιπές μη χρηματοοικονομικές απαιτήσεις και περιουσιακά στοιχεία	140,907	99,719
<i>Λοιπές απαιτήσεις - μη χρηματοοικονομικά μέσα</i>	<i>3,430,476</i>	<i>2,862,885</i>
Έσοδα χρήσεως εισπρακτέα	1,097,223	1,511,942
Χρεόγραφα σε εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων	788,902	595,955
Απαιτήσεις από Factoring	3,211,987	1,443,150
Λοιπές χρηματοοικονομικές απαιτήσεις και περιουσιακά στοιχεία	132,122	133,777
<i>Λοιπές απαιτήσεις - χρηματοοικονομικά μέσα</i>	<i>5,230,234</i>	<i>3,684,824</i>
<b>Λοιπές απαιτήσεις</b>	<b>8,660,709</b>	<b>6,547,709</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>37,927,663</b>	<b>25,859,606</b>
Μη κυκλοφοριακά	634,484	639,907
Κυκλοφοριακά	37,293,178	25,219,699
	<b>37,927,663</b>	<b>25,859,606</b>

**18. Ταμειακά διαθέσιμα και ταμειακά ισοδύναμα**

	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
Διαθέσιμα στο ταμείο	16,941	37,999
Βραχυπρόθεσμες τραπεζικές καταθέσεις	11,467,302	10,972,746
<b>Σύνολο</b>	<b>11,484,243</b>	<b>11,010,746</b>

## Ίδια Κεφάλαια και Υποχρεώσεις

### 19. Διαχείριση κεφαλαίου

Πολιτική του Ομίλου είναι η διατήρηση μιας ισχυρής κεφαλαιακής βάσης ώστε να διατηρείται υψηλό επίπεδο εμπιστοσύνης των μετόχων, των πιστωτών και της αγοράς, καθώς και να διατηρηθεί η μελλοντική ανάπτυξη της επιχείρησης. Η Διοίκηση παρακολουθεί την απόδοση του κεφαλαίου και στοχεύει σε μεσοπρόθεσμη απόδοση μερισμάτων προς τους μετόχους.

Το διοικητικό συμβούλιο προσπαθεί να διατηρήσει μια ισορροπία μεταξύ των υψηλότερων αποδόσεων που μπορεί να είναι δυνατές με υψηλότερα επίπεδα δανεισμού και των πλεονεκτημάτων και της ασφάλειας που παρέχει μια υγιής κεφαλαιακή βάση. Ο Όμιλος παρακολουθεί τα κεφάλαια χρησιμοποιώντας έναν δείκτη μόχλευσης.

Ο δείκτης αυτός υπολογίζεται ως προσαρμοσμένες συνολικές υποχρεώσεις διαιρεμένες με το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων.

	31/12/2021	31/12/2020
Σύνολο υποχρεώσεων	161,030,645	120,714,238
Μείον: Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	(11,484,243)	(11,010,746)
<b>Αναπροσαρμοσμένο καθαρό χρέος</b>	<b>149,546,402</b>	<b>109,703,492</b>
<b>Σύνολο Ιδίων κεφαλαίων</b>	<b>68,434,431</b>	<b>60,692,602</b>
<b>Αναπροσαρμοσμένο καθαρό χρέος προς αναπροσαρμοσμένα ίδια κεφάλαια</b>	<b>2.19</b>	<b>1.81</b>

### 20. Δάνεια και Δανεισμός

	31/12/2021	31/12/2020
<b>Μη κυκλοφοριακές υποχρεώσεις</b>		
Εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	37,576,761	31,194,148
Μη εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	24,730,615	7,096,654
Ομολογιακά δάνεια	9,987,500	8,062,500
Υποχρεώσεις χρηματοδοτικής μίσθωσης	3,547,938	5,138,989
	<b>75,842,814</b>	<b>51,492,291</b>
<b>Κυκλοφοριακές υποχρεώσεις</b>		
Εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	9,845,276	8,303,862
Μη εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	4,151,671	5,146,033
Υπεραναλήψεις	972,833	0
Ομολογιακά δάνεια	1,275,000	1,437,500
Υποχρεώσεις χρηματοδοτικής μίσθωσης	4,492,282	2,459,178
	<b>20,737,061</b>	<b>17,346,573</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>96,579,875</b>	<b>68,838,864</b>

Η αύξηση των μακροπρόθεσμων χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων προκύπτει από τις εξαγορές και αυξήσεις μετοχών σε υφιστάμενες θυγατρικές που έγιναν το 2021.

#### A. Διάρκεια και ημερομηνία λήξης

	Νόμισμα	Σταθερό/ μεταβλητό επιτόκιο	Εύρος		Λογιστική αξία σε Ευρώ	
			Ονομαστικό επιτόκιο	Έτος λήξης	31/12/2021	31/12/2020
Εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	EUR	variable	EURIBOR + 1.5% - 5%	2023-2028	43,379,291	32,938,835
	EUR	fixed	1.5%	2023	1,497,552	1,500,438
	RON	variable	ROBOR + 2% - 3.25%	2022	2,545,194	5,058,737
					<b>47,422,036</b>	<b>39,498,010</b>
Μη εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	EUR	variable	EURIBOR + 1.35% - 3.5%	2022-2028	27,237,130	8,703,692
	EUR	fixed	1.53% - 1.64%	2022	1,085,971	3,524,532
	USD	Fixed	3%	2022	559,185	0
	TRY	fixed	10%	2020	0	14,462
					<b>28,882,286</b>	<b>12,242,687</b>
Ομολογιακά δάνεια	EUR	variable	EURIBOR + 2.5%-3,6%	2023-2027	<b>11,262,500</b>	<b>9,500,000</b>

<b>Σύνολο</b>	<b>87,566,822</b>	<b>61,240,696</b>
---------------	-------------------	-------------------

Έχουν παρασχεθεί τίτλοι για υποχρεώσεις προς τράπεζες ύψους 47.422.036 ευρώ (προηγούμενο έτος: 39.498.010 ευρώ). Οι ουσιώδεις τίτλοι είναι ενέχυρο επί οικοπέδου και κτιρίου και ενέχυρα σε μετοχές τριών θυγατρικών.

#### B. Υποχρεώσεις χρηματοδοτικής μίσθωσης

	Μελλοντικές ελάχιστες πληρωμές μισθωμάτων		Τόκοι		Παρούσα αξία ελάχιστων πληρωμών μισθωμάτων	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Λιγότερο από ένα έτος	3,571,376	2,798,723	240,453	209,479	3,330,924	2,589,244
Μεταξύ ενός και πέντε ετών	4,369,482	5,084,385	222,438	313,176	4,147,045	7,087,433
Περισσότερο από πέντε έτη	581,165	265,650	18,913	27,936	562,252	370,181
	<b>8,522,024</b>	<b>8,148,758</b>	<b>481,804</b>	<b>550,590</b>	<b>8,040,220</b>	<b>10,377,677</b>

#### C. Συμφωνία δανείων και δανεισμού

	Εγγυημένα δάνεια	Μη εγγυημένα δάνεια	Υπεραναλήψεις	Ομολογιακά δάνεια	Leasing	Σύνολο
<b>1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>39,498,010</b>	<b>12,242,687</b>	<b>0</b>	<b>9,500,000</b>	<b>7,598,167</b>	<b>68,838,864</b>
Εισπράξεις από δάνεια	13,711,966	20,587,865	972,833	3,200,000	146,794	38,619,458
Αποπληρωμή δανείων	(5,798,887)	(4,231,288)	0	(1,437,500)	0	(11,976,120)
Αποπληρωμή υποχρεώσεων χρηματοδοτικής μίσθωσης	0	0	0	0	(2,724,768)	(2,724,768)
<b>Άθροισμα μεταβολών λόγω ταμειακών ροών από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>	<b>7,913,078</b>	<b>15,848,133</b>	<b>972,833</b>	<b>1,762,500</b>	<b>(2,577,974)</b>	<b>23,918,569</b>
<b>Αλλαγές στο πεδίο ενοποίησης</b>	<b>0</b>	<b>559,185</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2,470,892</b>	<b>3,030,078</b>
<b>Αλλαγές στην ισοτιμία</b>	<b>10,948</b>	<b>232,282</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(131,446)</b>	<b>111,784</b>
Νέες υποχρεώσεις μίσθωσης	0	0	0	0	881,092	881,092
Εξόδα τόκους	0	0	0	0	(200,511)	(200,511)
<b>31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>47,422,036</b>	<b>28,882,286</b>	<b>972,833</b>	<b>11,262,500</b>	<b>8,040,220</b>	<b>96,579,875</b>

	Εγγυημένα δάνεια	Μη εγγυημένα δάνεια	Υπεραναλήψεις	Leasing	Σύνολο
<b>1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>18,315,910</b>	<b>49,863,311</b>	<b>6,000,000</b>	<b>9,525,489</b>	<b>83,704,710</b>
Εισπράξεις από δάνεια	35,874,112	1,500,000	3,500,000	0	40,874,112
Αποπληρωμή δανείων	(14,661,645)	(39,131,224)	0	0	(53,792,869)
Αποπληρωμή υποχρεώσεων χρηματοδοτικής μίσθωσης	0	0	0	(2,255,524)	(2,255,524)
<b>Άθροισμα μεταβολών λόγω ταμειακών ροών από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>	<b>21,212,467</b>	<b>(37,631,224)</b>	<b>3,500,000</b>	<b>(2,255,524)</b>	<b>(15,174,281)</b>
<b>Αλλαγές λόγω απόκτησης ελέγχου σε θυγατρικές</b>	<b>(30,368)</b>	<b>10,600</b>	<b>0</b>	<b>(164,563)</b>	<b>(184,331)</b>
<b>Αλλαγές στην ισοτιμία</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>131,571</b>	<b>131,571</b>
Νέες υποχρεώσεις μίσθωσης	0	0	0	410,124	410,124
Εξόδα τόκους	0	0	0	(48,930)	(48,930)
<b>31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>39,498,010</b>	<b>12,242,687</b>	<b>9,500,000</b>	<b>7,598,167</b>	<b>68,838,864</b>

**21. Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις**

	<b>31/12/20201</b>	<b>31/12/2020</b>
<b>Εμπορικές υποχρεώσεις</b>	<b>24,279,428</b>	<b>19,981,097</b>
Ασφαλιστικές εισφορές	1,226,578	1,201,684
Μισθοί και ημερομίσθια πληρωτέα	311,250	263,988
Δεδουλευμένα έξοδα - προσωπικού	1,651,007	2,645,473
Φ.Π.Α. πληρωτέος και λοιποί φόροι	3,027,820	1,330,159
Λοιπές υποχρεώσεις	283,540	340,881
Λοιπές υποχρεώσεις - μη χρηματοδοτικά μέσα	<b>6,500,466</b>	<b>5,782,184</b>
Μερίσματα πληρωτέα	32,332	59,928
Λοιπά δεδουλευμένα	1,821,802	1,487,538
Λοιπές υποχρεώσεις	14,513,881	10,989,653
Λοιπές υποχρεώσεις - χρηματοδοτικά μέσα	<b>16,368,015</b>	<b>12,537,119</b>
<b>Λοιπές υποχρεώσεις</b>	<b>22,868,481</b>	<b>18,319,303</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>47,147,909</b>	<b>38,300,401</b>
Μη Κυκλοφοριακά	11,724,733	10,276,883
Κυκλοφοριακά	35,423,175	28,023,518
	<b>47,147,909</b>	<b>38,300,401</b>

**22. Προβλέψεις**

	<b>Δικαστικές υποθέσεις</b>	<b>Αναδιάρθρωση</b>	<b>Σύνολο</b>
<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2021</b>	<b>1,157,322</b>	<b>245,553</b>	<b>1,402,875</b>
Προβλέψεις που έγιναν κατά τη διάρκεια της χρήσης	0	0	0
Χρήση προβλέψεων που έγινε κατά τη διάρκεια της χρήσης	(899,669)	(245,553)	(1,145,222)
Αναστροφή προβλέψεων κατά τη διάρκεια της χρήσης	0	0	0
Εξαγορές μέσω συνενώσεων επιχειρήσεων	0	0	0
Επίδραση αλλαγών στις συναλλαγματικές ισοτιμίες	(12,499)	0	(12,499)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>62,951</b>	<b>0</b>	<b>62,951</b>

## Χρηματοοικονομικά μέσα

## 23. Χρηματοοικονομικά μέσα – Εύλογη αξία και διαχείριση κινδύνων

## Α. Λογιστικές ταξινομήσεις και εύλογες αξίες

Τα χρηματοοικονομικά μέσα που αποτιμώνται στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων αφορούν επένδυση σε εισηγμένο μικτό αμοιβαίο κεφάλαιο που αποτελείται από ένα μείγμα χρεογράφων και μετοχικών επενδύσεων καθώς και δύο συμβάσεις ανταλλαγής επιτοκίων και δικαιώματα πώλησης που παραχωρούνται για μη ελέγχουσες συμμετοχές σε θυγατρική. Η εύλογη αξία όλων των χρηματοοικονομικών μέσων προσεγγίζει τη λογιστική αξία και αντιστοιχεί σε εύλογη αξία επιπέδου 2 σύμφωνα με το ΔΠΧΑ 13.

31 Δεκεμβρίου 2021	Στο αποσβεσμένο κόστος	Στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων	Στην εύλογη αξία μέσω λοιπών συνολικών εσόδων	Μη χρηματοοικονομικά μέσα	Σύνολο
<b>Περιουσιακά στοιχεία</b>					
Εμπορικές απαιτήσεις	29,266,953	0	0	0	<b>29,266,953</b>
Λοιπές απαιτήσεις	4,441,331	788,902	0	3,430,476	<b>8,660,709</b>
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	11,484,243	0	0	0	<b>11,484,243</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>45,192,528</b>	<b>788,902</b>	<b>0</b>	<b>3,430,476</b>	<b>49,411,905</b>
<b>Υποχρεώσεις</b>					
Δανειακές υποχρεώσεις	96,579,875	0	0	0	<b>96,579,875</b>
Εμπορικές υποχρεώσεις	24,279,428	0	0	0	<b>24,279,428</b>
Λοιπές υποχρεώσεις	4,657,390	8,395,044	235,581	6,500,466	<b>19,788,481</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>125,516,693</b>	<b>8,395,044</b>	<b>235,581</b>	<b>6,500,466</b>	<b>140,647,784</b>

31 Δεκεμβρίου 2020	At amortized cost	FVTPL	FVTOCI	Non-financial instruments	Total
<b>Περιουσιακά στοιχεία</b>					
Εμπορικές απαιτήσεις	19,311,897	0	0	0	<b>19,311,897</b>
Λοιπές απαιτήσεις	3,088,869	595,955	0	2,862,885	<b>6,547,709</b>
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	11,010,746	0	0	0	<b>11,010,746</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>33,411,511</b>	<b>595,955</b>	<b>0</b>	<b>2,862,885</b>	<b>36,870,352</b>
<b>Υποχρεώσεις</b>					
Δανειακές υποχρεώσεις	68,838,864	0	0	0	<b>68,838,864</b>
Εμπορικές υποχρεώσεις	19,981,097	0	0	0	<b>19,981,097</b>
Λοιπές υποχρεώσεις	1,777,119	10,760,000	0	5,782,184	<b>18,319,303</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>90,597,080</b>	<b>10,760,000</b>	<b>0</b>	<b>5,782,184</b>	<b>107,139,265</b>

## i. Παράγωγα χρηματοοικονομικά μέσα και αντισταθμίσεις

Ο πίνακας που ακολουθεί δείχνει την αξία των παραγώγων χρηματοοικονομικών μέσων που κατείχε ο Όμιλος στις 31 Δεκεμβρίου 2021. Τα χρηματοοικονομικά μέσα, τα οποία καταγράφηκαν ως αντιστάθμιση ταμειακών ροών, αποτελούν μονάδα αποτίμησης με τα εξασφαλισμένα δάνεια:

Χρηματοοικονομικό ίδρυμα	Παράγωγο	Αρχή	Τέλος	Ονομαστική αξία δανείου	Σταθερό επιτόκιο	Αγοραία αξία 31/12/2021
Unicredit Bank Austria AG	Interest Rate Swap	30/06/2020	31/03/2027	14,300,000	0%	-57,500
Unicredit Bank Austria AG	Interest Rate Swap	27/10/2021	30/09/2028	21,000,000	0.15%	-178,081

Ο παρακάτω πίνακας δείχνει την αξία των παραγώγων χρηματοοικονομικών μέσων στις 31 Δεκεμβρίου 2020, τα οποία καταγράφηκαν ως αντιστάθμιση ταμειακών ροών:

Χρηματοοικονομικό ίδρυμα	Παράγωγο	Αρχή	Τέλος	Τιμή αναφοράς GBP	Σταθερό επιτόκιο	Αγοραία αξία 31/12/2020
Unicredit Bank Austria AG	Interest Rate Swap	30/06/2020	31/03/2027	16,900,000	0%	-278,029

**B. Διαχείριση Κινδύνων**

Η διαχείριση κινδύνων συντονίζεται σε επίπεδο ομίλου από το Διοικητικό Συμβούλιο σε στενή συνεργασία με τους Οικονομικούς Διευθυντές των τομέων του Ομίλου. Επικεντρώνεται κυρίως στη διασφάλιση βραχυπρόθεσμων και μεσοπρόθεσμων ταμειακών εισροών και φερεγγυότητας. Ο Όμιλος έχει έκθεση σε διάφορους κινδύνους που προκύπτουν από χρηματοοικονομικά μέσα. Οι κύριοι τύποι αυτών των κινδύνων είναι οι εξής:

- Πιστωτικός κίνδυνος
- Κίνδυνος ρευστότητας
- Κίνδυνος αγοράς

**i. Πιστωτικός κίνδυνος**

Ο πιστωτικός κίνδυνος είναι ο κίνδυνος οικονομικής ζημίας για τον Όμιλο εάν ένας πελάτης ή αντισυμβαλλόμενος σε ένα χρηματοοικονομικό μέσο δεν εκπληρώσει τις συμβατικές του υποχρεώσεις και προκύπτει κυρίως από τις απαιτήσεις του Ομίλου από πελάτες.

Η διαχείριση του πιστωτικού κινδύνου γίνεται μέσω πιστωτικών ελέγχων, πιστωτικών ορίων και επαλήθευσης. Εάν η πιστοληπτική ικανότητα του αντισυμβαλλομένου είναι αμφίβολη, ζητούνται προκαταβολές ή πίστωση. Οι κύριοι πελάτες του Ομίλου είναι τράπεζες και εταιρείες κοινής ωφελείας με υγιείς αξιολογήσεις πιστοληπτικής ικανότητας που μειώνουν τον συνολικό πιστωτικό κίνδυνο του Ομίλου. Προκειμένου να μειώσει περαιτέρω τον πιστωτικό κίνδυνο, ο Όμιλος χρησιμοποιεί non-recourse factoring για ορισμένους πελάτες. Η λογιστική αξία των χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων και των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων αντιπροσωπεύει τη μέγιστη πιστωτική έκθεση.

Εμπορικές απαιτήσεις και Συμβατικά στοιχεία ενεργητικού ανά χώρα	31/12/2021	31/12/2020
Ελλάδα	4,199,824	3,165,497
Αλβανία	64,870	201,501
Ρουμανία	9,307,357	9,346,525
Αυστρία	4,837,602	5,109,802
Τουρκία	2,413,903	1,550,118
Ηνωμένο Βασίλειο	5,326,417	455,826
Ηνωμένες Πολιτείες Αμερικής	2,266,326	145,923
Λοιπές χώρες	9,543,490	9,207,536
<b>Σύνολο</b>	<b>37,959,789</b>	<b>29,182,727</b>

Πιστωτικός κίνδυνος για Εμπορικές απαιτήσεις και Συμβατικά στοιχεία ενεργητικού	31/12/2021			31/12/2020		
	Weighted average loss rate	Gross amount 2021	Impairment loss allowance	Weighted average loss rate	Gross amount 2020	Impairment loss allowance
Μη ληξιπρόθεσμες	0.1%	27,600,364	(24,178)	0.2%	22,639,456	(39,485)
Ληξιπρόθεσμες 1 - 30 μέρες	0.2%	5,313,680	(12,494)	0.5%	2,955,754	(14,884)
Ληξιπρόθεσμες 31-90 μέρες	0.1%	3,161,200	(2,335)	3.2%	2,079,255	(66,779)
Ληξιπρόθεσμες 91-120 μέρες	0.4%	671,454	(2,785)	1.4%	216,340	(3,019)
Ληξιπρόθεσμες περισσότερο από 121 ημέρες – Απομείωση πίστωσης	55.1%	2,781,600	(1,533,191)	51.1%	2,893,162	(1,477,074)
<b>Σύνολο</b>		<b>39,528,298</b>	<b>(1,574,983)</b>		<b>30,783,968</b>	<b>(1,601,241)</b>

Πρόβλεψη για απομείωση εμπορικών απαιτήσεων και περιουσιακών στοιχείων συμβολαίου

<b>Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2020</b>	<b>(1,479,685)</b>
Καθαρή πρόβλεψη ζημιών επανεκτίμησης (ατομικές και συλλογικές απομειώσεις)	(208,363)
Αποδέσμευση	69,014
Άλλες προσαρμογές	(17,793)
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2020</b>	<b>(1,601,241)</b>
Πρόβλεψη	(4,567)
Ποσά που έχουν διαγραφεί	28,166
<b>Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2021</b>	<b>(1,568,508)</b>

## ii. Κίνδυνος ρευστότητας

Κίνδυνος ρευστότητας είναι ο κίνδυνος ο Όμιλος να αντιμετωπίσει δυσκολίες στην εκπλήρωση των υποχρεώσεων που σχετίζονται με τις χρηματοοικονομικές του υποχρεώσεις που διακανονίζονται με την παράδοση μετρητών ή άλλου χρηματοοικονομικού περιουσιακού στοιχείου. Η προσέγγιση του Ομίλου στη διαχείριση της ρευστότητας είναι να διασφαλίσει, στο μέτρο του δυνατού, ότι θα έχει επαρκή ρευστότητα για να καλύψει τις υποχρεώσεις του όταν αυτές είναι απαιτητές, τόσο υπό κανονικές όσο και υπό συνθήκες πίεσης, χωρίς να υποστεί απαράδεκτες ζημιές ή να διακινδυνεύσει τη φήμη του Ομίλου.

Οι συμβατικές λήξεις των μακροπρόθεσμων τραπεζικών δανείων εξαρτώνται από τη συμμόρφωση του Ομίλου με τους συμβατικούς όρους. Αυτές οι συμβάσεις αφορούν, μεταξύ άλλων, χρηματοοικονομικούς δείκτες όπως Καθαρός Χρέος / EBITDA και Σύνολο ιδίων κεφαλαίων / Σύνολο υποχρεώσεων που επαληθεύονται σε ετήσια βάση. Η Διοίκηση του Ομίλου παρακολουθεί στενά αυτούς τους δείκτες, καθώς σε περίπτωση μη συμμόρφωσης, τα μακροπρόθεσμα δάνεια θα μπορούσαν να απαιτηθούν από τα πιστωτικά ιδρύματα.

Ο Όμιλος διαχειρίζεται τις ανάγκες ρευστότητας παρακολουθώντας τις συμβατικές πληρωμές για μακροπρόθεσμο και βραχυπρόθεσμο χρηματοοικονομικό χρέος καθώς και τις απαιτήσεις σε κεφάλαιο κίνησης. Οι ανάγκες ρευστότητας παρακολουθούνται σε μηνιαία βάση και βασίζονται σε προβλέψεις 90 έως 180 ημερών. Οι καθαρές ταμειακές απαιτήσεις συγκρίνονται με τα διαθέσιμα όρια δανεισμού, για τον εντοπισμό πλεονασμάτων ή ελλείψεων ρευστότητας.

## Έκθεση σε κίνδυνο ρευστότητας

Ακολουθούν οι υπόλοιπες συμβατικές λήξεις των χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων κατά την ημερομηνία αναφοράς. Τα ποσά είναι μη προεξοφλημένα και περιλαμβάνουν εκτιμώμενες πληρωμές τόκων.

31 December 2021	Λογιστική αξία	Σύνολο	1 έτος ή λιγότερο	1–2 έτη	2–5 έτη	Πάνω από 5 έτη
Εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	47.422.036	<b>50.782.543</b>	10.964.331	18.081.641	17.100.749	4.635.823
Μη εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	28.882.286	<b>30.708.060</b>	4.131.048	7.425.007	12.033.005	7.119.000
Ομολογιακά δάνεια	11.262.500	<b>12.155.825</b>	1.587.294	4.109.719	4.740.113	1.718.700
Υπερναλήψεις	972.833	<b>972.833</b>	0	972.833	0	0
Υποχρεώσεις χρηματοδοτικής μίσθωσης	8.040.220	<b>8.522.016</b>	3.571.460	2.050.140	2.161.646	738.770
Εμπορικές υποχρεώσεις	24.279.428	<b>24.279.428</b>	24.279.428	0	0	0
Λοιπές υποχρεώσεις - χρηματοοικονομικά μέσα	13.288.015	<b>13.288.015</b>	4,657,389	0	8,395,044	0
	<b>134.147.318</b>	<b>140.708.720</b>	<b>38.462.201</b>	<b>14.557.699</b>	<b>27.329.808</b>	<b>9.576.470</b>

31 December 2020	Λογιστική αξία	Σύνολο	1 έτος ή λιγότερο	1–2 έτη	2–5 έτη	Πάνω από 5 έτη
Εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	39,498,010	<b>42,213,533</b>	7,312,609	7,176,706	23,748,494	3,975,725
Μη εγγυημένα τραπεζικά δάνεια	12,242,687	<b>12,801,356</b>	5,667,918	1,734,523	5,398,915	0
Ομολογιακά δάνεια	9,500,000	<b>10,658,500</b>	1,717,000	1,411,563	4,689,138	2,840,800
Υποχρεώσεις χρηματοδοτικής μίσθωσης	7,598,167	<b>8,092,280</b>	2,769,134	2,431,324	2,617,498	274,324
Εμπορικές υποχρεώσεις	19,981,097	<b>19,981,097</b>	19,981,097	0	0	0
Λοιπές υποχρεώσεις - χρηματοοικονομικά μέσα	12,537,119	<b>12,537,119</b>	2,277,119	0	10,260,000	0
	<b>101,357,080</b>	<b>106,283,885</b>	<b>38,724,878</b>	<b>12,486,114</b>	<b>44,178,844</b>	<b>4,572,623</b>

## iii. Κίνδυνος αγοράς

Ο κίνδυνος αγοράς είναι ο κίνδυνος αλλαγών των τιμών αγοράς – όπως οι συναλλαγματικές ισοτιμίες και τα επιτόκια – να επηρεάσουν τα έσοδα του Ομίλου ή την αξία των χρηματοοικονομικών μέσων που κατέχει. Ο στόχος της διαχείρισης κινδύνου αγοράς είναι η διαχείριση και ο έλεγχος των ανοιγμάτων σε κίνδυνο αγοράς εντός αποδεκτών παραμέτρων, με παράλληλη βελτιστοποίηση της απόδοσης. Ο Όμιλος χρησιμοποιεί παράγωγα χρηματοοικονομικά μέσα για τη διαχείριση του κινδύνου αγοράς.

## Συναλλαγματικός κίνδυνος

Ο Όμιλος εκτίθεται σε συναλλαγματικό κίνδυνο στο βαθμό που υπάρχει αναντιστοιχία μεταξύ των νομισμάτων στα οποία εκφράζονται οι πωλήσεις, οι αγορές και ο δανεισμός και των αντίστοιχων νομισμάτων λειτουργίας των εταιρειών του Ομίλου. Τα λειτουργικά νομίσματα των εταιρειών του Ομίλου είναι κυρίως το Ευρώ (EUR) και το RON (Ρουμανία). Τα νομίσματα στα οποία εκφράζονται οι συναλλαγές του Ομίλου είναι κυρίως Ευρώ και RON και σε σημαντικά μικρότερο βαθμό GBP (Βρετανική Λίρα), USD (Δολάριο ΗΠΑ), TRY (Τουρκία), ALL (Αλβανία), PLN (Πολωνία) και άλλα.

Η έκθεση σε συναλλαγματικές διακυμάνσεις προκύπτει επίσης από τη μετατροπή των οικονομικών πληροφοριών των θυγατρικών του Ομίλου στη Ρουμανία, την Τουρκία, την Αλβανία, την Πολωνία και το Ηνωμένο Βασίλειο από λειτουργικό (τοπικό) σε νόμισμα παρουσίασης και την ενσωμάτωσή τους στις οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου.

Η Διοίκηση παρακολουθεί συνεχώς την εξέλιξη των σχετικών συναλλαγματικών ισοτιμιών για τρέχουσες ή επερχόμενες συναλλαγές. Προκειμένου να περιοριστεί η έκθεση σε συναλλαγματικές αποκλίσεις, ο Όμιλος στοχεύει στην τιμολόγηση των πελατών του και τη λήψη τιμολογίων από προμηθευτές καθώς και στο δανεισμό χρηματοοικονομικών χρεών στο λειτουργικό νόμισμα του αντίστοιχου στοιχείου του ομίλου. Καθώς το μεγαλύτερο μέρος του κόστους του Ομίλου συγκεντρώνεται σε Ευρώ, ο Όμιλος στοχεύει επίσης στον καθορισμό των τιμών

πώλησης σε ευρώ για παραδόσεις που τιμολογούνται σε τοπικό νόμισμα. Όπου κρίνεται απαραίτητο, ο Όμιλος χρησιμοποιεί παράγωγα σε ξένο νόμισμα για την αντιστάθμιση μελλοντικών συναλλαγών, εμπορικών απαιτήσεων και υποχρεώσεων.

	Κατάσταση αποτελεσμάτων καθαρή από φόρους		Ίδια κεφάλαια, καθαρά από φόρους	
	Ενίσχυση	Αποδυνάμωση	Ενίσχυση	Αποδυνάμωση
<b>31 Δεκεμβρίου 2021</b>				
RON (10% μεταβολή )	356,831	(291,952)	3,043,949	(2,490,504)
TRY (10% μεταβολή)	98,036	(80,211)	125,586	(102,752)
<b>31 Δεκεμβρίου 2020</b>				
RON (10% μεταβολή )	242,563	(198,461)	3,224,368	(2,638,119)
TRY (10% μεταβολή)	44,602	(36,493)	157,452	(128,824)

#### Κίνδυνος επιτοκίου

Τα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία επενδύονται σε τραπεζικές καταθέσεις και αμοιβαία κεφάλαια χρηματαγοράς με διάρκεια όχι μεγαλύτερη των τριών μηνών, ταξινομημένα ως μετρητά και ισοδύναμα μετρητών. Τα δάνεια και ο δανεισμός είναι κυρίως χρεόγραφα με κυμαινόμενο επιτόκιο Euribor. Ως εκ τούτου, τα χρηματοοικονομικά έξοδα και έσοδα μπορεί να είναι ευαίσθητα στις διακυμάνσεις των επιτοκίων.

Ο παρακάτω πίνακας παρουσιάζει την ευαισθησία των αποτελεσμάτων και των ιδίων κεφαλαίων σε μια μεταβολή των επιτοκίων της τάξης των +/- 100 bp για τα έτη 2021 και 2020 θα είχε ως αποτέλεσμα τις ακόλουθες αλλαγές στα έσοδα προ φόρων και στα ίδια κεφάλαια του Ομίλου:

	Κατάσταση αποτελεσμάτων		Ίδια κεφάλαια, καθαρά από φόρους	
	100bp αύξηση	100bp μείωση	100bp αύξηση	100bp μείωση
31 Δεκεμβρίου 2021	(370,268)	56,650	(283,256)	48,042
31 Δεκεμβρίου 2020	(257,548)	99,693	(221,435)	76,837

## Λοιπές γνωστοποιήσεις

## 24. Λίστα θυγατρικών

Επωνυμία	Χώρα	Κεντρικά γραφεία	Ποσοστό συμμετοχής	Μέθοδος ενοποίησης	Σχέση συμμετοχής
AUSTRIACARD AG	Αυστρία	Βιέννη	Μητρική	Ολική	Μητρική
Inform P. Lykos Holdings S.A.	Ελλάδα	Αθήνα	70.79%	Ολική	Άμεση
Austria Card GmbH	Αυστρία	Βιέννη	84.67%	Ολική	Άμεση
Austria Card Polska Sp.z.o.o. (in liquidation)	Πολωνία	Βαρσοβία	100.00%	Ολική	Έμμεση
Austria Card SRL	Ρουμανία	Bucharest	100.00%	Ολική	Έμμεση
Austria Card Turkey kart Operasyonlari AS	Τουρκία	Κωνσταντινούπολη	95.00%	Ολική	Έμμεση
Inform Lykos (Hellas) S.A.	Ελλάδα	Αθήνα	100,00%	Ολική	Έμμεση
Terrane L.T.D.	Κύπρος	Λευκωσία	100.00%	Ολική	Έμμεση
S.C. Inform Lykos S.A.	Ρουμανία	Βουκουρέστι	100.00%	Ολική	Έμμεση
NEXT DOCS ECM EXPERT S.R.L.	Ρουμανία	Βουκουρέστι	80.59%	Ολική	Έμμεση
NEXT DOCS CONFIDENTIAL S.R.L.	Ρουμανία	Βουκουρέστι	80.00%	Ολική	Έμμεση
Inform Albania Sh.p.k.	Αλβανία	Τιράνα	75.50%	Ολική	Έμμεση
CLOUDFIN Ltd.	Κύπρος	Στρόβολος	61.50%	Ολική	Έμμεση
CLOUDFIN SINGLE MEMBER S.A.	Ελλάδα	Αθήνα	100.00%	Ολική	Έμμεση
TAG Systems SAU	Ανδόρα	Ανδόρα λα Βέγια	100.00%	Ολική	Έμμεση
TAG Systems Smart Solutions SLU	Ισπανία	Τόρες ντε λα Αλαμέντα (Μαδρίτη)	100.00%	Ολική	Έμμεση
TAG Systems Sp Zoo	Πολωνία	Βαρσοβία	100.00%	Ολική	Έμμεση
TSG Norway AS	Νορβηγία	Νέσνα	100.00%	Ολική	Έμμεση
TAG Systems NV (in liquidation)	- Ολλανδικές Αντίλλες	Κουρασάο	100.00%	Ολική	Έμμεση
TAG Systems USA Inc	Ηνωμένες Πολιτείες	Eatontown (New Jersey)	60.00%	Ολική	Έμμεση
Tag Nitecrest Ltd	Ηνωμένο Βασίλειο	Leyland (Lancashire)	100.00%	Ολική	Έμμεση
Nitecrest Ltd.	Ηνωμένο Βασίλειο	Leyland (Lancashire)	100.00%	Ολική	Έμμεση
Seglan SL	Ισπανία	Μαδρίτη	25.00%	Καθαρή Θέση	Έμμεση
TAG Cadena SAS	Κολομβία	La Estrella (Medellin)	24.17%	Καθαρή Θέση	Έμμεση

Κατά τη χρήση 2021 ο όμιλος των ενοποιούμενων εταιρειών μεταβλήθηκε ως εξής:

	31/12/2021	31/12/2020
Στην αρχή της περιόδου – πλήρως ενοποιημένες	19	20
Διάθεση λόγω εκκαθάρισης	(1)	0
Διάθεση λόγω συγχώνευσης	(1)	(1)
Προσθήκη λόγω εξαγοράς (πλήρης ενοποίηση)	2	0
Προσθήκη λόγω εκκίνησης	1	0
Προσθήκη λόγω αλλαγής μεθόδου ενοποίησης	2	0
<b>Στο τέλος της περιόδου – πλήρως ενοποιημένες</b>	<b>22</b>	<b>19</b>
Στην αρχή της περιόδου – στην καθαρή θέση	4	3
Διάθεση λόγω αλλαγής της μεθόδου ενοποίησης (από την καθαρή θέση στην πλήρη)	(2)	0
Προσθήκη λόγω εξαγοράς (στην καθαρή θέση)	0	0
Προσθήκη λόγω ίδρυσης (στην καθαρή θέση)	0	1
Στο τέλος της περιόδου – στην καθαρή θέση	2	4
<b>Στο το τέλος της περιόδου - σύνολο</b>	<b>24</b>	<b>23</b>

Το 2021, η Compaper Converting S.A. (Ρουμανία) εκκαθαρίστηκε, η Tag Systems BV (Ολλανδία) συγχωνεύθηκε στην Austria Card GmbH (Αυστρία). Η Cloudfin Ltd. (Κύπρος) και η Nitecrest Ltd. (Ηνωμένο Βασίλειο) εξαγοράστηκαν πρόσφατα, ιδρύθηκε η Cloudfin Single Member SA (Ελλάδα). Η TAG Systems USA Inc. (ΗΠΑ) και η TAG Nitecrest Ltd. (Ηνωμένο Βασίλειο) μετατράπηκαν από ενοποίηση στα ίδια κεφάλαια σε πλήρη ενοποίηση μετά την απόκτηση του πλήρους ελέγχου.

Τον Φεβρουάριο του 2021, ο Όμιλος μέσω της θυγατρικής του S.C. INFORM LYKOS S.A. στη Ρουμανία αύξησε, το πλειοψηφικό του μερίδιο στο μετοχικό κεφάλαιο της NEXT DOCS ECM EXPERT S.R.L. και NEXT DOCS CONFIDENTIAL S.R.L., κατά 15,52% και 14,55% αντίστοιχα και πλέον κατέχει το 80,59% της NEXT DOCS ECM EXPERT S.R.L. και το 80% της NEXT DOCS CONFIDENTIAL S.R.L. Τον Δεκέμβριο του 2021, η INFORM αύξησε το πλειοψηφικό της ποσοστό στο μετοχικό κεφάλαιο της CLOUDFIN LTD κατά 5% σε 61,5%.

Ως μέρος ενός προγράμματος συμμετοχής της διοίκησης (βλ. σημείωση 10.Δ.ι.), η Εταιρεία μεταβίβασε έμμεσα μερίδιο στην Austria Card GmbH (ACV) ύψους -τότε- 1,5% στη διοίκηση του Ομίλου στα μέσα του 2021. Τον Οκτώβριο του 2021, η Εταιρεία απέκτησε μετοχές της ACV ύψους -τότε- 18,7%. Στη συνέχεια, το υφιστάμενο δικαίωμα πώλησης διαγράφηκε στο σύνολό του. Η διαφορά μεταξύ της λογιστικής αξίας της υποχρέωσης και της πραγματικής πληρωμής αναγνωρίστηκε ως έσοδο στα Λοιπά έσοδα. Ταυτόχρονα, ισόποσο έξοδο αναγνωρίστηκε στα Λοιπά έξοδα σε σχέση με τη χορήγηση νέου δικαιώματος πώλησης για -τότε- 7,9% μετοχών ορισμένων μετόχων της ACV. Λαμβανομένων υπόψη των επιπτώσεων της εξαγοράς των εταιρειών Nitecrest που περιγράφονται στη Σημείωση 25, υπάρχουν επί του παρόντος δικαιώματα πώλησης που κατέχουν οι αντίστοιχοι μέτοχοι μειοψηφίας για μη ελέγχουσες συμμετοχές στην ACV ύψους 13,9%. Για τις μετοχές αυτές εφαρμόζεται η μέθοδος της αναμενόμενης απόκτησης και ως εκ τούτου δεν αναγνωρίζονται μειοψηφία στα ίδια κεφάλαια του Ομίλου.

## 25. Εξαγορά θυγατρικών

Ο Όμιλος απέκτησε πλειοψηφικό μερίδιο 56,50% και, ως εκ τούτου, τον έλεγχο της Κυπριακής Εταιρείας CLOUDFIN LTD για να επεκτείνει το φάσμα των υπηρεσιών του στον τομέα της διαχείρισης εγγράφων, συμπεριλαμβανομένης της ηλεκτρονικής αρχειοθέτησης, καθώς και προϊόντων αναγνώρισης εγγράφων για το Know Your Customer/Know your Επιχειρηματικές (KYC/KYB) διεργασίες τον Φεβρουάριο του 2021. Η εξαγορά αυτή έγινε μέσω της θυγατρικής της INFORM Π. ΛΥΚΟΣ Α.Ε. ΣΥΜΜΕΤΟΧΩΝ (INFORM). Κατά την κατανομή του τιμήματος αγοράς, εντοπίστηκε υπεραξία 0,9 εκατ. ευρώ, η οποία αντικατοπτρίζει τη διεύρυνση του φάσματος των υπηρεσιών μας και τις αναμενόμενες συνέργειες.

Με στόχο την ενίσχυση της θέσης μας στη σημαντική αναπτυξιακή αγορά του Ηνωμένου Βασιλείου και ως εκ τούτου τη βελτίωση της θέσης εκκίνησης για περαιτέρω ανάπτυξη, ειδικά στις τράπεζες Challenger, ο Όμιλος εξαγόρασε το 100% της βρετανικής οικογενειακής εταιρείας NITECREST LIMITED (NCL) και απέκτησε τον πλήρη έλεγχο της κοινοπραξίας TAG NITECREST LIMITED, UK (TNUK). Η NCL παράγει και εξατομικεύει κάρτες Gift & Loyalty και Telecom για τοπικές και διεθνείς αγορές. Η TNUK εξατομικεύει τις κάρτες πληρωμών που παράγονται από την AUSTRACARD (κυρίως) για χρηματοπιστωτικά ιδρύματα στο Ηνωμένο Βασίλειο και διατηρεί τις αντίστοιχες πελατειακές σχέσεις και συμβόλαια.

Το τίμημα εξαγοράς καταβλήθηκε με ρευστά κεφάλαια, καθώς και με έκδοση νέων μετοχών της ACV. Επιπλέον, η τιμή αγοράς θα συμπληρωθεί με μια πληρωμή η οποία εξαρτάται από το επίπεδο των κερδών μετά τη φορολογία των εταιρειών Nitecrest και οφείλεται το 2022. Παραχωρήθηκε στους πωλητές το δικαίωμα να πουλήσουν τις μετοχές της ACV που μεταβιβάστηκαν. Ο πωλητής μπορεί να ασκήσει το δικαίωμα προαίρεσης το 2026 το νωρίτερο, σύμφωνα με το οποίο η τιμή θα καθοριστεί με βάση το EBITDA του έτους 2025 και έναν συμφωνημένο πολλαπλασιαστή μείον τις καθαρές χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις.

Κατά την κατανομή της τιμής αγοράς, εντοπίστηκε υπεραξία 18,3 εκατ. ευρώ, η οποία αντανάκλα τις ισχυρές δυνατότητες ανάπτυξης των εταιρειών Nitecrest. Ο Όμιλος πραγματοποίησε κόστη συναλλαγών ύψους € 0,4 εκατ. από τις συνενώσεις επιχειρήσεων που πραγματοποιήθηκαν στη χρήση. Αυτά περιλαμβάνονται στα διοικητικά έξοδα των ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων.

Την περίοδο από 1 Ιανουαρίου 2021 έως 31 Δεκεμβρίου 2021, οι εταιρείες απέκτησαν πωλήσεις 28,4 εκατ. ευρώ και EBITDA 6,5 εκατ. ευρώ. Από την πρώτη ενοποίηση, οι πωλήσεις που περιλαμβάνονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων ήταν 0,5 εκατ. ευρώ και το EBITDA 0,3 εκατ. ευρώ.

**Α. Προσδιορίσιμα αποκτηθέντα περιουσιακά στοιχεία και υποχρεώσεις που αναλήφθηκαν, τίμημα που μεταβιβάστηκε, υπεραξία**

	Εταιρείες Nitecrest	Σύνολο
Ενσώματες ακινητοποιήσεις	6,583,025	6,583,243
Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία	8,540,471	8,825,613
<b>Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία</b>	<b>15,123,496</b>	<b>15,408,856</b>
Αποθέματα	766,125	766,125
Εμπορικές απαιτήσεις	6,868,519	6,911,986
Λοιπές απαιτήσεις	298,914	298,914
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	5,740,372	5,751,215
<b>Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία</b>	<b>13,673,930</b>	<b>13,728,240</b>
Δάνεια	(436,226)	(436,226)
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	(2,207,011)	(2,221,795)
<b>Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις</b>	<b>(2,643,237)</b>	<b>(2,658,021)</b>
Δάνεια	(1,814,949)	(1,814,949)
Εμπορικές υποχρεώσεις	(3,273,057)	(3,279,889)
Λοιπές υποχρεώσεις	(1,808,007)	(1,814,632)
Προβλέψεις	0	(74,004)
<b>Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις</b>	<b>(6,896,013)</b>	<b>(6,983,474)</b>
<b>Καθαρό ενεργητικό</b>	<b>19,258,177</b>	<b>19,495,601</b>
<b>Σύνολο αποκτηθέντων καθαρών περιουσιακών στοιχείων μετά την αφαίρεση μη ελεγχουσών συμμετοχών</b>		<b>19,433,374</b>
Μεταφέρονται ταμειακά διαθέσιμα		21,308,147
Εύλογη αξία ΔΠΧΑ 3		6,858,849
Δικαίωμα Αγοράς		6,257,000
Υποχρέωση ενδεχόμενης τιμής αγοράς		2,699,000
Υπεραξία		19,223,286

**26. Μη ελεγχόμενες συμμετοχές**

Ο παρακάτω πίνακας παρουσιάζει συνοπτικές οικονομικές πληροφορίες για τον εισηγμένο Όμιλο Inform Π. Λύκος Α.Ε., οι οποίοι υπόκεινται σε ουσιαστικές μη ελέγχουσες συμμετοχές. Η μητρική εταιρεία του Ομίλου Inform Π. Λύκος Α.Ε. είναι η Inform Π. Λύκος Α.Ε., Αθήνα. Η Εταιρεία κατέχει άμεσα το 70,79% του καλυφθέντος κεφαλαίου και των δικαιωμάτων ψήφου.

	31/12/2021	31/12/2020
<b>Ποσοστό καθαρών μη ελεγχουσών συμμετοχών (NCI)</b>	<b>29.21%</b>	<b>29.21%</b>
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	53,715,289	54,730,923
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	23,498,817	24,630,973
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	(17,874,829)	(19,887,476)
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	(24,299,321)	(21,988,183)
<b>Καθαρό ενεργητικό</b>	<b>35,039,956</b>	<b>37,486,237</b>
Λογιστική αξία των μη ελεγχουσών συμμετοχών	402,601	347,958
Πωλήσεις	74,980,809	69,778,540
Κέρδος (Ζημιά)	459,071	(53,420)
Λοιπά συνολικά έσοδα	(271,898)	76,030
<b>Συγκεντρωτικά συνολικά έσοδα</b>	<b>187,173</b>	<b>23,410</b>
Κέρδος που κατανέμεται σε μη ελέγχουσες συμμετοχές	493,796	305,238
Λοιπά συνολικά έσοδα κατανεμημένα σε μη ελεγχόμενες συμμετοχές	(1,143)	(4,920)
Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες	4,232,866	5,370,877
Ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες	(4,894,927)	(2,015,412)
Ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	(2,816,701)	(2,365,150)
<b>Καθαρή αύξηση (μείωση) σε ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα</b>	<b>(3,478,762)</b>	<b>990,315</b>

## 27. Μέσος αριθμός εργαζομένων

	2021	2020
<b>Μέσος αριθμός εργαζομένων κατά την περίοδο</b>	<b>1,399</b>	<b>1,264</b>
Υπάλληλοι γραφείου	594	510
Υπάλληλοι παραγωγής	805	754

## 28. Συνδεδεμένα μέρη

Για τους σκοπούς της παρούσας έκθεσης, ως συνδεδεμένα μέρη ορίζονται τα μέλη του Εποπτικού Συμβουλίου και του Διοικητικού Συμβουλίου καθώς και οι στενά συνδεδεμένες εταιρείες, οι θυγατρικές, οι κοινοπραξίες και οι συνεργάτες τους. Οι επιχειρηματικές συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη διενεργούνται με συνθήκες όρους πλήρους ανταγωνισμού.

### i. Αμοιβές βασικών διευθυντικών στελεχών

Οι αμοιβές βασικών διευθυντικών στελεχών είναι ως εξής:

	2021	2020
Βραχυπρόθεσμες παροχές σε εργαζόμενους	580,244	604,857

### ii. Συναλλαγές βασικών διευθυντικών στελεχών

Τα διευθυντικά στελέχη της Εταιρείας ελέγχουν το 96,22% των μετοχών με δικαίωμα ψήφου της τελικής Μητρικής Εταιρείας. Δεν υπάρχουν παροχές μετά την έξοδο από την υπηρεσία. Κανένα από τα βασικά διευθυντικά στελέχη ή τα συνδεδεμένα μέρη τους δεν κατέχει θέσεις σε άλλες εταιρείες που έχουν ως αποτέλεσμα τον έλεγχο ή σημαντική επιρροή σε αυτές τις εταιρείες.

Όσον αφορά τις πληρωμές που βασίζονται σε μετοχές, βλέπετε τη Σημείωση 10.Δ.ι.

### iii. Συναλλαγές με μέλη του Εποπτικού Συμβουλίου

Το 2021 ο κ. Ηλίας Καραντζάλης, Πρόεδρος του Εποπτικού Συμβουλίου, τιμολόγησε 18.000 € (2019: 20.000 €) για νομικές συμβουλευτικές υπηρεσίες στον Όμιλο.

### iv. Συναλλαγές με συνδεδεμένες εταιρείες

Ο ισολογισμός της 31/12/2021 περιλαμβάνει εμπορικές απαιτήσεις από συνδεδεμένες εταιρείες ποσού € 494.216 (2020: € 474.263) και εμπορικές υποχρεώσεις ποσού € 1.889.025 (2020: € 0). Στην κατάσταση αποτελεσμάτων της χρήσης αναφέρονται έσοδα 6.543.226 € (2020: 8.052.929 €) σε συγγενείς επιχειρήσεις.

## 29. Αμοιβή Ορκωτών Λογιστών

	2021	2020
Αμοιβή ορκωτών λογιστών	121,679	134,417

## 30. Μεταγενέστερα γεγονότα

Τον Φεβρουάριο του 2022, ο πόλεμος στην Ουκρανία ξεκίνησε απροσδόκητα, προκαλώντας ανείπωτα δεινά στον ουκρανικό πληθυσμό. Από επιχειρηματική σκοπιά, οι αυξήσεις τιμών που υπήρχαν ήδη σε πολλούς τομείς εντάθηκαν στην πορεία. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα για τον ενεργειακό τομέα. Λόγω του γεγονότος ότι τα τμήματα του Ομίλου δεν δραστηριοποιούνται σε κλάδο έντασης ενέργειας και δεν έχουν (σημαντικές) επιχειρηματικές σχέσεις με ουκρανικές ή ρωσικές εταιρείες, ούτε δραστηριοποιούνται σε αυτές τις αγορές, δεν αναμένουμε -από τη σημερινή σκοπιά- οποιαδήποτε σημαντική επίπτωση στον Όμιλο.

## Λογιστικές πολιτικές

### 31. Αλλαγές στις λογιστικές πολιτικές

#### Νέα Πρότυπα, Διερμηνείες, Αναθεωρήσεις και Τροποποιήσεις σε υφιστάμενα Πρότυπα που είναι σε ισχύ και έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση

Οι ακόλουθες τροποποιήσεις και ερμηνείες των ΔΠΧΑ έχουν εκδοθεί από το Συμβούλιο Διεθνών Λογιστικών Προτύπων (IASB), που υιοθετήθηκαν από την Ευρωπαϊκή Ένωση και η εφαρμογή τους είναι υποχρεωτική από ή μετά την 01/01/2021.

Πρότυπο		Ημερομηνία Έναρξης Ισχύος*)	Ουσιαστική επίδραση στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις
ΔΠΧΑ 9	Τροποποιήσεις στο ΔΠΧΑ 9: Αναμόρφωση Σημείου Αναφοράς Επιτοκίου	01/01/2021	Όχι
ΔΛΠ 39	Τροποποιήσεις στο IAS 39: Αναμόρφωση Σημείου Αναφοράς Επιτοκίου	01/01/2021	Όχι
ΔΠΧΑ 7	Τροποποιήσεις στο ΔΠΧΑ 7: Αναμόρφωση Σημείου Αναφοράς Επιτοκίου	01/01/2021	Όχι
ΔΠΧΑ 4	Τροποποιήσεις στο ΔΠΧΑ 4: Αναμόρφωση Σημείου Αναφοράς Επιτοκίου	01/01/2021	Όχι
ΔΠΧΑ 16	Τροποποιήσεις στο ΔΠΧΑ 16: Αναμόρφωση Σημείου Αναφοράς Επιτοκίου	01/01/2021	Όχι
ΔΠΧΑ 16	Τροποποιήσεις στο ΔΠΧΑ 16: Σχετιζόμενες με τον Covid-19 Παραχωρήσεις Μισθώματος	01/01/2021	Όχι

\*) Ισχύει για οικονομικά έτη που ξεκινούν την ή μετά την υποδεικνυόμενη ημερομηνία

### 32. Σημαντικές λογιστικές πολιτικές

Ο Όμιλος έχει εφαρμόσει με συνέπεια τις ακόλουθες λογιστικές αρχές σε όλες τις περιόδους που παρουσιάζονται σε αυτές τις ενοποιημένες και εταιρικές οικονομικές καταστάσεις.

#### A. Βάση για ενοποίηση

Οι θυγατρικές είναι οντότητες που ελέγχονται από τον Όμιλο. Ο Όμιλος ελέγχει μια οικονομική οντότητα όταν εκτίθεται ή έχει δικαιώματα σε μεταβλητές αποδόσεις από τη συμμετοχή της με την οικονομική οντότητα και έχει τη δυνατότητα να επηρεάσει αυτές τις αποδόσεις μέσω της εξουσίας της επί της οντότητας. Οι οικονομικές καταστάσεις των θυγατρικών περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις από την ημερομηνία έναρξης του ελέγχου μέχρι την ημερομηνία που παύει ο έλεγχος.

Διεταιρικές συναλλαγές, υπόλοιπα και μη πραγματοποιηθέντα κέρδη και ζημιές από συναλλαγές μεταξύ εταιρειών του Ομίλου απαλείφονται. Οι μη πραγματοποιηθείσες ζημιές απαλείφονται επίσης εκτός εάν η συναλλαγή παρέχει ενδείξεις απομείωσης του περιουσιακού στοιχείου που μεταβιβάστηκε.

Ο Όμιλος λογιστικοποιεί τις συνενώσεις επιχειρήσεων χρησιμοποιώντας τη μέθοδο της εξαγοράς όταν ο έλεγχος μεταβιβάζεται στον Όμιλο. Κατά την ημερομηνία της εξαγοράς, ο Όμιλος αναγνωρίζει χωριστά από την υπεραξία, τα αναγνωρισμένα περιουσιακά στοιχεία που αποκτήθηκαν, τις αναληφθείσες υποχρεώσεις και τυχόν μη ελέγχουσες συμμετοχές στη συγχωνευμένη θυγατρική. Τα αναγνωρισμένα περιουσιακά στοιχεία και οι αναληφθείσες υποχρεώσεις θα πρέπει να πληρούν τους ορισμούς των περιουσιακών στοιχείων και των υποχρεώσεων στο Πλαίσιο Κατάρτισης και Παρουσίασης των Οικονομικών Καταστάσεων κατά την ημερομηνία της απόκτησης, προκειμένου να πληρούνται τα κριτήρια αναγνώρισης με τη μέθοδο της απόκτησης. Ο Όμιλος επιμετρά τα μεταβιβαθέντα περιουσιακά στοιχεία και τις υποχρεώσεις που προκύπτουν σε εύλογες αξίες κατά την ημερομηνία της απόκτησης. Το αντάλλαγμα που μεταβιβάζεται σε αντάλλαγμα για την απόκτηση επιμετράται στην εύλογη αξία, η οποία υπολογίζεται ως το άθροισμα της εύλογης αξίας κατά την ημερομηνία των περιουσιακών στοιχείων που μεταβιβάστηκαν από τον Όμιλο, των υποχρεώσεων που αναλήφθηκαν εάν υπάρχουν στους προηγούμενους ιδιοκτήτες και των δικαιωμάτων συμμετοχής που εκδόθηκαν από τον Όμιλο.

Οποιοδήποτε ενδεχόμενο τίμημα επιμετράται στην εύλογη αξία κατά την ημερομηνία της απόκτησης. Εάν μια υποχρέωση καταβολής ενδεχόμενου ανταλλάγματος που πληροί τον ορισμό ενός χρηματοοικονομικού μέσου ταξινομείται ως ίδια κεφάλαια, τότε δεν επιμετράται και ο διακανονισμός λογιστικοποιείται στα ίδια κεφάλαια. Διαφορετικά, μεταγενέστερες αλλαγές στην εύλογη αξία του ενδεχόμενου ανταλλάγματος αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα.

Τα δικαιώματα μειοψηφίας αποτιμώνται αρχικά στο αναλογικό μερίδιό τους στα αναγνωρίσιμα καθαρά περιουσιακά στοιχεία του αποκτώμενου κατά την ημερομηνία της απόκτησης. Μεταβολές στο ιδιοκτησιακό μερίδιο του Ομίλου σε θυγατρική που δεν οδηγούν σε απώλεια ελέγχου λογιστικοποιούνται ως συναλλαγές στα ίδια κεφάλαια.

Εάν τα δικαιώματα πώλησης παραχωρούνται από τον Όμιλο για μη ελεγχόμενες συμμετοχές και θεωρείται πιθανό ότι αυτά τα δικαιώματα πώλησης θα εξασκηθούν, τότε οι υποχρεώσεις που σχετίζονται με τα δικαιώματα πώλησης αναγνωρίζονται στις οικονομικές καταστάσεις στην εύλογη αξία. Στην περίπτωση αυτή, δεν αναγνωρίζονται δικαιώματα μειοψηφίας στα ίδια κεφάλαια ή παύουν να αναγνωρίζονται οι υφιστάμενες μη ελεγχόμενες συμμετοχές.

## B. Ξένο νόμισμα

Τα στοιχεία των οικονομικών καταστάσεων των εταιρειών του Ομίλου επιμετρώνται με βάση το νόμισμα του οικονομικού περιβάλλοντος, στο οποίο δραστηριοποιείται η κάθε εταιρεία (λειτουργικό νόμισμα). Οι οικονομικές καταστάσεις παρουσιάζονται σε Ευρώ που είναι το νόμισμα λειτουργίας και το νόμισμα παρουσίασης της μητρικής εταιρείας.

### i. Συναλλαγές σε ξένο νόμισμα

Οι εταιρείες του Ομίλου καταγράφουν επιχειρηματικές συναλλαγές σε ξένο νόμισμα χρησιμοποιώντας τη συναλλαγματική ισοτιμία που ισχύει την ημερομηνία της συναλλαγής. Τα νομισματικά περιουσιακά στοιχεία και οι υποχρεώσεις που εκφράζονται σε ξένα νομίσματα μετατρέπονται στο λειτουργικό νόμισμα χρησιμοποιώντας τη συναλλαγματική ισοτιμία που ισχύει κατά την ημερομηνία αναφοράς. Οι συναλλαγματικές διαφορές αναγνωρίζονται γενικά στα αποτελέσματα.

### ii. Δραστηριότητες στο εξωτερικό

Τα περιουσιακά στοιχεία και οι υποχρεώσεις των δραστηριοτήτων στο εξωτερικό, συμπεριλαμβανομένων των αναπροσαρμογών υπεραξίας και εύλογης αξίας που προκύπτουν κατά την απόκτηση, μετατρέπονται σε ευρώ με τις συναλλαγματικές ισοτιμίες κατά την ημερομηνία αναφοράς. Τα έσοδα και τα έξοδα των εργασιών στο εξωτερικό μετατρέπονται σε ευρώ χρησιμοποιώντας τη μέση συναλλαγματική ισοτιμία που ισχύει κατά την ημερομηνία της συναλλαγής. Κέρδη και ζημιές από μετατροπή ξένου νομίσματος αναγνωρίζονται στο OCI και συσσωρεύονται στο αποθεματικό μετατροπής, εκτός από την έκταση που η διαφορά μετατροπής κατανέμεται στο NCI.

## C. Έσοδα

Τα έσοδα μετρώνται με βάση το αντάλλαγμα που καθορίζεται σε μια σύμβαση με έναν πελάτη. Ο Όμιλος αναγνωρίζει έσοδα όταν μεταβιβάζει τον έλεγχο ενός αγαθού ή μιας υπηρεσίας σε έναν πελάτη. Η αναγνώριση των βασικών κατηγοριών εσόδων έχει ως εξής:

- Πωλήσεις προϊόντων κατά παραγγελία / ειδικών για τον πελάτη

Ο Όμιλος έχει καθορίσει ότι για προϊόντα από κάρτες και χαρτί κατόπιν παραγγελίας, ο πελάτης ελέγχει όλες τις εργασίες που βρίσκονται σε εξέλιξη καθώς τα προϊόντα κατασκευάζονται. Αυτό οφείλεται στο γεγονός ότι βάσει αυτών των συμβάσεων τα προϊόντα καρτών και έντυπων κατασκευάζονται σύμφωνα με τις προδιαγραφές του πελάτη και εάν η σύμβαση τερματιστεί από τον πελάτη, τότε ο Όμιλος δικαιούται επιστροφή των εξόδων που έχουν πραγματοποιηθεί μέχρι σήμερα, συμπεριλαμβανομένου ενός εύλογου περιθωρίου. Τα τιμολόγια εκδίδονται σύμφωνα με τους συμβατικούς όρους και είναι συνήθως πληρωτέα εντός 30 – 45 ημερών. Τα μη τιμολογημένα ποσά παρουσιάζονται ως περιουσιακά στοιχεία της σύμβασης.

Τα έσοδα και τα σχετικά κόστη αναγνωρίζονται με την πάροδο του χρόνου – δηλαδή πριν από την παράδοση των αγαθών στις εγκαταστάσεις των πελατών. Η πρόοδος προσδιορίζεται με βάση τη μέθοδο κόστους προς κόστος.

- Πωλήσεις εμπορευμάτων

Οι πελάτες αποκτούν τον έλεγχο των προϊόντων που δεν παράγονται αλλά μεταπωλούνται από τον Όμιλο στον πελάτη μόνο όταν τα αγαθά παραδίδονται στη συμφωνημένη τοποθεσία. Τα τιμολόγια δημιουργούνται εκείνη τη στιγμή. Τα τιμολόγια πληρώνονται συνήθως εντός 30 έως 45 ημερών. Τα έσοδα αναγνωρίζονται όταν τα αγαθά παραδίδονται στον τόπο που έχει συμφωνηθεί με τον πελάτη.

- Πωλήσεις υπηρεσιών

Τα έσοδα που προκύπτουν από υπηρεσίες αναγνωρίζονται στη λογιστική περίοδο που παρέχονται οι υπηρεσίες, ανάλογα με το στάδιο ολοκλήρωσης της συγκεκριμένης συναλλαγής και υπολογίζονται με βάση την πραγματική παρεχόμενη υπηρεσία ως ποσοστό του συνόλου των υπηρεσιών που πρέπει να παρασχεθούν.

## D. Παροχές εργαζομένων

### i. Συντάξεις ή παρόμοιες υποχρεώσεις

Ένα πρόγραμμα καθορισμένων εισφορών είναι ένα πρόγραμμα παροχών μετά την έξοδο από την υπηρεσία, βάσει του οποίου ο Όμιλος καταβάλλει εισφορές σε δημόσια ή συμβατική ή εθελοντική βάση. Η Εταιρεία δεν έχει περαιτέρω υποχρεώσεις πληρωμής μετά την καταβολή των εισφορών. Οι εισφορές αναγνωρίζονται ως έξοδα παροχών εργαζομένων όταν οφείλονται. Οι προπληρωμένες εισφορές αναγνωρίζονται ως περιουσιακό στοιχείο στο βαθμό που αναγνωρίζεται επιστροφή μετρητών ή μείωση των μελλοντικών πληρωμών.

Ένα πρόγραμμα καθορισμένων παροχών είναι ένα πρόγραμμα παροχών μετά την έξοδο από την υπηρεσία, διαφορετικό από ένα πρόγραμμα καθορισμένων εισφορών. Η υποχρέωση που αναγνωρίζεται στον ισολογισμό σε σχέση με το πρόγραμμα καθορισμένων παροχών είναι η παρούσα αξία της υποχρέωσης παροχών κατά την ημερομηνία του ισολογισμού μείον την εύλογη αξία των περιουσιακών στοιχείων του προγράμματος. Η υποχρέωση καθορισμένων παροχών υπολογίζεται ετησίως από ανεξάρτητους αναλογιστές χρησιμοποιώντας τη μέθοδο της προβλεπόμενης πιστωτικής μονάδας. Η παρούσα αξία της δέσμευσης προσδιορίζεται με την προεξόφληση των εκτιμώμενων μελλοντικών ταμειακών εκροών χρησιμοποιώντας επιτόκια εταιρικών ομολόγων υψηλής ποιότητας που είναι εκφρασμένα στο νόμισμα στο οποίο θα καταβληθούν τα οφέλη και που έχουν όρους μέχρι τη λήξη που προσεγγίζουν τους όρους της σχετικής ευθύνης. Τα αναλογιστικά κέρδη και ζημιές που προκύπτουν από προσαρμογές εμπειρίας και αλλαγές στις αναλογιστικές παραδοχές σε προγράμματα απασχόλησης μετά τις παροχές χρεώνονται στα ίδια κεφάλαια στα λοιπά συνολικά έσοδα την περίοδο στην οποία προκύπτουν. Το κόστος προϋπηρεσίας αναγνωρίζεται αμέσως στην κατάσταση αποτελεσμάτων.

### ii. Παροχές αποζημίωσης απόλυσης

Οι παροχές αποζημίωσης απόλυσης πραγματοποιούνται άμεσα όταν ο Όμιλος δεν μπορεί πλέον να αποσύρει την προσφορά αυτών των παροχών και όταν ο Όμιλος αναγνωρίζει κόστος για μια αναδιάρθρωση. Εάν οι παροχές δεν αναμένεται να διακανονιστούν πλήρως εντός 12 μηνών από την ημερομηνία αναφοράς, τότε προεξοφλούνται.

### iii. Ρυθμίσεις πληρωμής βάσει μετοχών

Η εύλογη αξία κατά την ημερομηνία χορήγησης των συμφωνιών πληρωμής που εξαρτώνται από τις μετοχές στους εργαζομένους αναγνωρίζεται ως έξοδο με αντίστοιχη αύξηση στα ίδια κεφάλαια κατά την περίοδο κατά την οποία οι εργαζόμενοι δικαιούνται άνευ όρων τα βραβεία. Το ποσό που αναγνωρίζεται ως έξοδο προσαρμόζεται ώστε να αντικατοπτρίζει τον αριθμό των βραβείων για τα οποία αναμένεται να πληρωθούν οι σχετικές συνθήκες υπηρεσίας και οι μη αγοραίες συνθήκες απόδοσης, έτσι ώστε το τελικό ποσό που αναγνωρίζεται ως έξοδο να βασίζεται στον αριθμό των βραβείων που ικανοποιούν οι σχετικοί όροι υπηρεσίας και οι όροι μη εμπορικής απόδοσης στο τέλος της περιόδου κατοχύρωσης. Για απόδοση πληρωμών που βασίζονται σε μετοχές με όρους μη κατοχύρωσης, η εύλογη αξία προσδιορίζεται κατά την ημερομηνία χορήγησης λαμβάνοντας υπόψη αυτούς τους όρους. Δεν απαιτείται προσαρμογή για διαφορές μεταξύ αναμενόμενων και πραγματικών αποτελεσμάτων.

Η εύλογη αξία του πληρωτέου ποσού στους εργαζομένους σε σχέση με δικαιώματα ανατίμησης μετοχών που διακανονίζονται σε μετρητά αναγνωρίζεται ως έξοδο με αντίστοιχη αύξηση της υποχρέωσης κατά την περίοδο κατά την οποία οι εργαζόμενοι δικαιούνται άνευ όρων αυτές τις πληρωμές. Η υποχρέωση επανεπιμετράται σε κάθε ημερομηνία αναφοράς και κατά την ημερομηνία διακανονισμού με βάση την εύλογη αξία των προς διακανονισμό δικαιωμάτων ανατίμησης των μετοχών. Οποιοσδήποτε αλλαγές στην υποχρέωση αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα.

## E. Κρατικές επιχορηγήσεις & επιδοτήσεις

Τα ασφαλιστήρια για έρευνα παρέχονται από τις κυβερνήσεις για να δώσουν κίνητρα στις εταιρείες να πραγματοποιήσουν τεχνική και επιστημονική έρευνα. Αυτά τα ασφαλιστήρια έρευνας παρουσιάζονται στα Λοιπά έσοδα στις καταστάσεις αποτελεσμάτων, όταν οι εταιρείες που έχουν επιλέξιμες δαπάνες μπορούν να λάβουν τέτοια ασφαλιστήρια με τη μορφή έκπτωσης φόρου, ανεξάρτητα από τους φόρους που έχουν καταβληθεί ποτέ ή που θα καταβληθούν. Αυτά τα ασφαλιστήρια περιλαμβάνονται στις «Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις». Η Εταιρεία καταγράφει το όφελος από αυτό το ασφαλιστήριο μόνο όταν έχει πραγματοποιηθεί όλη η κατάλληλη έρευνα και ο Όμιλος έχει λάβει επαρκή στοιχεία από την αρμόδια κρατική αρχή ότι το ασφαλιστήριο θα χορηγηθεί.

Ταυτόχρονα, τα ασφαλιστήρια έρευνας αντιπροσωπεύουν κρατικές επιχορηγήσεις για κεφαλαιοποιημένες δαπάνες για εσωτερική ανάπτυξη. Ο Όμιλος αφαιρεί τα ασφαλιστήρια της έρευνας από το κόστος εσωτερικής ανάπτυξης.

## F. Φόρος εισοδήματος

Το έξοδο φόρου εισοδήματος περιλαμβάνει τον τρέχοντα και τον αναβαλλόμενο φόρο. Αναγνωρίζεται στα αποτελέσματα εκτός από τον βαθμό που σχετίζεται με συνένωση επιχειρήσεων ή στοιχεία που αναγνωρίζονται απευθείας στα ίδια κεφάλαια ή στο OCI.

### i. Τρέχων φόρος

Ο τρέχων φόρος περιλαμβάνει τον αναμενόμενο πληρωτέο ή εισπρακτέο φόρο επί του φορολογητέου εισοδήματος ή ζημίας για το έτος και κάθε προσαρμογή του πληρωτέου ή εισπρακτέου φόρου σε σχέση με προηγούμενα έτη.

### ii. Αναβαλλόμενος φόρος

Ο αναβαλλόμενος φόρος αναγνωρίζεται σε σχέση με τις προσωρινές διαφορές μεταξύ της λογιστικής αξίας των περιουσιακών στοιχείων και των υποχρεώσεων για σκοπούς χρηματοοικονομικής αναφοράς και των ποσών που χρησιμοποιούνται για φορολογικούς σκοπούς. Ο αναβαλλόμενος φόρος δεν αναγνωρίζεται για:

- Προσωρινές διαφορές στην αρχική αναγνώριση περιουσιακών στοιχείων ή υποχρεώσεων σε μια συναλλαγή που δεν είναι συνένωση επιχειρήσεων και που δεν επηρεάζει ούτε το λογιστικό ούτε το φορολογητέο κέρδος ή ζημία.
- Προσωρινές διαφορές που σχετίζονται με επενδύσεις σε θυγατρικές, συγγενείς και από κοινού συμφωνίες στο βαθμό που ο Όμιλος είναι σε θέση να ελέγξει το χρονοδιάγραμμα της αναστροφής των προσωρινών διαφορών και είναι πιθανό ότι δεν θα αναστραφούν στο άμεσο μέλλον.

Οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις που απομένουν μετά τον συμψηφισμό με αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις αναγνωρίζονται για αχρησιμοποίητες φορολογικές ζημίες, αχρησιμοποίητες πιστώσεις φόρου και εκπεστές προσωρινές διαφορές στο βαθμό που είναι πιθανό ότι θα υπάρξουν μελλοντικά φορολογητέα κέρδη έναντι των οποίων θα χρησιμοποιηθούν. Οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις επανεξετάζονται σε κάθε ημερομηνία αναφοράς και μειώνονται στο βαθμό που δεν είναι πλέον πιθανό να πραγματοποιηθεί το σχετικό φορολογικό όφελος. Οι μειώσεις αυτές αντιστρέφονται όταν βελτιωθεί η πιθανότητα μελλοντικών φορολογητέων κερδών.

Οι μη αναγνωρισμένες αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις επανεκτιμώνται σε κάθε ημερομηνία αναφοράς και αναγνωρίζονται στο βαθμό που έχει καταστεί πιθανό ότι θα υπάρχουν διαθέσιμα μελλοντικά φορολογητέα κέρδη έναντι των οποίων μπορούν να χρησιμοποιηθούν.

Ο αναβαλλόμενος φόρος επιμετράται με τους φορολογικούς συντελεστές που αναμένεται να εφαρμοστούν στις προσωρινές διαφορές όταν αυτές αντιστρέφονται, χρησιμοποιώντας φορολογικούς συντελεστές που ισχύουν ή ουσιαστικά ισχύουν κατά την ημερομηνία αναφοράς.

Η επιμέτρηση του αναβαλλόμενου φόρου αντανακλά τις φορολογικές συνέπειες που θα προέκυπταν από τον τρόπο με τον οποίο ο Όμιλος αναμένει, κατά την ημερομηνία αναφοράς, να ανακτήσει ή να διακανονίσει τη λογιστική αξία των περιουσιακών στοιχείων και των υποχρεώσεων του.

Οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις και υποχρεώσεις συμψηφίζονται όταν υπάρχει νομικά εκτελεστό δικαίωμα συμψηφισμού τρεχουσών φορολογικών απαιτήσεων με τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις και όταν οι αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις και υποχρεώσεις σχετίζονται με φόρους εισοδήματος που επιβάλλονται από την ίδια φορολογική αρχή είτε στην ίδια φορολογική οντότητα είτε διαφορετικές φορολογικές οντότητες όπου υπάρχει πρόθεση να τακτοποιηθούν τα υπόλοιπα σε καθαρή βάση.

### G. Αποθέματα

Τα αποθέματα επιμετρώνται στη χαμηλότερη τιμή μεταξύ κόστους και καθαρής ρευστοποιήσιμης αξίας. Το κόστος των αποθεμάτων βασίζεται στη μέθοδο του σταθμικού μέσου όρου. Στην περίπτωση των κατασκευασμένων αποθεμάτων και των εργασιών σε εξέλιξη, το κόστος περιλαμβάνει ένα κατάλληλο μερίδιο των γενικών εξόδων παραγωγής με βάση την κανονική λειτουργική ικανότητα. Το κόστος των αποθεμάτων δεν περιλαμβάνει χρηματοοικονομικά έξοδα.

Η καθαρή ρευστοποιήσιμη αξία είναι η εκτιμώμενη τιμή πώλησης κατά τη συνήθη πορεία των εργασιών, μείον το εκτιμώμενο κόστος ολοκλήρωσης και τα έξοδα πώλησης.

Γίνεται η κατάλληλη πρόβλεψη για κατεστραμμένα, απαρχαιωμένα και αργά κινούμενα αντικείμενα. Οι απομειώσεις στην καθαρή ρευστοποιήσιμη αξία και οι ζημιές αποθεμάτων εξοδοποιούνται σε άλλα έξοδα της περιόδου κατά την οποία πραγματοποιούνται οι μειώσεις ή οι ζημιές.

### H. Ενσώματα περιουσιακά στοιχεία

Τα οικόπεδα και τα κτίρια που χρησιμοποιούνται για λειτουργικούς και διοικητικούς σκοπούς, παρουσιάζονται στον ισολογισμό στην αναπροσαρμοσμένη αξία τους, μείον τις συσσωρευμένες αποσβέσεις τους και, εάν υπάρχουν, την απομείωση σύμφωνα με τη μέθοδο της επανεκτίμησης σύμφωνα με το ΔΛΠ 16.

Όταν η λογιστική αξία της γης ή των κτιρίων αυξάνεται με μια αναπροσαρμογή, αυτή η αύξηση θα καταχωρείται στην κατάσταση συνολικών εσόδων και στη συνέχεια θα συσσωρεύεται στα ίδια κεφάλαια ως πλεόνασμα αναπροσαρμογής. Σε περίπτωση που η λογιστική αξία κτιρίων ή οικοπέδων μειωθεί στο μέλλον μετά από αναπροσαρμογή, η μείωση αυτή θα καταχωρηθεί στην κατάσταση συνολικών εσόδων μέχρι το ποσό του υφιστάμενου πιστωτικού υπολοίπου του πλεονάσματος αναπροσαρμογής. Οποιαδήποτε πλεονάζουσα ζημιά απομείωσης πάνω από αυτό το πλεόνασμα θα καταχωρηθεί στην κατάσταση αποτελεσμάτων.

Οι υπόλοιπες κατηγορίες ενσώματων παγίων αποτιμώνται στο ιστορικό κόστος μείον τις συσσωρευμένες αποσβέσεις και, εάν υπάρχουν, τις συσσωρευμένες ζημιές απομείωσης. Το ιστορικό κόστος περιλαμβάνει δαπάνες που σχετίζονται άμεσα με την απόκτηση ή την κατασκευή των στοιχείων. Μεταγενέστερες δαπάνες κεφαλαιοποιούνται μόνο εάν είναι πιθανό ότι τα μελλοντικά οικονομικά οφέλη που συνδέονται με τις δαπάνες θα εισρεύσουν στον Όμιλο.

Οι αποσβέσεις υπολογίζονται με τη σταθερή μέθοδο κατά τη διάρκεια της εκτιμώμενης ωφέλιμης ζωής τους. Τα μισθωμένα περιουσιακά στοιχεία αποσβένονται στη συντομότερη περίοδο της μίσθωσης και της ωφέλιμης ζωής τους, εκτός εάν είναι εύλογο βέβαιο ότι ο Όμιλος θα αποκτήσει την κυριότητα μέχρι τη λήξη της μίσθωσης. Η γη δεν αποσβένεται.

Η εκτιμώμενη ωφέλιμη ζωή των ενσώματων παγίων για τρέχουσες και συγκριτικές περιόδους έχει ως εξής:

	Έτη
Κτίρια	20-50
Εγκαταστάσεις, μηχανήματα, λοιπός εξοπλισμός	3-20

### I. Άυλα περιουσιακά στοιχεία ενεργητικού και υπεραξία

Στοιχείο	Επιμέτρηση
Υπεραξία	Η υπεραξία που προκύπτει από την εξαγορά θυγατρικών εταιρειών αποτιμάται στο κόστος μείον συσσωρευμένες ζημιές απομείωσης.
Πελατειακές σχέσεις	Οι πελατειακές σχέσεις αποτελούν μέρος περιουσιακών στοιχείων που αποκτήθηκαν κατά τις επιχειρηματικές συνενώσεις του Ομίλου. Η εύλογη αξία αναγνωρίστηκε με την μέθοδο του εισοδήματος (income approach, in the particular multi-period excess earnings method).  Μετά την αρχική αναγνώριση, ο Όμιλος επιμετρά τα ανωτέρω περιουσιακά στοιχεία στο κόστος μείον τυχόν σωρευμένες αποσβέσεις και τυχόν ζημιές απομείωσης.
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	Τα έξοδα έρευνας αναγνωρίζονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων όπως προκύπτουν.  Τα έξοδα ανάπτυξης κεφαλαιοποιούνται μόνο όταν η δαπάνη μπορεί να επιμετρηθεί αξιόπιστα, το προϊόν ή η διαδικασία είναι τεχνικά και οικονομικά εφικτή, μελλοντικά οικονομικά οφέλη είναι πιθανά και ο Όμιλος έχει την πρόθεση και διαθέτει επαρκείς πόρους για να ολοκληρώσει την ανάπτυξη και να χρησιμοποιήσει ή να πωλήσει το περιουσιακό στοιχείο. Διαφορετικά, αναγνωρίζονται στην κατάσταση αποτελεσμάτων. Μετά την αρχική αναγνώριση, οι δαπάνες ανάπτυξης αποτιμώνται στο κόστος μείον τις σωρευμένες αποσβέσεις και τις τυχόν σωρευμένες ζημιές απομείωσης.
Λοιπά άυλα περιουσιακά στοιχεία	Τα λοιπά άυλα περιουσιακά στοιχεία, τα οποία αφορούν κυρίως άδειες λογισμικού, όταν αποκτώνται από τον Όμιλο και έχουν περιορισμένη ωφέλιμη ζωή αποτιμώνται στο κόστος κτήσης μείον τις σωρευμένες αποσβέσεις και οποιεσδήποτε σωρευμένες ζημιές απομείωσης.

Οι αποσβέσεις υπολογίζονται με τη σταθερή μέθοδο κατά τη διάρκεια της εκτιμώμενης ωφέλιμης ζωής τους και γενικά αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα. Η υπεραξία δεν αποσβένεται αλλά ελέγχεται (τουλάχιστον) ετησίως για απομείωση σύμφωνα με το ΔΛΠ 36.

Οι εκτιμώμενες ωφέλιμες ζωές για τρέχουσες και συγκριτικές περιόδους έχουν ως εξής:

	<b>Έτη</b>
Έξοδα Ανάπτυξης	2-5
Άδειες Λογισμικών	5-10
Πελατειακές σχέσεις	8-15

**J. Χρηματοοικονομικά μέσα**

Ο Όμιλος ταξινομεί τα μη παράγωγα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στις ακόλουθες κατηγορίες: χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων και χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στο αποσβεσμένο κόστος.

**i. Μη παράγωγα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία και χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις – Αναγνώριση, επιμέτρηση και αποαναγνώριση**

Ο Όμιλος αναγνωρίζει αρχικά τις απαιτήσεις και τους χρεωστικούς τίτλους που εκδόθηκαν κατά την ημερομηνία δημιουργίας τους. Όλα τα άλλα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία και οι χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις αναγνωρίζονται αρχικά όταν ο Όμιλος γίνεται συμβαλλόμενο μέρος στις συμβατικές προβλέψεις του μέσου.

Ένα χρηματοοικονομικό περιουσιακό στοιχείο (εκτός εάν πρόκειται για εμπορική απαίτηση χωρίς σημαντικό χρηματοοικονομικό στοιχείο) ή χρηματοοικονομική υποχρέωση επιμετράται αρχικά στην εύλογη αξία συν, για ένα στοιχείο που δεν είναι FVTPL, τα κόστη συναλλαγής που σχετίζονται άμεσα με την απόκτηση ή την έκδοσή του. Μια εμπορική απαίτηση χωρίς σημαντικό στοιχείο χρηματοδότησης επιμετράται αρχικά στην τιμή συναλλαγής.

Ο Όμιλος αποαναγνωρίζει ένα χρηματοοικονομικό περιουσιακό στοιχείο όταν λήγουν τα συμβατικά δικαιώματα στις ταμειακές ροές από το περιουσιακό στοιχείο ή μεταβιβάζει τα δικαιώματα λήψης των συμβατικών ταμειακών ροών σε μια συναλλαγή στην οποία μεταβιβάζονται ουσιαστικά όλοι οι κίνδυνοι και τα οφέλη της ιδιοκτησίας του χρηματοοικονομικού περιουσιακού στοιχείου, ή ούτε μεταβιβάζει ούτε διατηρεί ουσιαστικά όλους τους κινδύνους και τα οφέλη της ιδιοκτησίας και δεν διατηρεί τον έλεγχο του μεταβιβασθέντος περιουσιακού στοιχείου. Κάθε συμμετοχή σε τέτοια αποαναγνωρισμένα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία που δημιουργείται ή διατηρείται από τον Όμιλο αναγνωρίζεται ως ξεχωριστό περιουσιακό στοιχείο ή υποχρέωση.

Ο Όμιλος αποαναγνωρίζει μια χρηματοοικονομική υποχρέωση όταν οι συμβατικές του υποχρεώσεις εκπληρώνονται ή ακυρώνονται ή λήγουν.

Τα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία και οι χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις συμψηφίζονται και το καθαρό ποσό παρουσιάζεται στην κατάσταση οικονομικής θέσης όταν και μόνο όταν ο Όμιλος έχει το νόμιμο δικαίωμα να συμψηφίσει τα ποσά και σκοπεύει είτε να τα διακανονίσει σε καθαρή βάση είτε να ρευστοποιήσει το περιουσιακό στοιχείο και διακανονίσει την υποχρέωση ταυτόχρονα.

**ii. Μη παράγωγα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία – Ταξινόμηση και μεταγενέστερη επιμέτρηση**

<b>Στοιχείο</b>	<b>Επιμέτρηση</b>
Χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων	Αυτά τα περιουσιακά στοιχεία αποτιμώνται μεταγενέστερα στην εύλογη αξία τους. Τα καθαρά κέρδη και ζημιές, συμπεριλαμβανομένων τυχόν εσόδων από τόκους ή μερίσματα, αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα.
Χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού στο αποσβεσμένο κόστος	Αυτά τα περιουσιακά στοιχεία αποτιμώνται μεταγενέστερα στο αποσβεσμένο κόστος χρησιμοποιώντας τη μέθοδο του πραγματικού επιτοκίου. Το αναπόσβεστο κόστος μειώνεται με ζημιές απομείωσης. Έσοδα από τόκους, συναλλαγματικά κέρδη και ζημιές και απομείωση αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα. Οποιοδήποτε κέρδος ή ζημία από τη διαγραφή αναγνωρίζεται στα αποτελέσματα.

**iii. Μη παράγωγες χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις – Επιμέτρηση**

Οι μη παράγωγες χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις αναγνωρίζονται αρχικά στην εύλογη αξία μείον τυχόν άμεσα αποδιδόμενα κόστη συναλλαγής. Μετά την αρχική αναγνώριση, αυτές οι υποχρεώσεις αποτιμώνται στο αναπόσβεστο κόστος με τη μέθοδο του πραγματικού επιτοκίου.

**K. Μετοχικό κεφάλαιο**

(α) Οι κοινές μετοχές ταξινομούνται ως ίδια κεφάλαια. Το μετοχικό κεφάλαιο αντιπροσωπεύει την αξία των μετοχών της εταιρείας που εκδόθηκαν. Οποιαδήποτε υπέρβαση της εύλογης αξίας του ληφθέντος ανταλλάγματος έναντι της ονομαστικής αξίας των μετοχών που εκδόθηκαν αναγνωρίζεται ως «από έκδοση μετοχών υπέρ το άρτιο» στα ίδια κεφάλαια.

(β) Τα πρόσθετα εξωτερικά κόστη που αποδίδονται άμεσα στην έκδοση νέων μετοχών εμφανίζονται στα ίδια κεφάλαια ως έκπτωση, καθαρά από φόρους, από τις εισπράξεις.

## L. Απομείωση

### i. Μη παράγωγα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία

Ο Όμιλος αναγνωρίζει προβλέψεις ζημιών για αναμενόμενες πιστωτικές ζημιές (ECL) στα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία που επιμετρώνται στο αποσβεσμένο κόστος και συμβατικά περιουσιακά στοιχεία. Ο Όμιλος μετρά τις προβλέψεις ζημιών σε ποσό ίσο με τη διάρκεια ζωής των ECL. Οι προβλέψεις ζημιών για εμπορικές απαιτήσεις και συμβατικά περιουσιακά στοιχεία επιμετρώνται πάντα σε ποσό ίσο με τη διάρκεια ζωής των ECL. Κατά την εκτίμηση των ECL, ο Όμιλος θεωρεί εύλογες και υποστηρίξιμες πληροφορίες που είναι σχετικές και διαθέσιμες χωρίς αδικαιολόγητο κόστος ή προσπάθεια. Αυτό περιλαμβάνει τόσο ποσοτικές όσο και ποιοτικές πληροφορίες με βάση την εμπειρία του Ομίλου και την τεκμηριωμένη πιστοληπτική αξιολόγηση.

Ο Όμιλος θεωρεί ότι ένα χρηματοοικονομικό περιουσιακό στοιχείο είναι αθετημένο όταν ο δανειολήπτης είναι απίθανο να πληρώσει πλήρως τις πιστωτικές του υποχρεώσεις προς τον Όμιλο.

Οι προβλέψεις ζημιών για χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία που επιμετρώνται στο αποσβεσμένο κόστος αφαιρούνται από τη μεικτή λογιστική αξία των περιουσιακών στοιχείων. Η ακαθάριστη λογιστική αξία ενός χρηματοοικονομικού περιουσιακού στοιχείου διαγράφεται όταν ο Όμιλος δεν έχει εύλογες προσδοκίες για ανάκτηση ενός χρηματοοικονομικού περιουσιακού στοιχείου στο σύνολό του ή μέρους του.

### ii. Μη χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία

Σε κάθε ημερομηνία αναφοράς, ο Όμιλος εξετάζει τις λογιστικές αξίες των μη χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων του για να καθορίσει εάν υπάρχει οποιαδήποτε ένδειξη απομείωσης. Εάν υπάρχει οποιαδήποτε τέτοια ένδειξη, τότε εκτιμάται το ανακτήσιμο ποσό του περιουσιακού στοιχείου. Η υπεραξία ελέγχεται ετησίως για απομείωση.

Για τον έλεγχο απομείωσης, τα περιουσιακά στοιχεία ομαδοποιούνται στη μικρότερη ομάδα περιουσιακών στοιχείων που δημιουργεί ταμιακές εισροές από συνεχιζόμενη χρήση που είναι σε μεγάλο βαθμό ανεξάρτητες από τις ταμιακές εισροές άλλων περιουσιακών στοιχείων ή Μονάδων Δημιουργίας Ταμειακών Ροών (ΜΔΤΡ). Η υπεραξία που προκύπτει από μια συνένωση επιχειρήσεων κατανέμεται σε ΜΔΤΡ ή ομάδες ΜΔΤΡ που αναμένεται να επωφεληθούν από τις συνέργειες της συνένωσης.

Το ανακτήσιμο ποσό ενός περιουσιακού στοιχείου ή ΜΔΤΡ είναι το μεγαλύτερο μεταξύ της αξίας χρήσης και της εύλογης αξίας μείον τα κόστη πώλησης. Η αξία λόγω χρήσης βασίζεται στις εκτιμώμενες μελλοντικές ταμιακές ροές, προεξοφλημένες στην παρούσα αξία τους χρησιμοποιώντας ένα προεξοφλητικό επιτόκιο μετά τη φορολογία που αντανάκλα τις τρέχουσες εκτιμήσεις της αγοράς για τη διαχρονική αξία του χρήματος και τους κινδύνους που σχετίζονται με το περιουσιακό στοιχείο ή τη ΜΔΤΡ. Ζημιά απομείωσης αναγνωρίζεται εάν η λογιστική αξία ενός περιουσιακού στοιχείου ή της ΜΔΤΡ υπερβαίνει το ανακτήσιμο ποσό του.

Οι ζημιές απομείωσης αναγνωρίζονται στα αποτελέσματα.

Κατανέμονται πρώτα για τη μείωση της λογιστικής αξίας οποιασδήποτε υπεραξίας που κατανέμεται στη ΜΔΤΡ και στη συνέχεια για τη μείωση της λογιστικής αξίας των άλλων περιουσιακών στοιχείων στη ΜΔΤΡ σε βάση prorata.

## M. Μισθώσεις

Κατά την έναρξη μιας συμφωνίας, ο Όμιλος καθορίζει εάν η συμφωνία είναι ή περιέχει μίσθωση. Στη συνέχεια, ο Όμιλος διαχωρίζει τις πληρωμές και άλλα ανταλλάγματα που απαιτούνται από τη συμφωνία σε εκείνα για τη μίσθωση και αυτά για άλλα στοιχεία με βάση τις σχετικές εύλογες αξίες τους.

Για συμβόλαια μίσθωσης σύμφωνα με το ΔΠΧΑ 16, η διάρκεια μίσθωσης προσδιορίζεται ως η μη ακυρώσιμη περίοδος μίσθωσης, μαζί με αμφότερες, οι περίοδοι που καλύπτονται από δικαίωμα παράτασης της μίσθωσης εάν ο μισθωτής είναι εύλογα βέβαιος ότι θα ασκήσει αυτό το δικαίωμα και οι περίοδοι που καλύπτονται από δικαίωμα καταγγελίας της μίσθωσης εάν ο μισθωτής είναι εύλογα βέβαιος ότι δεν θα ασκήσει αυτό το δικαίωμα.

Κατά την ημερομηνία έναρξης, αναγνωρίζεται ένα δικαίωμα χρήσης περιουσιακού στοιχείου και μια υποχρέωση μίσθωσης. Η υποχρέωση μίσθωσης επιμετρώνται στην παρούσα αξία των μισθωμάτων που δεν έχουν καταβληθεί κατά την ημερομηνία αυτή. Οι πληρωμές μισθωμάτων προεξοφλούνται χρησιμοποιώντας το έμμεσο επιτόκιο στη μίσθωση. Εάν αυτό το επιτόκιο δεν μπορεί να προσδιοριστεί εύκολα, ο Όμιλος χρησιμοποιεί το αυξητικό επιτόκιο δανεισμού του μισθωτή. Κατά την ημερομηνία έναρξης, το δικαίωμα χρήσης περιουσιακού στοιχείου αποτιμάται στο κόστος. Το κόστος του δικαιώματος χρήσης περιουσιακού στοιχείου περιλαμβάνει το ποσό της αρχικής επιμέτρησης της υποχρέωσης μίσθωσης, καθώς και τυχόν πληρωμές μισθωμάτων που πραγματοποιήθηκαν κατά ή πριν από την ημερομηνία έναρξης (μείον τυχόν ληφθέντα κίνητρα μίσθωσης), τυχόν αρχικό άμεσο κόστος που επιβαρύνει το μισθωτή και εκτίμηση του πιθανού κόστους αποκατάστασης. Μετά την ημερομηνία έναρξης, ο Όμιλος μετρά το δικαίωμα χρήσης περιουσιακού στοιχείου εφαρμόζοντας ένα μοντέλο κόστους. Εφαρμόζονται οι απαιτήσεις απόσβεσης του ΔΛΠ 16.

Σύμφωνα με το ΔΠΧΑ 16.5, ο όμιλος επιλέγει να μην εφαρμόσει το ΔΠΧΑ 16 σε βραχυπρόθεσμες μισθώσεις και μισθώσεις για τις οποίες το υποκείμενο περιουσιακό στοιχείο είναι χαμηλής αξίας (< περίπου 5.000 ευρώ,-). Οι πληρωμές μισθωμάτων που σχετίζονται με αυτές τις μισθώσεις αναγνωρίζονται απευθείας ως έξοδο.

Η μεταγενέστερη επιμέτρηση της υποχρέωσης μίσθωσης γίνεται αυξάνοντας τη λογιστική αξία για να αντικατοπτρίζει τους τόκους της υποχρέωσης μίσθωσης και μειώνοντας τη λογιστική αξία για να αντικατοπτρίζει τις πληρωμές των μισθωμάτων. Τα περιουσιακά στοιχεία και οι υποχρεώσεις μίσθωσης με δικαίωμα χρήσης θα επανεκτιμώνται εάν συμβεί μία από τις ακόλουθες περιπτώσεις: 1. αλλαγή στις πληρωμές μισθωμάτων, 2. αλλαγή στη διάρκεια της μίσθωσης, 3. αλλαγή στην εκτίμηση ενός δικαιώματος αγοράς του υποκείμενου περιουσιακού στοιχείου, ή 4. Μεταβολή των ποσών που αναμένεται να καταβληθούν βάσει εγγύησης υπολειμματικής αξίας. Κατά την ημερομηνία έναρξης ισχύος της τροποποίησης, ο μισθωτής πρέπει να επιμετρήσει εκ νέου την παρούσα αξία της μίσθωσης υποχρέωσης και τη λογιστική αξία του δικαιώματος χρήσης περιουσιακού στοιχείου. Κάθε κέρδος ή ζημία που σχετίζεται με τη μερική ή πλήρη λήξη της μίσθωσης θα πρέπει να αναγνωρίζεται στα αποτελέσματα. Η επανεκτίμηση πρέπει να γίνει με αναθεωρημένο προεξοφλητικό επιτόκιο μόνο σε περίπτωση αλλαγών στη διάρκεια της μίσθωσης, αλλαγές στην αξιολόγηση της επιλογής αγοράς των υποκείμενων περιουσιακών στοιχείων ή εάν η αλλαγή στις πληρωμές μισθωμάτων οφείλεται σε κυμαινόμενα επιτόκια. Ο μισθωτής θα λογιστικοποιεί μια τροποποίηση μίσθωσης ως ξεχωριστή μίσθωση εάν η τροποποίηση αυξάνει το εύρος της μίσθωσης προσθέτοντας το δικαίωμα χρήσης ενός ή περισσότερων υποκείμενων περιουσιακών στοιχείων και εάν το αντάλλαγμα για τη μίσθωση αυξηθεί κατά ένα επαρκές ποσό.

### 33. Νέα Πρότυπα και Διερμηνείες που δεν έχουν ακόμη εφαρμοστεί ή δεν έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση

Οι ακόλουθες τροποποιήσεις και ερμηνείες των ΔΠΧΑ έχουν εκδοθεί από το Συμβούλιο Διεθνών Λογιστικών Προτύπων (IASB) αλλά δεν έχουν εφαρμοστεί ακόμη ή δεν έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση:

Πρότυπο		Ημερομηνία Έναρξης Ισχύος*)	Ουσιαστική επίδραση στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις
ΔΠΧΑ 17	Ασφαλιστικές Συμβάσεις	01/01/2023	Όχι
ΔΛΠ 1	Τροποποιήσεις στο ΔΛΠ 1: Ταξινόμηση Υποχρεώσεων ως Βραχυπρόθεσμες ή Μακροπρόθεσμες	01/01/2023	Όχι
ΔΠΧΑ 3	Παραπομπή του ΔΠΧΑ 3 στο Εννοιολογικό Πλαίσιο της Χρηματοοικονομικής Αναφοράς - Τροποποιήσεις	01/01/2022	Όχι
ΔΛΠ 16	Ενσώματα Πάγια: Εισπράξεις πριν από την προβλεπόμενη χρήση - Τροποποιήσεις στο ΔΛΠ 16	01/01/2022	Όχι
IAS 37	Επαχθείς Συμβάσεις - Κόστος Εκπλήρωσης Σύμβασης - Τροποποιήσεις στο ΔΛΠ 37	01/01/2022	Όχι
ΔΠΧΑ 1	ΔΠΧΑ 1 Πρώτη εφαρμογή των Διεθνών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Αναφοράς - Θυγατρική ως ο υιοθετών για πρώτη φορά	01/01/2022	Όχι
ΔΠΧΑ 9	ΔΠΧΑ 9 Χρηματοοικονομικά Μέσα - Αμοιβές και το 10% τεστ για την διαγραφή χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων	01/01/2022	Όχι
ΔΛΠ 41	ΔΛΠ 41 Γεωργία - Φορολογία στις επιμετρήσεις εύλογης αξίας	01/01/2022	Όχι
ΔΛΠ 8	Ορισμός Λογιστικών Εκτιμήσεων - Τροποποιήσεις στο ΔΛΠ 8	01/01/2023	Όχι
ΔΛΠ 1	Γνωστοποίηση Λογιστικών Πολιτικών - Τροποποιήσεις στο ΔΛΠ 1 και Δήλωση Πρακτικής ΔΠΧΠ 2	01/01/2023	Όχι

\*) Ισχύει για οικονομικά έτη που ξεκινούν την ή μετά την υποδεικνυόμενη ημερομηνία

Βιέννη, 28 Μαρτίου 2022

Νικόλαος Λύκος  
Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου

Παναγιώτης Σπυρόπουλος  
Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου